

ÚJ MICROSOFT-DISZTRIBÚTOR

A jövőre rendezkednek be

A felhőszolgáltatásokban látja az IT jövőjét, ezért is lát óriási lehetőségeket a Microsofttal való együttműködésben az ALEF. A közép-európai disztribútor magyar leányvállalata július elsejétől, hazánkban az ötödik nagykereskedőként forgalmazhatja a redmondi cég termékeit.



SZABADOS ATTILA, ALEF

FOTÓ: ALEF

Nem mondhatni, hogy halmozza a képviselt gyártókat az ALEF. Mintegy kilenc éve kezdtek disztribúciós tevékenységüket a Cisco termékeinek forgalmazásával, és az azóta eltelt években alig fél tucat gyártóval bővült a paletta (lásd keretes írásunkat). „Tudatos stratégia áll emögött”, mondja Szabados Attila, a vállalat hazai ügyvezető igazgatója. „Mi mindegyik gyártó mögé magas szintű szakmai kompetenciát tudunk csatasorba állítani. Szakembereink az értékesítési ciklus minden szakaszában képesek támogatni viszonteladóinkat. Ha kell, megtervezik a rendszert, a partnerrel együttműködve telepítik, ha igény van rá, üzemeltetik, de még oktatni is tudják az ügyfél végfelhasználóit”, egészítette ki.

A felhő nem választás kérdése

A mostani megállapodás (amelynek július 1-jei hatálya egybeesik a Microsoft 2021-es pénzügyi évének kezdetével) már régi vágya Szabados Attilának. Ahogy fogalmaz, az elmúlt évek során egyre nyilvánvalóbbá vált, hogy az informatika a felhőbe költözik. Magyarországon ezt talán még nem érzik, de az irány egyértelmű, és a nagy szolgáltatók, mint az Amazon, a Google és maga a Microsoft, nem sok választási lehetőséget hagynak a vállalati felhasználóknak. Ennek megfelelően az ALEF elsősorban a Microsoft Azure megoldásaira koncentrál majd.

Kicsi, de erős csapat

Az ALEF a következő gyártók termékeit forgalmazza:

- Cisco: hálózati-, kollaborációs-, biztonsági eszközök és megoldások (amerikai)
- NetApp: adatközponti tárolómegoldások (amerikai)
- F5: adatközponti terhelésmegosztás és biztonság (amerikai)
- Flowmon: hálózatmonitorozás és anomáliák detektálása (cseh)
- Libelium: IoT-szenzorok és megoldások (spanyol)
- Agilox: önjáró targoncák (AGV-k) (osztrák)

A partnerek a Microsoft által kínált rugalmasan igénybe vehető, üzletmenethez igazítható szolgáltatások mellett mindazt a segítséget megkapják az ALEF-től, amelyet a többi gyártó kapcsán már megszoktak. Különösen sok lehetőséget tartogat az úgynevezett CSP (Cloud Service Provider) értékesítési modell. Ennek révén a szolgáltatások egy webes önkiszolgáló felületen keresztül is elérhetők. Az úgynevezett ALEF CSP Platform egyfajta webáruházként működik, amelyet az ALEF üzemeltet partnerei számára, akik saját felhasználói fiókjukból bármikor elindíthatják vagy törölhetik a Microsoft termékeket és szolgáltatásokat. „Valahol ez ugyanaz az értékesítési lánc, amelyet a dobozos termékek esetében megszokhattak a viszonteladóink, csak éppen a felhőmegoldásokra”, magyarázza Szabados Attila.

A csatornának is fel kell készülnie

Az ALEF ügyvezető igazgatója azt is fontos küldetésének vallja, hogy felkészítse az értékesítési csatornát a felhőszolgáltatásokra. A jelenlegi rendszert, a tervekkel, az ösztönzőkkel, jutalékokkal ugyanis (a nagyobb), egyszeri projektekre kitalálták ki, és nem igazán tudnak mit kezdeni a felhőszolgáltatásokból származó rendszeres, de sokkal kisebb bevételekkel. „A jövőt, a felhő uralmát mindenki látja, de az oda vezető utat kevesen ismerik. Ezt az utat akarjuk megmutatni, megértetni mindenkivel, hogy az egyszeri projektek helyett érdemes a kisebb, de rendszeres bevételeket választani. A partnereknek kínált támogatás a felhőben is megmarad”, mondja.

Természetesen az új partnerségből származó bevétel is fontos az ALEF számára, de a következő fél-egy évet még tanulóidőszaknak tekinti Szabados Attila. Kikísérletezik az új módszereket, hogy azok a viszonteladók is merjenek belevágni az Azure-megoldások értékesítésébe, amelyek eddig féltek ettől. „Azt tervezem, hogy ha pár év múlva tényleg berobban a felhő Magyarországon, minden szempontból készen álljunk, rendelkezünk a szükséges szerződésekkel és tudással, hogy partnereinkkel közösen meglovagolhassuk ezt a hullámot”, teszi még hozzá. (X)