



# MezőHír



- XX. évfolyam
- 2016.
- november
- mezohir.hu

MEZŐGAZDASÁGI SZAKLAP

Ára: 630 Ft



*Ihre erste Wahl.*

**AGRO-CENTER**

*Fliegl*



[www.agro-center.de](http://www.agro-center.de)

**Tökéletes megoldások a gazdák számára!**

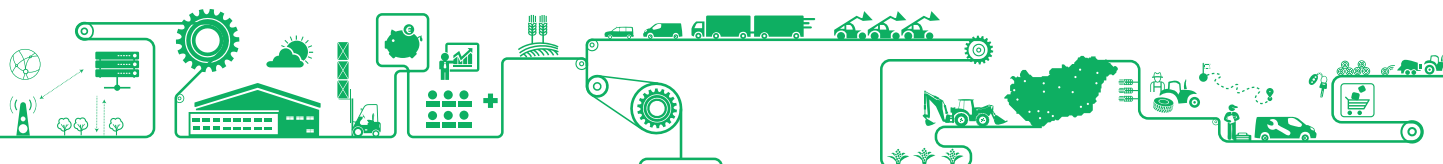
**MONOSEM**



RENDELJE ELŐ  
**MOST**  
VETŐGÉPÉT,  
A TAVALYI ÁRON!  
22 500 euró + áfától

Ne várjon a vetéssel, a kedvezményes ár 2016. 12. 16-ig érvényes!

A felszereltségek pontosításáért keresse területi képviselőinket vagy Lisz Péter termékmenedzsert: +36-30/300-7906, [liszp@axial.hu](mailto:liszp@axial.hu)



**AXIÁL Cégcsoport**  
Gépek | Alkatrészek | Szerviz | Pénzügyi szolgáltatások | Gépbérlés  
[www.axial.hu](http://www.axial.hu) 79/525-400



**AXIÁL**

# A jövő gazdálkodásának kulcsa itt van.



**AGROmashEXPO**  
input – gépesítés – logisztika



**AgrárgépShow**



**2017. január 25-28.**



**hungexpokiállítás**  
programod van

**35. AGROmashEXPO Nemzetközi mezőgazdasági és mezőgép kiállítás**

**7. AgrárgépShow Mezőgazdasági eszköz- és gépkiallítás**

**Az agrárium és mezőgépész szakma legnagyobb és legjelentősebb szakkiállítására:**

- 7 pavilon – 38.000 négyzetméter – 45.000 látogató
- Input-gépesítés-logisztika széles kínálata
- A hazai mezőgazdasági gépkínálat legszélesebb körű bemutatkozása (MEGFOSZ)
- Hazai gépgyártás újdonságai (MEGOSZ)
- Gazdag szakmai kísérőprogram
- Széleskörű szakmai összefogás

**Bővebb információ:**

[www.agromashexpo.hu](http://www.agromashexpo.hu) • [www.agrargepshow.hu](http://www.agrargepshow.hu)

Hivatalos lap:



Online médiapartner:



# Már az első Väderstad munkagépnél tudtam...



Varga Szabolcs erre a márkára építette fel a gépsorát – most elárulja, miért



Varga Szabolcs Füle községben, a Búzakalász Mezőgazdasági Kft. ügyvezetőjeként tevékenykedik. Gazdaságukat bemutatva elmondta, hogy 1460 hektárnyi bérelt területen vetésforgójuk a következőképp áll össze: búza, kukorica, napraforgó, őszi káposztarepce, árpa mellett néhány éve zöldborsó vetőmag-előállítással, illet-

ve cukorrépa-termeléssel is foglalkoznak.

– *Mikor és hogyan került kapcsolatba a Väderstad márkával?*

– Első vásárlásunk 2006-ban volt: egy 6 méteres Rexius hengerrel kezdtük a szakmai kapcsolatot, amely eszközt gyakorlatilag a szomszédos gazdánál láttam először. Akkoriban még csak szántásos művelésben gondolkodtunk, a tavaszi-őszi szántások elmunkálására szántam, hogy jobb minőségű legyen a vetés. Olyannyira bevált a henger, hogy a következő évben 9 méteresre bővítettük.

– *Szinte a teljes Väderstad-palettával rendelkezik. A többi gép kapcsán miért döntött a márka mellett?*

– Az igazat megvallva már az első Väderstad munkagép után tudtam, hogy e márkára építem fel a gépsorom. 2007-ben aktuálissá vált egy gabonavetőgép beszerzése, s bár szétnéztem a piacon, de pontosan tudtam, hogy egy Rapidot szeretnék. Elmentem Balatonfőkajáron egy ismerős gazdához, akinél ilyen vetőgép dolgozott. Megnéztem a munkáját, és hát sok kérdőjel nem maradt bennem... Nyugodt szívvel mondhatom, jól döntöttem, amikor a Rapidra voksoltam. Nagyon jó magágyat csinál, gyakorlatilag bármilyen talajba be tudja tenni a magot, és igen egyenletes kelést produkál. Véleményem szerint a Väderstad úttörő volt az olyan típusú vetőgépek fejlesztésében, amelyek bármilyen talajon hatékonyan képesek dolgozni.

Ezután sorra vásároltam a márka munkagépeit: a 820-as Carrier tárcsát BioDrill kiegészítéssel zöldítés céljából, egy 3 és egy 4 méteres TopDown kultivátort az őszi talaj-előkészítéséhez, az NZ Aggressive kombinátort tavaszra, míg a 3,5 méteres függesztett, valamint az új 525 XL Carriert a tarló munkákhoz. Ha jól számoltam, összesen 11 munkagépünk van a Väderstadtól.

– *Melyik a kedvence ezek közül?*

– A legjobban a 8 soros Tempo F szemenkénti-vetőgépet szeretem. Nagy sebesség mellett is kiemelkedően pontosan vet, egyszerű a kezelhetősége, gyakorlatilag csak önteni kell bele a vetőmagot. Gyönyörűen dolgozik. Egyenletesen teszi le a magot, egyenletes a kelés, műtrágyát tudok kitenni vele, egyszerűen kifogástalan.

Amint látja, a teljes talajművelési technológiám a Väderstad márkára épül, kivéve a tavasziak alá történő szántást. Az őszi vetésű növények esetében kizárólag forgatás nélküli technológiát alkalmazok. Minden gépemmel elégedett vagyok, de a Tempo mellett az NZ Aggressive is a szívem csücske, ugyanis én nagyon szeretek kombinátorozni a tavaszi vetéseknél. Bár ennél a gépnél volt egy kis hiányérzetem, de mára ez is megoldódott.

– *Megosztaná velünk, hogy mi volt az?*

– Amikor én vásároltam, még nem lehetett lezáró hengerrel rendelni, bár a Rexius henger kapcsolható hozzá, viszont ennek nem vagyok híve, feleslegesen túlbonyolítottnak tartom. Szerencsére ma már pálcás henger is rendelkezésre áll, amit idén meg is vásároltam, így lett igazán tökéletes számomra. Az utóbbi években egyébként szántásmunkáló eszközként is használom az NZ Aggressive-et tavasszal, utána jön a műtrágyaszórás, majd az utolsó menetben a magágykészítés. Szuperül beépítettem a rendszerembe.

– *Gondolkodik-e újabb vásárláson a Väderstadtól?*

– Néha ugyan elgondolkodom, hogy a Rapidot le kellene már cserélni, ugyanis 16 ezer hektár van benne, de igazából nincs semmi gondom vele. Tökéletesen működik. Tudom, elérhető már a modernebb adagolórendszerrel ellátott, fejlettebb típusa is, de az elégedettség érzése mindig megnyugtat. Momentán azt mondom, teljes a Väderstad-gépsorom, és egyszer mindennek eljön az ideje. Most mindent meg tudok oldani a jelenlegi gépparkommal, szerencsére nincs különösebb meghibásodásom, masszívak a vázrendszerek, megy a munka...

– *Kinek ajánlaná a márka munkagépeit?*

– Véleményem szerint mindenki beépítheti a saját rendszerébe ezeket a gépeket. Aki hosszú távban és minőségben gondolkodik, annak mindenképp érdemes. Nyilván picit tanulni kell a használatukat; több környékbeli kisebb gazdálkodó jött már el hozzánk megnézni a gépek munkáját. Látták, hogyan dolgozunk, és példánkat követve veszik is a Väderstad-eszközöket. Kiemelném, hogy kitűnő az alkatrészellátás, a szerviz pedig nagyon rugalmas. Profi csapat, profi termékekkel.

*Kalmár Nárcisz  
forrás: Agrárágazat*



www.vaderstad.com

Väderstad Kft.

2475 Kápolnásnyék, Összekötő út 1.

Telefon: +36 22/709-000, fax: +36 22/709-023

E-mail: infohu@vaderstad.com



VÄDERSTAD

# ELŐSZEZON



## Ez Teempo vetés!

Most akár  
**13-18%**  
előszezon kedvezménnyel!

### Az előszezon akció feltételei:

- Az értékesítési előszezon időtartama: 2016. október 1. – 2017. január 31.
- Az akcióban minden Väderstad gépcsald részt vesz.
- Szállítási feltételek: az október és november hónapban megrendelt gépek esetén a vevő kérése alapján, de nem később, mint 2017. március 31. Ezt követően gyári opciók alapján.
- Fizetési feltételek: októberi és novemberi megrendelés esetén 10% előleg.

Ádám Tamás +36 20/242-02-15  
Garamvölgyi József +36 20/965-47-42  
Kovács Gábor +36 20/523-32-42

Kuhinkó Gábor +36 20/944-14-84  
Máté Csaba +36 20/455-42-96  
Tolnai Péter +36 20/237-07-70

# MezőHír ■ 2016. november

## AKTUÁLIS

Egymásba csúszott évek 10

## 20 ÉVES A MEZŐHÍR

Születésnap Nyereményjáték 12

Hosszú távra tervez az idén 80 éves EURALIS 14

Timac AGRO Hungária Kft.: a MezőHír 20 éves születésnapjátékának nyereményjátéka 16

## PORTRÉ

Nagy-György János 19

## EXKLUZÍV

Több mint 60 országba exportáló családi vállalkozást képviselve 20

## TAKARÉK

Megbízható előrejelzésekre van szükség 24

## NÖVÉNYTERMESZTÉS

Novemberi jelentés a határból 26

Az új Syngenta kukorica hibridekkel biztosan megtalálja számítását 30

A továbbfejlődés lehetőségei a növénytermesztésben 32

Előremenekülés a korai vetéssel és hibridekkel 38

A Capreno nyereményjáték ünnepélyes díjátadója 44

Szójatermesztésről, gyakorlatiasan 48

Megkezdődött a növényvédő gépek időszakos felülvizsgálata 52

2016-ban ismét bizonyította előnyeit a légi kijuttatás 56

Teljesen megújul a Nitrogénművek Zrt., Magyarország legnagyobb múlttal rendelkező műtrágyagyára 60

A Timac AGRO Hungária Kft. bevezeti a YIELD SERVICE+ precíziós szolgáltatását 62

EFSI egység Magyarországon, amely több mint 50 milliárd forint/160 millió euró hitelt biztosít akár 2000 agrár vállalkozás számára 64

A gyümölcsstermesztés kulcskérdéseiről 66

## TECHNIKA

Számos VERSATILE-újdonság a moszkvai szakkonferencián 72

Új márka a magyar piacon 76

Everun – rakodók a német elvárások szerint! 78

Komplett Tempo-portfólió, nagy lépés a precíziós technológia terén, számos apró fejlesztés 80

OptiLine utánfutás-beállító rendszer 82

Horsch Maestro, avagy szemenkénti vetés Horsch-módra 85

## GAZDAPORTRÉ

Zötykölődő UAZ-tól a csúcstechnikás BMW-ig 88

## ÁLLATTENYÉSZTÉS

Kombinált módszerek a Campylobacter-szint csökkentésére 94

Közel kétszáz résztvevő az UBM Sertés Napon 96





**12** 1997-2017

**MezőHír®**



# MezőHír

FÜGGETLEN AGRÁRINFORMÁCIÓS SZAKLAP  
HU ISSN 1587-060X

Megjelenik havonta ORSZÁGOSAN.  
A terjesztési adatokat  
a MATESZ ellenőrzi.

A Magyar Reklámszövetség tagja.

Lapunkat az OBSERVER  
folyamatosan szemlézi.

- Kiadó:** Mezőhír Print Kft.,  
info@mezhir.hu
- Szerkesztőség:** Kecskemét, Gyenes tér 1.
- Főszerkesztő:** Fodor Mihály
- Szakmai főmunkatársak:** Nagy Zoltán  
Dr. Princzinger Gábor
- Marketing menedzser:** F. Tóth Krisztina
- Műszaki szerkesztő:** Lukács József
- Szerkesztőségi asszisztens:** Vincze Ágnes
- Média tanácsadó:** Kozmáné Hornyák Ildikó  
Fülöp Anita
- Állandó munkatársak:** Csomor Zsolt,  
Dr. Szinák János  
Tóth Szeles István
- Nyomdai előkészítés:** Háttér Stúdió Kft.
- Nyomtatás:** Ipress Center Central Europe Zrt.  
2600, Vác Nádás utca 8.
- Felelős vezető:** Lakatos Viktor
- Terjeszti a Magyar Posta.

A hirdetések tartalmáért felelősséget nem vállalunk!  
Az írások tartalmáért mindenkor  
a cikk szerzője vállalja a felelősséget.

## Lapmegrendelés:

Előfizetési díj: 6 300 Ft/év ■ elofizetes@mezhir.hu  
Tel.: +36 76/496-182 ■ SMS: +36 30/743-3029

## Hirdetésfelvétel:

+36 30/943-9158  
+36 20/775-9495  
+36 30/754-3463  
+36 76/496-182  
e-mail: info@mezhir.hu

## Levélcím:

6001 Kecskemét, Pf. 614

## Következő számunk

2016. december 12-én jelenik meg.

## Apróhirdetések

Díjtételek: magánszemélyeknek,  
egyéni vállalkozóknak ÁFA-val: 130 Ft/szó  
társas vállalkozásoknak ÁFA-val: 260 Ft/szó

Postacímünk: MezőHír®, 6000 Kecskemét, Pf. 614

A hirdetés díját postautalványon  
szíveskedjenek feladni.

A hirdetési szelvény mellé kérjük a feladóvevény  
másolatát csatolni. (Kérjük, hogy olvashatóan,  
nyomtatott nagybetűkkel töltsék ki!)

32

88

66

52



Fodor Mihály  
főszerkesztő

## Kedves Olvasó!

Sokat hallhattunk az elmúlt években a generációváltásról, de a problémás folyamatnak egy másik aspektusa is egyre többször megjelenik a híradásokban: kevés a mezőgépész, nem látni az utánpótlást. Erre reagálva a mezőgépész szakma – gyártók, forgalmazók, valamint az oktatási intézmények és a szaktárca – 11 pontból álló programot készített a mezőgépész hiány mérséklésére-megszüntetésére.

Sokkoló adat, hogy a mezőgazdaságban tízből kilenc gazda szakemberhiánnyal küzd. Ennek oka, hogy évente kevesebb mint 500 diák végez mezőgépész területen, noha ennek közel tízszeresére, legalább 4 800 főre lenne szüksége az ágazatnak.

Ez előrevetíti azt a nyugtalanító jövőképet, hogy a folyamatos gépberuházások és fejlesztések ellenére a gépeket kezelő szakemberek nélkül kényszerszünet jöhet a földeken, ami az agrárgazdaság egészét károsan érintheti. A mezőgépész szakember elhagyhatatlan szereplője a mezőgazdasági termelési folyamatnak, az ország egyik legfontosabb hajtómotorjának.

A probléma megoldására a MEGFOSZ kerekasztal-beszélgetést kezdeményezett a szakmai szervezetekkel. Ezen Harsányi Zsolt, a MEGFOSZ elnöke kiemelte:

*„A Földművelésügyi Minisztérium hiányszakmának minősítette a mezőgazdasági gépész szakmát, nincs időnk, lépnünk kell. Tavaly elindítottuk a „Legyél te is mezőgépész!” programot azzal a céllal, hogy minél több fiatal figyelmét felhívjuk erre a biztos jövőt kínáló szakmára. Több mint 100 gépforgalmazó összehangolt együttműködésének köszönhetően átfogó, 11 pontból álló képzési és karrier programot állítottunk össze, amely tartalmazza a mezőgépész képzéseket, a szakmai gyakorlat elvégzésének helyszíneit és a karrierlehetőségeket is. Bízunk benne, ha a tanulók testközelből tapasztalják meg a mezőgépész élet szépségeit, kedvet kapnak ahhoz, hogy ezt válasszák hivatásuknak.”*

A program alappillére a duális képzés. Országszerte mintegy 30 szakiskolában oktatják a mezőgazdasági gépészeket duális képzés keretében. A tanintézmények a közelben működő cégekkel szoros együttműködésben lehetőséget biztosítanak arra, hogy a tanulók a cégek által tartott előadásokon, kihelyezett gyakorlati órákon vegyenek részt. Itt az egyes szakterületekről részletesebb ismereteket kapnak, megismerik a mezőgazdasági gépiparban rejlő izgalmas technológiákat, azok fejlesztési hátterét, a csúcstechnika vívmányait. A duális képzés legnagyobb előnye, hogy mire a diákok befejezik tanulmányaikat, 1-2 éves gyakorlati tapasztalattal rendelkeznek, sőt a legtöbb esetben már biztos állásuk van.

A program fontos része a gyakornoki program, amelynek keretében évközi és nyári gyakorlatot biztosítanak a résztvevő vállalkozások a diákoknak, sőt céglátogatásokat, tanulmányutakat is támogatnak. Emellett állami ösztöndíjak is elérhetőek a területet választó fiatalok számára, valamint a gyakorlati képzés helyszínein a cégek is nyújtanak ösztöndíjat a tanulóknak.

Reméljük, hogy a felvázolt program beváltja majd a hozzáfűzött reményeket – a népszerűsítésben természetesen *MezőHír* és *GÉPmax* c. lapjainkkal szívesen részt veszünk.

Aktuális lapszámunk átolvasásához pedig hasznos időtöltést kívánok,  
üdvözlettel:



# iXtrack - permetezés egyszerűen

## **KVERNELAND iXtrack vontatott permetezők**

- SZÉLES TARTÁLYMÉRET VÁLASZTÉK 2400 - 5000 L
- SZÓRÓKERETEK 18-33 M
- KÖNNYŰ KEZELHETŐSÉG, FELHASZNÁLÓBARÁT KIVITEL
- OPCIONÁLISAN ISOBUS-OS KIVITEL
- INTELLIGENS MEGOLDÁSOK, SZAKASZVEZÉRLÉS, TÉRKÉP ALAPJÁN TÖRTÉNŐ SZÓRÁS, DOKUMENTÁCIÓ



A kép illusztráció

**További információk az alábbi elérhetőségeken  
és kereskedő partnereinknél:**

**Kverneland Group Hungária Kft.** 5008 Szolnok, Karinthy út 63.  
**Tel.: 06-56/527-010 Fax: 06-56/527-019 e-mail: [info@kvernelandgroup.hu](mailto:info@kvernelandgroup.hu)**  
Weiland Róbert: 06-30/303-7285  
[www.kverneland.hu](http://www.kverneland.hu)

# Egymásba csúszott évek

SZERZŐ: TSZI

**Az október az a hónap, amikor egymásba csúsznak az évek. A napfénnel jutalmazó, vagy épp csapadékot bőven osztó őszi időjárás csak a finomhangolást végzi el. Ha esik, ha fúj, a termést mindenki megpróbálja optimális időben és minél kisebb veszteséggel betakarítani. Amúgy rendesen szorít az idő: a következő esztendő őszi kalászosainak vetőmagjait is már ebben a hónapban illik – lehetőleg jól elmunkált talajba – juttatni.**

## Kérdések sora

**M**indez a természet rendjének megfelelő tisztességes és felelősségteljes hozzáállás. Ami olykor, mint éppen most, feladhatja a leckét. Tényleg igazi öröm-e a busás kukoricatermés, ha az árak mélyrepülése még így is kétségesé teszi a megnyugtató számvetést? Ettől is függ, hogy 2017 tavaszán mekkora területet tud kihasítani a vetésforgóból. Ezzel egybevágó döntési következmény, hogy mennyi és milyen kalászos gabonát érdemes elvetni, egyrészt a gazdasági racionalizmus talaján, másrészt, hogy az ősi ösztön szerint ne maradjon üresen a föld.

Aztán meg miféle búzafajták azok, amelyek jövőre a legtöbb bevételt hozzák majd? Támpont alig, hisz a jövőbeni aratás idején egyszer így, egyszer úgy diktál a globális piac. Sokszor forintokban, vagy euróban mérve nem díjazza a kicsit kevesebbet termő, de jó minőségű fajtát, de lagymatag piaci időkben mégis csak erre akad vevő. Mostanában többször akadt olyan év, amikor a sokat termő takarmányfajták fialták a nagyobb bevételt, s amikor mindent megvettek, ami búza, és az erszény is dagadhatott. A jelenlegi globális készletek és kilátások alapján ez utóbbi választás rizikófaktora növekedni látszik.

Egy ezzel kapcsolatos október közepe beszámoló a *feol.hu* jóvoltából: „Játszik az időjárás a határban dolgozókkal: néhány esőmentes nap után leállásra kényszeríti őket, lassítja a munkát az újra és újra megérkező csapadék. Ennek ellenére nincsenek lemaradva az időszerű tennivalókkal. ...A kukoricatörésének mintegy felénél járnak már a gazdák. A hozamok jók, eddig megyeszerte hektáronként 7,5-8 tonna átlagterméssel fizetett a

takarmánynövény. Ezzel elégedettek is lennének a termelők, ha tisztességes pénzt kapnának a termésért, de a felvásárlási árak továbbra is nagyon alacsonyak. A termelési költségeket pedig növeli az is, hogy az időjárás miatt csak lassan adja le a vizet a növény, s az átlagosan 18-20 százalékos nedvességtartalommal betakarított szemeket szárítani kell. ...Kihasz-nálják a csapadékmentes napokat a Székesfehérvár határában gazdálkodó Aranybulla Mg. Zrt.-nél. Két nagy teljesítményű kombájnnal törlik a kukoricát, s egy géppel vetik az őszi búzát. Az utóbbi munka több mint 40 százalékát már befejezték, a kukoricatermésnek pedig 60 százaléka került a magtárba. Mint Szabó Gábor növénytermesztési ágazatvezető elmondta, az utóbbi napok esőzései lassítják a vetést, a tábla egyes részein ugyanis ragad a talaj átázott, felső rétege.”

## Aprómunka

A mezőgazdasági területeket nem csak a nagy gépek és az azokat vezető traktorosok járják, itt-ott a kézi munkára is szükség van, illetve csak volna, némely ezzel kapcsolatos beszámoló szerint. Igaz a *magyaridok.hu*-ban fellelhető elemzés a nyári időszakra vonatkozik, de a következtetések nem annyira évszakfüggők.

„Bár nőtt az ágazatban foglalkoztatottak száma, még így is komoly munkaerőhiány tapasztalható. Körülbelül 1,9 milliárd forint érkezik idén az államkasszába a mezőgazdasági idénymunka után kifizetett közteherből. A gazdálkodók egy része szerint a közfoglalkoztatás miatt nem jut elég munkaerő a földekre. ...Az idén minden eddigénél több panasz érkezett az agrárcégektől, hogy nem tudnak megfelelő számú munkást találni, a legtöbb ember a nagy kézimun-

ka-igényű ágazatokból hiányzott. A zöldség-gyümölcsstermelésben voltak olyan területek, ahol a munkások hiánya már a betakarítást is veszélyeztette.

A gazdálkodók egy része szerint a közfoglalkoztatás miatt nem jut elég munkaerő a földekre. Az önkormányzatoknál ugyanis épp azokat az agilisabb, munkaképes embereket foglalkoztatják, akikre egyébként a mezőgazdaságban is nagy szükség lenne. A közfoglalkoztatottak egy része pedig nem is vállal szívesen mezőgazdasági munkát, hiszen az önkormányzatnál sokkal kevesebb megerőltetés mellett kapják meg – egyébként alacsonyabb – bérüket, míg a földeken a kicsivel magasabb fizetést gyakran kemény munka árán szerezhetik meg. ...A mezőgazdaságban főállásban dolgozók száma egyébként évről évre emelkedik. A Központi Statisztikai Hivatal adatai szerint a mezőgazdaságban főállásban foglalkoztatottak száma 2015-ben 203200 fő volt, közülük mindösszesen csupán 7900 fő volt közfoglalkoztatott. Fazekas Sándor földművelésügyi miniszter a minap képviselői kérdésre adott írásbeli válaszában jelezte: az ágazat foglalkoztatása öt év alatt 30400 fővel bővült. A tárca-vezető szerint a foglalkoztatás növekedése mögött a versenyszféra, azon belül is az egyéni gazdaságok és a mikroállalkozások állnak, ez pedig összhangban áll a kormány kis- és közepes gazdaságokat támogató agrárpolitikájával, és egyúttal kedvező az ágazat egésze szempontjából is.”

## Pénzmag

Szép, egyben nehéz hivatás a földművelés a *vetünk és learatjuk a munkánk gyümölcsét* filozófiájával, de az ebből történő megélhetés a sok-sok

# A KÉK SZABADSÁGOT JELENT DIAMANT FÉLIG-FÜGGESZTETT EKE – GAZDASÁGOS ÉS KÉNYELMES



DuraMaxx ekefejek: több, mint 50%-al magasabb élettartam és 80%-al kevesebb átszerelési idő.



Az új Diamant 11 és Diamant 12 sorozattal a LEMKEN az ekegyártás területén a legmagasabb követelményeknek tesz eleget. Nem csak a beállításuk és üzemeltetésük egyszerű, hanem mindenekelőtt – kimagaslóan hatékonyak! Hagyja, hogy az alábbi kiemelkedő tulajdonságok meggyőzzék és húzzon hasznot általuk:

- Több szabad tér a gyorsabb átfordításhoz
- Vontatási rásegítés a kerékcsúszás csökkentéséhez
- Hydromatic rendszer az akadálymentes szántáshoz köves talajon
- Szerszám nélkül állítható előhántók

lemken.com

Nyugat-Magyarország Póczik Balázs +36/30-748-5380 poczik@lemken.com  
Kelet-Magyarország Szrnka Péter +36/30-8525787 p.szrnka@lemken.com

**LEMKEN**  
The Agrivision Company

torzító hatás miatt nem képzelhető el kompenzáció nélkül,

Az uniós támogatásoknál 2016 a pályázatok éve lesz, míg 2017 a kifizetéseké és a megvalósítás megkezdésé – mondta **Lázár János** Miniszterelnökséget vezető miniszter az Országgyűlés mezőgazdasági bizottsága ülésén. A kormány tartja magát célkitűzéséhez, miszerint az európai uniós támogatások jelenlegi ciklusának összes pályázatát kiírják 2017. március 31-ig.

Jelen állás szerint már 3500-4000 milliárd forint között van a kötelezettségvállalás a 2017-es évre, decemberig szeretnék elérni az 5000 milliárd forintot, ebből 2017-ben 2500 milliárd forint kifizetése a cél. A Miniszterelnökség agrár-vidékfejlesztésért felelős államtitkára elmondta: a *Vidékfejlesztési program* pályázatai egyszerre szolgálják a kis- és közepes családi gazdaságok megerősítését, a vidéki munkahelyteremtést, valamint a kis- és közepes birtokok, illetve a nagybirtokok közötti 80-20 százalékos arány kialakítását.

**Kis Miklós Zsolt** kifejtette: a programban mintegy 1300 milliárd forint forrás áll rendelkezésre, 68 pályázati

jogcímet kívánnak meghirdetni. Ebből eddig 38 jogcímen összesen 942,5 milliárd forint értékű pályázatot írtak ki. Eddig 476 milliárd forint értékű pályázatot zártak le, illetve függesztettek fel, ebből a két legjelentősebb az öko-, illetve az agrárkörnyezet-gazdálkodáshoz kapcsolódik, amelyre 253 milliárd forint fordítható.

Annak érdekében, hogy a jogos igényeket ki lehessen elégíteni, amikor erre lehetőség van, többletforrásokat is bevonnak. Így több mint 20 milliárd forint pluszpénz jut a környezetgazdálkodás és 15 milliárd pluszpénz a kertészeti ágazat pályázataira.”

## Termékek pultja

Vetni, aratni, fejleszteni nem öncélú foglalatosság, bár az önfogyasztást akár ide is sorolhatnánk. Nagyobb léptékben azonban a megtermelt javakat el kell helyezni a tevékenységet így-úgy megfizető piacokon. Az *így-úgy* tartalmán azért érdemes elgondolkodni.

„A magyar agrárexporton belül az elmúlt években a feldolgozott termékek aránya 60 százalékról 80 száza-

lékra emelkedett – mondta *Fazekas Sándor* földművelésügyi miniszter az *M1* aktuális csatornán.

Idén is biztatóak a kilátások; tavaly mintegy 8 milliárd euró volt a magyar agrárkivitel, ezt a teljesítményt remélhetően 2016-ban sikerül felülmúlni. A magyar agrárexport gyorsan emelkedik: az elmúlt három-négy év alatt 30 százalékkal növekedett, ami megélhetést, munkahelyet, jövedelmet jelent a gazdáknak még akkor is, ha az árak nyomottak, az orosz embargóval, illetve a sertés- és a tejipari piaci válsággal kell megküzdeni. Az orosz embargó a magyar élelmiszerek 30 százalékát érintette, a félkész és konyhakész termékekre nem vonatkozik a tilalom, például vetőmagok esetében sikerült növelni a magyar kivitelt.

Az elmúlt években Kínába ötszörösére emelkedett a magyar agrárexport. A miniszter azt is kiemelte, hogy az agrárexport piacáért továbbra is kemény küzdelmet kell folytatni. A magyar agrártermékek legnagyobb felvevő piaca az Európai Unió, világszinten azonban összességében már mintegy száz országban lelhetőek fel a magyar agrárium termékei.”

1997-2017



# Születésnap Nyereményjáték

**Fejtsd meg a havi játék kérdését, és  
nyerj meg a havi nyereményt!**

**Ebben a hónapban a 100 000 forint értékű nyereményt az Euralis Kft. ajánlotta fel. Ezek mellett kisorsolunk még 5 db MezőHír- és 5 db GÉPmax- egyéves előfizetést. A játékhoz Önnek mindössze annyit kell tennie, hogy online regisztrál, és helyesen válaszol a következő oldalon található havi kérdésre. Regisztrálni és a megfejtést beküldeni a [20.eves.a.mezohir.hu](http://20.eves.a.mezohir.hu) oldalon keresztül tud.**

A nyereményjáték szabályzata és feltételei a [20.eves.a.mezohir.hu](http://20.eves.a.mezohir.hu) honlapon találhatóak. Ugyanitt tesszük közzé a sorsolás eredményét és a nyertes nevét is.

## FŐNYEREMÉNY: EGY KÉTSZEMÉLYES ÁLOMUTAZÁS

**Nyerj meg a Születésnap Nyereményjáték 600 000 Ft-os fődíját!\***  
**Ehhez Önnek mindössze annyit kell tennie, hogy regisztrál, havonta játszik, és legalább egyszer helyesen válaszol. Minél többször vesz részt a játékban és minél több helyes választ ad, annál több esélye van a fődíjra!**

**SORSOLÁS: 2017 áprilisában**

\*A nyereményjáték 2016. április 11-én indult. A fődíj sorsolásán azok vehetnek részt, akik 2017. március 31-én érvényes MezőHír-előfizetéssel rendelkeznek, továbbá legalább egy havi játékban részt vesznek, és legalább egyszer helyesen válaszolnak. A nyereményjáték szabályzata és feltételei a [20.eves.a.mezohir.hu](http://20.eves.a.mezohir.hu) honlapon találhatóak.



Havi játékunk kérdése:  
Hány éves az Euralis cégcsoport?

Októberi játékunk  
helyes megfejtése:  
**Amalgerol**

A havi főnyereményt, amelyet az  
Cheminova Magyarország Kft. ajánlott fel,  
**Bodorkós Lászlóné**, büki olvasónk nyerte.

Emellett egyéves MezőHír-előfizetést nyertek:  
**Bányainé Gyarmati Katalin**, Bucsá;  
**Móricz Ferenc**, Rapolt; **Abai Attila**, Ács;  
**Zombori Orsolya**, Csépa; **Polgár Zoltán**, Szolnok.

Egyéves GÉPmax-előfizetést nyertek:  
**Tóth József**, Cegléd; **Lakós László**, Zalaapáti;  
**Pintér Viktor**, Rétközberencs;  
**Fehér Zsolt**, Miske; **Dinnyés Vilmos**, Szakmár.

**A nyerteseknek gratulálunk!**



Főtámogatónk: az ADAMA Hungary Zrt.



További támogatóink:



Grow a better tomorrow.



[www.vaderstad.com](http://www.vaderstad.com)

Együttműködő partnerünk:





## Hosszú távra tervez az idén 80 éves EURALIS

SZERZŐ: H. I.

Amikor egy cég életében már évtizedekben mérhető mindaz a munka, elköteleződés, amely a termékfejlesztés, kutatási eredmények mögött áll, az mindig bizalmat ébresztő. Így van ez az immár 80 éve megalakult Euralis csoportnál is, amelyről elmondható, hogy előremutató cégfilozófiájával és minőségi termékeivel a magyarországi piac figyelemre méltó szereplőjévé fejlődött.

**S** hogy mit is takar az Euralis márkanév, azt megtudhatjuk Farkas Ferentől, az Euralis Magyarország Kft. cégvezetőjétől.

– Az idén lesz 80 éve, hogy a dél-franciaországi székhelyű Euralis csoport létrejött. Francia termelők a célból fogtak össze, hogy ezáltal kedvezőbb piaci kondícióval tudjanak imputanyagokat vásárolni. Ez a termelőkből álló tulajdonosi kör mind a mai napig jellemzi a cégcsoportot; hozzávetőleg 12000 farmer áll az

Euralis mögött, amely összesen 5100 alkalmazottat foglalkoztat világszerte. Eleinte a termeltetést, beszerzést, értékesítést, majd később a vetőmag-nemesítést említhetjük, mint jelentős mérföldkövet a cég életében.

Négy divízióra osztható az Euralis tevékenysége, amely több márkanevet foglal magában:

Az AGRÁRDIVÍZIÓ-hoz tartozik az agrártermeltetés és feldolgozás; a VETŐMAGDIVÍZIÓ 1950 óta folytatja tevékenységét, a szántóföl-

di vonalat ez az ágazat képviseli; az ÉLELMISZER-DIVÍZIÓ több prémium kacsá- és libamáj késztermékével (Rougié, Monfort) európai vezető szerepet játszik, és végezetül a BERUHÁZÁSI ÉS FEJLESZTÉSI DIVÍZIÓ alkotja a negyedik szektort.

A cégcsoport 11 leányvállalattal rendelkezik, ebből a legtöbb Európában található.

A vetőmagszektorban elsősorban az olajosmagvakra koncentrál a cég; szója vonalon európai szinten piac-

vezető szerepével emelkedett ki, és *cirok* vonalon is hasonlóan eredményes pozíciót vívott ki magának. A kínálatban ezenkívül napraforgó, repce és kukorica szerepel, ezekről később beszélünk.

A sikeres mutatókat a cég annak is köszönheti, hogy árbevételének – más vállalatokhoz képest – jelentős százalékát forgatja vissza termékfejlesztésre és kutatásokra, ezáltal mindig képes a megújulásra és egy naprakész, aktuális portfóliót tud biztosítani, a termelői, vásárlói igényeknek megfelelően.

**– Mikor találkozhattak először a hazai termelők az Euralis termékeivel? – kérdeztük az ügyvezetőt.**

– Magyarországon már régóta jelen vannak a cég termékei, s bár 2009 előtt önálló hazai vállalkozás nem jött létre a vetőmagok forgalmazására, de disztribútorokon keresztül elérhetőek voltak a magyar termelők számára.

A magyar gazdálkodásra jellemzően igaz, hogy a növénytermesztési ágazat a minőségi alapanyagok alkalmazásának nagy teret szentel, sokra értékeli a megbízható inputanyagokat, így az Euralis anyacég úgy döntött, saját vállalkozás keretein belül egy kis csapattal megkezdi a számára mindig értékesnek ítélt magyar piacon történő direkt értékesítést.

**– Mikor került Ön a magyar vállalkozás élére? Milyen változások történtek azóta?**

– A 2009-ben megalapított hazai társaság néhány fővel indította el az Euralis vetőmagok immár saját munkatársak általi bevezetését, amelyet 2012-ben vettem át. A kis létszámú csapat idővel 13 munkatársra gyarapodott.

A cél mindvégig az volt, hogy közel kerüljünk a termelőkhöz, hogy a brand-et ismertté tegyük, illetve növeljük a kereskedelmi partnereink számát, ahol elérhetőek az Euralis márka termékei. Ez a folyamat még most is tart, a márka elismerése jó úton halad.

Igazán nagyot lendített és jót tett a brand-nek a tavalyi évben újtárra indított új reklámkampány, az újratervezett arculat. S mert az anyacég és mi is bízunk a minőségben, ehhez illő exkluzív „köntösben” kínáljuk az Euralis vetőmagokat a termelőknek. A kampányban résztvevő országjáró kamion feladata szintén az volt, hogy az ország számos pontjára eljut-

va mutassa be az Euralis portfólióját. Szántóföldi programokon testközelből nagyszámú közönség találkozhatott velünk.

**– Mit tapasztaltak a vetőmagpiacon az elmúlt időszakban? A nehézségek ezt az ágazatot is elérték?**

– Sajnos azt kell hogy mondjam, igen. A terményárak erősen befolyásolták a vetőmag-vásárlási folyamatokat.

Az Euralis minden nehézség mellett továbbra is tartja magát ahhoz a koncepcióhoz, amely szerint az árbevételének 13-14%-át forgatja vissza fejlesztésekre és kutatásra. Ennek köszönhető, hogy az Euralis mindig az elsők között van, akik évről évre képesek megújulni, és új technológiákkal rukkolnak elő.



Örömmel számolhatunk be arról, hogy a következő szezonban is az egyik legszélesebb palettát kínáljuk napraforgó vonalon. Az Euralis ezen erősségét szeretnénk hangsúlyozni, hiszen ez vetőmagjaink erénye is egyben. Szeretnénk a termelők figyelmét a szakmai érvekre alapozott döntésekre irányítani, mert az innovációink elsősorban erre vannak kihegyezve.

**– Milyen fejlődések jellemzik az Euralis brand-et Magyarországon?**

– A személyes jelenlétünk növekedett a hazai termelők körében, egyre szélesebb körben ismert az Euralis név. A demóterületek szintén gyarapodtak. Ebben a számszerűsíthető fejlődésben van olyan piaci szegmens, ahol a 3-szoros növekedést értük el; létszámban és eladott zsákszámban is kifejezhető az erősödés. A válság után egy ugyanekkora növekedést várunk.

**– Miért érdemes a termelőnek Euralis vetőmagot vásárolnia?**

– Öt szegmensben kínálunk vetőmagot, amelyek előnye, hogy sok ezek közül a hazai klímán és itteni körülmények között termesztett és tesztelt vetőmag.

**Napraforgóban** minden szegmensre van termékünk. Kiváló, innovatív hibridjeink nagy része Magyarországon is regisztrálva van, s árban kedvezően juthatnak hozzá. A részben tulajdoninkban lévő SOLTIS által hazai körülmények között történt fejlesztés a felhasználás során a hibrideknek egy erőssége. (Clearfield Plus, szádorrezisztens A-E, közel 7 hibrid 2017 tavaszától).

**Szója** – a piaci lefedettség nőtt, a portfólió bővült, szerencsére nem kell reklámozni magunkat. Az őszy folyamán rendezett szójabemutatón 30%-ban Euralis vetőmagok szerepeltek. Itt is újítás jellemző minden szegmensben.

**Kukoricánál** egy új genetikájú termékcsaládot hoztunk be (2 éve) a hazai piacra, amivel szeretnénk megkülönböztetni magunkat a nagy versenytársaktól. Stabilitással és gyors vízleadással jellemezném az új Tropical Dent hibrideket.

**Repceben** is megújítjuk a termékportfóliónkat, aminek első hibridjét az ES IMPERIO-t idén mutattuk be. A piaci elvárásoknak megfelelően tavaly óta Clearfield hibrideket is forgalmazunk a hagyományos mellett.

**Cirok** jelenleg nem nagy piac, de az éghajlat változás miatt a kukorica mellett egy komplementer növény lehet, mert száraz időben biztonságot jelenthet a termelőknek. Rossz talajviszonyok mellett is biztonságosan termesztendő a kukorica költségének 60%-án, nem GMO-s és nincs fuzárium kockázat, valamint fehérje tartalma is magasabb.

A hazai piac túlzottan kukorica hangsúlyos, annak ellenére, hogy majd minden évben gond van vele. Nem könnyű a cirok létjogosultságát növelni, más fejlett országok ebben előrébb járnak, így az USA-ban is kb. 3 millió hektárra nőtt a felülete az elmúlt években.

**– Mi cégük filozófiája?**

– Reklámkampányunkat is erre a szemléletre építettük fel: amit mi ígérünk, azt meg is tartjuk. Ez a termékeinkre és a kiszolgálásra egyaránt vonatkozik. Tehát cégünk filozófiája: **Értéket és bizalmat teremtünk!** Hiszen hosszú távra tervezünk!

# Timac AGRO Hungária Kft.: a MezőHír 20 éves születésnapjához játéknak nyertesét látjuk

SZERZŐ: CS ZS

Tovább folytatódik szerkesztőségünk nyertesjátéka: augusztus havi nyertesünk Mórincz Ferencné, aki családjával közösen gazdálkodik a Szabolcs-Szatmár-Bereg megyei Rápoly községben. A nyertes felajánlójával, a Timac AGRO Hungária Kft. képviselőjével ellátogattunk a családhoz, hogy átadjuk az ajándékot.

## Bérmunkával kezdődött

Beszélgetésünk elején a családfőt, **Mórincz Ferencet** megkértük, hogy mutassa be a gazdaságukat, hogy honnan hová jutottak el.

– 1990-ben kezdtünk mezőgazdasággal foglalkozni édesapámmal, miután őt leszázalékolták. Vásároltunk egy nagyon régi traktort, a munkaeszközöket magunk készítettük, s az első években kizárólag bérmunkát végeztünk, hiszen földterülettel nem rendelkezünk.

Közben folyamatosan vásároltunk termőterületeket, így idővel egyre növekedett a birtokméretünk, miközben a bérmunka visszaszorult, hiszen sok gazdálkodó vásárolt saját gépeket.

Jelenleg több mint 160 hektár területen gazdálkodunk, ami szinte teljes egészében saját tulajdonban található.

2002-ben édesapámtól átvettem a gazdaság irányítását, azóta feleségemmel közösen látjuk el a feladatokat, de 14 éves fiunk is sokat segít, valamint egy alkalmazottja is van a gazdaságunknak.

Főbb termesztett növényeink az őszi búza, kukorica és napraforgó, a talajaink kötöttek, illetve középkötöttek. Két legtávolabbi táblánk is mindössze 3 km-re található egymástól.

– **Milyen a gazdaságuk gépellátottsága?**

– 5 darab újszerű MTZ traktorral dolgozunk, valamint egy kombájnnal és minden szükséges munkaeszkőzettel rendelkezünk. Emellett kitológemes rakodónk, hídmérlegünk, mobil szárítógépünk, kettő tárolónk is van, tehát minden rendelkezésre áll ahhoz, hogy a megtermelt terményt betárolhassuk, s a megfelelő időben helyből értékesíthessük.

Az idei évben pályáztunk egy 20 tonna óránkénti kapacitású szárítógépre, illetve egy újabb kombájn beszerzését is tervezzük.

## Gyorsan megszerettem a mezőgazdaságot

Ezután a nyertest kérdeztük arról, hogy mikor kapcsolódott be a gazdaság életébe, s mi az ő feladata?

– 1999-ben házasodtunk össze, akkor kerültem először kapcsolatba a mezőgazdasági munkával, hiszen szüleim egész más területen tevékenykedtek, s én korábban orvos-asszisztensként dolgoztam.

Gyorsan megszerettem a mezőgazdaságot, ahol főként a könyvelést végzem. Emellett 2008-ban nyertem a fiatal gazda pályázaton, s a vállalkozást azóta is működtetem, fiunkkal közösen.

Közel egy éve mangalicatenyésztésbe is kezdtem, hivatalos törzstenyészetet szeretnék kialakítani a telepünkön, ahol a jelenlegi kettő koca közül az egyik már fialt is.

– **Mióta olvassák a MezőHírt?**

– Mintegy hat éve fizetjük elő a MezőHír és a GÉPmax szaklapot is. Mikor van egy kis szabadidőnk, szívesen olvassuk, mert mindkét újságból sok új és aktuális információt ismerhetünk meg.

## Physiostart® mikrogranulátum – bármilyen talajra

A Timac AGRO Hungária Kft.-t **Szabó László** növénytermesztési szaktanácsadó képviselte, akit megkértünk, hogy röviden mutassa be a cégüket.

– A Timac AGRO Hungária Kft. annak a francia Roullier csoportnak a leányvállalata, amely cég prémiumkategóriájú műtrágyagyártással és biostimulátor forgalmazásával foglalkozik, s immár 10 éve képviseli magát hazánkban is. Jellemző, hogy aki a termékeinket egyszer kipróbálja, az a jövőben állandó vásárlónkká válik.



A képen balról Szabó László, a Timac AGRO Hungária Kft. növénytermesztési szaktanácsadója, a nyertes Mórincz Ferencné és Mórincz Ferenc családfő

A Timac AGRO Hungária Kft. 2014-ben elindította YIELD SERVICE tápanyag-gazdálkodási programját, aminek célja az, hogy az eddigi „megszokás alapú” tápanyag-gazdálkodási gyakorlat helyett mérésen és szakmai tervezésen nyugvó, tudatosabb növénytermesztés honosodjon meg.

– **A termékeik közül mit vehet át nyertesjátékunk e havi nyertesét?**

– A szerencsés olvasó 100 kg Physiostart® mikrogranulátumot nyert, amely készítmény, úgy, mint az összes többi termékünk is, talajspecifikus.

A PHYSIOSTART egyedülálló módon PHYSIO+ biostimulátort tartalmaz, amely a csírázás aktiválásával egyenletes kelést és erős kezdeti fejlődést biztosít bármely szántóföldi kultúra számára. Élettani aktiváló hatása mellett azonnal felvehető tápanyagokat (N, P, S, Ca, Zn) tartalmaz a növények zavartalan korai tápanyagfelvételének érdekében. 20 kg/ha dózis kukoricában elegendő foszforellátást biztosít a csődifferenciálódás időszakáig.

*Gratulálunk a nyertesnek!*



# CAYRON

## „A SZÁNTÁS SZABADSÁGA“

profi szaklap Nr. 3/2015



### Cayron 200 függesztett váltvaforgató eke Gyakorlati teszt:

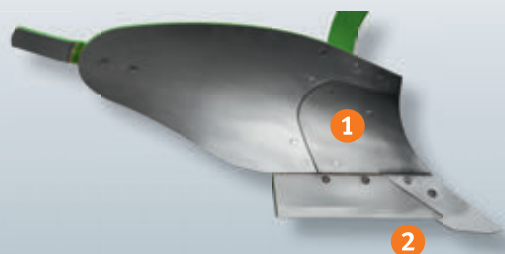
„Összességében a Cayron felépítése és munkaminősége nagyon tetszett. A kezelhetőség, a fokozatmentes, automatikus első ekefej utánállításnak köszönhetően nagyon komfortos.“

profi szaklap Nr. 3/2015



#### X-Blade – Optimális barázdaszélesítés

Az X-Blade barázdaszélesítő az utolsó ekefejen 30 %-kal szélesebb területet eredményez a csatlakozó barázdában.



#### C-Blade – a különleges kormánylemez

- 1 **Költségkímélő:** A kormánylemez-előtétén megnövelt kopórész található.
- 2 **Speciális kialakítású orrbetét:** Nagy átfedési zóna az orrbetét és a szántóvas között.

**GO** for Innovation | [www.amazone.hu](http://www.amazone.hu)

AMAZONEN-WERKE KFT.  
4031 Debrecen, Balmazújvárosi út 14.  
Tel: 52/475-555 · Fax: 52/458-888  
Kovács Tamás: központi értékesítés 30/331-5631

Romsits László: Északnyugat-Magyarország 30/544-4478  
Szánti Pintér Nándor: Délnyugat-Magyarország 30/830-2435  
Oravecz István: Duna-Tisza köze 30/637-3306  
Jónás Zsolt: Tiszántúl 30/643-6134



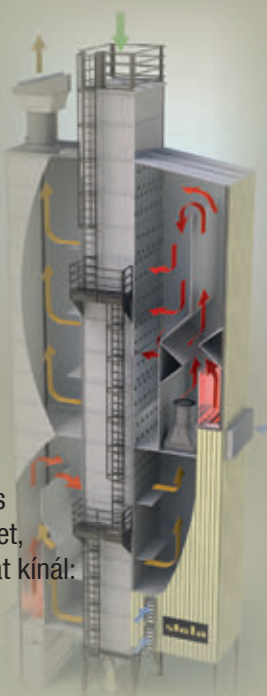
**AMAZONE**

## FORRADALMIAN ÚJ GABONASZÁRÍTÁSI LÉGTECHNIKA!

160 szárítótelep magyarországi létesítése után a Pannonagri Kft. ÚJ GENERÁCIÓS TECHNOLÓGIÁVAL áll a gazdálkodók rendelkezésére. 20-30-40% ENERGIA MEGTAKARÍTÁST hitelesen megígérni csak a viszonyítási alap és az üzemi körülmények megadásával lehetséges.

A Stela a legkorszerűbb szárítók között is kimagaslóan jó energetikai paramétereket, gyártási anyagokat és precíz technológiát kínál:

- energiatakarékos működés
- kiváló hő- és légtechnika
- kíméletes szárítás
- pontos számítógépes vezérlés
- egyenletes kilépő nedvességtartalom
- magas szintű automatizáltság



# Perten

INSTRUMENTS

### Az Aquamatic 5200 önálló termény nedvességmérő műszer

A továbbfejlesztett nedvességmérő berendezés legfőbb jellemzői: pontosság • megismételhetőség, megbízhatóság • pontos eredmény a közvetlen a táblából érkező mintákból • egyszerűen használható • gyors mérés, modern technológia • USDA igazolás • NTEP jóváhagyás. A berendezés lehet önálló műszer, illetve beépíthető automatizált ellenőrző rendszerekbe is.



### Inframatic 8800 hordozható termény nedvességmérő műszer

Automatikus zárszerkezet védi a műszert a fénytől, rovaroktól és más kártevőktől. A megbízható, csekély karbantartási igényű, kézben hordozható, beépített akkumulátorral is rendelkező készülék akár a termőterületre is kivehető. Az Inframatic 8800 GPS helymeghatározóval is fel van szerelve, így protein-térkép is készíthető a földekről.



Gabonaszárító-  
Csúcstechnológia  
a szárításban



Csővázas, ipari  
francia gyártmányú,  
dongavázas tárolás



Pannonagri Kft.  
2890 Tata, Toldi M. u. 15/A

Tel.: (34) 487-111

Fax: (34) 487-222

E-mail: [pannonagri@t-online.hu](mailto:pannonagri@t-online.hu)

[www.pannonagri.hu](http://www.pannonagri.hu)



Termény labor  
műszerek a  
Pannonagritól!



Korszerű  
gabonátároló  
silók és tranzitok

## MINDENT SÁTORBAN TÁROLUNK!

- Építési engedéllyel
- max. 10 méter szélességben
- 4,5 méter csúcsmagassággal, tetszőleges hosszúságban.
- létesítési művezetéssel
- 10 éves ponyva garanciával



## SYMAGA GABONATÁROLÓK

### Több, mint 20 referencia siló az elmúlt években!

Legyen kúpos- vagy sík felekű a Symaga silónk, telepíthetjük egy sorba, de tömbben, legyező, csillag alakzatban akár tranzitárolónak is.



### A Symaga technológia alkalmazkodik az Ön igényeihez!

- Kiforrott részletmegoldások szolgálják, hogy Ön évtizedekig biztonságban tárolhassa terményeit!
- nagy stabilitású acél vázszerkezet, oldalsó merevítésekkel
- csavarozással összeszerelhető hengerelemek 4 600 mm-től 24 400 mm átmérőig, és 4 560 mm-től 18 240 mm palástmagasságig.
- kiválóan tömítettek
- külső-belső létrákkal
- bebúvókkal
- szellőző, illetve hűtőrendszerekkel elektronikus szint-és teljesítmény-, hőmérséklet érzékelőkkel szerelhetőek

# Mezőhír-portré



**Nagy-György János**, a Kverneland Group Hungária Kft. ügyvezetője. Szolnokon nőtt fel, Debrecenben szerzett növényvédelmi szakirányon agrármérnöki, majd ugyanitt vállalkozásgazdasági szakmérnöki diplomát. Egy agrárintegrátornál szerezte az első munkatapasztalatokat, majd 2000-tól csatlakozott a Kverneland csapatához, ahol 2004 elejétől ügyvezető. Hobbija a kertészkedés és természetjárás.

## 1 Hány órákor kezdi a munkanapját? Mikor fejezi be? Külön tudja-e választani a munkaidejét és a magánéletét?

Alapjában véve meghatározott munkarend szerint dolgozom, de mint sokaknak, ezt felülírják a mindennapi teendők. Ennek ellenére igyekszem az időmet úgy beosztani, hogy az mindenre elég legyen. A feladatok és kötelezettségek teljesítésére és a magánéletre.

## 2 Szakmai munkája során milyen felismerés, tapasztalat volt az, amelyik a leginkább segítette a megfelelő „pályára állását”?

Nagyszüleim, szüleim mindannyian kötődtek a mezőgazdasághoz, és ezen keresztül szereztem tapasztalatot. Ennek volt az eredménye, hogy agráregyetemre mentem az érettségi után, és ugyan ehhez képest a rendszerváltás jelentősen eltérített, de teljesen el nem szakított a mezőgazdaságtól. A kötődés jelenlegi munkám során is megmaradt, még ha a termelés helyett az ehhez szükséges gépek kerültek is a középpontba.

## 3 Milyen piaci sajátosságokra, vásárlói szokásokra kell feltétlenül tekintettel lennie egy sikeres hazai forgalmazónak az Ön ágazatában Magyarországon?

Minden gépcsoportban számos ajánlat áll a termelők rendelkezésére. Ezek közül az a termék kerül megvásárlásra, amely a vevő igényeihez a legközelebb van. A Kverneland és kereskedelmi partnerei sok energiát fordítanak ezeknek az igényeknek a megismerésére, illetve formálására.

A termelők köre nagyon változatos, termelési adottságok és színvonal, méret tekintetében, ezért olyan portfólióra és ajánlatcsomagra van szükség, amely biztosítja, hogy ezekre a sokszor nagyon eltérő igényű termelői csoportok elvárásaira is megfelelő ajánlat legyen adható.

## 4 Mi a cége legnagyobb előnye? Melyik az a terület, ahol a leginkább fejlesztene?

A legnagyobb előny a magas minőségű munkagépek széles választéka és az elektronikus megoldásaink. Ezek biztosítják azt, hogy a Kverneland gépeket a legjobbak között emlegetik. Ezen alapok mellett kereskedelmi partnereink kiválasztása és fejlesztése során nagymértékben törekszünk arra, hogy a Kverneland munkagép-tulajdonosok a legnagyobb mértékben tudják kihasználni a gépek műszaki színvonala által biztosított előnyöket.

## 5 Melyik a kedvenc terméke cége kínálatából?

A gépek közül a növényápolási gépekhez – permetezőzők, műtrágyaszórók – a legerősebb a kötődésem, talán azért, mert a diplomámat növényvédelmi szakon szereztem. Ezek a gépek az elektronikus megoldások, az ISOBUS-technológia területén úttörő szerepet töltenek be, és értékesítési szempontból is több siker kötődik a termék-körhöz.

## 6 Melyik társadalmi, gazdasági eseményt, történést kíséri napjainkban leginkább figyelemmel az utóbbi hetek eseményei közül?

Az európai mezőgazdaságra hatással lévő észak-atlanti szabadkereskedelmi egyezmények sorsa az, amit mindenképpen érdekesnek tartok, és egy kicsit szélesebb összefüggésben az USA-elnökválasztás.

## 7 Van-e olyan törvény, szabályozó a hazai közéletben, amelyikén sürgősen változtatna?

Több olyan szabály, törvény van, amely nem feltétlenül módosításra, hanem egyszerűsítésre szorulna. Sokszor a módosítások utáni

aktuális szabályok nehezen nyomon követhetők. Már látszik az egyszerűsítésre való törekvés több teljesen új jogszabály megalkotásakor.

## 8 Szakmailag, illetve szakmán kívül miről olvas szívesen? Milyen forrásokból tájékozódik?

Az információkat elsődlegesen az internetről szerezem. Legyen az szakmai információ, vagy a mindennapi hírek. Ennek legnagyobb előnye, hogy ha egy téma részletesebben érdekel, azonnal rendelkezésre áll. Ám a nyomtatott szakajó nyomon követése szinte kötelező, mert még ma is ez bizonyos hírek elsődleges forrása.

## 9 Ha nem ezt csinálná, mint amit most, miben próbálná még ki szívesen magát?

Az Alföldön élő emberként mindig vonzódtam a hegyekhez és az erdőhöz. Az erdészekre mindig nagy tisztelettel tekintek. És talán nincs is olyan messze a mezőgazdaságtól. Csak ott a termelési ciklus nem éves, hanem több évtizedes.

## 10 Ön szerint melyik mezőgazdasági vagy akár azon túlmutató kezdeményezés, innováció, találmány a legígéretesebb napjainkban?

Az önjáró autók mellett az önjáró traktorok azok, amik megváltoztathatják a gépesítés alapjait, és majd ezekhez lesz szükség megfelelő munkagépekre. Ezzel együtt az ember nem fog eltűnni a gépek mellől, csak jelentősen módosul a feladata.

## 11 Milyen lesz tíz év múlva a magyar mezőgazdaság?

Modernebb. A technológiai fejlődés a mezőgazdaságban is megállíthatatlan, ennek eredményeként a mainál szélesebb körben terjednek el az elektronika által támogatott megoldások. És ez nem csak a traktorok, munkagépek és betakarítógépek, vagy az állattartási technológiák műszaki színvonalára értendő, hanem a gazdálkodás egészére. Így a tevékenység dokumentálására, adatgyűjtésre, a tervezés megalapozására is, ami alapján kialakítható a takarékos és okszerű gazdálkodás. A gazdálkodás során meg kell találni azt az optimumot, amely a ráfordítások és bevételek alapján maximalizálja az eredményt. Egy termelőnek a legnagyobb lehetősége a ráfordítások szintjének meghatározása, és ezen a területen lesznek segítségükre az elektronikus megoldások.

Ezen túlmenően azt várom, hogy a vízgazdálkodás újra komolyan előtérbe kerül, még ha ezen az időtávon jelentősen nem is nő majd az öntözéses gazdálkodás nagyságrendje.

## 12 Hol lenne az Ön, illetve cége ideális helye ebben a 10 évvel későbbi magyar mezőgazdaságban?

A Kverneland ma is az egyik vezető mezőgazdasági munkagépgyártó. A folyamatos fejlesztések eredményeként hiszem, hogy középtávon is a meghatározó gyártók csoportjának a tagja marad, ennek eredményeként a magyar mezőgazdaságot innovatív megoldásokkal ellátó vállalat lesz.

## 13 A profitszerzés nyilvánvaló követelményén túl mi ennek a szakmának a legszebb momentuma?

A gazdától származó pozitív visszajelzések. Sok gazda ér el sikereket gépeinkkel, és ha ezt meg is osztja velünk, az mindenképpen pozitív visszaigazolása a munkánk eredményének.

Ezen túlmenően kereskedelmi partnereinktől, illetve a tulajdonos cégcsoporttól érkező szakmai elismerés az, amely a mindennapi munkánk eredményeit kiemelkedően visszaigazolja.



Interjú Varga Annamáriával, a Krone gyári képviselőjével

## Több mint 60 országba exportáló családi vállalkozást képviselve

SZERZŐ: FODOR MIHÁLY

Exkluzív rovatunk novemberi interjút Varga Annamáriával, a Krone gyári képviselőjével készítettük a hazai importőr, a Valkon Kft. telephelyén. A beszélgetés képet ad a szalastakarmány-betakarító cég működéséről, valamint hazai és nemzetközi eredményeiről, emellett – remélhetőleg – egy érdekes életút lényeges részleteit is megmutatja.

### Egy valódi specialista piaci sikerei

– **Hogyan értékeli a 2016-os szezon eddigi eredményeit?**

– A pillanatnyi piaci helyzet a saját tapasztalataim, illetve a kereskedő kollégákkal folytatott beszélgetések alapján úgy fest, hogy a termelők még várják a támogatások elbírálását, és aki csak teheti, kivár a döntésekkel. Az a kereskedő, aki a kiírás szerint támogatható gépet kínál, ezt megéri az ideai forgalomban. Ha a Krone termékeit nézzük, akkor szerencsére nyugodtan vonhatunk mérleget: kifejezetten jó hazai piaci részesedésünket továbbra is sikerült megőrizni, ami komoly eredmény.

Ha az anyacéget tekintjük, akkor arról elmondható, hogy az elmúlt 3

évben 1 milliárd EUR feletti a közúti pótkocsik forgalma, a Krone össz-forgalma a mezőgazdasági ágazattal együtt pedig 1,6 milliárd EUR. A 2008/2009-es-as gazdasági visszaesést követően töretlenül fejlődött a mezőgazdasági üzletág és a közúti pótkocsigyártó üzletág is, és a forgalma mára meghaladta a válság előtti.

Az ideai számok még nem teljesek, annyit azonban látni, hogy a mezőgazdasági gépgyártás értékesítési számaikat sikerült a tavalyi, tavalyelőtti szinten tartani, annak ellenére, hogy a német piac komoly visszaesést mutatott. A gyár azonban több mint 60 országba exportál, ennek eredménye pótolta a kiesett németországi forgalmat.

– **A cég tervei között szerepel-e további portfólió-bővítés, vagy megmarad specialistának?**

– A jelenlegi állás szerint a Krone a szalastakarmány-betakarítás specialistája kíván maradni. No, persze ismerjük a mondást, hogy „soha ne mondd, hogy soha...”.

A Krone az egyetlen szalastakarmány-betakarító gépeket gyártó cég a világon, amelyik a teljes géppaletta kínálja ebben a szegmensben, és csak erre a tevékenységre fókuszál. Összesen 1800 fő dolgozik ebben az üzletágban, s a létszám közel 20%-a pedig a kutatásban és a fejlesztésben, tervezésben tevékenykedik. Ezért képes ennyi egyedi megoldást találni a gazdák igényeire, ennyire innovatívnak lennie. S persze ne feledjük

el a kereskedőpartnerek, termelők tapasztalatainak megismerését, újító ötleteit, amelyeket a világ minden részéből, különböző körülmények között dolgozó gépek üzemeltetőitől kapunk – ez a visszacsatolás a Krone-nál kiválóan működik!

– A Krone családi vállalkozás. Felmerült-e valaha ezzel kapcsolatban változás a cég részéről?

– Tudomásom szerint nem. Ráadásul, bár a foglalkoztatottak létszáma eléri a 3000-et a két üzletágban, a Krone-nak sikerült megőriznie a családi „jellegét”; ez az összetartás nagyban megkönnyíti és élvezetessé teszi a munkát, ami az eredményeken is látszik.

Az elmúlt években erős koncentráció megy végbe a világban, fúziók, felvásárlások rajzolják át a piacot, és ez a folyamat a géppiacon is érezhető, sőt az elmúlt pár esztendőben talán fel is gyorsult. Általánosságban véve a nagy világcégek folyamatosan arra bírják a kereskedői hálózatukat, hogy csak az adott márkához legyenek hűek. A termékpaletta bővítését pedig – saját fejlesztések mellett – kisebb cégek felvásárlásával,

avagy stratégiai kapcsolódásokkal oldják meg.

### Támogatásokon innen – és túl

– A régiót vizsgálva mit tart a legnagyobb kihívásoknak, amikkel a gazdáknak meg kell birkóznuk, és mi az, ami a Krone számára a legkomolyabb feladat?

– Érdekes volt ebben a témában több, a mezőgazdaság más területein tevékenykedő szakember véleményét olvasni. Az én válaszom – gépeinkből adódóan – kicsit más.

Cégünknek is és partnereinknek is az egyik legkomolyabb probléma most a tejárok drasztikus csökkenése. Ez nagyon érzékenyen érint mindenkit. Mindemellett a Krone professzionális gépeket gyárt, prémium kategóriában. Úgy látjuk, ezekre a gépekre viszont nőtt az igény, szerte a világon, így Kelet-Európában is. A cél továbbra is olyan gépeket gyártani, amelyek hatékonyabbá teszik a tevékenységüket; ezt jó minőségben, megfelelő időre – és megfizethető áron.

– Ön Magyarország mellett Romániában is képviseli a Krone céget. Ta-

pasztalatai szerint mennyiben sajátos a magyar piac, összehasonlítva a romániaiával, vagy akár a többi európaival?

– Minden piac más, még a szomszédok is eltérnek egymástól. Igazából a magyar és a román piacról van tapasztalatom: mindkettő rendkívül támogatásérzékeny. A felvásárlói árak világszerte nyomás alatt vannak, a gépértékesítés szintúgy. A gépeladások csúcspontja 2013-ban volt, azóta konszolidálódott a piac, sőt, mintegy három esztendeje évről évre zsugorodik. A kisebb, családi farmok nehezebben bírják ezt a nyomást, a nagyok pedig tovább növekednek.

A magyar gazdálkodók jelentős része szintén „támogatásérzékeny”. Ha globálisan lehetne javítani a mezőgazdaságból élők helyzetét, vagy általánosságban a mezőgazdaság jövedelmezőségét hazánkban (megfelelő terményárak, hús és egyéb élelmiszer-ipari alapanyagok megfelelő átvételi árai, felvásárlási árak, adó- és járulékcsoökkentés, stb.), akkor nem lenne ekkora „hatása” a géptámogatásoknak a beruházási döntéshozatalban sem. Itt kezdődne a szakma:

FOLYTATÁS A 22. OLDALON ►

# Piros pont

- tervezésből,
- kényelemből,
- fejlesztésből,
- most az ára miatt is!



**Valtra T234 106.000,-€-től!**  
**Megfizethetetlen élmény megfizethető áron!**

**YOUR  
WORKING  
MACHINE**

Az akció a készlet erejéig tart!

**Jócsák Attila** kereskedelmi vezető • Tel.: +36 30/69-74-225  
 Cím: H-6000 Kecskemét, Mindszenti krt. 55.  
 E-mail: info@valkon.hu • www.valkon.hu

**Valkon**  
 a valtra részesei

▶ FOLYTATÁS A 21. OLDALRÓL

hozzaértés, a kiszámítható gazdasági környezet, a jövedelmezőség, és akkor lenne mit visszaforgatni gépberuházás formájában a vállalkozásba.

– **Hogyan tudnak a hazai kereskedő gépek rugalmasan reagálni, megfelelő gyorsasággal alkalmazkodni a folyton változó piaci helyzethez?**

– Jó kereskedő és jó gyártó csapatmunkája kell hozzá; mindig új lehetőségeket, megoldásokat kell – közösen – találni. Az a legnehezebb az egészben, hogy nem lehet tervezni, csak becsülni, álmodni, merni, kivárni, stb. A magyar piac eddig is nagy eltéréseket produkált, évről évre, az okokat ismerjük. A támogatások csökkenésével, átalakulásával azért valószínűleg majd stabilizálódik a piac, és beáll egy egészséges, jóval kiszámíthatóbb volumenre.

### A jövő régebben elkezdődött

– **Egyre több szó van arról, mennyire fontos, hogy a fiatalok vonzóknak lássák a mezőgazdasági gépész pályát, és magas színvonalú tudást szerezzenek. Lát-e ebben különbséget Magyarország és például Románia helyzete között? A Krone, mint egyik vezető gyár, részese-e például valamilyen ehhez kapcsolódó programnak?**

– Sajnos, lényeges különbség nincs. Magyarországon is, Romániában is komoly gondok vannak az utánpótlással. Hasonló próbálkozások indultak mindkét országban a duális képzést illetően, ez jó, csak korábban kellett volna elkezdeni a folyamatot, mert így most mindenképp van egy űr, amit azonnal nem lehet kitölteni.

Romániában jó a kapcsolatunk a mezőgazdasági gépészmérnököket képző temesvári egyetemmel. A diákok folyamatosan „képből vannak” a gyár termékeit és innovációit illetően, gépeket, szemléltető eszközöket adunk az oktatáshoz. Magyarországon az importőrünk, a Valkon Kft. tartja a kapcsolatot az egyetemekkel. Keressük a lehetőségeket, éppen november elején lesz egy szakmai előadás a budapesti Műszaki Egyetemen.

### Változások, váltások, távollétek

– **Személyesebb vizekre evezve összefoglalná röviden a szakmai életrajzát?**

– Erdélyben születtem, Csíkszeredában. Ott nőttem fel, a Márton Áron Gimnáziumban érettségiztem, magyarul, majd a Jászvásári Műszaki Egyetemen tanultam, román nyelven. Gépészmérnöki oklevelem van, de nem mezőgazdasági gépeket, hanem textilipari gépeket és technológiát tanultam. A mezőgazdasághoz családnak túl sok köze nem volt, mert a kollektivizálás mindent elvitt, így csak kevés föld maradt a nagyszülőknek. Az viszont így utólag visszatekintve érdekes, hogy gyermekkoromban imádtam nagyapámmal „takarni” járnival, azaz szénát készíteni. Mondhatjuk, ez volt az előképe a mostani munkámnak.

Ami a gépészetet illeti, a családban szinte mindenki műszaki végzettségű, a gyerekek is ezt a vonalat követik. Ha valami komolyabb műszaki kérdés felmerül, akár családi konzultációt is tudunk tartani.

– **Miért éppen ezt a nem feltétlenül „nőies” szakmát választotta?**

– Nem én választottam, így alakult. 2003 elején még nem gondoltam volna, hogy a maximum egy évesre tervezett munkát ennyire megszeretem. Ehhez persze többen kellett; olyan szakmai tekintéllyel, tudással rendelkező emberek, akiktől sokat tanulhattam, és akikkel öröm volt dolgozni.

Való igaz, hogy kevesen vagyunk nők ebben a szakmában. A sok utazás, a távollét az otthonától most már könnyebben kezelhető, mert a gyerekek felnőttek. Ami a válasz szakmai felét illeti, mindig számíthatok a kollégákra és a partnerekre. Jó kapcsolatokkal minden megoldható! Amúgy meg nem szeretem az átlagos feladatokat; ebben van kihívás, és jól van ez így.

De kezdjük az elején! Első munkahelyemen, egy 1300 fős gyárban végigjártam a ranglétrát: voltam gyakorló mérnök, osztályvezető, majd műszaki igazgató is. A gyártást kereskedelem követte, egy német cég gyári képviselője voltam 2 évig Romániában. Aztán ismét a gyártás következett, de ezzel a váltással egy időben a család áttelepült Magyarországra. Ez után egy amerikai tulajdonosi háttérrel rendelkező céghez hívtak vezetőnek. Nagyon jó csapatban volt szerencsém dolgozni több mint 4 éven át. Tizenhat év az alapszakmában, sok feladat, sok felelősség, jó közösségek – imádtam!

Aztán váltani kellett, és egyetlen helyre adtam be önéletrajzot; ennek eredményeként tíz éven át egy temesvári székhelyű, romániai cégnél dolgoztam, annak indításától fogva. A cég mezőgazdasági gépek kereskedelmével foglalkozik, országos lefedettségű alkatrészhálózatot üzemeltet, szerviz, használtgép értékesítés, bér munka szolgáltatások – mindezt jó nevű gyártók képviselőjeként.

### A legjobbat kihozni a saját lehetőségeinkből

– **Mióta dolgozik a Krone kötelékében, mely országokban, milyen feladatokat lát el? Mik a tervei a jövőben?**

– Négy éve! Gyorsan repül az idő. A gyár képviselőjét látom el Magyarországon és Romániában. Mindkét országban importőrökkel dolgozunk. Az én feladatomban az ő munkájuk segítése, értékesítési, képzési, marketing vonalon. Ebbe a gépértékesítés és az alkatrész-értékesítés is beletartozik. A kereskedők munkáját segítem bizonyos vevői, gyári együttműködésekben, új lehetőségek feltárásában, a partnerkapcsolatok ápolásában.

A mostani kollégákat már régóta, 2010 óta ismerem. Szeretek dolgozni, jó megoldásokat találni, és kimondottan szeretem, ha ezt egy jó csapatban tehetem. És azért legyünk őszinték: az sem baj, ha megbecsülnek!

Szeretném, ha hosszú távon még több elégedett ügyfelünk lenne. Piaci részesedésünket már nem lehet olyan dinamikus növelni, mint eddig, ezt be kell látnunk. Mindemellett minden év más, mindig ki kell találni valami újat, mindig figyelembe kell venni az adott ország lehetőségeit, és abból a saját lehetőségeinkhez igazítva, kihozni a legjobbat.

– **Minden interjúalanyunktól megkérdezzük ebben a rovatban, hogy ha lenne 300 hektárja, mihez kezdene vele?**

– Jó kérdés. Nem bánám, ha lenne! Az biztos, hogy a szalasztakarmány betakarításánál Krone-gépekkel dolgoznék, és az is biztos, hogy lovakat is tartanék – ez még rajta van a bakancslistámon. Bár a lovakhoz nem kell 300 ha, annál kevesebb is eltartja őket – nos tehát, ezen még gondolkodnom kell!

# KI LESZ AZ ÉV AGRÁREMBERE?

FŐVÉDNÖK: Prof. Dr. Gyuricza Csaba, Elnök - Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal



BÁRKI JELÖLHET,  
VAGY JELÖLT LEHET!

2016. október 1-től  
november 20-ig!

[www.azevagrarembere.hu](http://www.azevagrarembere.hu)



FŐTÁMOGATÓ



KÖZÖNSÉGDÍJ



SZAKMAI PARTNER

Kategória támogatók:



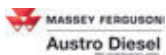
Agrárinnováció



Agrárkutatás



Állattenyésztés



Agrárgépészet



Feldolgozó-, élelmiszeripar



Fenntartható gazdálkodás



Fiatal gazda



Jövő agrárszakembere



Kertészet



Növényvédelem



Növénytermesztés

11 KATEGÓRIÁBAN  
KERESSÜK

## AZ ÉV AGRÁREMBERE JELÖLTEKET

- Agrárinnováció
- Agrárkutatás
- Állattenyésztés
- Agrárgépészet
- Feldolgozó-, élelmiszeripar
- Fenntartható gazdálkodás
- Fiatal gazda
- Jövő agrárszakembere
- Kertészet
- Növényvédelem
- Növénytermesztés

Ha Ön ismer olyan személyt, aki a fenti kategóriák egyikében maradandót alkotott a közjó, a társadalmi szerepvállalás témakörében, akkor egy egyszerű jelölési folyamat során adja meg neki az esélyt, hogy ő legyen az egyik kategória győztese, esetleg Az Év Agrárembere vagy közönségdíjasa.

**FŐDÍJ: 1 MILLIÓ FT**

A jelölők közt 3 db hétvégi wellness utalványt sorsolunk ki.

További információ a [www.azevagrarembere.hu](http://www.azevagrarembere.hu) honlapon és a szaksajtóban!

Hivatalos szállító:  
az ISUZU D Max importőre a WAE Kft.



Utazási partner:



Médiapartnerek:



# Megbízható előrejelzésekre van szükség

SZERZŐ: FÓRIÁN ZOLTÁN, VEZETŐ AGRÁRSZAKÉRTŐ • TAKARÉK AGRÁR KÖZPONT

Cikksorozatunkban az elmúlt hónapban elérkeztünk a mezőgazdasági piaci előrejelzések témaköréhez. Ezt a vonalat visszük tovább ebben a hónapban is, hiszen előrejelzések nélkül az üzleti tervek fejlesztési, beruházási döntések megalapozottsága nem megfelelő.

**M**egmagyarázhatatlan az, hogy Magyarországon miért nem volt eddig piaci előrejelzési rendszer az agráriumban. Minden fejlett mezőgazdasággal bíró országban létezik ilyen. Középtávú előrejelzésekre van szükség ahhoz, hogy fel tudjunk készülni a ránk váró piaci kihívásokra, vagy éppen szabályozási változásokra. Többek között ennek tudjuk be azt is, hogy a felkészülés igen gyenge pontja a magyar agrárszektornak.

Anélkül, hogy rémisztgetni szeretnénk, fel kell hívnunk a figyelmet arra, hogy az előttünk álló évek is bővelkedni fognak piaci kihívásokban. Előző cikkünkben is utaltunk például arra, hogy a gabonapiac történelmi készletek halmozódnak immár évek óta. Egy olyan országban, ahol a mezőgazdaság gerincét a mai napig a kommersz gabonafélék alkotják, erre nagy figyelemmel kell lennünk. Az előrejelzések ugyanis az előttünk álló évekre is ezt jelzik.

Évről évre emelkedő készletek, legjobb esetben is stagnáló árak. Aki tehát a mai árviszonyok között nem eredményes a tömegcikk előállításában, konkrétan az idén veszteséges

volt a búza, kukorica, árpa termelése, annak mihamarabb el kell gondolkodnia, hogyan tud az ezektől való függésen enyhíteni, illetve hatékonyságát javítani. Ez utóbbi terén példaként hozzuk keleti konkurensünket, Ukrajnát és Oroszországot.

Mindkét ország rendkívül jó gabonatermelő adottságokkal rendelkezik. Nagyon kedvező talaj- és éghajlati viszonyok párosulnak extrém üzemmérettel. A néhány éve még importőr Oroszország például idén vált a világ legnagyobb gabonaexportőrévé. Ha hatalmas táblaméretű modern technológiával párosulnak, akkor igen hatékony, alacsony önköltségű termék lesz a végeredmény. (Ehhez a mi vetőmagszektorunk is hathatósan járul hozzá.)

Ezzel pedig, lévén van már jó tengeri kapcsolata, folyamatosan növeli világpiaci jelenlétét. Ennek része az is, hogy takarmánnyal látja el a gyors ütemben fejlődő kínai állattenyésztést, amely ezáltal csökkenteni fog importfüggését. Azok a sikerek tehát, amelyek ebben az évben az oda irányuló sertéshúskivitel révén megszüadították kontinensünket az orosz

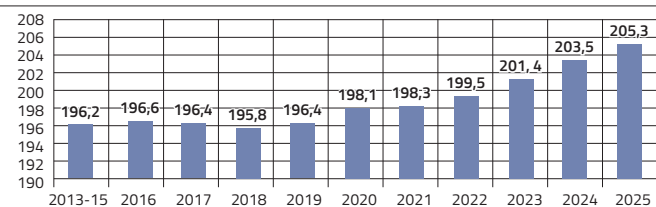
embargó miatt felhalmozódott feleslegetől, nem tartanak majd sokáig.

Ukrajna szántóföldi növénytermelése a gazdasági és politikai válság ellenére is fejlődik, de igazi ugrást ezek végével fog felmutatni. Mivel társulási szerződése – a tagállami jóváhagyásokig ideiglenesen ugyan, de – érvénybe lépett, középtávon számolnunk kell az EU belső piacán megjelenő terményeivel.

Ezek kiragadott példák abból, hogy dolgozik a TakaréK Agrár Központ annak érdekében, hogy ügyfeleink megalapozott jövőképpel rendelkezzenek, fel legyenek készülve a verseny további fokozódására, az alacsony árak tartóssá válására, a támogatási rendszer várható átalakulásaira. Gabonatermelőinknek őszi szakmai rendezvényeinken és kiadványainkban is számszerű előrejelzéseket adunk a várható gabonaárakra, és arra sarkalljuk őket, hogy keressék tevékenységük hosszú távon is fenntarthatóvá tételének lehetséges módjait. Legyen az például speciális piaci rések kiszolgálása, a hatékonyság növelése, a megfelelő stratégiai partnerek kiválasztása.

1. ábra.

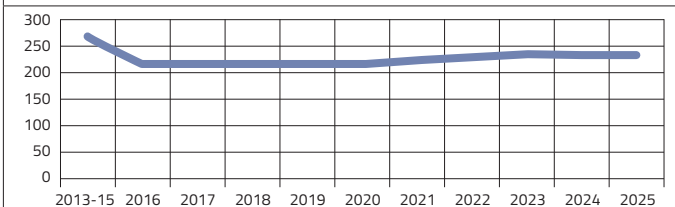
## Búza zárókészletek előrejelzése, millió tonna



Forrás: FAO-OECD

2. ábra.

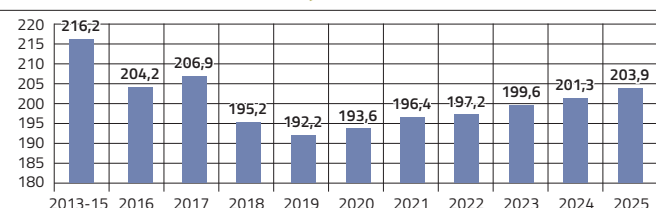
## Búzaárak előrejelzése, USD/t



Forrás: FAO-OECD

3. ábra.

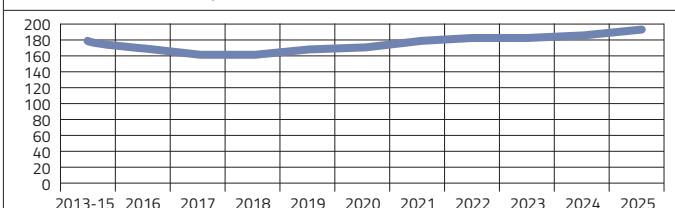
## Kukorica zárókészletek előrejelzése, millió tonna



Forrás: FAO-OECD

4. ábra.

## Kukoricaárak előrejelzése, USD/t



Forrás: FAO-OECD



## Agrár Széchenyi Kártya



Keresse a Szövetkezeti  
Hitelintézetek fiókjaiban!<sup>1</sup>

## Évi nettó 1,00%<sup>2</sup> kamat

- ◆ Mezőgazdasági szektorban dolgozó vállalkozások részére
- ◆ Állami kamat- és kezességi díjtámogatásban részesített konstrukció
- ◆ Szabadon felhasználható folyószámlahitel akár 50 millió forint összegben
- ◆ Fagykárral érintett agrárvállalkozások számára akár 100% kamat-, kezességi díj-, és egyéb költségtámogatás
- ◆ Akár 25 millió forint összegű hitel is igényelhető tárgyi biztosíték nélkül



[www.agrar.takarek.hu](http://www.agrar.takarek.hu)

<sup>1</sup>Az Agrár Széchenyi Kártya programot értékesítő Takarékszövetkezetek listáját keresse a honlapunkon.

<sup>2</sup>Az Agrár Széchenyi Kártya nettó ügyleti kamata /év, számítása: a bruttó ügyleti kamat (1 havi BUBOR + 4,00%/év) 4,00%/év állami kamattámogatással csökkentve. A tájékoztató anyag készítésekor 1 havi BUBOR=1,00%.

A kamat mértéke az 1 havi BUBOR függvényében változhat. A tájékoztatás nem teljes körű és nem minősül ajánlatnak. Részletes információ: [www.kavosz.hu](http://www.kavosz.hu)



# Novemberi jelentés a határból

SZERZŐ: NZ.

**A nyári aranylő, tündöklő napsugár melege tovaszállt, november kapui megnyíltak, beömlik rajtuk a köd, a kihűlő földeket pedig mostanában szinte mindig késve áztatja az eső.**

**N**agyjából így néz ki a határ, amely magokat – induló életeket – rejt, s amiért a gazdaember elküld az ég felé egy-egy fohászt a túlélés, a jövő évi termés sikere érdekében.

Az ősze elvégzett munka, a vetések még nem sokat mutatnak, de azt már látni, hogy voltak már szebb, erősebb, reményt keltőbb repcevetések országshatáron. Hosszú volt a szeptemberi csapadékmentes időszak, nem segítette a repcék indulását azok számára, akik ragaszkodtak a jól bevált régi fajtákhoz/hibridekhez és a korai vetésidőhöz. Az új hibridekre szavazók talán szerencsésebbek voltak, mert ezek a későbbi vetést is jól tűrik, és csak 1-2 hetet feküdtek el a száraz földben, hiszen október első napjaiban megjött az eső.

Persze ahogyan az lenni szokott, valakinek még segített, van, akinek

már nem. A ritka, fejetlen és gyomos őszi repcetábla bizony nem deríti jó kedvre a gazdáját, hiszen az őszi költségeket ráfordította, és szemei előtt már a tavaszi folytatás lebeg, ami cseppet sem biztató mindenütt.

Országos összevetésben tehát már ősze jelentős különbségek vannak az egyes termőhelyek között, és ismét beigazolódnak látszik, hogy a repce igényei szempontjából közismerten jó termőhelyeken most ősze is jobban indultak a vetések. Nem volt baj a szándékkal, hiszen az országos vetésterület – köszönhetően talán a jó előző évi termésnek és a kiszámítható áraknak – meghaladta a 250 000 ha-t. Azt már most sejteni lehet azonban, hogy az őszi folyamán sokan döntenek a tavaszi kiszántás mellett, pedig még nem tudjuk, hogy az esetleges téli fagy milyen pusztító „munkát”

végez. Bár a repce tenyészterület-kihasználó képessége talán a legjobb a kultúrnövények körében...

## Őszi búza vetése, megszokásból

Vannak, akik október első napjaiban meggyőződésből nekiveselkedtek az őszi búza vetésének, mondván, akkor ezt még jó körülmények között teheték. Féltek attól, hogy később már csak egy-egy napot, vagy félnapot dolgozhatnak a földeken, mert megjönnek az esők. Ez a szemlélet terjedőben van, pedig a szakirodalom október második dekádjától javasolja a vetés megkezdését. Igaz, jelentős változások következtek be a fajtakináltnak is az évek során, hiszen a fajtasortiment kibővült, és számos fajtatulajdonság is változott.

FOLYTATÁS A 28. OLDALON ►

# CERTOS TX NEHÉZSÚLYÚ BAJNOK



A Certos TX akár 20 cm mélységig behúzza magát a talajba, és nagy mennyiségű szármagványt is képes eltömődésmentesen bedolgozni a 660 mm átmérőjű tárcsaleveleknek köszönhetően.

## A robusztus rövidtárcsa

- Munkamélység 7 – 20 cm
- Fordulékony és gyors az integrált járószerkezetnek köszönhetően
- 40 km/h közúti haladási sebesség
- Karbantartásmentes, extra erős tárcsacsapágys integrált csúszógyűrűs tömítéssel
- Minden gazdasági mérethez: munkaszélesség: 4, 5, 6, 7 m
- Súly 6550 – 8700 kg
- Optimális magágykészítés kötött talajokon is
- Új lezáróhengerek minden talajtípushoz:  
Matrix-Profilos gumitömörítő henger, dupla-U-profilhenger
- GreenDrill szóróvetőgépek köztes növények vetésére

**GO** for Innovation | [www.amazone.hu](http://www.amazone.hu)

AMAZONEN-WERKE KFT.  
4031 Debrecen, Balmazújvárosi út 14.  
Tel: 52/475-555 · Fax: 52/458-888  
Kovács Tamás: központi értékesítés 30/331-5631

Romsits László: Északnyugat-Magyarország 30/544-4478  
Szánti Pintér Nándor: Délnyugat-Magyarország 30/830-2435  
Oravecz István: Duna-Tisza köze 30/637-3306  
Jónás Zsolt: Tiszántúl 30/643-6134



**AMAZONE**

► FOLYTATÁS A 26. OLDALRÓL

Vannak fajták, amelyek a korai vetést, a hosszú kellemes őszt is jól viselik, és jól bokrosodnak. Más fajták a kései – akár a kukorica utáni – november végi vetéseket is túlélnek, ami persze már erősen időjárásfüggő vállalkozásnak tűnik. Nem ritkán versengés zajlik a szomszédos gazdák között abban a tekintetben, hogy ősszel két hónap különbséggel vetett búzáikat versenyeztetik, és próbálják eldönteni saját tapasztalatuk alapján, hogy melyiket érdemes előnyben részesíteni. Már akik végleg úgy döntöttek, hogy vetnek, hiszen sokan hezitáltak az alacsony árak miatt, és próbálták a vetésszerkezetükben karcsúsítani a búza vetésterületét.

Kétségtelen, hogy a világszerte nem vetítik előre az étkezési búza piacának fellendülését és az árak emelkedését. A sokszor említett prémium búzatermesztés egyre inkább hanyatlóban van, ami a kiváló termőhelyek szakmailag indokolt és ésszerű hasznosítása szempontjából lehangoló folyamat. Aligha várható országos vetésterületi rekord most őszi búzából, jó, ha a terület az egymillió hektárt majd eléri...

### Kiszolgáltató burgonyatermelők

A magyar burgonyatermesztés talán az idei évben többet foglalkoztunk a szokásosnál, de ennek jó oka van. Részben az, hogy fennmaradjon a hazai termesztés – amely hosszú évek óta zsugorodik –, részben pedig az, hogy az emberek visszaszokjanak a burgonyafogyasztásra, és ismerjék meg alaposabban a fajták szerinti kínálatot.

Miközben a vásárlók vélhetően idén sem találkoznak túl alacsony burgonyaárakkal, a termelők arra panaszkodnak, hogy az áruházcikkek megpróbálják letörni a felvásárlási árakat. Az áruházcikkek erőfölényét jelzi, hogy a termelőktől csak az extra minőségű árut veszik át.

A burgonyatermesztés nagyon munkaigényes és költséges, amit muszáj az árban érvényesíteni – mondják a termelők –, hiszen nyereséget kell termelni, a termelés fenntartása érdekében.

A kereskedők olyan akciókat próbálnak megvalósítani, amelyeket a piaci árak alakulása és a kínálat sem indokol. Ahogyan már évek óta tapasztalható, idén is elindult az egymásra licitálás, de ezeknek az akcióknak az árát végső soron a termelők fizetik meg. A kampányoknak nincs hasznuk azon kívül, hogy az áruházcikkek becsalogassák a vásárlókat.

Azt tudni kell, hogy a városi lakások nagy részéből eltűnt az éléskamra, és a tárolóhelyiségek sem alkalmasak burgonya tárolására, így az emberek jellemzően nem ősszel szerzik be nagy tételben a téli szükségletet. Folyamatosan vásárolnak kilós nagyságrendben az éppen aktuális kínálatból, ami alaposan megváltoztatta a korábbi gyakorlatot. Az áruházcikkek pedig minél olcsóbban szeretnék beszerezni a burgonyát a termelőktől, a minőség szempontjából azonban olyan elvárásokat támasztanak, amelyeknek komoly technikai háttérrel lehet megfelelni.

Sajnos az emlékezetes „görbe uborka” uniós esete rémlik fel, amikor a burgonyánál is elkezdődött a túlzott alakú elvárás, ami élelmiszer pazar-

lással egyenlő! Amelyik gumó görbe, vagy kisebb, mint az átlag, mehet a szemétdombra, holott nem romlott, vagy étkezésre alkalmatlan termékről van szó, hiszen hámozás után fogyasztható, tehát nem kellene okvetlenül a biogázüzemben, vagy takarmányként végeznie. Sajnálatos módon ma semmilyen szabályozás nem vonatkozik a kereskedők áruátvételi gyakorlatára, ugyanakkor az élelmiszerláncoknál óriási hatalom összpontosul, így mindenki inkább aláveti magát az akaratuknak, hiszen szeretné megőrizni a beszállítói pozícióját.

A burgonya vetésterületi csökkenésének oka az is, hogy a hazai klíma egyre kevésbé felel meg a hűvösebb, csapadékosabb időjárást kedvelő növénynek. Az idén a minőséggel nincs gond, a hazai burgonyaföldek jelentős részén jó minőségű termést takaríthattak be a gazdálkodók, a hozamok azonban nem mindenhol alakultak jól, különösen ott, ahol nagyon sok eső és vihar volt jellemző.

### Behatárolt nagyságrendű a hazai cukorrépa-termesztés

A mézskemence begyűjtésével megkezdődött szeptember 7-én az idei cukorrépa-feldolgozási kampány a Magyar Cukor Zrt. cukorgyárában, Kaposváron.

Az egyetlen magyarországi cukorgyár szeptember 12-től, várhatóan 130 napon át átlagosan napi 7300 tonna cukorrépa feldolgozását kezdte meg. A gyár ellátásához idén tavasszal mintegy 14 000 hektáron vetettek cukorrépát az országban, és a kedvező időjárásnak köszönhetően rekordközelit termést prognosztizáltak, ami



A hazai burgonyaföldek jelentős részén jó minőségű termést takaríthattak be a gazdálkodók, a hozamok azonban nem mindenhol alakultak jól



A kaposvári cukorgyár ellátásához idén tavasszal mintegy 14 000 hektáron vetettek cukorrépát az országban

azt jelenti, hogy a hektáronkénti átlagos hozam elérheti a 70 tonnát.

Alapanyag szempontjából egyedülálló év lehet az idei, hiszen az óvatos becslések szerint is 950-980 ezer tonna cukorrépát dolgoznak fel a cukorgyárban. Ez a kaposvári üzem történetében rekordteljesítménynek mondható.

Az idei nyersanyagmennyiség a cég 105 ezer 420 tonnás cukorkvótájához biztonsággal elegendő, emellett várható, hogy kvótán felül is gyártnak cukrot a kampány során. A cukorkvótarendszer köztudottan 2017 októberétől megszűnik, így a 2016/17-es idény lesz a kvótaszabályozás utolsó éve. „A kvóták eltörlése a piac részleges liberalizációját jelenti, mivel továbbra is fennmarad az uniós belső piacot védő vámok rendszere”.

A hazai feldolgozás mellett exportra is jut idén a jó minőségű magyar cukorrépából. A horvát határ közeli egyik gazdaság a mintegy 170 hektárról betakarított cukorrépáját idén a mindössze 18 kilométerre lévő Verőce édesítőgyártó üzemébe szállítja, de több dél-dunántúli termelő is él a lehetőséggel. A csaknem hat-



A repce igényei szempontjából jó termőhelyeken most ősszel is jobban indultak a vetések

van kilométerre lévő kaposvári gyárhoz képest a verőcei jóval közelebb van, és többet is fizet a terményért. A gazdálkodók szerződés alapján szállítanak Horvátországba, az export ugyanakkor nem veszélyezteti az egyetlen hazai cukorgyár, a kaposvári Magyar Cukor Zrt. ellátását, hiszen a szerződés feletti mennyiséget viszik a határon túlra.

A cukorrépa árát hazánkban az európai uniós minimálár és a cukorgyár által kínált kiegészítő juttatás együtte-

sen alakítja. Ez utóbbi az idén 1 €/t-ra tehető. Ezenfelül a cukor értékesítéséből származó jövedelmen osztoznak majd a gyárral a gazdálkodók. Azt, hogy ez pontosan mekkora összeget jelent, még nem tudni, hiszen egyelőre a tavalyi kampányban beígért pénzzel sem számolt el a feldolgozó.

Egy tonna cukorrépa minimális átvételi ára az unióban 26,69 euró. Ezt a minőség és különböző szállítói meg egyezések alapján emelhetik meg...



## VECTOR

A sikeres mulcsvetési grubber

magas  
üzembiztonság

tökéletes  
visszatömörítés

optimális  
talajstruktúra

Az Ön Kockerling képviselője Magyarországon:

**Michels Jens**

Zrínyi tér 12 | 7900 Szigetvár | Hungary | mobil +36.30.298 02 74  
jens.michels@koeckerling.com | www.koeckerling.com

**KÖCKERLING**

# Az új Syngenta kukoricahibridekkel biztosan megtalálja számítását

SZERZŐ: DR. BÓDI ZOLTÁN • SYNGENTA KFT.

„*Bitang jó a Batanga...*” ezekkel a szavakkal jellemezte egyik kedves termelőnk az SY Batanga-t betakarítás után.

**T**ény, hogy a 2016-os év a kukoricatermesztés szempontjából ismételtlen tartogatott változottságot, gondoljunk csak a csapadékhányos és lehülésekkel tarkított áprilusra. Mégis, összességében országosan az átlagosnál jobb termésekkel várják a termelők a betakarítások eredményét.

A bevezetés évében a mintegy 10 ezer ha-on termesztett SY Batanga eddigi üzemi eredményei alapján hozzá elvárásainkat, amelyek alapján a gyengébb-közepes termőhelyek jó ár-érték arányú, termésmaximalizáló hibridjeként fogalmaztunk meg. Több év adaptációs kísérletei alapján mutatott stabilitása emlékeztet a régi, megbízható Furio hibridünkére, természetesen a mai kor kihívásának megfelelő, korszerűbb agronómiával.

A termelők véleménye alapján az SY Batangát gyors fejlődés, tetszetős széles levelek, a korábbi genetikákhoz képest hosszabb zöld száron érés, gyors vízleadás és kiugró teljesítmény jellemzi még a gyengébb adottságú, homokos termőterületeken is. Az esős, csapadékos ős ellenére már kedvezőnek mutatkoznak az eredmények, az első széles körű tapasztalások. Az idei szeptember végi „indian nyárban” gyors leszáradás és alacsony betakarítási szemnedvesség jellemezte, aminek köszönhetően kiváló búza előveteménynek bizonyult.

## SY Zephir

Az egy üzem kukoricatermő területének gerincét adó hibrid kiválasztásának fő szempontja a stabilitás és a megbízhatóság.

Ezen tulajdonságok alapján került kiválasztásra a korai éréscsoport végi (FAO390) új hibridünk, az SY Zephir. Sok év technikai fejlesztési adatainak alapján az egyik legjobb szárszilárd-sággal rendelkező hibrid, zöld száron érése új megközelítésbe helyezte genetikánkat. Az SY Zephir jó termő-

helyi adaptációval rendelkező hibrid, amely kedvező körülmények között is kimagasló eredményekre képes, azonban genetikai előnyét gyengébb, közepes termőhelyeken tudjuk igazán kiaknázni.



SY Zephir

Az SY Zephir kezdeti fejlődése a lassabban felmelegedő talajokon is kimagasló, agronómiája korszerűbb, terméspotenciálja magasabb, mint a szintén stabilitásáról híres Thermo hibridünké. Az SY Zephir az elmúlt évek vizsgálatai alapján jó csőegészségével is felhívta magára a figyelmet. Kedvező agronómiájának, jó ár-érték arányának és kiváló termésstabilitásának köszönhetően az SY Zephir a közepes és kedvezőtlenebb adottságú területek ideális hibridje.

## SY Photon

Jogos igényként fogalmazódik meg az intenzíven gazdálkodó termelők részéről, hogy kalászosok előtt, a korán betakarítható, gyors vízleadású kukorica esetében se kelljen lemondani a kimagasló termés lehetőségéről.

Az SY Photon piacra lépésével a Syngenta fejlesztési kísérletei alapján ezzel a hibriddel a fent említett kritériumokban nem is kell kompromisszumot kötni, mivel átlagosnál jobb

termőterületeken, kellő intenzitás mellett a termése a korai éréscsoport végi hibridek eredményét mutatja.

Hosszú szemkitelítődési időszakkával és érésidejének ciklusa végén dinamikus vízleadásával, kiváló szem-csutka arányával (90-10), mélyen ülő szemeivel a termelők elismerését is kivívta. Az SY Photon az ország bármely régiójában, intenzív termelési színvonal mellett sikeresen termesztendő hibrid.



SY Photon

Habár e sorok papírra vetésekor még a hazai kukoricaterületek több mint 70%-a betakarításra vár, az első eredmények e három hibrid esetében már bizakodásra adtak okok:

Az SY Batanga esetében Tiszadobon táblaátlagban (36 ha) 12,7 t/ha volt a termése, ugyanitt beállított több hibrides fajtasorban 14,7 t/ha eredményt ért el.

Az SY Zephir esetében is több alkalommal haladta meg a 15 t/ha-os termést fajtasorokban, legutóbb Szombathelyen a Vasi Agro-Pannónia Kft.-nél 15,8 t/ha eredménnyel.

Az SY Photon-t gyors vízleadásának köszönhetően már szeptember második dekádjában 16,5% nedveségtartalom mellett, 14 t/ha-os üzemi átlagban tudták betakarítani a Hajdú-Bihar megyei Ebesen.

# Nálunk minden a kukorica körül forog



Design: Opál Média

syngenta®



# A továbbfejlődés lehetőségei a növénytermesztésben

SZERZŐ: NZ.

Nem lehet kérdéses senki számára, hogy egyre nagyobb igény mutatkozik az egészséges élelmiszerek iránt. Ehhez megfelelő alapanyagok kellene, amelyek legnagyobb hányadát a mezőgazdasági termelők állítják elő, külföldön és idehaza. Komoly kihívást jelent viszont az, hogy stagnáló – vagy inkább csökkenő – vetésterületen hogyan lehet jó minőségben, nagyobb tömegben élelmiszer alapanyagokat előállítani.

**E**gyszer már sikerült a „csoda” – a hetvenes évektől a rendszerváltozásig bezárólag –, amikor az iparszerű termelés bevezetése megkétszerezte a termés-szinteket. A rendszerváltás utáni birtokszerkezeti átrendeződés ezt a folyamatot megállította, és csak az elmúlt években jelentkezett újra az igény – a piac nyomására, illetve a magyar termőhelyek potenciális termőképességének kiaknázása érde-

kében – a termésmennyiség további növelésére. A birtokszerkezet is folyamatos változásban van, és egyre több nyugvópontra jutott nagybirtokok figyelme terelődik az új technológiák és a teljes műszaki megújulás felé. A kormány által is támogatott családi birtokok pedig kezdenek ráérezni a gazdálkodás ízére, az optimális méretű berendezkedésre és a szakmai ismeretek sokkal alaposabb elsajátítására.

## A digitális technológiák térnyerése

A magyar termelői szféra egyelőre meglehetősen differenciált; hatalmas különbségek mutatkoznak birtokméretben, felszereltségben, beruházásokban, és szakmai felkészültség tekintetében. Természetes tehát, hogy például a digitális technológia kínálta lehetőségeket a többség még nem használja ki, sőt egy réteg nem is

FOLYTATÁS A 33. OLDALON ►



ismeri – tehát nem is érdeklődik iránta. Nyilvánvaló ugyanakkor az, hogy egy jól felépített gazdálkodási rendszerben minden mindennel összefügg.

Jó ideje már az agrár-informatika is jelen van a felkészültebb gazdálkodók mindennapjaiban, a precíziós gazdálkodás valamilyen szintje formájában. Ennek egyértelmű hozadéka, hogy az érintettek jobb döntéseket hozhatnak, ami elsősorban a hazai „mezőnyben” versenyelőnyként jelentkezik.

A magyar termelők körében a bevezetőben említett – a rendszerváltozással összefüggő – fejlődésben beálló törés nagy veszteséget jelentett, hiszen a precíziós mezőgazdaság első megjelenése éppen az 1980-as évekre nyúlik vissza; ekkoriban Angliában, Németországban és az USA-ban kezdtek terjedni az innovatív megoldások.

Idehaza a '90-es évek elejére tehető az elmélet megismerése, ami a műholdas helymeghatározás terjedésének volt köszönhető. A felhasználók szélesebb körét azonban csak az ezredforduló után tudta az új technológia meghódítani, amellyel kezdetben a gépek kihasználtságát, illetve azok hatékonyságát tudták növelni. A helymeghatározásnak köszönhetően persze egyre precízebb lett a talajművelés, csökkent az állásidő és az üzemanyag-fogyasztás, és nem utolsósorban csökkent a feleslegesen kijuttatott inputanyag mennyisége is.

Az ezredforduló utáni időkben már nemcsak a GPS-alapú gépkormányzás volt meghatározó, hiszen ekkor a rendszerek már tovább bővültek, a későbbi döntések helyessége érdekében. A precíziós gazdálkodással párhuzamosan ma már a hazai gazdálkodók

is számos világszínvonalú informatikai megoldást alkalmaznak.

Mások is egyre többen értik azonban, hogy a precíziós gazdálkodás nem alkalmazható megfelelő informatikai háttér és magas technológiai színvonalú eszközök nélkül. Nagyon nehéz persze elszakadni a több évtizedes megérzésektől, szokásos gyakorlattól, a hagyományoktól, amelyek hosszú ideje irányadók voltak. Éppen ezért egy ilyen rendszer bevezetése nemcsak befektetést igényel, hanem komoly szemléletváltást, újfajta szakmai megközelítést és humán erőforrás-igényt is. Mindez folyamatos adatgyűjtésen és értékelésen alapul, amelynek eredményei a döntés-előkészítéshez szükségesek, és a maximális hatékonyság elérését célozzák.

### A precíziós szemlélet és gyakorlat

A precíziós gazdálkodás nem más, mint alkalmazkodás egy növény konkrét igényeihez, amelynek megoldásai rendkívül széles skálán mozognak a növénytermesztésben. Ilyen például a tápanyag-gazdálkodás tudatos tervezése és végrehajtása a talajok heterogenitásának figyelembe vételével. A precíziós gazdálkodás célirányos alkalmazása következtében megvalósulhat az egy növényre vetített döntéshozatal, a magas technológiai színvonal, a nagyobb befektetett eszköz-igény, a képzetesebb munkaerő alkalmazása, a termelési paraméterek és a költségek számszerűsítése.

Ugyancsak elérhető a csökkenő fajlagos költség, a növekedő termésmennyiség, a jobb jövedelmezőség, a javuló versenyké-

FOLYTATÁS A 34. OLDALON ►



# HARDI RANGER

## ELÉRHETŐ BIZTONSÁG

A **HARDI** vontatott szántóföldi permetezőgépek kínálatának legkisebb tagja elérhető áron nyújtja a legmodernebb permetezési technikát. A **RANGER** egyszerűen kezelhető, megbízható és robusztus kialakítású permetezőgép, amely a különféle funkciók gazdag választékát kínálva tölti be a kategória vezető pozícióját. Kis vónóerő igény mellett nagy terület teljesítmény és egyedülálló precíziós szavatolja a tartós **HARDI** minőséget.

Dorker Kft.: +36 30 664 5748  
Invest Kft.: +36 30 413 2290  
Agroázis Kft.: +36 30 406 3347

The Sprayer



► FOLYTATÁS A 33. OLDALRÓL

pesség – és mindez kényelmesebb munkavégzéssel, kevesebb munkaóra felhasználással, kisebb gépkopással, valamint a meglévő erőforrások jobb kihasználtságával, kevesebb, kontrollálhatóbb anyagfelhasználás és a fenntarthatósági elvek érvényesülése mellett. Természetesen ezek nagyon csábító paraméterek mindazok számára, akik egyelőre ismerkednek a precíziós gazdálkodás alapjaival, de a jövő ez lesz mindenki számára, aki a maga és családja megélhetését garantálni akarja, és versenyben akar maradni...

### Minél több adatot az adatbázisba!

A teljes rendszerrel felszerelt precíziós gazdálkodást megvalósító üzemek némelyike már komoly előnyre tett szert, ellenben még nagy számban vannak olyanok, ahol a felhasználás során hibák és hiányosságok tapasztalhatók.

A Digitális Agrár Stratégia (DAS) készítői szerint a magyar agrárinformatika fejlesztéséből származó gazdasági előnyök jelenleg kihasználhatatlanok. Az egyik legnagyobb hiba, hogy a támogatással megvásárolt gépek ugyan már alapfelszereltségben is „okosítottak”, azonban hiányzik ezen eszközök megfelelő integráltsága a felhasználó gazdaságok rendszerébe. Ezért, jelentős adat- és adatminőség-vesztés miatt nem tudják biztosítani a valódi gazdasági hasznot.

A jelenlegi fejlesztési irányok első sorban a hozamok szintjére fókuszálnak, helyi megoldásokkal, amelyek alapvetően az automatikus beavatkozásokat támogatják. Ennek van ugyan pozitív hatása a költségcsök-

kentésre, de nem járul hozzá érdemben az ágazat hatékonyságának növekedéséhez. Nem szabad megelégedni az automata kormányzás 2 €/ha-os megtakarításával, amikor a vetőmag, a növényvédő szer, a műtrágya mennyiségét szabályozva és a betakarítás információit is felhasználva akár 40-50 €/ha költségcsökkenés is elérhető lenne. Ehhez persze már szükséges az, hogy mindezeket a paramétereket pontos adatbázisba gyűjtsék. Ha ezt kiegészítik még az időjárás és a növényvédelem adataival, akkor a megtakarítás akár 80 €/ha is lehet.

Hogy minden olajozottan működjön, ahhoz természetesen szükség lenne az informatikát és a mezőgazdasági termelést egyaránt ismerő, alkalmazásokat tervező, üzemeltető, felhasználókat oktató és tanácsadást nyújtó szakemberekre.

### Informatikai „CPS rendszer”

Igaz, most nem a gépi technológia fejlesztésével történhet meg a „nagy ugrás”, mint a '70-es években, hanem az infokommunikációs eszközök széleskörű elterjesztésével és az ehhez szükséges tudással. Ugyan a támogatáspolitikai és a szabályozás sem állt teljes mellszélességgel az ügy mellé, sőt egyelőre inkább gátolja az új lehetőségek kihasználhatóságát.

A szubvenciók odaítélésénél az új rendszerekhez szükséges képzést és tanácsadást nem tekintik prioritásnak. Pedig a termelők digitális kompetenciájának fejlesztése és az új eszközökhöz szükséges hozzáállás formálásához ez abszolút indokolt lenne. Hiányzik az új technológiákhoz való alkalmazkodás, nem ismerik azok gazdasági hatásait, így je-

lentősen nehezítik például a nemzeti adatvagyonhoz üzleti céllal való hozzáférést, valamint – egyelőre – a drónok termelési célú alkalmazását is.

### A gyakorlat oldaláról

A növénytermesztésben tudunk helyspecifikusan műtrágyát szórni, vetni, vagy akár gyomokat irtani is. A precíziós gyomirtás és vetés esetén csökkenő anyagfelhasználás mellett javítható a versenyképesség.

Az egyes precíziós gyomirtási technológiákban elérhető növényvédőszer-megtakarítás tetemes, esetenként 15-70%-os is lehet. Persze nem minden a pénz és a versenyképesség; a megoldásnak köszönhetően csökken a környezet kemikáliákkal történő terhelése, így a precíziós termelés a környezeti fenntarthatóságra is jótékony hatással van. A vetés esetén a helymeghatározás és a vetőgépre szerelt érzékelők közötti kapcsolat alapján a rendszer érzékeli, hogy a tábla mely részen történt meg a vetés. Így a tábla végén a vetőgép egyes sorait automatikusan zárja el a rendszer, ezáltal nincs rávetés a területen. Ez különösen nagy vetőmag-megtakarítást jelent a háromszögekben, ahol sokat kell forgolódni a gépekkel.

A gyomirtás esetén ugyancsak automatikusan szakaszol a rendszer, így semmit nem fújnak le kétszer. Ez nemcsak költségtaakarékos és környezetbarát, hanem a kultúrnövény szempontjából is előnyös, hiszen nem éri dupla adag növényvédő szer a termelt kultúrát. Itt érdemes említést tenni a permetezőgépek kötelező bevizsgálásáról, amely tovább segíti a vegyszerkijuttatás pontosságát, és csökkenti a környezetterhelést. A gyomirtás horizontja is kitágul, hiszen gyomfelvételezés alapján készült gyomtérkép segítségével differenciáltan kerül kijuttatásra az adott kemikália. Így a terület jelentős részét nem is feltétlenül lesz szükséges kezelni. Precíziósan, automata kormányzással és megfelelő munkaeszközzel kombinálni lehet a kémiai és a mechanikus gyomirtást.

### Az önvezető traktor csak egy lehetőség

Ahhoz, hogy a helyspecifikus műtrágyaszórás, vetés vagy gyomirtás



A teljes rendszerrel felszerelt precíziós gazdálkodást megvalósító üzemek némelyike már komoly előnyre tett szert

valóban centiméter pontossággal történjen meg, rendelkezésre kell állnia az automata kormányzás lehetőségének. A kormányautomatika azonban a precíziós termelésnek csupán egy eleme, ami önmagában még nem teszi precízióssá a gazdálkodást; mint ahogyan a traktorokba szerelt robotpilóta sem teszi feleslegessé az embert a gépekben, ám jelentős terhet vesz le a vállukról. Így a munkavégzés során csökkenthetőek az átfedések, és ez kevesebb gépi munkaórát eredményez. A kevesebb munkaóra következtében kisebb a gépkopás és az üzemanyag-felhasználás is, így csökken a légkörbe jutó káros anyag mennyisége, stb.

Talán a tápanyag-gazdálkodást segítő programok a leginkább ismeretek, amelyek során a kijelölt kezelési egységek adatai a meghatározóak. Újabban azonban már ennél is tovább mennek a szakemberek azzal, hogy pontosan lehatárolják a talajfoltokat. Ehhez például a korábbi évek műholdfelvételeit és talajvizsgálókat is figyelembe veszik. Ennek nagy előnye, hogy ezáltal kiszűrhetővé válik az évjáráthatás.

Vannak olyan szolgáltatók is, akik a műholdfelvételeken és a talajvizsgálatokon kívül még drónokkal (engedéllyel) is berepülnek a táblát. A kezelési egységek meghatározásának talán ez az egyik legprecízebb módja napjainkban. Ezt követően műtrágya-kijuttatási terv készül, amit majd a műtrágyaszórót vezérlő számítógépre töltenek fel. A traktor GPS-koordinátái és a már feltöltött kijuttatási



A traktor GPS-koordinátái és a már feltöltött kijuttatási terv alapján fogja a szoftver szabályozni, hogy a tábla mely kijuttatási egységére mennyi műtrágya kerüljön ki

terv alapján fogja a szoftver szabályozni, hogy a tábla mely kijuttatási egységére mennyi műtrágya kerüljön ki.

### Meteorológiai állomások a rendszerben

Az időjárás befolyásoló szerepe közismert a mezőgazdaság eredményességében. Az időjárás hatalmas termelési kockázatokat hordozója, és itt nemcsak a csapadék hiányáról van szó; az időjárás változásai például a növényvédelmi beavatkozásokra is hatással vannak. Egy adott területre kihelyezett állomás pontosíthatja az egész országra kiadott előrejelzést a térség mikroklímájára vonatkozóan.

Vannak olyan termelők, akik már most is rendelkeznek saját meteo-

rológiai állomással. Az állomás növényvédelmi szoftvere az időjárás adatokból és megfelelő háttér adatbázisokkal például képes előre jelezni a kártevők gradációját, vagy a gombás megbetegedéseket, és ennek alapján javaslatokat is tesz a növényvédelmi kezeléseket illetően. Tehát jól látható, hogy egy agrármeteorológiai állomás nemcsak időjárás előrejelzést végez!

A jövő pedig az, hogy az állomás összeköthető az öntözőberendezésekkel is, és így képes mérni az öntözés hatékonyságát. Igaz, egyelőre az öntözés hiánya jellemző a magyar gazdaságokban, de ez remélhetőleg változik. Egy jó állomás nemcsak mér, hanem, ha kell, be is avatkozik; jelesül elindítja, vagy leállítja az öntözőrendszert, az adatai pedig akár okoseszközről is elérhetőek.



A traktorokba szerelt robotpilóta sem teszi feleslegessé az embert a gépekben, ám jelentős terhet vesz le a vállukról

# NEM VARÁZSLAT, HANEM FEJLESZTÉS

## Megérkezett a jövő karboxamidja: a Xemium®<sup>1</sup>

A magyar termelők közül kevesen tudják, hogy a karboxamidok csoportjába tartozó gombaölő szerek kutatásának története a BASF-nél egészen az 1970-es évekig nyúlik vissza. Hazánkban 2004-től elérhető az első BASF-karboxamid, a *boszkalid*, melyet több kultúrában számos termelő használ azóta is sikerrel a gombabetegségek leküzdésére. A hatóanyagcsoportot érintő fejlesztési munkálatoknak köszönhetően a 2017-es szezonban már a magyar kalászos- és szőlőtermesztők is kipróbálhatják a különleges molekulaszervezetű új hatóanyagot, a Xemium®-ot, – ISO-elnevezés szerint *fluxapiroxadot* – tartalmazó innovatív fungicideket.

**A képlet egyszerű: nincs energia  
– nincs sejtnövekedés**

A mitokondriumok a valódi sejtmaggal rendelkező sejtek energiatermelő egységei. Számuk sejtenként akár a százat is elérheti. Szerkezetüket tekintve egy kettős membránrendszerből állnak, melyhez számos biokémiai folyamat kötődik. Ezek közül a legfontosabb az ún. sejtlegzés, melynek során az elektrontranszport-láncon keresztül zajló terminális oxidáció révén jelentős mennyiségű energia szabadul fel.

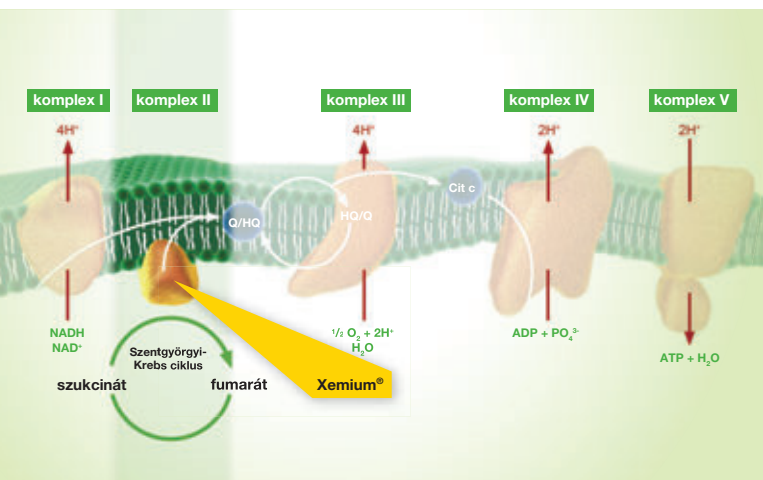
**Mivel a kórokozó gombák heterotróf szervezetek, nem képesek a fotoszintézisre, így számukra a mitokondrium az egyetlen lehetőség az életfolyamataik működtetéséhez szükséges energia előállításoz.** Ezért a sejtlegzés gátlása a gombák gyors pusztulását idézi elő. Nem véletlen, hogy számos hatóanyag, hatóanyagcsoportnak éppen a légzési elektrontranszport-lánc különböző pontjain található a hatáshelye.

**A karboxamidok tulajdonképpen a komplex II-ben fejtik ki hatásukat (1. ábra),** ugyanis a Szentgyörgyi-Krebs ciklusban a szukcinát-dehidrogenáz enzim gátlásával

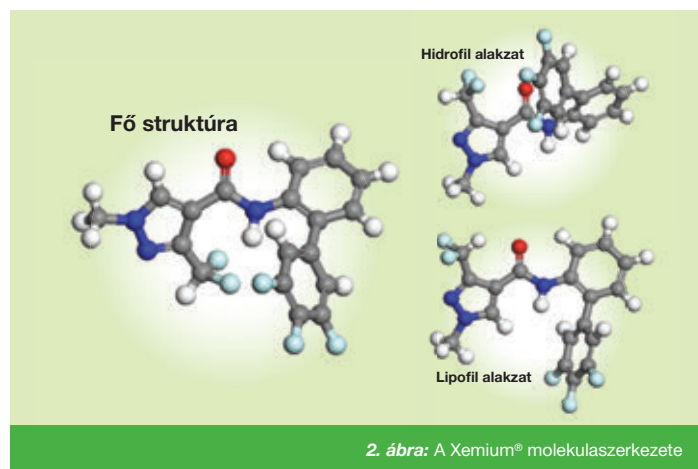
(SDHI-gátlók) megakadályozzák a szukcinát fumaráttá való átalakulását, így **megszakad az elektrontranszport folyamata, azaz meghiúsul az energia előállítása, ezáltal leáll a kórokozó gombák sejtnövekedése.**

**Fluxapiroxad: Mint a kaméleon...  
gyors és átjut mindenem!**

A Xemium® könnyedén tud mozogni zsírokban és vizes közegben is a növényben és a gombákban egyaránt. Ez annak köszönhető, hogy **a molekula változtatni tudja a szerkezetét a környezettől függően.** A Xemium®-nak ez a tulajdonsága teljesen egyedi, nemcsak úgy általában a többi fungicidtól, hanem a saját csoportjába tartozó más karboxamidoktól is megkülönbözteti a molekulát.



1. ábra: A Xemium® a mitokondriális elektrontranszportot kapcsolja szét a komplex II-nél.



2. ábra: A Xemium® molekulaszervezete

**Ha a levelek viaszrétegében vagy a gombák membránjain át mozog, lipofil (zsírolható) szerkezetet vesz föl, ha pedig a növény sejteiben, a sejtfalon át vagy a szállító edénnyalábokban, akkor hidrofíl (vízzel vegyülő) alakzatot ölt (2. ábra).**

A Xemium® e különleges kettős viselkedésének tulajdonítható rendkívül **gyors hatáskifejtése, páratlanul erős kuratív és eradikatív hatása, valamint kiugróan jó esőállósága.**

### Fluxapiroxad: nagyon gyors és mindent átjár!

Amint a kipermetezett Xemium® a növény felszínén levő viaszréteghez kötődött, egy jelentős része gyorsan behatol a növény belsejébe. A leveleket teljesen átjárja, és a fölvelt tápanyagokkal együtt akropetálisan szállítódik a hajtások és a levelek csúcsa felé (**3. ábra**).

Oly erősen szisztemikus tulajdonságú, hogy azoknak a leveleknek is minden részébe eljut, amelyeknek csak a csúcsa látszott ki a permetezés idején.

### Fluxapiroxad: számos kultúrában, sokféle gomba ellen!

A Xemium® a szántóföldi és zöldségnövényeket, valamint a gyümölcsféléket és a szőlőt veszélyeztető tömlős és bazídiumos gombák számos faja ellen hatékony. Kimagasló aktivitású egyes levélfoltosságok kórokozói, lisztharmatfélék, rozsdagombák, különféle rothadásokat és foltosodást előidéző nekrotróf gombák ellen.

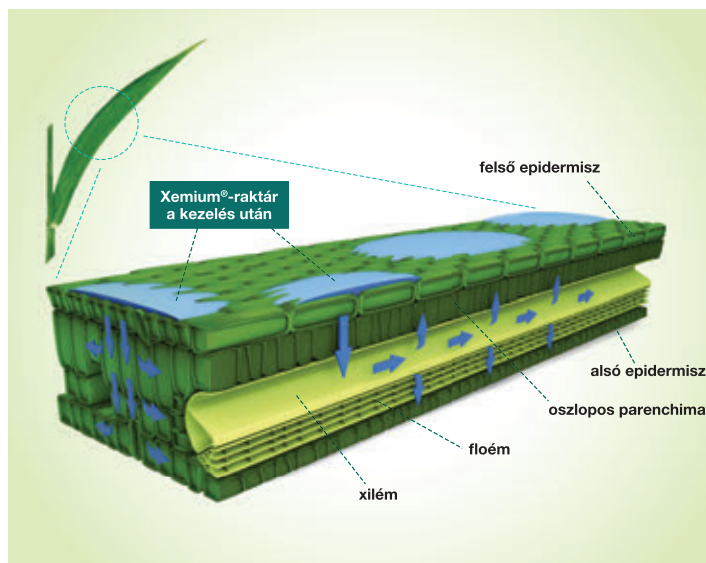
Magyarországon a szántóföldi növénytermesztésben a Systiva® gombaölő csávázó- és a Priaxor® gombaölő szerben kerül forgalomba a 2017-es szezonban. Emellett szőlőben és almában a lisztharmat és varasodás elleni Sercadis<sup>®2</sup> készítményben, ami jelenleg engedélyezési eljárás alatt áll.

### Fluxapiroxad: nemcsak megelőző, hanem erőteljesen gyógyít is!

A Xemium® használatakor nem a teljes prevencióra kell törekednünk, mint ahogy a legtöbb gombaölő szer használatakor, hanem ki kell aknáznunk a hatóanyag kuratív és eradikatív hatásában rejlő előnyöket is. Jó példával szolgál erre a szőlőben és az árpában való fölhasználás.

Szőlőben a lisztharmat **aszokospórás fertőzésből eredő levéltüneteinek megjelenésekor, a kórokozó első telepeinek elpusztítása céljából, azaz teljesen eradikatív módon vethetjük be** először a Xemium®-ot. Ugyanakkor ez a védekezés **még abszolút megelőző jellegű lesz a bogyófertőzés ellen**, hiszen általában a virágzás előtt történik, amikor a bogyókezdemény (bibe) a virágszirmok burka alatt még teljes védelmet élvez a lisztharmattól.

Fogékony árpafajtákban a zászlóslevél kiterülésekor a hálózatos levélfoltosság okozta fertőzöttség mértéke



3. ábra: A Xemium® szállítódása a növényben

gyakran már megközelíti a védekezési küszöböt (5%). Ilyenkor **a kórokozónak azon egyedei ellen, amelyek a látható tüneteket produkálják, eradikatív módon** vetjük be a készítményt. Ennél is jóval több lehet a **lappangó fertőzést okozó egyed**, amelyek már fejlődnek a levélszövetekben, de látható tünetet még nem idéznek elő. Ezek elpusztítása már csak gyógyító (kuratív) módon lehetséges. A növényfelület nagy része pedig még teljesen mentes a fertőzéstől, ezt megelőző (preventív) módon kell védeni, vagyis **meg kell akadályozni, hogy a kórokozó behatoljon a levélszövetekbe.**

Ilyen esetekben tehát a Xemium® eradikatív, kuratív és preventív hatására egyaránt szükség van ahhoz, hogy a fertőzöttség szintje **ne emelkedjen a védekezési küszöb fölé, azaz ne alakuljon ki gazdasági kár.** Nyomatékosan hangsúlyozni kell ugyanakkor, hogy minden esetben kerülendő a Xemium® „tűzoltásszerű”, azaz súlyos fertőzöttségnél történő használata. Az efféle helyzeteket nem orvosolni, hanem elkerülni kell.

**Dr. Füzi István és Dr. Hoffmann Péter**  
fejlesztőmérnökök

A növényvédő szereket biztonságosan kell használni. Használat előtt mindig olvassa el a címkét és a használati útmutatót!

<sup>1</sup> A Xemium® az ISO elnevezés szerint fluxapiroxad

<sup>2</sup> Cikkünk a 2016. október 19-én érvényben levő engedélyokiratok és hatósági szabályozások alapján készült.



A TK 195 a legstabilabb hibrid, a szuperkorai csoport egyik alapja, 2012 óta szerepel a Nemzeti Fajtajegyzéken

Kukoricabemutató Nagyigmádon

## Előremenekülés a korai vetéssel és hibridekkel

SZERZŐ: PRINCZINGER G.

Szakmai és baráti találkozóra hívta a HungaroSeed Kft. a kukoricatermesztés iránt érdeklődőket ez év augusztusának végén Nagyigmádra, hogy elsősorban a szuperkorai kukoricahibridek nyújtotta termesztési előnyökről ejtsenek szót, és be is mutassák őket a szántóföldön.

**A** gazdag programmal felépített rendezvényen ennél jóval többet kaphatott a szép számú érdeklődő: a klímaváltozás fenyegető veszélyeiről, az élelmiszer-ellátás szélsőséges voltáról, valamint a cég előtt álló kihívásokról és azok megoldási lehetőségeiről is hallhatott.

### Kényszerítő lépések a növénytermesztésben

Takács Géza, a HungaroSeed Kft. ügyvezetője igen részletes és áttekin-

tő előadásában az emberiséget, kiemelten a bennünket, az agráriumban dolgozókat érintő globális kérdésekre emlékeztette a hallgatóságot.

Első helyen szólt a klímaváltozás hatásairól, amelyek az utóbbi években egyre markánsabbak. Az előrejelzések szerint valószínűleg 2016 lesz az eddigi legmelegebb év; erre utal az első félév átlaghőmérsékletének 1,3 °C-os emelkedése. Egy másik fontos figyelmeztető jelről, az ún. ökológiai túllövés napjáról (overshoot day) is szólt, ami az évek során egyre koráb-

bi időpontokra esik. Ez a nap minden évben az a naptári dátum, amelyen az emberiség fogyasztása meghaladja a Föld biokapacitását, azaz addigra felhasználjuk a Föld éves teljesítőképességét, mindazt az erőforrást, amit bolygónk arra az évre képes volt termelni. Ettől kezdve „hitelből élünk” – mondta. Ez a nevezetes nap 1970-ben még december 23. volt, 2015-ben már augusztus 13-án bekövetkezett.

A továbbiakban kitért arra, hogy egyre inkább csökkenő termőterüle-

ten egyre több élelmiszert kell előállítani az egyre növekvő létszámú emberiség ellátására, miközben – a kétségtelen haladás ellenére – a növénytermesztés problémái gyarapodnak. Ezek között is aggasztó a gyomrezisztencia (de általában is a peszticidekkel szembeni rezisztencia) terjedése.

A rezisztens gyomfajok száma évente hattal növekszik; a világon eddig 246 rezisztens gyomfajról tudunk. Közülük 13 már öt különféle hatóanyaggal szemben rezisztens. E téren legérintettebb Amerika, Ausztrália és Nyugat-Európa. A gyomrezisztencia átlagosan 14%-os terméseszkökenessé jár, ez kb. 55 milliárd eurónyi veszteséget jelent.

A világ energiaszükségletének kb. 80%-a a fosszilis energiahordozókból származik, aminek 75%-át a jólétben élő társadalmak (kb. 2-2,5 milliárd fő) használják fel. Részletesen bemutatta a globális felmelegedés általános és a mezőgazdaságot érintő lehetséges következményeit, amelyek végső soron víz- és élelmiszerhiányban csúcsosodnak ki, s ami egy legújabb kori népvándorlást indíthat el.

Nagy ellentmondás feszül az élelmiszerhiány és az élelmiszer-pazarlás között. A világon több mint fél milliárd elhízott ember él (a legtöbb Kínában és az USA-ban), de ennél több az éhező, vagy alultáplált emberek száma. Az élelmiszer-pazarlásról európai adatokat idézett: az EU éves élelmiszer-hulladék 88 millió tonna, aminek értéke 143 milliárd eurót tesz ki. Az élelmiszer-hulladék 70%-át a fogyasztók, a kereskedelem és a vendéglátás adja, míg a termelés és a feldolgozás 30%-ot tesz hozzá.

Mindezek a kérdések arra mutatnak rá, hogy sok mindenben szükséges változtatni az emberiség életében a fennmaradásunk érdekében, de a napi növénytermesztői, élelmiszer-termelői tevékenység során nemcsak a termésmennyiséget, hanem a termésbiztonságot is növelnünk kell.

### Korai vetés, korai hibridek

Rátérve a kukorica hibridek témakörére Takács Géza előbb a Woodstock-HungaroSeed cégcsoportot mutatta be.

A Woodstock Kft.-t Marosi Béla alapította 1989-ben, majd a kilencvenes évek közepén az alapító fia, Marosi



Takács Géza: első helyen áll a termésbiztonság növelése

Gábor ügyvezető újraindította a kukorica vetőmag exportját, elsősorban a FÁK-országok felé.

A hazai vetőmagpiacon csak kis mértékben vannak jelen. Mára a cég a keleti piacok specialistájának mondhatja magát, mivel Oroszország egyik jelentős vetőmag-beszállítója lett. Tevékenysége igen sokrétű: regisztrációs feladatok, kísérletek, továbbképzések folytatása, együttműködési projektek építése és a kereskedelmi munka.

## A korán vetett kukorica a kártevőkkel szemben is lépéselőnybe kerülhet, a korábbi érés pedig a kisebb szárítási költség révén jelent előnyt

A HungaroSeed a cégcsoport tagja, beszállító partnere a Woodstock Kft.-nek kukorica, napraforgó, őszi és tavaszi kalászos vetőmagvakból. Tevékenységi köre vetőmag-előállítás, vetőmag-kereskedelmet, a FÁK országok részére szóló technológiák kidolgozását öleli fel. Vetőmag-értékesítésük 2010 óta folyamatosan növekszik; 2015-ben 106 ezer db 70 ezer szemre kiszerezelt zsákot adtak el.

A bevezetőben említett kihívásokra fel kell készülni, mondta az ügyvezető, mert az időjárást és a termesztési adottságainkat nem tudjuk megváltoztatni. Ezért változtatnunk kell növénytermesztésünk eddigi gyakorlatán, ki kell használni a biológiai alapok (pl. a fajták) nyújtotta lehetőségeket; lehetséges megoldás az eddiginél korábbi vetés az erre alkalmas speciális hibridekkel. Más-

részt a megváltozó körülmények miatt át kell értékelnünk a hibridekkel szemben támasztott követelményeket, azok prioritását is. A 30-40 évvel ezelőtti és a mai szempontokat újraértékelve a szakember megállapította, hogy minden más tényezőt megelőzve most első helyen áll a termésbiztonság; ezt követi a költségek alakulása, a vízleadás üteme, majd a hideg-, illetve hőtűrés, gyors kezdeti fejlődéssel párosulva.

A korai koncepció lényege az áprilisi elejétől elkezdett vetés (akár már 6 °C-os talajhőmérséklettől). A korai vetés számos előnyét sorolta fel az előadó; közülük egyik legfontosabb a téli csapadék jobb hasznosítása. De fontos továbbá, hogy a kukorica virágzása is nagy biztonsággal lezajlik a nyári hőség előtt, a jó termékenyülés pedig növeli a termésbiztonságot. A korán vetett kukorica a kártevőkkel szemben is lépéselőnybe kerülhet, a korábbi vízleadás, érés pedig a kisebb vagy a kieső szárítási költség révén jelent gazdasági előnyt. A korai vetésű technológiának alapvető elemei a hideg- és hőtűrés, superkorai kukorica hibridek, amelyeknek ugyanakkor intenzív fejlődési eréllyel is kell rendelkezniük; emellett a jó szárszilárd-

ság, a versenyképes termésszint, stb. is kívánalom velük szemben.

Az előadó ezek után részletesen ismertette a Nagyigmádon lévő kísérleti terület tavalyi és idei időjárási, elsősorban hőmérsékleti adatait, a kísérleti parcellák növényeinek fejlődésével összevetve. Az elmúlt öt év kísérleti eredmények pedig azt mutatják, hogy a korai vetésű hibridek növirágzása 12 nappal előbbre esik, így a kánikula kockázatát jól elkerülik.

Részletesen szólt a hazai fajtakísérletek eredményeiről is, amelyeknek főbb helyszíne Nagyigmánd, Iregszemcse, Bóly, Dalmand és Békéscsaba volt. Az öt termőhely átlagában a 17 hibriddel (FAO 180-450) végzett kísérletekben 9,66 t/ha termést és 17,1%-os szemnedvesség-tartalmat kaptak.



A szántóföldi bemutatót Takács Géza és Gőr Szilvia vezette

Kiragadva a 2015. évi kísérleteket, a superkorai hibridek igen alacsony (15-17%-os) szemnedvességgel voltak betakaríthatók, és igen kedvezően alakult a vetésidőtől a 20% szemnedvesség eléréséig eltelt napok száma is. Arról is beszámolt, hogy 2016-ban az EU-ban 9, Oroszországban 6, Belorussziában 6, Ukrajnában 6 és Moldovában 4 elismert kukoricahibridjük van regisztrálva. Európában az idén összesen 273 helyszínen folytatnak kísérleteket, ennek több mint fele Oroszországban található.

A superkorai hibridek azonban nemcsak a korai vetésre teremtenek lehetőséget, hanem ideális választást jelentenek a megkésített, illetve a borsó, repce, tavaszi árpa utáni másodvetésekhez is. Ebben az esetben meghatározó kérdés, hogy a kései (júniusi) vetésidőben van-e a keléshez elegendő nedvesség a talajban, vagy gondoskodni kell az ún. kelesztő öntözésről. Számolni kell azzal is, hogy a másodvetésű kukorica termés-szintje elmarad a fővetésűekétől, és a betakarításkori szemnedvessége is magasabb.

A 21 hibriddel elvetett demonstrációs kísérletet **Gőr Szilvia** és **Takács Géza** együttes vezetésével tekinthették meg az érdeklődők. Mint elhangzott, az elmúlt évihez hasonló hősgperiódusok az idén ugyan nem sújtották a növénytermesztést, de a júliusi rendkívüli csapadék mégiscsak szokatlanul nevezhető.

A bemutató fajtásor a teljes érésidő-palettát lefedi (FAO 180-500), aminek felét a superkorai (FAO 240

alatti) hibridek teszik ki. A vetést április 11-én végezték, a napi minimum hőmérsékleti értékek 10 °C alatt voltak, de április végén fagyok is károsították a fiatal növényeket, amelyek ezt túlélték. A bemutató parcellák növényei jó képet mutattak, a kibontott csövek látványa és a részletes szakmai ismertetés alapján teljesítőképességükről jó benyomást szerezhettek a jelenlévők.



A június 8-ai másodvetésű Dorka MGT-től október végére teljes szemtermést várnak

### Vetőmagcsávázás

A rendezvényen, a közelgő őszi aktualitások jegyében **Vados Csabának**, az Arysta termékfelelős szakemberének előadásában részletes ismertetés hangzott el a vetőmagcsávázásról is.

Mint mondta, az elmúlt évi cégösszevonások következtében az Arysta ma piacvezető a csávázószeres terén.

A már évek óta jól ismert és széles körben felhasznált *Vitavax 2000* és a *Royalflo* gombaölő csávázószer-ek változatlanul fontos termékek, de mellettük már az újabb generáció képviselői is helyet kaptak a hazai növénytermesztésben.

Mint ismeretes, néhány évvel ezelőtt a világ első mikroemulziós gombaölő csávázószerként fejlesztette ki még az akkor e téren vezető Chemtura az *ipkonazol* hatóanyagú *Rancona 15 ME* csávázószeret. Az alaptermék előnye volt nagyfokú homogenitása; mivel szilárd részeket nem tartalmaz, így gyakorlatilag nincs leporlás; s az emulzió igen kicsi cseppmérete révén jó fedettséget ad a vetőmagon.



Vados Csaba: a vetőmagcsávázás a biztos kelés alapja

A csávázószer-család továbbfejlesztett tagja az *ipkonazol+imazalil* összetételű *Rancona i-Mix* mikroemulziós készítmény, amely a kalászosok legtöbb maggal terjedő betegsége ellen sikeresen használható, így az árpa nehezen leküzdhető helmintospóriumos levélsíkoltsága és hálózatos levélfoltossága ellen is kiváló biológiai hatással rendelkezik.

A rovarölőszeres csávázók palettája a talajlakó kártevők ellen használható, ismert *Signal 300 ES* mellett a *Rancona i-Mix+Matrero 600 FS* kereskedelmi csomag révén tovább bővült. A felszívódó hatású *imidakloprid* hatóanyagú inszekticid komponens az őszi kalászosokban fellépő talajlakó és fiatalkori kártevők, valamint a levéltetvek elleni védelemmel egészíti ki a gombaölő hatású alapkészítményt.



# Jó napot Mohácsról!



## 300 ha szója

A helyszín ideális, de a szója nem egyszerű.

Tudjon meg többet a videóból és a riportból: [traktorok.claas.com](http://traktorok.claas.com)



Igazán jó munka.  
Traktorok a CLAAS-tól.

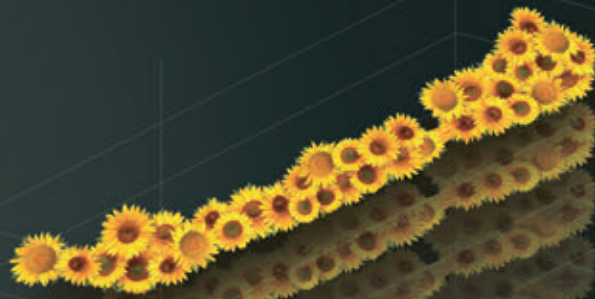
**CLAAS**



## Magyarországon 5 Balatonnyi területen vetnek Syngenta napraforgómagot.

Ez a Magyarországon vetett napraforgó  
több mint 50%-a.\*

Válassza a piacvezető Syngenta Kft. napraforgó  
hibrideit: NK Neoma, SY Bacardi CLP, SY Experto,  
SY Excellio, SY Diamantis, SY Arisona!



**syngenta**®

\*A Kleffmann Group 2016-es napraforgó vetőmag panel adatai alapján.



6044 Kecskemét-Hetényegyháza, Hetény vezér u. 7-9.  
Tel./fax: 06-76/473-200 • Tel.: 06-76/509-150  
Mobil: 06-30/9354-373, 06-30/2894-893  
E-mail: omikronkft@omikronkft.hu, info@omikronkft.hu

Rendkívüli  
elővásárlási  
akció!



AGROMashEXPO kiállítás ideje alatt  
megrendelt termékeinkre  
**10% kedvezményt biztosítunk!**  
Házhozszállítással!



Tökéletes megoldások  
a mezőgazdaság  
számára!

Ihre erste Wahl.

**AGRO-  
CENTER**  
Fliegl

A Fliegl cégcsoport több mint 40 éves tradicionális múltja visszatekintő, folyamatos innovatív fejlődésének köszönhetően mára Európa legnagyobb mezőgazdasági pótkocsit gyártó cége. A cégcsoporton belül több üzletág rohamosan fejlődött, köztük az AGRO-CENTER is, amely a Németország legnagyobb agrárkereskedője címet bírálja több évtizede! Központunk Kastl-ban található, Bajorország szívében, ahol a termékek gyártása és fejlesztése is zajlik. Kínálatunk több ezer termékből áll, melyek jelenleg az állattartó gazdaságok és a növénytermesztők igényeit maximálisan kiszolgálják. Magyarországon évről évre egyre nagyobb piaci részt tudhatunk magunkénak, köszönhetően a bővülő viszonteladói kereskedő hálózatunknak.

További kérdés esetén keresse kollégánkat!

**Tuba Balázs** · agro-center értékesítési vezető  
0036 20 559 97 02  
balazs.tuba@fliegl.hu

[www.agro-center.de](http://www.agro-center.de)

**agrováció**  
Gondolkodóknak  
Neked

AGROVÁCIÓ DIREKT!  
**NEKED!**



**Agrováció Direkt nyitási akció!**

2016.11.18 – 2016.12.15-ig, a készlet erejéig

**AZOFEEED** lombtrágya 349,- Ft/kg+ÁFA

**AMG® P-max** mikrogranulátum 389,- Ft/kg+ÁFA

Keresd direkt ajánlatainkat!

**agrovacio.hu**

# KI LESZ AZ ÉV AGRÁREMBERE?

FŐVÉDNÖK: Prof. Dr. Gyuricza Csaba, Elnök - Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal



BÁRKI JELÖLHET,  
VAGY JELÖLT LEHET!

2016. október 1-től  
november 20-ig!

[www.azevagrarembere.hu](http://www.azevagrarembere.hu)



## agrováció

Az **Agrováció Kft.** a hazai agrárvilág egyik legújabb, sikeres szereplője, elkötelezett híve a társadalmi szerepvállalásnak. Ennek szellemében döntött Az Év Agrár-embere díj **Agrárinnováció kategóriájának támogatása mellett.**

Főtámogató:



Szakmai partner:



Médiapartner:



## 11 KATEGÓRIÁBAN KERESSÜK AZ ÉV AGRÁREMBERE JELÖLTEKET

**FŐDÍJ: 1 MILLIÓ Ft**

A jelölők közt 3 db hétvégi wellness utalványt sorsolunk ki!

Jelölje Ön is Barátját, Kollégáját, Ismerősét a [www.azevagrarembere.hu](http://www.azevagrarembere.hu) weboldalon!



Majsa Dezső marketing igazgató,  
Dariusz Przeradzki, a Bayer Hungária Kft. ügyvezető  
igazgatója, Erdős Imre és Szolomajer István  
nyertesek, valamint Rikk István  
marketingmenedzser az ünnepélyes díjátadáson

Bayer Hungária Kft.

## A Capreno nyereményjáték ünnepélyes díjátadója

SZERZŐ: FODOR M.

A Bayer 2016-ban nyereményjátékot hirdetett, melynek apropóját a legújabb fejlesztésű posztemergensen kijuttatható kukorica gyomirtó szere, a Capreno adta. Az ünnepélyes díjátadóra a Budai Várban került sor.

### A Bayer megjutalmazza a bizalmat

Rikk István, a Bayer Hungária Kft. Crop Science divíziójának a kukoricáért felelő marketing menedzserre köszöntőjében elmondta, hogy a Capreno gyomirtó permetezőszere rendkívüli újdonságnak számít a tatkarmány- és a silókukorica gyomirtásában. Alkalmazásával biztosítható a kukorica zavartalan kezdeti fejlődése, s megóvható a potenciális termés-

mennyiség. A készítmény különböző hatásmódú összetevőinek kombinációja biztosítja a széles hatásspektrumot, a kiemelkedő hatékonyságot, a hosszú hatástartamot, a rugalmas felhasználást és a gyomrezisztencia kialakulásának megelőzését.

A Capreno kiváló hatékonyságú a kukorica legjelentősebb magról kelő egy- és kétszikű gyomnövényei ellen. Az új kukorica gyomirtó szer a gyomok föld feletti részein és gyökerén is képes felszívódni; a közvetlen ha-

tás talajon keresztüli hatástartammal egészül ki.

Mindazok, akik bizalommal voltak az új fejlesztésű Capreno iránt, s megvásároltak legalább egy Capreno Pack gyűjtőcsomagot, regisztráció után részt vehettek a Bayer nyereményjátékán, amelynek fődíja 1 darab 1 millió forint értékű IBUSZ ajándékutalvány, emellett 3 darab csúcskategóriás Lenovo laptopot, valamint 50 darab fürdőlepedőt is kisorsoltak.

Rikk István arról is beszámolt, hogy a Capreno bevezető kampányát másfél évvel ezelőtt indították el a nyerevényátadó ünnepségen is megjelent négy szaklap (köztük a MezőHír) bevonásával, s a kampány kiemelkedő részét a nyerevényjáték adta.

## Hazánk elkötelezett az innováció iránt

A díjakat **Dariusz Przeradzki**, a Bayer Hungária Kft. ügyvezető igazgatója adta át, aki elmondta, hogy cégük számára kiemelkedő jelentőségű az innováció iránti elkötelezettség, aminek egyik eredménye a Capreno gyomirtó szer.

Mint mondta, Magyarország mezőgazdasága méretét tekintve európai léptékben nem sorolható a legjelentősebbek közé, azonban innováció tekintetében kiemelkedő és a kukoricatermesztésben, ha nem is az első, de vezető szereppel bír Európa-szerte. Hazánk terméseredményben is a sor elején helyezkedik el, s ez a legjelentősebb mérőszám a technológiai szint tekintetében is. A Capreno gyomirtó szert is Európában elsőként vezették be nálunk, ami után hamarosan még 15 ország következik Európa-szerte.

## A Capreno extrém gyomösszetétel esetén is megállja a helyét

A Capreno nyerevényjáték fődíját, az 1 millió forint értékű IBUSZ ajándékutalványt **Szolomajer István** vehette át, aki elmondta, hogy a Szabolcs-Szatmár-Bereg megyei Vállajról érkezett, ahol 350 hektár területen gazdálkodnak, emellett 600 hektárnyi területet integrálnak.

A Bayer termékeit régóta használják a gazdaságukban, s a korábbi szereiket ismerve bátran próbálják ki az újdonságokat is.

Az idei évben már a Capreno kukorica gyomirtó szert is beállították a technológiai sorukba. Az új készítménnyel, a többi Bayer-termékhez hasonlóan, szintén igen elégedettek. A Capreno-t azért is próbálták ki bátran, mert a benne lévő hatóanyagokat az Adengo és a Laudis termékekből már jól ismerik. A vállalji gazdálkodó úgy fogalmazott, hogy számukra reklámra sem volt szükség ahhoz, hogy a Bayer új termékét, a Capreno kukorica gyomirtó szert kipróbálják, hiszen amiben a Laudis

és az Adengo megtalálható, az csak jó lehet. Mint mondta, a Capreno-val kiváló összetételű, hatásos terméket kaptak, ami szinte az összes, a területeiken megtalálható és olykor extrém gyomösszetétel ellen is kiváló hatással bír.

A Capreno rugalmas, a kultúrnövényt nem bántja, alkalmazása kitolható a kultúrnövény hatleves állapotáig, jól beépíthető a technológiájukba. Látványos a Capreno gyomirtó hatása a kezelés után, s a talajon keresztüli tartamhatása is kiváló.

A kérdésre, hogy mennyire elégedett a Capreno-kezelés hektáronkénti költségével, **Szolomajer István** azt válaszolta, hogy számukra nem ez a legfontosabb, inkább az, hogy az alkalmazott gyomirtó szer hatékony legyen. Hozzátette, hogy a tapasztalataik szerint jól időzített és megfelelő kijuttatással ezzel a készítménnyel elegendő egyszer kezelni a kukoricát. Számukra a legfontosabb, hogy ne lépjen fel gyomosodás a kukoricában, hogy emiatt ne veszítsenek termést. Erre a Capreno kiválóan alkalmas.

A területeiken számos olyan gyomnövény – fenyércirok, tarackbúza, vagy parti köles – is megtalálható, ami ellen keményen kell küzdeni, de a Bayer mindig tud ajánlani ezekre a problémákra megfelelő megoldást.

## Bayer – mindig számíthatunk a termékeikre

A három Lenovo laptop-nyertese közül **Erdős Imre**, a Dunakiliti Agrár Zrt. növényvédelmi termelésirányítója is részt vett az ünnepségen. Mint mondta, cégük 840 hektár területen gazdálkodik, állattenyésztési ágazatukban pedig az 1200-as szarvasmarha-állományból 640 fejőstehen található.

Kukoricát 400 hektár területen termesztenek, ebből mintegy 190 hektáron silókukoricát, 160 hektáron másodvetésű és mindössze 50 hektáron fővetésű kukoricát. Jellemzően 14 aranykorona értékű, rossz tápanyag-szolgáltató képességű és változó szervesanyag-tartalmú területeken gazdálkodnak.

Arra a kérdésre, hogy miért választották a Capreno-t a kukorica gyomnövények elleni védelmére, a szakember elmondta, hogy cégük mindig is nyitott volt az újdonságok kipróbá-

lására, s mindig számíthatnak a Bayer termékeire.

Gazdaságukban minden területet teljes vetésváltásban művelnek, ezáltal a gyomhelyzetük is elfogadható: az egyéves gyomok közül a libatop és a szőrös disznóparéj, egyszikűek közül a kölesfélék találhatóak meg, de mindent jól tudnak kezelni. Évelő gyom csekély mértékben található a területeiken. A jelenlegi gyomviszonyok mellett évente elegendő egyszer kezelni a táblákat a gyomnövények ellen.

## Capreno – hatékonyságát igazolja a sikere

A nyerevényátadás után **Rikk István** elmondta, hogy cégük szerencsés helyzetben érezheti magát Magyarországon, hiszen a hazai termelők szívesen kipróbálják az új fejlesztéseiket, mert bíznak abban, hogy az új termékekkel is profitál a gazdaságuk.

A folyamatos fejlesztéseknek köszönhetően a Bayer rendelkezik ezen a területen a legszélesebb portfólióval. A Capreno széles hatásspektrumának köszönhetően jól meghatározható, hogy melyik gyom ellen hol, mikor és hogyan lehet a terméket jól alkalmazni.

A Capreno-t a korai posztemergens gyomirtástól kezdve később is alkalmazhatják a gazdálkodók kukorica kultúra gyomirtására, de általában annak 4-6 leveles korában.

A Capreno-val a gyomnövényre lehet koncentrálni és azok érzékeny fejlettségére figyelve célirányosan kijuttatni.

A Capreno a bevezetése után egy évvel már komoly piaci pozíciót tudhat magáénak, ami annak is köszönhető, hogy a piacra juttatása előtti évben az ország összes kukoricatermesztő táján kipróbálhatták közismert szakemberek, akik meggyőződhetek kiváló hatékonyságáról, s vihették jó híret a környékbeli gazdálkodók számára.

A Bayer a Capreno piacra vezetése előtt is tisztában volt a termék hatékonyságával, de még számukra is meglepő, hogy – a független piackutatási eredmények szerint – a készítmény már az első éves eredményével berobbant a tíz legnagyobb kukorica-herbicidek közé, s a jövőben minden bizonytalansággal még előkelőbb helyre kerül.

Cikksorozatunk korábbi részeiben információkat nyerhettek az EURO-ECO Csoport új **Üzleti Támogató Szolgáltatás-Rendszeréről** (ÜTSZR). A kis- és középvállalkozások számára jelenleg és a közeljövőben elérhető üzleti előnyök összefoglalására kértük **Döme Ádám** tervezési és kontrolling vezetőt.

### Miért hozzuk létre a közösségünket?

A kis- és középvállalkozások szerepe a fejlett piacgazdaságokban kiemelkedő a **gazdasági versenyképesség** területén. Ez a trend a gazdasági környezet változásaival fokozódni látszik.

### Milyen üzleti problémára kínálunk megoldást?

A kis- és középvállalkozások **korlátozottan jutnak hozzá** a fontosságukkal és ráfordított emberi áldozatokkal harmonizáló **üzleti támogatáshoz**.

### Melyek voltak az üzletimodell-építés fókuszai?

- A kis- és középvállalkozások számára **megfizethető**, kiemelten **magas ár-érték arányú** üzleti szolgáltatások biztosítása.
- Célcsoportunk a **fejlődni képes – és akaró vállalkozások/innovatív vállalatok**.
- „**Jó-árúsítás**”: a modern üzleti eljárások széleskörű alkalmazásával; **partnerek intenzív bevonásával** az értékteremtésbe.
- Alkalmasság **több tízezer partner** kiszolgálására.
- **Globális jövőkép**.

### Mely kis- és középvállalkozási szegmens számára a legértékesebb az Üzleti Támogató Szolgáltatás-Rendszer (ÜTSZR) igénybevétele?

Kis- és középvállalkozás besorolású minden vállalkozás és vállalat, amelynek összes foglalkoztatotti létszáma 250 főnél kevesebb, és éves nettó árbevétele legfeljebb 10 millió eurónak megfelelő forintösszeg, vagy mérlegfőösszege legfeljebb 43 millió eurónak megfelelő forintösszeg. A gazdasági szereplők döntő többsége ebben a kategóriában tevékenykedik, és közülük közösségünk **a legalább 10 millió forintot már elérő vagy elérni kívánó üzemi eredményű** vállalkozásoknak tud magas értékajánlatú szolgáltatást nyújtani.

Minden **fejlődni képes – és akaró vállalkozás és innovatív vállalat** számára jelentős **versenyelőnyt** jelenthet az EURO-ECO-partnerség.

### Mik az Üzleti Támogató Szolgáltatás-Rendszer (ÜTSZR) pillérei?

A támogató szakértői hálózatok elérhetőségének és a **pénzügyi segítségnek** a biztosítása sorsfordító lehet a **vállalkozási krízishelyzetekben**. Ez a Vállalkozási Biztonsági Háló (VBH). Ennek kifejezetten mezőgazdaságra fejlesztett változata az **Agrár-vállalkozási Biztonsági Háló** (AVBH), amely egy **erős biztonsági elem** az üzletmenet tekintetében.

A vállalkozásokkal kapcsolatos **tulajdonosi feladatok** elvégzésének **elősegítését** támogatja a **Tulajdonosi Támogató Program** (TTP). Ilyen kérdéskörök: a stratégiai tervezés, az üzletimodell-fejlesztés, a tulajdonosi kontroll-rendszerek, a vállalkozás-értékelés és értékesítés, a vállalkozás átadás (utódlás).

A vállalkozások és a vállalatok **eredményes üzletvitel**e érdekében kifejlesztett **Menedzsment Támogató Program** (MTP) a Tulajdonosi Támogató Program (TTP) keretében megfogalmazott **üzleti célok operatív megvalósításának** támogató eszköze. Ennek konkrét területei a hamarosan bevezetésre kerülő **Jogi- és Adótanácsadói Network** (JAN), az **Agrár Szaktanácsadói Divízió** (ASZD) és a **Gazdaság-fejlesztési Divízió** (GFD) szolgáltatásai.

### A keretprogram (VBH) és annak előnyei már elérhetőek!

2016 4. negyedévtől lehet csatlakozni a partneri közösségünkhöz az AVBH szerződés online megkötésével. **Régi partnereink számára jelentős szakmai és anyagi támogatással!**

A vállalkozások **kiemelt üzletmeneti biztonság**ának megteremtésén túl azért is érdemes csatlakozni, mert a rendszer további támogató funkcióinak elérése **lényegesen előnyösebb feltételekkel** lehetséges a **mielőbbi partnerré** válással. 2017-ben elérhetővé válik a TTP szolgáltatás csomag is, amely **hiánypótló** a hazai **tanácsadói piac**on.

### Milyen MTP programok indulnak a közeli jövőben?

A szolgáltatási helyzetben lévő AVBH szerződések mellé az alábbi **operatív működést támogató programokhoz** lehet csatlakozni.

Jogi és Adótanácsadói Network fejlesztésének következtében **egy jogász helyett ügyvédek szakosodott hálózatának** szolgáltatásaihoz való hozzáférés biztosítunk,

rendkívül jó ár-érték aránnyal. A rendszer tagjai **számos kedvezményt** érhetnek el amellett, hogy **eddig sok kis- és középvállalkozás számára elérhetetlen szakemberek** segítik a mindennapi munkájukat. A JAN szerződések 2017 1. negyedévtől már köthetők lesznek.

Az **Agrár Szaktanácsadói Divízió** a „támogatások támogatása” küldetés mentén szerveződik. Ezt két formában tervezzük: egyrészt **közösségi rendezvényekkel** a **döntés-előkészítési fázist**, másrészt a konkrét **megvalósítást projekt-menedzseri oldalról**. Ez vonatkozik a **közvetlen kifizetések, a pályázatok, a piaci támogatások és a 2020 utáni időszak támogatásaira** egyaránt.

A **Gazdaság-fejlesztési Divízióval** az AVBH partnerei számára biztosítunk menedzsment-támogató szakértelmet, hogy **az agrár-vállalkozások profittermelése** fenntartható hálózati innovációk alkalmazásával **a lehető legjobb legyen**.

Kiemeljük, hogy mindkét mezőgazdasági tevékenységet támogató divízióknak működésében **kiemelt szerepet szánunk a velünk AVBH partnerséget vállaló gazdasági egységeknek**. Olyan programokat kívánunk fejleszteni, amelyeket **az együttgondolkodó és cselekvő közösségünk** hasznosnak és előremutatónak tart.

”  
**A kis- és középvállalkozások korlátozottan jutnak hozzá a fontosságukkal és ráfordított emberi áldozatokkal harmonizáló üzleti támogatáshoz. A támogató szakértői hálózatok elérhetőségének és a pénzügyi segítségnek a biztosítása pedig sorsfordító lehet a vállalászási krízishelyzetekben. Ez a Vállalkozási Biztonsági Háló...**

AZ ÜZLET  
JÖVŐJE

www.eurofarm.hu

AZ EURO-ECO CSOPORT TAGJA



# GENERÁCIÓKON ÁTÍVELŐ, FENNTARTHATÓ ÉRTÉKNÖVEDELÉS!



ÜZLETI TÁMOGATÓ  
SZOLGÁLTATÁS-RENDSZER



A felkészült és tudatos  
gazdálkodók közössége



AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI  
BIZTONSÁGI  
HÁLÓ

| Biztonságos üzletmenet



TULAJDONOSI  
TÁMOGATÓ  
PROGRAM

| Fenntartható üzleti sikerek



MENEDZSMENT  
TÁMOGATÓ  
PROGRAM

| Eredményes üzletvitel

 **AZ EURO-ECO**  
CSOPORT TAGJA



AGRÁR  
SZAKTANÁCSADÁSI  
DIVÍZIÓ



GAZDASÁG-  
FEJLESZTÉSI  
DIVÍZIÓ



## Szójatermesztésről, gyakorlatiasan

SZERZŐ: NZ.

Magyarországon a hüvelyes növények vetésterülete az elmúlt években jelentősen nőtt, de ezek a kultúrák továbbra is csak kis részét adják a gabona és olajos növények által uralt hazai szántóföldi növénytermesztésnek.

**É**ppen ezért az agrártárca támogatási konstrukciókkal ösztönzi termesztésüket. A hüvelyes növényeket 2015-ben 116 000 hektáron, a teljes szántóterület 2,7%-án termesztették.

A szárazborsó és a zöldborsó mellett – magas fehérjetartalma miatt – jelentős a szója termesztése is, bár utóbbi növény a hivatalos besorolás szerint nem a hüvelyesek, hanem az olajos magvak kategóriájába tartozik. Nagyrészt a termesztéshez kötött támogatások bevezetésének köszönhetően a szója területe kétharmaddal növekedett 2014 és 2015 között.

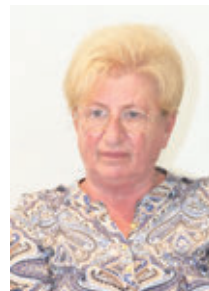
A versenyképes és fenntartható élelmiszer-termelés jövője a magyar álláspont szerint a GMO-mentes ter-

mesztésben van. Ennek jegyében indított fehérjeprogramot Magyarország, amelyben a hüvelyes növények fontos szerepet töltenek be. A termelés ösztönzésére éppen ezért támogatási konstrukció lépett életbe. A SAPS és a zöldítési támogatás együttes, hektáronként mintegy 73 000 Ft-ot kitevő összege mellett a hüvelyeseknél további két jogcímen hektáronként mintegy 58 000 Ft termeléshez kötött támogatás kifizetésére nyílt mód a 2015. évben beadott kérelmek után. A szója vetésterülete ennek következtében nem csak területileg nőtt, de olyan termőtájakon is megjelent, ahol korábban

nem termelték. Ennek gyakorlati hátteréről, tapasztalatairól beszélgettünk a Magyar Szója Nonprofit Kft. szakemberével **Mándi Lajosné dr.** nemesítővel Mosonmagyaróváron...

– **Kérjük, foglalja össze röviden a Magyar Szója Nonprofit Kft. tevékenységét, és az alakulása óta a hazai szójatermesztés fel- lendítését célzó sikereit!**

– 2013 elején az Új Fehérjeprogram meghirdetésekor a Vidékfejlesztési Minisztériumba összehívott értekezleten közösen gondolkodtak a fehérjenövények termékpálya résztvevői az EU döntéshozói által felvetett problémákról, le-



Mándi Lajosné dr.



hetőségekről. A találkozót követően a Nonprofit Kft. alapítói elérkezettnek látták az időt, hogy alulról jövő kezdeményezéssel tegyünk valamit a fehérjenövényekkel kapcsolatos fejlesztés területén.

Nem akartunk várni a „fentről” érkező rendelkezésekre, hanem megalapítottuk a Szója Nonprofit Kft.-t, néhai Seiwerth Gábor ügyvezetésével.

A megalapított Magyar Szója Nonprofit Kft. legfontosabb célkitűzése a hazai GMO-mentes szójabab termőterületének és mennyiségének növelése. Távlati szándékunk évi 300 000 tonna szójabab termelése, termeltetése. Ezen célkitűzés megvalósításához nem nélkülözhetők bizonyos feltételek, amelyek között kitüntetett helyet foglalnak el:

- a kormányzati szándék, akarat és elkötelezettség a hazai GMO-mentes szójatermesztés érdekességének megteremtésével,
- szakmai szervezetekkel történő együttműködés az érdekazonosság alapján,
- a nemzetközi együttműködések kialakítása és működtetése a GMO-mentes piacok kialakítására,
- a korszerű ismeretek közvetítésével gazdaságos szójatermesztés megvalósítása.

A fentiek csupán a lehetőségét nyújtják a 2012-2013. évi szintről történő elmozdulásnak. Az esély akkor válhat kézzelfogható eredménnyé, ha a termelők szakmailag elfogadják, gazdaságilag tapasztalják a szójatermesztés hasznosságát. Az elmúlt egy-két évtizedben létrejött gazdaságszociális sok tagja nem találkozott a szójával, így érthetően ismereteik sem igen vannak a növény termesztésével, használatával és előnyeivel kapcsolatban.

Meggyőződésünk volt és ma is az, hogy ezt a növényt is meg kell tanulni termesztetni, mint a repcét. Így minden energiánkat a tudásbázis gyarapítására fordítottuk. 2013-tól az ország hét, később öt ökológiai körzetében fél-üzemi kísérleteket állítottunk be, 14-20 fajtával. A fajtásor mindenütt azonos volt, de az agrotechnika természetesen az adott gazdaság feltételeinek megfelelő. Ezzel lehetővé tettük, hogy a termelők megismerjék és kiválaszthassák a tájkorzetben biztonságosan beérő fajtákat, és láthassák az alkalmazott ter-



**A Magyar Szója Nonprofit Kft. legfontosabb célkitűzése a hazai GMO-mentes szójabab termőterületének és mennyiségének növelése**

mesztéstechnológia hatását a termés mennyiségére és beltartalmára.

A bemutatók alkalmával szakmai előadások keretében tekintettük át a szója termesztésének kardinális kérdéseit. A szántóföldi bemutatókon szakmai párbeszéd segítette megismerni a termelőket foglalkoztató fontos problémákat.

A tudásbázis bővítése érdekében cikksorozatot indítottunk „Szója Oskola” címmel.

2015-ben megjelent a „Szójatermesztés korszerűen” c. könyv, Balikó Sándor szerkesztésében.

A Magyar Szója Nonprofit Kft. honlapján folyamatosan jelennek meg írások a szójatermesztés aktualitásairól. Úgy gondolom, hogy a termeléshez kötött támogatás mellett a szakmai hozzáértés gyarapodása is hozzájárult a szója vetésterületének növekedéséhez. A 2016-os évben tapasztalt vetésterület visszaesés – amely relatíve nem jelentős – csak a támogatásért folyamodók kiesését jelentette. Igen jelentős eredménynek tekintjük a termelők, termeltetők, forgalmazók, feldolgozók közös platformjának megteremtését, a Duna Szója Szövetséggel való együttműködést.

**– A szaktárca által szorgalmazott és támogatott szójatermesztés valóban érdekeltté tette-e a termelőket, vagy egyébként is látóköriükbe került a szója, mint az import szójadarat kiváltó alapanyag?**

– A támogatott GMO-mentes szójatermesztés érdekeltté tette a termelőket, elsősorban a biztos értékesítési háttér miatt. A szója, mint pillangós növény talajra és utóveteményre gya-

korolt hatásának pozitív értékelése azonban még nem általános. Ha a termelőnek erre is lesz figyelme, akkor lesz a szója igazán értékes növénye a vetésváltásnak, a többi hüvelyes növényvel együtt.

**– Sikerült-e megvalósítani az ország északi harmadában is a szója biztonságos termesztését, és milyen szakmai szempontok, megoldások segítették ezt a munkát?**

– Az ország északi harmadában a szója biztonságos termelésének meghatározója az igenkorai, korai fajták használata. Szerencsére a magyarországi fajtakinálatban rendelkezésre állnak ezek a genetikai anyagok. Emellett az ország más részein is igen fontos gyommentesség elérése volt a kiemelkedő termésátlagok záloga.

**– A Dél-Dunántúlon eredményes szójatermesztési technológián mely pontokon kellett változtatni, hogy az északi országrészben is alkalmas legyen a kultúra a jó eredmények elérésére, és melyik fajták termesztése volt eredményes az elmúlt években?**

– 2012-ben a Lajtamag Kft. megnyert egy GOP-os K+F pályázatot a *GMO-mentes szójatermesztés kiterjesztése az Északnyugat-magyarországi régióra* címmel. Ebben a projektben két éven át kerültek górcső alá a szója agrotechnikai elemei, a fajták szerepe, alkalmazhatósága három kísérleti helyen. A projektben részt vett a Bóly Zrt. nemesítő és technológiafejlesztő csapata, a GKI Táplászentkeresztű nemesítő és fejlesztő kollektívája, az UBM takarmányfeldolgozó és a PÉKPONT sütőipari termékfejlesztő.

A Lajtamag Kft.-nél került kialakításra egy a szója beltartalmi vizs-

gálatára is alkalmas laboratórium, és beszerelésre került egy Gallford sorvezérelt kultivátor, a kapás szója-termesztési kísérletek megvalósításához.

Két kísérleti év három kísérleti helyén elért eredmények összegzéseként elmondhatjuk:

- Minden szójafajta 45 cm-es sortávolság mellett adja az optimális termést. Természetesen a fajták között vannak különbségek, de ez a tény szembetűnő volt.

- Az északi területeken, de az ország többi részén is kiválóan szerepelt az *ES Mentor* fajta.

- Gabona vagy duplagabona sortávolságon is vetjük a szóját, ilyenkor a kevésbé elágazó fajták használhatók, ebben az esetben a hektáronkénti csíraszám meghatározása fontos.

- A szója biológiájából fakadóan szereti a levegős talajt, ezért a 45 cm-es sortávolságon két-három kapálás alkalmazásával tudjuk e fontos technológiai feltételt biztosítani. A sorközművelő kultivátor mechanikai gyomirtásban betöltött szerepe pedig rendkívül jelentős.

- Fontos agronómiai elem az egyenletes vetésmélység és tőtávolság. Ezt leginkább szemenkénti vetőgép használatával tudjuk biztosítani. A helyes fajtaválasztás, a kapás művelés és a szemenkénti vetés biztosítja az optimális növényállományt, amely a nagy termés záloga lehet.



A helyes fajtaválasztás, a kapás művelés és a szemenkénti vetés biztosítja az optimális növényállományt



Gabona vagy duplagabona sortávolságon is vetjük a szóját, ilyenkor a kevésbé elágazó fajták használhatók

2016 tavaszán a Lajtamag Kft.-nél beszereztük a legalkalmasabbnak tartott eszközöket. A 2016-os termesztési időszakban 260 ha-on használtuk ezt a technológiát, ahol az öntözés feltételeit is biztosítani tudtuk. Így sikerült idén közel 4 t/ha-os üzemi termésátlagot elérni.

– **Kérjük, avasson be a szójatermesztés ökonómiájába! Milyen termésszintek és milyen jövedelemviszonyok jellemzik a növényt?**

– A termésszintek nagyon nagy szórást mutatnak az egyes termelők-nél. Ennek oka az esetek túlnyomó többségében az eltérő termesztéstechnológiában keresendő. Sokaknak nincs lehetőségük kapás sortávra vetni a szóját, ezért a gyomirtást a legtöbb esetben növényvédőszeres kezeléssel próbálják megoldani, ami magasabb költséget és alacsonyabb termésszintet eredményezhet.

A szója hektáronkénti költsége 200 000 Ft alatt maradhat, ha jól gazdálkodunk. A jelenlegi piaci árak mellett ez azt jelenti, hogy 2 t/ha termésátlag felett már nyereséges lehet a termesztése. A növényhez kapcsolódó termeléshez kötött támogatás ekkor már eleve pluszt adhat.

– **Megítélése szerint fenntartható-e a termelési kedv, tartósan kedveznek-e a szerződéses/ felvásárlási árak a szója termesztésének? Mennyire versenyképes jelenleg a többi ipari növényvel?**

– A szója a magas fehérjetartalma miatt keresett a világpiacon. A keres-

lete folyamatosan nő, ami azt jelenti, hogy még a növekvő előállítás esetén is stabil piacra és árakra lehet számítani. A versenyképessége a többi növény közt a jobbak közé emeli a szóját, hiszen egy 3 t/ha-os termésátlaggal és a termeléshez kötött támogatással akár 150.00 Ft maradhat a gazda zsebében hektáronként. Azt gondolom, hogy ez a szám kiemelkedő, ha a jövedelmezőséget tekintjük.

– **Véleménye szerint milyen a hazai szójatermesztés jövőképe Magyarországon, hiszen a '70-es évek második felében már volt ilyen termelési fellángolás, aztán öt-hét év után elhalt? Elég erős lesz-e a hazai szójalobbi az importtal szemben?**

– Mind a kormányzati törekvések, mind a piaci igények egyre inkább abba az irányba hatnak, hogy Magyarországon is GMO-mentes élelmiszereket állítsunk elő. A GMO-mentes élelmiszerek előállításához elengedhetetlen a hazai szója belföldön tartása.

A késztermék piaci elhelyezéséhez fizetőképessé keresletet kell erre a termékcsoporthoz generálni. Amennyiben ez nem valósul meg teljes egészében, akkor is lesz kereslet a szójára, csak épp nem belföldön. Ugyanis a világpiacon jobban keresik manapság a szóját, mint 40 évvel ezelőtt. Kína és India fizetőképessége is jelentősen javult, így ha a termelők jó termésátlagokat tudnak elérni, akkor a jó árak meg fogják tartani a termelési kedvet.

# KI LESZ AZ ÉV AGRÁREMBERE?

FŐVÉDNÖK: Prof. Dr. Gyuricza Csaba, Elnök - Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal



BÁRKI JELÖLHET,  
VAGY JELÖLT LEHET!

2016. október 1-től  
november 20-ig!

[www.azevagrarembere.hu](http://www.azevagrarembere.hu)

A **McDonald's** felelős élelmiszeripari vállalkozásként ellátási hálózatában fenntartható alapanyagok beszerzését és fenntartható termelési gyakorlatok ösztönzését tűzte ki céljául. Az Év Agrárembere díj **Jövő Agrárszakembere kategória támogatása** része a hazai beszállítókkal való hosszú távú együttműködésre és széles körű tudásmegosztásra épülő szerepvállalásunknak.



Főtámogató:



Szakmai partner:



Médiapartner:



11 KATEGÓRIÁBAN KERESSÜK  
AZ ÉV AGRÁREMBERE JELÖLTEKET

FŐDÍJ: 1 MILLIÓ Ft

A jelölők közt 3 db hétvégi wellness utalványt sorsolunk ki!

Jelölje Ön is Barátját, Kollégáját, Ismerősét a [www.azevagrarembere.hu](http://www.azevagrarembere.hu) weboldalon!



Últetvénypermetező bemérőpad  
(Fotó: Aponyi Lajos)

# Megkezdődött a növényvédő gépek időszakos felülvizsgálata

SZERZŐ: P. G.

Sajtótájékoztatóra hívta a Magyar Növényvédő Mérnöki és Növényorvosi Kamara (NMNK) az agrármédia és más lapok munkatársait október közepén, hogy ismertessék a növényvédő gépek időszakos felülvizsgálatával kapcsolatosan eddig végzett munkájukat és az elért eredményeket.

Az uniós előírásokon alapuló hazai szabályozás értelmében ezentúl három évenként kötelező lesz e gépek alkalmassági vizsgálata. A rendelkezéstől a növényvédő szerek pontosabb és takarékosabb kiuttatását, jobb biológiai hatást, csökkenő környezetszennyezést várhatunk a növénytermesztésben.

## Cél a minél biztonságosabb felhasználás

Bevezetőjében Dr. Tarcali Gábor, a Magyar Növényvédő Mérnöki és Növényorvosi Kamara elnöke az élelmiszer-biztonság gondolatával indította mondanivalóját.

Az egészséges élelmiszer alapja az egészséges növény, amely állapot biztosítása a növényvédelem, a növényvédelmi szakemberek feladata, akik ezt a növényi betegségek és kártevők által okozott károk csökkentése érdekében növényvédő szerek felhasználásával és növényvédelmi gépek alkalmazásával érik el. Voltak és vannak törekvések a károsítók ellen bevetett növényvédő szerek kiiktatására a természetből, de mai tudásunk szerint az emberiség élelmiszer-szükséglete az árutermelés keretei között így nem biztosítható.

Mivel a növényvédő szerek veszélyes anyagok, ezért nagyon fontos, hogy megfelelő szakmai felké-



Tarcali Gábor: a növényvédő szerek veszélyes anyagok, ezért a minél biztonságosabb felhasználásukra kell törekedni

szültséggel, biztonságosan legyenek felhasználva. Ma, az integrált növénytermesztés és növényvédelem korszakában arra törekszünk, hogy a növényvédő szereket csak a szükséges legkisebb mértékben használjuk, és a védekezés egyéb, nem kémiai módszereit is alkalmazzuk a növényvédelemben. A növényvédő szerek előírás szerinti, szabályos kijuttatása és felhasználása jelenti a garanciát arra, hogy a termékekben kimutatható hatóanyag-maradék ne haladja meg a mindenkori tudásunk szerint megengedett határértékeket.

A növényvédő szerek szabályos felhasználásának sok tényezője közül egyik igen fontos elem a kijuttatástechnika, azaz, hogy milyen eszközökkel, milyen módon használjuk ezeket a veszélyes anyagokat. Általánosságban elmondható, hogy napjainkban a növényvédő szerek korszerű növényvédő gépekkel kerülnek kijuttatásra, aminek során arra kell törekednünk, hogy műszakilag a legjobb feltételekkel, megfelelő módon, egyenletesen, csak a szükséges dózisban jussanak a szerek a kezelendő táblára, vagy növényállományra. Ehhez minél jobb, lehetőleg kiváló minőségű növényvédő gépekre van szükségünk.

A mai magyar mezőgazdaságban régi és legkorszerűbb növényvédelmi gépek egyaránt megtalálhatók, s régi hiányosság, hogy ezek műszaki állapotáról nincsenek megfelelő,

szermegtakarítás értéke nem elhanyagolható tétel.

Az Európai Unió országaiban a kétezres évektől kezdve kezdetben önkéntes alapon, majd később kötelező módon bevezették a növényvédő gépek műszaki felülvizsgálatát. Az Európai Parlament és a Tanács a *peszticidok fenntartható használatának elérését célzó közösségi fellépés kereteinek meghatározásáról* szóló 2009/128/EK irányelve alapján a tagországnak 2016. december 14-ig biztosítaniuk kell, hogy a peszticid kijuttatásához használt 3 évnél idősebb berendezések felülvizsgálata legalább egyszer megtörténjen.

Szakmai körökben ismert, hogy hazánkban is már évekkel ezelőtt született törvényi, illetve rendeleti szabályozás a növényvédő gépek kötelező időszakos felülvizsgálatáról, ennek ellenére ez a kötelezettség, a gépek háromévenkénti felülvizsgálata nagyon sokáig váratott magára. A 43/2010. (IV. 23.) FVM-rendelet 35. §-a alapján előírt kötelező műszaki felülvizsgálatok megszervezésével és végrehajtásával a minisztérium 2015 decemberében a Magyar Növényvédő Mérnöki és Növényorvosi Kamarát (NMNK) bízta meg, és kötelezettségévé tette a vizsgálati rendszer és a vizsgálóállomási hálózat kiépítését és működtetését.

A kamara a Fejér megyei szervezet bízta meg a rendszer kiépítésével, amely a Hajnalpír Kft. segítségével

romévesnél idősebb, nem ellenőrzött, illetve a felülvizsgálaton nem megfelelt permetezőgéppel növényvédelmi tevékenységet végezni tilos!

## Kiépülő országos rendszer

A vizsgálati rendszert és hálózatot **Bakonyi István**, a MANOK Növényorvos Kft. ügyvezetője ismertette.



**Bakonyi István: a mobil vizsgálóállomások a termelővel egyeztetett helyszínen és időpontban végzik a permetezőgépek vizsgálatát**

Mint mondta, országos lefedettségű vizsgáló hálózatról van szó. Véleménye szerint annak, hogy a rendszer kiépítése évekig elhúzódott, egyik oka az lehetett, hogy a permetezőgépeket nagy távolságokra kellett volna mozgatni a vizsgáztatás céljából, ami ezeknél a munkagépeknél igen nehézkesen lenne megoldható. Ezért mobil hálózatot alakítottak ki, azaz a termelőnél, a telephelyén vagy saját településén kerül sor a vizsgálatra.

Ismeretes, hogy a Növényvédő Kamara (NMNK) megyei rendszerben működik, ugyanígy alakították ki a vizsgáló hálózatot is. A kamara 100%-os tulajdonában lévő MANOK Növényorvos Kft. működteti a Növényvédő Gép Ellenőrző Állomást (NGEA), amely a teljes kiépülés után az országban 24 állomást állít fel. Jelenleg Fejér, Jász-Nagykun-Szolnok, Hajdú-Bihar, Szabolcs-Szatmár-Bereg, Somogy és Pest megyében üzemelnek állomások, de a többi megyében is hamarosan kiépülnek. Ha menet közben kiderül, hogy a szolgáltatások ellátásra a tervezett 24 állomás nem elegendő, újabbak felállítása is lehetséges.

A jogszabály szerint a vizsgálatra való bejelentkezés a termelő köteles-

## A MANOK Növényorvos Kft. működteti a Növényvédő Gép Ellenőrző Állomást, amely a teljes kiépülés után az országban 24 állomást állít fel

naprakész ismereteink. A nem megfelelő műszaki állapotú eszközök nem képesek egyenletes kijuttatásra, ami nemcsak hatáscsökkenéssel, hanem élelmiszer-biztonsági kockázattal is jár. A szórás egyenetlenség, a rosszul beállított, vagy rosszul működő gépekkel feleslegesen kijuttatott növényvédő szer ezenkívül környezetvédelmi problémákat is okozhat, és többletköltséget jelenthet a termelőnek. 2015-ben a hazai növénytermesztés 125 milliárd forint értékben használt fel növényvédő szereket, tehát a jó műszaki állapotú gépekkel elérhető növényvédő-

két és fél évig üzemeltette első, kísérleti mobil állomását. Az eddigi 240 millió Ft költséggel kialakított rendszer felállításában a Veszprémi Egyetem Georgikon Kara, a Nyíregyházi Egyetem, a FruitVeb Magyar Zöldség-Gyümölcs Szakmaközi Szervezet és Terméktanács és a Mezőgazdasági Repülő Érdékvédelmi Szövetsége (MERÉSZ) működött közre.

A növényvédő gépek felülvizsgálata a földi gépekre, a növényvédelmi munkát végző légi járművekre és a vasúti pályatestek növényvédőszeres kezelését végző berendezésekre egyaránt kiterjed. A jövőben a há-



Egyedi fúvóka bemérés



Permetezőgép mobil vizsgálóállomás

sége, amit a [www.ngea.hu](http://www.ngea.hu) weboldalon egy megrendelőlap kitöltésével, online módon tehet meg, ami után a vizsgálandó gép adatai egy központi nyilvántartásba kerülnek. Ugyanezen a weboldalon az alállomások listája is megtalálható, s a járáások alapján könnyen megállapítható, hogy az adott termelő melyik alállomás körzetébe tartozik.

Fontos, hogy a három év-nél idősebb gépek esetében a regisztráció, azaz a vizsgálat megrendelése minél előbb, de 2016. december 14-ig megtörténjen, mert a hatóság lehetővé tette, hogy ezek a gépek a vizsgálat tényleges időpontjától függetlenül

rendeltetészerűen használhatók továbbra is. A műszaki felülvizsgálatra nem egyoldalú kijelölés alapján,

hanem az alállomás és a termelő által közösen egyeztetett időpontban kerül sor.

Az ellenőrzés menetéről szólva elhangzott, arra kéri a gazdákat, hogy a permetezőgépet alaposan mossák ki, és tisztítsák meg a felülvizsgálat előtt. A legtöbb elutasítás a gépek nem megfelelő tisztításából, illetve a fúvókák rossz állapotából fakad.

Az ellenőrzés egységesen zajlik. A rendszer mobil, tehát az NMNK NGEA szakemberei a gazda saját településén, telephelyén is el tudják végezni a mérést, ritkán kell csak átutazni a szomszéd településre. Sikeres felülvizsgálat után a növényvédő gépeket érvényesítő matricával látják el.

Az eddigi vizsgálatok során többször előfordult, hogy a gépek egyedi azonosító jele, táblája hibás, olvashatat-

lan, stb. volt, ilyen esetben ezek a sikeres vizsga után új azonosító jelet kapnak.

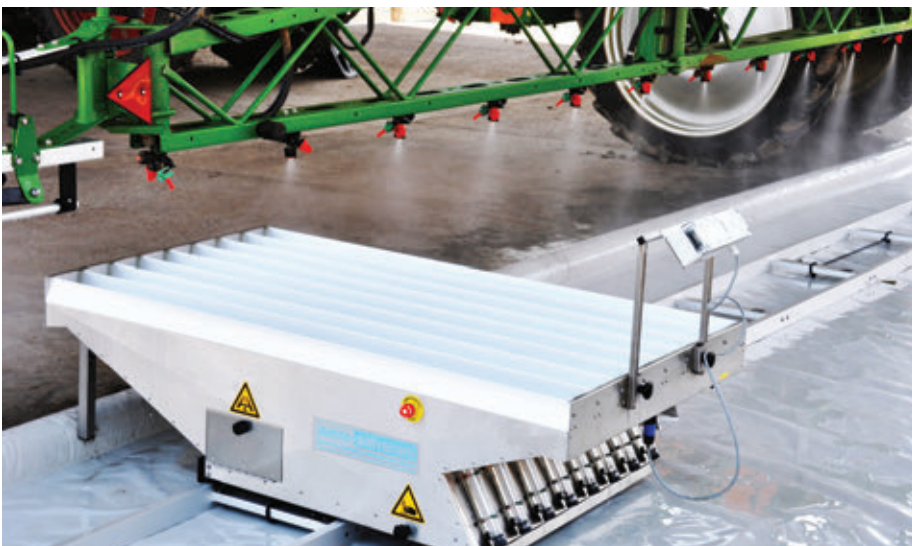
Az eddigi munkáról szólva Bakonyi István elmondta, hogy a jelenleg működő 11 alállomásra több mint 1900 termelő jelentkezett be vizsgálatra, s az elmúlt időszakban több mint 350 növényvédő gép kapott érvényes műszaki engedélyt. A tapasztalatok alapján 10% alatt van a nem megfelelt minőségű gépek aránya. A kb. két éves tesztidőszak alatt már több mint ezer vizsgálatot végeztek, amelyek sok értékes tapasztalattal gazdagították a munkában résztvevőket, illetve a növényvédelmi gyakorlatot. Ilyen érdekes és értékes megállapításként említette, hogy az üzemszerű körülmények között, tehát nem laborban végzett mérések alapján az egyik leggyakoribb fúvókatípus csak igen szűk időjárási intervallumban használható megfelelően.

Olyan eset is előfordult, hogy alkalmatlan minősítést kapott gépen – ennek okait keresve – konstrukciós hibát fedeztek fel; azt kijavítva a vizsgálat megfelelő eredménnyel zárult. További tanulság, hogy a műszeres méréseket és vizsgálatokat nem szabad feleslegesnek vagy misztifikálnak tekinteni, mert a pontos, egzakt mérési eredmények számos olyan jelenségre, helyzetre vagy hibára mutatnak rá, amit a napi gyakorlatban nem, vagy csak ritkán, esetleg későn észlelünk.

További részletekről és tudnivalókról, valamint az aktuális vizsgálati díjakról az érintettek és az érdeklődők a [www.ngea.hu](http://www.ngea.hu) honlapon kaphatnak tájékoztatást.



Vizsgálati tanúsítvány érvényesítő matrica



Szórókeret keresztirányú szóráskép vizsgálata (fotók: Aponyi Lajos)

TONNÁNKÉNT

# 4000 Ft-TAL TÖBBET ÉR A KUKORICÁM,

HA MOST VESZEK SFOGGIA VETŐGÉPET,  
VAGY KULTIVÁTORT?

**SFOGGIA**  
AGRICULTURE DIVISION



## SIGMA 5

6 SOROS

TELESZKÓPOS GERENDÉLY  
MŰTRÁGYASZÓRÓ-BIGBAG  
MIKROGRANULÁTUM SZÓRÓ  
VETÉSELLENŐRZŐ MONITOR

## THEMA

6 SOROS

HIDRAULIKUSAN ÖSSZECSUKHATÓ  
MŰTRÁGYASZÓRÓ-BIGBAG  
SORVÉDŐ TÁRCSA  
MÉLYSÉGHATÁROLÓ KERÉK

RÉSZLETEK A [WWW.AUDITKER.HU](http://WWW.AUDITKER.HU) WEBOLDALON,  
VAGY ÉRDEKLŐDJÖN A +36-76/484-378 TELEFONSZÁMON.



AUDITKER



## 2016-ban ismét bizonyította előnyeit a légi kijuttatás

SZERZŐ: PRINCZINGER G.

Közhelyszámba megy, hogy a mezőgazdaságban nincs két egyforma évjárat – aminek jó és rossz következményei egyaránt lehetnek. A 2016. év arra lesz jó példa, hogy a vegetációs idő második felében hullott sok eső miatt a légi növényvédelem áldásos hatása – főként a napraforgóban – tonnákban volt mérhető a termésátlagokban.

A rendszerváltozás után, de különösen a 2004-es EU-csatlakozásunk óta a mezőgazdaság egyik mostohagyereke a légi növényvédelem. Nemcsak a tulajdonviszonyok változásával együtt járóan átalakult táblaszerkezet, a termelők heterogén szakmai felkészültsége, hanem a több pontján is túlzottan szigorúnak tűnő és agyonbürokratizált jogi szabályozás egyformán keseríti meg az „égi szekerek” tulajdonosai és az őket igénybe vevő termesztek munkáját. Utóbbiakat kérdeztük arról, hogy látják a repülőgépes növényvédelem helyzetét napjainkban.

### Több ezer hektáros szántóföldi termesztésben

A Fejér megyében 5 ezer hektáron gazdálkodó, öt gazdasági társaságot

összefogó Keve-csoport termelési igazgatójával, **Tóta Nándorral** közösen idézzük vissza az idei év jellemzőit, fontosabb eseményeit.

Mindenekelőtt a vetésszerkezetről ejtünk szót, amelyben legnagyobb a kalászosok területe: ez a 100 hektár durumot is magában foglaló 1500 hektárnyi búza és az ehhez társuló közel 700 hektár őszi árpa. Olajnövényekből 860 hektár a repce, s csaknem 700 hektár a napraforgó, és végül a 800 hektárnyi kukorica teszi teljessé a palettát. Igaz, a korábbi évekhez képest mára lényegesen kevesebb kukoricát vetnek; az őszi vetésű növényeké, a kalászosoké és a repcéé lett a vezető szerep, mivel a környék az ország egyik legszárazabb térsége, ezért a nyár elején betakarítható kultúrák termelési kockázata itt kisebb. Mire a nagy meleg-, vagy a hőségperiódu-

sok bekövetkeznek, ezek termésképzése megtörténik, ami biztonságot jelent a termesztésben.

Annak ellenére, hogy három saját, nagy hasmagasságú önjáró permetezőgéppel rendelkeznek, a repcében és a napraforgóban ma sem mondhatnak le a légi növényvédelemről. A repce tavaszi többszöri permetezését és a napraforgó első állományvédelmét általában az említett nagyteljesítményű földi gépekkel végzik, de a napraforgó második gombaölőszeres kezelését és állományszárítását már csak légi úton képesek a kellő időben, megfelelően teljesíteni. Különösen így volt ez az idei évben, amikor a nagy nyári esők és a szélnyomás miatt megdőlt sorokban a hidas permetező nemcsak a napraforgóban, hanem már a repce állományszárítása során is súlyos növénykárosodást



okoztak volna. Emellett a kórokozókra kedvező időjárás miatt fenyegető járványveszély kivédése, a szinte azonnali permetezés is csak légi úton volt idejében elvégezhető.

Évek óta állandó partnerük, az *Albatrosz 97 Kft.* kifogástalan minőségű, szakszerű munkájára idén is számíthatnak. Sokéves korrekt kapcsolatuk a kölcsönös bizalmon és megbízhatóságon alapul. Tóta Nándor meggyőződése, hogy a több ezer hektár szántóföld növényvédelmében a nagyteljesítményű földi gépek mellett sem nélkülözhetik a helikoptert, mert felázott talajon, vagy hirtelen fellépő kártevő, vagy kórokozó veszélye esetén csak ez jelenthet biztonságot.

Szó kerül a permetlé-elsodródásból eredő károkról is. Mint a szakember mondja, ezek kivédésében sokat segít a mai korszerű navigációs technika, de a pilóta ügyessége, tapasztalata és lelkiismeretessége továbbra sem nélkülözhető. Tóta Nándor ennek kapcsán arra is figyelmeztet: ma már nemcsak a különböző kultúrák tekintetben 'veszélyes szomszédságra' kell gondolni (szőlők, gyümölcsösök, kelő repcevetések, stb.), és nem is csak a légi védekezésben, hanem a földi gépek esetében is: ugyanazon növényfajon, például a napraforgón vagy a repcén belül a Clearfield és a normál technológiával gyomirtott táblák egymás mellettiségére is, ahol az elsodródás szintén növénypusztulást okozhat.

Ennek ellenére még mindig sokan alábecsülik a földi gépes védekezések során bekövetkező elsodródási károkat is, pedig ezek is jóval gyakoribbak, mint gondolnánk, csak a közvélemény ezeket ritkábban észleli, vagy szerez tudomást róluk, mert munkájuk kevésbé látványos, mint egy „brummogó” helikopteré.

### „Egy hagyományos üzemben is hasznos a légi védekezés”

A fenti kijelentéssel válaszol első kérdésünkre **Dr. Sűrű János**, az Agro Bölcske Zrt. ügyvezető igazgatója.

A Tolna megyében, Dunaföldvár és Paks között, a Duna mentén fekvő Bölcske határában 1200 hektáron gazdálkodó üzem fő növényei a búza, kukorica, napraforgó, őszi árpa és a repce. – Ahhoz, hogy e kultúrákban jó eredményeket érjünk el, igyek-



**Idén, az augusztusi szélviharok után megdőlt kukoricában vagy napraforgóban – a növényállomány károsodása nélkül – csak a levegőből lehetett növényvédelmi munkát végezni**

szünk eleget tenni a termesztéstechnológiai követelményeknek – mondja az ismert szakember –, s ez alól nem lehet kivétel a növényvédelem sem. Sőt, ha valahol, itt nagyon fontos az odafigyelés, a táblák rendszeres ellenőrzése, a károsítóhelyzet alakulásának nyomon követése – teszi hozzá a több mint négy évtizedes tapasztalattal bíró növényvédelmi szakmérnök, aki címzetes egyetemi docensként a keszthelyi Georgikon Kar leendő növényorvosainak oktatásában is részt vesz évek óta.

Mindig is kiállt a légi védekezés mellett, mert, mint hangsúlyozza, ha járvány- vagy gradációveszély esetén sürgősen kell cselekedni, akkor ez a leggyorsabb és legbiztonságosabb megoldás. Elismeri a korszerű hidas permetezőgépek érdemeit, de a napi területteljesítményben a légi kijuttatással szemben elmaradnak. Már pedig járvány idején a védeke-



**Dr. Sűrű János, az Agro Bölcske Zrt. ügyvezető igazgatója**

zésben előálló pár napos késedelem igen könnyen járhat súlyos veszteségekkel.

Gazdaságukban a vegyszeres gyomirtásokat földi gépekkel végzik, de az állománypermetezéseket és a napraforgó deszikkálását, ha csak lehet, légi úton oldják meg. A repce állományszáritása során egyelőre óvatosak; mint mondja, az ebben az időben könnyebben bekövetkező elsodródási károk elkerülése miatt inkább mellőzik a repülést.

Megemlíti, hogy az ideai esztendő ismét sajnálatosan jó példát szolgáltatott arra, hogy az augusztusi szélviharok után megdőlt kukoricában vagy napraforgóban – a növényállomány károsodása nélkül – földi gépekkel nem, csak a levegőből lehetett növényvédelmi munkát végezni.

Nagyon fontosnak tartja, hogy a munka megkezdése előtt tájékozódni kell az adott tábla sajátosságairól, a szomszédos kultúrákról, azok esetleges elsodródás miatti veszélyeztettségéről. Ma – a tulajdonviszonyok megváltozása nyomán – a sokkal kisebb táblaméretű vagy a közbeékelődő kis táblák miatt ugyanis jóval nagyobb körültekintést igényel a légi védekezés megszervezése és végrehajtása, mint pár évtizeddel ezelőtt, a nagytáblás termesztés idején. Ennek ellenére nem mondanak le a légi védekezés nyújtotta előnyökről, illetve az ezáltal elérhető védekezési biztonságról. Rendszeres szolgáltató partnerük egy szekszárdi vállalkozás, akivel több mint húsz éve állnak jó partneri és munkakapcsolatban.

## Nehéz talajokon, változó körülmények között

A Szarvas térségében működő Agroselect Kft.-ben **Molnár Etele** ügyvezető tájékoztat a gazdaságról és a légi védekezés helyzetéről.

Az eredetileg 1994-ben alapított cég tevékenységét kezdetben négy növényfaj, a kukorica, lucerna, szója és a héj nélküli olajtök nemesítése, vetőmag-termesztése és -feldolgozása határozta meg. A jelenleg is családi tulajdonú cégben időközben a kutatás és a nemesítés háttérbe szorult, a fő tevékenységet most a vetőmag-termesztés és a feldolgozás jelenti.



**Molnár Etele, az Agroselect Kft. ügyvezetője**

A Szarvas határában lévő telephelyen rendelkeznek az ehhez szükséges tisztító-, feldolgozóüzemmel és gépekkel, valamint vetőmag-vizsgáló laboratóriummal és eszközökkel. A saját termékek feldolgozásán kívül mások számára is vállalnak vetőmag-tisztítást, fémzárólásra való előkészítést, partnereik között ökotermesztők is megtalálhatók. Vetőmag-forgalmazásuk nagy részét a saját területen előállított kalászos fajták, továbbá öt lucernafajta és két héj nélküli tökfajta vetőmag-értékesítése teszi ki.

A légi védekezéssel nemcsak úgy állnak kapcsolatban, hogy szükség esetén igénybe veszik ezt a szolgáltatást az *Avizo Kft.*-től, hanem korábban, 2003 és 2007 között – egy másik családi vállalkozás révén – maguk is rendelkeztek egy AN-2 típusú repülőgéppel. Elgondolásuk akkor az volt, hogy a két kft. területein felmerülő növényvédelmi munkák mellett a közvetlen környékből (pl. Szarvas, Békésszentandrás, Csabacsúd, Ör-



**A hirtelen változó járvány- vagy kártevőhelyzet esetleges kedvezőtlen időjárással is párosulva nem engedi meg a szükséges védekezések többnapos elhalasztását**

ménykút) jelentkező külső igények szerint bér munkát is végezve működtetik azt az üzletágot. Néhány év után azonban felszámolták ezt a tevékenységet, mert a különböző üzleti, piaci érdekeltségek szövevényében csökkent a bér munka iránti igény, a fenntartási, biztosítási, stb. költségek növekedtek, a saját igény ellátására pedig már nem volt gazdaságos a gép üzemeltetése. Ráadásul az EU-csatlakozás után a légi kijuttatás szabályrendszere általánosságban is szigorodott, ami nem könnyítette meg az ebből élő vállalkozások életét.

A légi úton végzett munkákról azonban továbbra sem mondanak le. Az erősen kötött, nehéz békési talajok ugyanis kora tavasszal egy átlagos téli időszak után is nehezen járhatók földi géppel, csapadékos tél után pedig egyáltalán nem, így például a gabonák fejtrágyázását szinte minden évben repülőgéppel végzik. Ezenkívül a kalászosok és a napraforgó állományvédelmében, valamint a deszikkálásban jut szerephez a repülőgép. Régebben



**Kovács András, a Mezőgazdasági Repülőök Érdekvédelmi Szervezetének (MERÉSZ) elnöke**

előfordult, hogy az olajtök termesztésében is sor került légi védekezésre, de a mostanában szokásos öt hektár körüli táblákon ez már nem lehetséges.

Nem nosztalgia gyanánt, hanem reális történeti visszatekintésként említi, hogy Békésben a rendszerváltás előtti időben, az akkori növénytermesztésben igen nagy szerepe volt a légi kijuttatásnak. A több ezer hektárnyi cukorrépa keléstől betakarításig tartó növényvédelme állandó munkát adott a légi gépeknek, de az akkori, és a mainál összehasonlíthatatlanul nagyobb rizstermesztés is elképzelhetetlen lett volna nélkülük. Igaz, abban az időben a szántóföldi növényvédelmi gépek műszaki színvonala, felszereltsége, teljesítménye is messze alatta maradt a mai gépekének, és például egy százhektáros cukorrépában induló barkókártétel megállítása csak légi úton volt lehetséges.

Mint mondja, tudomásul veszik, hogy a megváltozott tulajdonviszonyok és gazdálkodási, termesztési körülmények között a légi védekezés a korábbiakhoz képest visszaszorult, de teljesen ma sem mondhatnak le róla. A hirtelen változó járvány- vagy kártevőhelyzet esetleges kedvezőtlen időjárással is párosulva nem engedi meg a szükséges védekezések többnapos elhalasztását; ilyen esetben egyedüli segítség csak a (l)égiektől várható...

## Összegeve

A termelői, felhasználói vélemények után rövid értékelésre kértük **Kovács Andrást**, a Mezőgazdasági Repülőök Érdekvédelmi Szervezetének (MERÉSZ) elnökét.

– Az idei év ismét bebizonyította, hogy mégsem lehet teljesen felszámolni a légi növényvédelmet hazánkban – állapítja meg Kovács András. – Igaz, hogy a tavasz eleje, március és április kevés csapadékkal telt el, de májusban már bőségesen és főként sok részletben, gyakran hullott az 'aranyat érő', majd nyár közepén, júliusban ismétlődő, heves zivatarok keserítették meg a növénytermesztők életét. Sokan az esők nyomán félbe maradt aratás miatt a búzájukért aggódtak, de nagyon gyakran megcsúsztak a sürgetővé vált gombaölőszeres permetezésekkel is, mert a felázott talajon földi gépekkel nem tudtak dolgozni. A napraforgó deszikkálásának idejére aztán végképp megnőtt a kereslet a légi szolgáltatók munkája iránt.

Összességében a tenyészidő második felére a légi vállalkozások háromnegyedének lett munkája. Tehát az idei év időjárása miatt a termésmentés, a nagyobb károk elkerülése érdekében feltétlenül igénybe kellett venni a sokat támadott légi növényvédelem nyújtotta lehetőségeket.

– Tudom, hogy erős a hasonlat, amikor a légi kijuttatás szükségessége mellett érvelek – folytatja Kovács András –, de a katasztrófavédelmi szervezetet sem a mindennapos, hétköznapi feladatok ellátására hozták létre, hanem a vészhelyzetek kivédésére és elhárítására, és senki sem vonja kétségbe a létjogosultságukat. Kiseb ilyennek érzem a mezőgazdasági repülés feladatát is: amikor a járványhelyzet, vagy az időjárás kedvezőtlen alakulása azt követeli, akkor menni kell, mert menteni kell. Kár, hogy sokan csak ilyenkor vesznek tudomást rólunk, holott normál évjáratokban



**Kovács András: normál évjáratokban is könnyíthetnénk a termeszők növényvédelmi gondjain**

is könnyíthetnénk a termeszők növényvédelmi gondjain.

Mindehhez több belátásra, szemléltetváltásra lenne szükség a mezőgazdaságot irányítók, a hatóság körében is. A mező- és erdőgazdasági légi munkavégzésről szóló 44/2005. (V. 6.) FVM–GKM–KvVM együttes rendelet 2013 áprilisában megjelent módosításával ugyan a korábbinál jobb, a gyakorlati munka körülményeit, a realitásokat jobban figyelembe vevő rendelet lépett hatályba, de a különféle adminisztratív előírások terén csak kevés könnyítést sikerült elérni. A nehézkes és sokszor túlzott adminisztráció, a korlátozó jellegű szabályozás miatt a termelők sokszor már csak végső esetben fordulnak hozzánk, akkor, amikor már nagy a baj. Számos jelzést kapunk arról, hogy például az ugyancsak EU-tag szomszédos Romániában ez másként van, nincs ilyen szigorú korlátozás, ennek következtében a vállalkozásaink egy része kitelepült Romániába, és ott folyamatosan van munkájuk.

Továbbra is probléma, hogy a rendeletet nem minden megyében értelmezi egységesen a növényvédelmi hatóság – ez szélsőséges esetben önkényeskedéshez vezet.

Arra is kitér a MERÉSZ elnöke, hogy a zöld mozgalmak még mindig egyoldalúan, csak a repülőgépekben látják a környezet veszélyeztetőit, holott a növényvédő szerekkel való foglalkozás minden helyzetben, tehát a földi gépes kijuttatásban is veszélyes üzem. Az sem hagyható figyelmen kívül, hogy az elmúlt két évtizedben a növényvédő hatóanyagoknak az EU általi újraengedélyezése során igen sok, a mai tudásunk szerint veszélyesnek ítélt anyag kiesett a felhasználható termékek köréből, ezáltal is csökkentve a közvetlen veszélyeztetést. Azt is hozzáteszi, hogy a növényvédő gépek időszakos kötelező műszaki felülvizsgálata a légi kijuttatás eszközeire is érvényes, ezért erre is megtették a szükséges intézkedéseket a vizsgáló bázis, illetve mobil mérőkocsi felállításával. Ez azt jelenti, hogy az ellenőrzött, jobb műszaki állapotú permetezőberendezésekkel dolgozó légi járművek is kisebb környezeti veszélyeztetéssel dolgoznak.

Az évek, évtizedek során bebizonyosodott, hogy a légi védekezés fontos előnyöket jelenthet a növénytermesztésben, erről tanúskodnak a fenti termeszői vélemények is; a gyorsaság lehetősége és előnye vészhelyzetben, járvány esetén nem szorul magyarázatra. Az előny kölcsönös, mind a szolgáltató, mind a szolgáltatást igénybe vevő javát szolgálja – zárja gondolatait a MERÉSZ elnöke.



**A növényvédő gépek időszakos kötelező műszaki felülvizsgálata a légi kijuttatás eszközeire is érvényes**



## Teljesen megújul a Nitrogénművek Zrt., Magyarország legnagyobb múlttal rendelkező műtrágyagyára

SZERZŐ: FM

Az idén 85 éves Nitrogénművek Zrt. 2004 óta teljes átalakuláson megy keresztül, aminek eredményeként a komplett gyár megújul. Az összességében 140 milliárd forintos beruházás jelenleg zajló második, 110 milliárd forintos beruházási szakaszában eddig sor került az ammóniaüzem bővítésére, elkészült az új granulálóüzem és a hozzá kapcsolódó automata csomagolóüzem is. A beruházási ciklus lezárása 2017 nyarán várható, egy újabb salétromsavüzem, egy dolomitőrő, valamint egy semlegesítőüzem átadásával – hangzott el a cég gyáravató ünnepségén.

A 2000-es évek elején a Nitrogénművek Zrt., Magyarország legnagyobb műtrágyaipari vállalkozása, *Bige László* tulajdonába került, ami a tulajdonosváltással együtt egy teljesen új szemléletet hozott a fejlesztések, beruházások terén. – A magyar szakemberek tudását és a teljes kelet-európai régió jövőbeli műtrágyakeresletét alapul véve komoly potenciált mutatott a hazai műtrágyagyártás. 2004-ben ezért egy összességében 140 milliárd forintos beruházás-sorozat kezdődött, aminek eredményeként a Nitrogénművek Zrt. pétfürdői gyára teljes átalakuláson megy keresztül.

A 70-es években épült üzemeket modern, hatékony és jóval nagyobb kapacitású egységek váltják fel, hogy Európa egyik legkorszerűbb gyára

legyen. Ennek a folyamatnak most egy mérföldkövéhez érteztünk, hiszen a beruházás második szakaszának legfontosabb gyáregységei már üzemelnek, és maga a teljes beruházás is hamarosan befejeződik. **A teljes beruházásnak köszönhetően a Nitrogénművek Zrt. 1475000 tonna Genezis műtrágya gyártására lesz képes** – mutatta be a fejlesztések hátterét és céljait *Bige László* elnök-vezérigazgató a cég gyáravató ünnepségén.

– A Nitrogénművek Zrt. hosszú évtizedek óta meghatározó része a térség gazdaságának. A korszerűsítésen és kapacitásbővítésen túl ezért legalább ilyen fontos szempont, hogy a jelenlegi beruházások eredményeként **energiatakarékosabb és a környezetvédelmi szempontokat is**

**mind jobban előtérbe helyező üzemek** veszik át a termelést, miközben mind több, **magasan képzett munkanőt is foglalkoztat a cég.** Úgy gondolom, hogy a több mint egy évtizedes fejlesztés a beruházás nagyságát és a folyamatosan létrejövő új munkahelyeket tekintve is példaértékkel bír Magyarországon – mondta el gyáravató beszédében **dr. Seszták Miklós** nemzeti fejlesztési miniszter.

– A Nitrogénművek Zrt. folyamatosan törekszik meglévő üzemének korszerűsítésére, hogy az országban és exportpiacain egyaránt biztosítani tudja a folyamatos műtrágyaelátást. A Fertilizers Europe Forecast jelentése szerint 2024-25-ig a jelenleg felhasznált műtrágyamennyiség mintegy 7-8%-kal fog növekedni Magyarországon, illetve a régió töb-

bi országában is, így Bulgáriában, Csehországban, Szlovákiában, Lengyelországban és Romániában. A piac látványos mértékű bővülésének háttérében leginkább a hatékonyabb termelésre törekvés és a korszerűbb műtrágyázási technológia alkalmazása áll – mondta el **Suba Péter** kereskedelmi vezérigazgató-helyettes.

## I. beruházási ciklus

A megújulás első ciklusa 2004-től 2007-ig zajlott, és **összértéke elérte a 30 milliárd forintot**. Ebben a szakaszban a francia Grande Paroisse és a cseh Chemoprojekt cég fővállalkozásában megépült egy új, **1500 t/nap kapacitású salétromsavüzem**. A savüzemhez kapcsolódóan üzembe helyezték a 6000 köbméter tárolókapacitással rendelkező savtartály parkot, illetve egy 15000 m<sup>3</sup>/óra kapacitású hűtőtornyot. Ezenfelül a Prochem által kivitelezett ZAK technológiájú, **1400 t/nap Pétisó gyártására alkalmas granulálóüzem**, egy 20 t/óra kapacitású Poittemill dolomitörő, valamint egy 1100 t/nap kapacitású Krupp Uhde semlegesítőüzem is bekapcsolódott a termelésbe. A csomagolási technológia korszerűsítésének céljából egy Haver&Boecker **csomagolóüzem** készült, ami napi 2x1400 t ömlesztett műtrágya csomagolására alkalmas.

## II. beruházási ciklus

A 2011-ben kezdődött, és jelenleg is **folyamatban lévő beruházások összértéke meghaladja a 350 millió eurót**, azaz 110 milliárd forintot. A második ciklus kivitelezése egy 170000 t ömlesztett műtrágya tárolására alkalmas raktár kialakításával, az ammóniaüzemi primerbontó cső cseréjével, valamint egy Karbamid és Pétisó csomagolására alkalmas üzem átadásával kezdődött.

2013 és 2015 között megtörtént a **savüzem kapacitásának bővítése 1500 t/napról 1800 t/nap mennyiségre**. 2013-14-ben elkészült egy 1500 t/nap kapacitású ammónium-nitrát semlegesítő üzem, majd 2015-ben egy újabb Poittemill dolomitörő.

Szintén 2015-ben készült el a Thyssenkrupp által kivitelezett, 2000 t/nap kapacitású granulált Pétisó vagy ammónium-nitrát gyártására alkalmas granulálóüzem. Ehhez kapcsoló-



**Dr. Szeszták Miklós** nemzeti fejlesztési miniszter, **Bige László**, Nitrogénművek Zrt. elnökvézérigazgató, **Bige Zoltán**, tulajdonos, **Szilágyi János**, Nitrogénművek Zrt. vezérigazgató, **Konráth Károly Pétfürdő** és térsége országgyűlési képviselője, a Belügyminisztérium miniszterhelyettese

dóan befejeződött egy új, Good-tech gyártmányú, redundáns 2400 t/nap kapacitású csomagolóüzem kivitelezése, illetve a szalaghíd rendszer bővítése. Mindemellett elkészült egy 2,7 megawattos Spilling turbina generátor is. Már idén, 2016-ban fejeződött be az **1400 t/napra növelt kapacitású ammóniaüzem végleges beüzemelése** és egy 24 megawatt teljesítményű Siemens turbógenerátor rendszer kivitelezése.

## Folyamatban lévő fejlesztések

– Jelenleg még folyamatban van egy Thyssenkrupp **1150 t/nap kapa-**



**citású savüzem** kivitelezése, ami legkésőbb 2016 decemberében fejeződik be. A második ciklus részeként le-szerződött és folyamatban lévő kivitelezési munkálatok: 2017-ben fejeződik be a Pétisó üzem rekonstrukciója, 2017 első félévében az **új semlegesítőüzem**, 2017 augusztusában pedig egy **új dolomitörő** kapcsolódik majd be a termelésbe. A vállalati villamosenergia-hálózat korszerűsítésének befejezése 2017 második felére várható – mutatta be részletesen az üzemek fejlesztési ütemét **Szilágyi János vezérigazgató**.

A gyár területén történt fejlesztéseken kívül a beruházási ciklus részét képezi 115 db DAF típusú kamion, valamint 6 magyarországi telephely megvásárlása és utóbbiak korszerűsítése.

A gyáratató eseményen a beruházások kivitelezésében résztvevő cégeket képviselte: *Taira Julia Lammi*, az ABB Mérnöki Kereskedelmi és Szolgáltató Kft. ügyvezető igazgatója, *Radim Skarka*, a Bilfinger IT Hungary Kft.-től, *Lorenzo Pennino* a Casale-től, *Juhász Miklós* az Emerson Process Management Kft.-től. *Cezary Mozenski* az Instytut Nowych Chemicznych-től, *Girish Patel* a KBR-től, *Jean-Francois Marechal* a Poittemill-től, *Milan Vozda* a PSP Engineering-től, *Stanislav Pala* a Solex Thermal Science INC-től, *Ewa K. Andersen* a Haldor Topsoe A/S-től, *Richard Saure* a Thyssenkrupp Industrial Solutions AG-től és *Harald Gallaun* a Christof Holding AG-től.



A Yield Service+ precíziós szolgáltatásokat bemutatta:  
Szabó Szilárd, Major Zoltán, Bucsi Tamás, Raj Péter és Büdi Károly

## A Timac AGRO Hungária Kft. bevezeti a YIELD SERVICE+ precíziós szolgáltatását

SZERZŐ: FM

A Timac AGRO Hungária Kft. szakmai igényessége hívta életre a 2014 júniusában bevezetett YIELD SERVICE szolgáltatásukat. Ennek most kibővített változatát, a YIELD SERVICE+ szolgáltatást is útjára indítja a cég – ezt október elején sajtótájékoztató keretében jelentették be a gödöllői Erzsébet Királyné Hotelban.

### A YIELD SERVICE már az első évben rendkívüli sikert aratott

A sajtótájékoztatón **Major Zoltán**, a Timac AGRO Hungária Kft. ügyvezető igazgatója köszöntötte a sajtó képviselőit, majd visszatekintéssel kezdte előadását. Elmondta, hogy a privatizációt követően nagyon kevés gazdaság végeztetett talajvizsgálatot, és még kevesebben vették figyelembe ennek eredményeit a tápanyag-gazdálkodás tervezésénél.

Mára a gazdálkodók egyre nagyobb szakmaisággal végzik tevékenységüket, így segítséget várnak a

talajvizsgálat értelmezésében, s megfogadják a megalapozott javaslatokat.

A YIELD SERVICE szolgáltatás indulásakor a Timac AGRO Hungária Kft. szakemberei 10000 hektárnyi megrendeléssel számoltak az első évre; a gyakorlatban másfél hónap alatt 30000 hektár területre jelentették be a szolgáltatás iránti igényüket partnereik.

A Timac AGRO Hungária Kft. a YIELD SERVICE programban teljes körű tápanyag-gazdálkodási szolgáltatást nyújt partnerei számára, a GPS által rögzített mintavételezésen és laborvizsgálaton át, a részletes leíró

tábladiagnosztikán keresztül, a teljes tápanyag-gazdálkodási terv elkészítéséig.

A cég jelenleg 160000 hektáron végez szaktanácsadást, miközben egyre több olyan termelővel találkozik, akik tovább fejlesztenének a precíziós gazdálkodás irányába, amihez szintén szakmai segítséget keresnek: ezért hívta életre a cég a YIELD SERVICE+ szolgáltatást.

Major Zoltán elmondta, hogy szakembereik két éve elkezdték a precíziós tápanyag-gazdálkodás módszertanának kidolgozását, eddig azonban nemcsak a szakmai módszerek, ha-

nem a vezérlési és térinformatikai segítség hiánya is gátolja a modern rendszer terjedését; ezért kerestek az új programjukhoz szakértő specialis-tákat.

## Bemutakozik a YIELD SERVICE+

**Bucsi Tamás**, a Timac AGRO Hungária Kft. szolgáltatási menedzsere előadásában beszámolt arról, hogy cégük 2014-ben hozta létre a YIELD SERVICE programot, s az elmúlt évben döntöttek úgy, hogy nem elég a táblaszintű talajdiagnózisok megadása; innen el kell mozdulni a kisebb kezelési egységek irányába. Ehhez a mintavételi módszerek és a tápanyag-gazdálkodási alapegységek átdolgozására volt szükség. A táblán belüli heterogenitás lekezelése érdekében viszont a tápanyag-gazdálkodás oldal mellett véleményük szerint szükséges a táblán belüli differenciált vetéssel és a gépek összehangolásával is foglalkozni.

A komplexitás és az egyes szakterületek közötti megfelelő koordináció érdekében az idei évben a Timac AGRO Hungária Kft. vezetésével további két szakértő csapat segíti a program sikerességét: az *AgriDron Kft.* a térinformatikai lehatárolásokban, kijuttatási anyagok kialakításában, valamint a gépek és eszközök monitoringjában, míg az *Agro Aim Hungária Kft.* a talajminta-vételezésének lebonyolításában és a precíziós vetéstervek elvégzésében nyújt segítséget.

A YIELD SERVICE+ program először a termelő gazdaságának monitoringjával kezdődik, s a három szakértő előre elkészített kérdésekre alapozva elemzi a gazdaság tápanyag-gazdálkodási, vetőmag-felhasználási szokásait, és megvizsgálja a gépek, valamint a kijuttatási eszközök tulajdonságait. A monitoring végeztével a termelő átfogó képet kap arról, hogy a precíziós gazdálkodást a jelenlegi állás szerint el tudja-e kezdeni: amennyiben nem, javaslatot kap a fejlesztési irányra.

Abban az esetben, ha a partner nem rendelkezik precíziós mintavétellel, a cég szakemberei bekérik a termelő összes táblaadatát – amennyiben tábla határvonalakkal rendelkezik, akkor azokat is –, és elkezdik létrehozni a mintavételi egységek alapját képező menedzsment-zónák kialakítását.

A mintavételi egységek megléte után következik a precíziós mintavétel. A mintavétel minden esetben a kezelési egységekből történik, a laborvizsgálatok csak bővített vizsgálatok. Amikor a vizsgálati eredmények elkészültek, számos korrekciós tényezőt figyelembe véve kezdődik el a kijuttatandó tápanyagdózisok meghatározása.

Amikor kezelési egységenként rendelkezésre állnak a kijuttatandó tápanyagdózisok, elkészítik a kijuttatásra alkalmas fájlformátumokat, úgy, hogy a gépek kommunikálni tudjanak az adatokkal. Amennyiben a termelőnek korábban nem volt tapasztalata a gépek beállításánál, a cég szakemberei abban is segítenek.

Abban az esetben, ha a partner szeretne nyitni a differenciált vetésterv kialakítása irányába is, speciális felmérés és nagyszámú módosító tényező figyelembe vételével szintén segít a Timac AGRO Hungária Kft. – mutatta be a kibővített szolgáltatást Bucsi Tamás.

## Hogyan ismerhetik meg a gazdálkodók az új szolgáltatást?

A YIELD SERVICE+ program kommunikációjával kapcsolatos kérdéskört **Raj Péter**, a Timac AGRO Hungária Kft. marketingmenedzsere két részre osztotta. Egyrészt a gazdálkodó számára részletes tájékoztatást

magas szakmai színvonal mellett már eddig is ez volt a YIELD SERVICE szolgáltatás sikerének egyik kulcsa.

A Timac AGRO Hungária Kft. sok pénzt és energiát áldozott egy online adatkezelő rendszer fejlesztésére annak érdekében, hogy minden partnerénél pontosan és időre elvégezze a munkát, s hogy valóban a legeredményesebb javaslatot tervezze meg.

A rendszer mindemellett automatikusan, e-mailben értesíti a gazdálkodót a folyamat státuszáról, így a gazda naprakészen tudja, melyik tábláját mintázták éppen, melyikről érkezett már meg a laboreredmény vagy a tápanyag-gazdálkodási terv.

**Büdi Károly**, az AgriDron Kft. társtulajdonosa elmondta, hogy cégük 2011-től foglalkozik drónos távérzékeléssel, s mára szinte az összes szántóföldi kultúrára vonatkozóan pontos, kidolgozott felvételezési módszerrel rendelkeznek, de a kertészeti kultúrák esetében is jelentős sikerekről számolt be.

**Szabó Szilárd**, az Agro Aim Hungária Kft. ügyvezetője előadásában beszámolt arról, hogy cégük tevékenysége elsősorban gépi talajmintázásra – hagyományos és precíziós –, tápanyag-gazdálkodási szaktanácsadásra, valamint kis és közepes parcellás, illetve üzemi körülmények között beállított kísérletekre terjed ki, de

## *Kukoricára vonatkozóan a modelljük teljes egészében készen áll; ez a hazai klimatikus, talajtani és agrotechnikára adaptált*

nyújtanak a programról a szaktanácsadó kollégák, s érdeklődés esetén a külön erre a szolgáltatásra felállított csapat egyik tagja látogatja meg a partnert, aki a speciális kérdésekre is választ ad.

A személyes kapcsolat mellett az online és a nyomtatott médián keresztül is megcélozza a gazdálkodókat a cég. Emellett készül egy önálló YIELD SERVICE+ honlap is, valamint a fejlesztésekről, kísérleti eredményekről a *facebook*-oldalon is értesülhetnek a gazdálkodók.

A kommunikáció másik része a már a programban lévő partnerek folyamatos tájékoztatása, hiszen a

független szaktanácsadási rendszert is üzemeltetnek, ami a teljes gazdálkodási – szántóföldi növénytermesztés és kertészet – tevékenységet lefedi.

A YIELD SERVICE+ keretén belül a termelőknek az egyes művelési zónákra egyértelmű tőszámajánlást adnak, így megvalósul a táblán belüli differenciált tőszámmal való vetés. Kukoricára vonatkozóan a modelljük teljes egészében készen áll; ez a hazai klimatikus, talajtani és agrotechnikára adaptált.

A jövő évben napraforgóra is elkezdik a teszteléseket.

Európai Beruházási Terv:

# EFSI egyezség Magyarországon, amely több mint 50 milliárd forint/160 millió euró hitelt biztosít akár 2000 agrárvállalkozás számára

SZERZŐ: AVHGA

Együttműködési megállapodást kötött az Európai Beruházási Alap (EIF) és az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány (AVHGA), az Európai Stratégiai Beruházási Alap (EFSI) által támogatott, az Európai Beruházási Terv központját adó COSME uniós garanciaprogram keretében.

Az új termék lehetővé teszi az AVHGA számára a kkv-k finanszírozási piacán több mint 50 Mrd Ft (kb. 160 millió euró) hitel kihelyezését garancia segítségével, akár kétezer magyarországi kisvállalkozás számára, akik elsősorban a mezőgazdasági ágazatban tevékenykednek. A program az AVHGA kezességével beruházási és forgóeszköz-, folyószámlahitelhez és bankgaranciához is hozzájuttatja a vállalkozásokat. Az Európai Bizottság által finanszírozott COSME programon keresztül az EBA viszontgaranciája biztosítja az AVHGA új garancia termékének indítását, ami kifejezetten olyan kkv-k támogatására fókuszál, amelyek egyébként nem jutnának finanszírozáshoz.

**Navracsics Tibor**, az Európai Bizottság kulturális, oktatási, ifjúságpolitikai és sportügyi biztosa az alábbiakat mondta: – Nagy örömmel látom, hogy a Bizottság által indított Európai Beruházási Tervnek köszönhetően egyre több olyan magyarországi kisvállalkozás jut hitelhez, akik egyébként nem részesülnek finanszírozásban. A Beruházási Terv sikeresnek bizonyult, ezért döntöttünk a pénzügyi kapacitás és a program időtartamának növelésén. Ösztönözzük, hogy a magyar vállalkozások éljenek a hitelfelvevési lehetőséggel, fellendítve ezzel a munkahelyteremtést és a fenntartható növekedést támogató további beruházásokat.

**Pier Luigi Gilibert**, az EBA ügyvezető igazgatója a megállapodásról nyilatkozta: – Örömmel jelentem be az AVHGA-val kötött, a magyar vállalkozásokat célzó viszontgarancia programot. Az új termékek segítséget nyújtanak a kkv-k támogatására a mezőgazdasági ágazatban, azok számára, akik nem tudtak volna a piacon más finanszírozáshoz jutni. Ez a második EFSI megállapodásunk Magyarországon, és már alig várom, hogy lássam a megállapodás eredményeit a magyar piacon.

**Dr. Herczegh András**, az AVHGA ügyvezető igazgatója így nyilatkozott: – Az AVHGA stratégiai célkitűzése, hogy megkönnyítse a hitelhez jutást olyan kkv-k számára, amelyek finanszírozását a pénzügyi intézmények túl kockázatosnak ítélik. Az alapítvány az EBA-val kötött együttműködés révén további, jelentős számú agrár- és vidéki vállalkozás finanszírozási lehetőségeit fogja javítani. Bár az elmúlt években az AVHGA megduplázta ügyfeleinek számát, a COSME programban még nagyobb pénzügyi mozgástér áll rendelkezésre a vállalkozások támogatására, és az egyszerűbb adminisztrációs feltételek révén a kérelmek bírálati és átfutási ideje is tovább fog csökkenni.

Több hazai hitelintézettel dolgozunk együtt a vállalkozók igényeit kielégítő olyan termékek kialakításán, amelyek mögött az EIF viszontgaranciája áll.

Az AVHGA-val való megállapodás tükrözi az EU elkötelezettségét és törekvését konkrét kezdeményezések gyors elindítására, ösztönözve a hitelezési és garancia tranzakciókat az EFSI keretén belül, amelyek segítik az EU-beli munkahelyteremtést és növekedést.

**BARTIFARM**  
Kft.

6345 Nemesnádasdvar  
Rákóczi ipartelep 2506  
Tel.: 06-79-578-612  
Fax: 06-79-578-613  
E-mail: info@bartifarm.hu  
www.bartifarm.hu

**A szőlő és gyümölcs művelő munkagépek specialistája.**

**Bauerle gyümölcsfelszedő gépek**

**Lipco rázógépek**

**Fischer nagy kinyúlású-fűkasza**

**KMS Síkfalmetsző**



# KI LESZ AZ ÉV AGRÁREMBERE?

FŐVÉDNÖK: Prof. Dr. Gyuricza Csaba, Elnök - Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal



BÁRKI JELÖLHET,  
VAGY JELÖLT LEHET!

2016. október 1-től  
november 20-ig!

[www.azevagrarembere.hu](http://www.azevagrarembere.hu)



KUHN CENTER MAGYARORSZÁG

A **KUHN CENTER**, mint a hazai agrárvilág feltörekvő szereplője elkötelezett híve a társadalmi szerepvállalásnak. Ezért is lett immáron másodszor Az Év Agrárembere díj **Fiatalközelítő kategóriájának támogatója!**

Főtámogató:



Szakmai partner:



Médiapartner:



11 KATEGÓRIÁBAN KERESSÜK  
AZ ÉV AGRÁREMBERE JELÖLTEKET

FŐDÍJ: 1 MILLIÓ Ft

A jelölők közt 3 db hétvégi wellness utalványt sorsolunk ki!

Jelölje Ön is Barátját, Kollégáját, Ismerősét a [www.azevagrarembere.hu](http://www.azevagrarembere.hu) weboldalon!



Kertészeti konferencia a Farmer-Expón 2.

## A gyümölcsstermesztés kulcskérdéseiről

SZERZŐ: P. G.

**Az idén negyedszázados jubileumát ünneplő, immár 25 alkalommal megrendezett Farmer-Expóhoz, és a 11. alkalommal sorra kerülő társrendezvényén, a Hortico Zöldség-Gyümölcs Kertészeti Szakkiállításához kapcsolódóan ebben az évben is megszervezték a Debreceni Egyetem, a Szent István Egyetem, a FruitVeb és több más társrendező közreműködésével tartott kertészeti konferenciát „A hazai zöldség- és gyümölcsstermesztés innovációjának kulcskérdése: a szaporító- és ültetési anyag minősége” címmel.**

**A** zöldségstermesztés palántanevelési kérdéseit tárgyaló két előadást lapunk szeptemberi számában ismertettük; a gyümölcsstermesztés és faiskolai termesztés témakörében elhangzottakra e számban térünk vissza.

Nem közvetlenül a szaporítóanyag kérdésre szorítkozott **Dr. Apáti Ferencnek**, a Debreceni Egyetem docensének előadása, hanem egész gyümölcsstermesztésünk elé tartott tükröt, mivel az előadó a támogatási rendszer gyümölcságazatra gyakorolt hatásait taglalta. A hazai gyümölcságazat teljesítményének értékelését a gyümölcsfajok termőterületének és termésmennyiségének utóbbi tíz évbeli alakulásával szemléltette. Lesújtó

a kép a bogyósgyümölcsűekről, amelyek területe és össztermése a szamóca és a bodza kivételével drasztikusan csökkent, már-már a megszűnés határán vannak. Területnövekedés tapasztalható a cseresznyében és a dióban, de a terméshozamukban nem; míg a többi gyümölcsfaj területe és termése jobb esetben stagnálást, de általában inkább csökkenést mutat. Ennek legfőbb okaként a rendelkezésre álló tőke és a munkaerő elégtelen voltát nevezte meg.

### Nem hatékony támogatások

A beruházási támogatások gazdaságosságra gyakorolt hatását az alma példáján szemléltette. Egy 10-12 mil-

ió forint költséggel, de beruházási támogatás nélkül eltelepített szuperintenzív almaültetvény ráfordításai 50-60 tonnás terméssel kalkulálva a tízedik év körül térülnek meg. Intenzív gyümölcsös esetében a létesítési költség kb. fele annyi (4-5 millió Ft), a megtérülési idő hasonlóan tíz év, de a nyereség is csak fele annyi, mint az előzőé. Ha mindez 50 %-os beruházási támogatással történik, a megtérülés hamarabb, már az 5-6. évre bekövetkezik, és kb. kétszeres nyereséget ad az élettartama alatt. Mint mondta, a korábbi években ezeket a támogatásokat sokan nem a megtérülési idő rövidítésére és ennek nyomán a majdani további fejlesztések lehetőségére használták, mert kevesebb terméssel



**Apáti Ferenc a nem elégséges és nem hatékony támogatásokra figyelmeztetett**

is beérték, a megtérülés így is biztosítva volt. Mindez természetesen nem a versenyképesség fokozásának irányába hatott.

Pedig a jól működő fejlesztési-beruházási támogatásoknak nagy szerepe lenne abban, hogy a termesztés gazdaságosságát és versenyképességét javítsuk. Sajnos azonban az elmúlt pénzügyi ciklusban sem valósultak meg az eredetileg beharangozott, évenként pályázható támogatások, mert nem írták ki azokat előre tervezhetően, és a feltételrendszerük is változott. Támogatási rendszerünk 2007 és 2013 között sem segítette a tudatos, célirányos fejlesztéseket, mert *ad hoc* módon döntöttek róluk, a bizonytalanság igen gyakran a termelők kedvét szegte, s a végén a legegyszerűbben elkölthető megoldásként azokat többnyire gépvásárlásokra fordították.

A legnagyobb veszteséget e téren az ültetvénytelepítések szenvedték el, mivel itt volt a legnagyobb a bizonytalanság a feltételekben, ami nemcsak a telepíteni szándékozók, hanem a szaporítóanyagot előállító faiskolákat is bizonytalanságban tartotta. Egy legalább 15 évre tervezett ültetvényberuházást, amelynek létesítése – felszereltségtől függően – 2-5 év, nem lehet tanácsalanságok közepette megvalósítani. Mindennek tulajdoníthatóan az említett időszak alatt rendelkezésre álló 600 milliárd Ft-ból a kertészetre alig 60 milliárd esett, amiből legkevesebb a legfontosabbra, a jól megtervezett telepítésekre jutott. Amint az előadó fogalmazott, támogatási rendszerünk igen alacsony hatékonysággal működött, mert a támogatást nem arra fordítottuk, amire szakmailag nagy szükség lett volna,

hanem arra, amire könnyű volt elkölteni. Más szóval: a 2007-2013 közötti időszakban nem volt meg a fejlesztések oldaláról az a tőkeháttér, ami az ágazat fejlődéséhez szükséges lett volna. Ugyanebben az időszakban az állattenyésztés 270 milliárd Ft támogatást kapott, ennek ellenére lényeges előrehaladás ott sem történt, mert ennek döntő többségét az EU által előírt trágyatárolók építésére fordították...

Mondandóját úgy összegezte, hogy a fejlesztési és beruházási támogatások mértéke messze elmaradt az elvárttól. A támogatások kifizetése lassan haladt, a rendszer kiszámíthatatlan volt, ami tervezhetetlenné tette a jövőt. Az EMVA 2007-2013. kertészeti fejlesztési fejezete totális kudarcot vallott.

Az ún. közvetlen támogatásokról (területalapú+zöldítés+AKG+egyéb) szólva elmondta, hogy ezeket (leegyszerűsítve átlagosan 400 ezer Ft/ha) semmilyen szakmai feltételekhez és semmilyen gazdaságossági vagy versenyképességi szempontokhoz nem kötve kapják meg a termelők. Ezeknek ösztönző hatásuk nincs, így nem csoda, hogy ezek a termesztést egyértelműen extenzív irányba viszik. Elkényelmesítik a termelőt, jelentős mértékben konzerválják a meglévő, rossz termelési szerkezetet. Ez a helyzet nemcsak a kertészeti ágazatokban, hanem a szántóföldi termesztésben is jellemző, hiszen a termelési színvonalban, a hektáronkénti hozamban ott sincs érdemi növekedés.

A jövőbeli kilátásokról szólva elmondta, hogy a közvetlen támogatások rendszerében 2020-ig nem lesz változás. A stratégiai tervben szereplő 180 milliárd Ft fejlesztési támoga-

tás helyett a zöldség-gyümölcs ágazat 70-90 milliárd Ft-ot kapott. Ennek alapján a közvetlen támogatások az extenzív termelési módokat konzerválják, a fejlesztési támogatások pedig továbbra sem fogják segíteni az intenzív fejlesztést igénylő, jelentős GDP-t termelő, nagy foglalkoztatást jelentő ágazatokat.

Azok az ágazatok, amelyeknek nagy a tőke- és a munkaerőigénye, Magyarországon nem működnek, mert nincs meg hozzájuk a szükséges fejlesztési forrás. Csak azok képesek stagnálni, vagy esetleg növekedni, amelyeknek kicsi a fajlagos tőkeigénye, például a meggy, a szilva, a dió, a bodza. Amikor pedig olyan ágazatok fejlődnek egy szektorban, amelyeknek kicsi a tőke- és munkaerőigénye, s ezért kevés a foglalkoztatási képessége, és kevés GDP-t állítanak elő, s nem azok, amelyek jelentős foglalkoztatással nagy értéket képeznek, az a piacgazdaság törvényszerűségeivel teljesen szembemenő folyamat – foglalta össze az előadó.

S hogy mik lennének egy hatékony támogatási rendszer ismérvei? – erre is választ adott Apáti Ferenc:

- mindenekeelőtt a túlszabályozás és túlszankcionálás megszüntetése,
- a potenciálisan versenyképes vállalkozásokra koncentrálni,
- hosszú távon kiszámítható és legalább minden évben egyszer pályázható támogatás,
- ügyintézés,
- hosszú megvalósítási időszak,
- fejlesztés minden eleme egy csomagban legyen,
- hiánypótlás lehetősége,
- támogatási előleg (legalább 30%) intézménye.



**A fiatal és idősebb generáció egyaránt érintett a kertészet jövőjének alakulásában**

## A szaporítóanyag-kérdésről

Amint a zöldségtermesztésben, vagy a szántóföldi növénytermesztésben egy jó vetőmag alapjaiban határozza meg a termesztés sikerét, ugyanilyen fontos szerepe van a gyümölcsstermesztésben a faiskoláknak, az ott előállított csemetéknek és oltványoknak, azaz a gyümölcsösök szaporító- vagy telepítési anyagának is. Az oltványok jó vagy rossz minősége, magas biológiai értéke, egyöntetűsége vagy éppen heterogén volta már az ültetés pillanatában eldöntheti a létesítendő gyümölcsös sorsát, majdani állapotát. Ezekkel a gondolatokkal vezette be a konferencia elnöki tisztét ellátó **Gonda István** professzor a gyümölcs szaporítóanyagokkal foglalkozó előadásokat.



Hibrid oltvány: korszerű fajta (Presenta), magonc alanyon (mirobalán), szakszerűen művelt hazai faiskolában (fotó: Palesits Zs.)

**Hazánkban jelenleg évente 4-4,5 millió db oltványt állítanak elő 100-150 faiskolában; de volt időszak, amikor ennek a dupláját termelték meg**

Emlékeztetett a rendszerváltozás utáni első évekre, amikor a magyar szakemberek és termesztők többsége első alkalommal szembesült a nyugat-európai intenzív gyümölcsösök egyöntetű látványával, ahol a méret- és alakbeli egyformaság, az egyformán metszhető és kezelhető fák látványa éles ellentétet jelentett az itthon megszokott, heterogén állapotú ültetvényekkel szemben. Mint hozzátette, mindehhez az ottani faiskolák

egységes szaporítóanyaga teremtette meg az alapot, így aztán nem csoda, ha Magyarországon napjainkban is többen jóval drágábban, de külföldről szerzik be az ültetési anyagot.

Nemcsak a külföldi összehasonlításban, hanem hazai viszonylatban is általános tapasztalat, hogy az almástermésűek itthoni szaporítóanyaga jóval kiegyenlítetlenebb, mint a csonthéjasoké. Ennek részben genetikai háttere van, mivel a csonthéjasok tenyészideje rövidebb, és hamarabb képesek az egyöntetű beérésre. Másrészt, főként a dél-európai versenytársaink a náluk két héttel korábban induló és két héttel később befejeződő vegetációs idő egyhónapos előnyét élvezik, mert ott nagyobb lehetőség van az oltványok egységesebb beérésére. Hazai éghajlati és időjárási körülményeink között pedig a faiskolák ősszel gyakran kényszerülnek az idő előtti lelevelezésre, kitermelésre és forgalmazásra – ami már önmagában is egyik oka a heterogén minőségnek.



Gonda István: az oltványok minősége, egyöntetűsége vagy éppen heterogén volta már az ültetés pillanatában eldöntheti a létesítendő gyümölcsös sorsát

### Helyzetkép a faiskolákról

A bevezető gondolatok után hazai faiskolák helyzetéről, a nemzetközi versenyről Palesits Zsolt, a Magyar

Faiskolák Szövetségének elnöke tartott ismertetést.

Előljáróban leszögezte: a hiányosságok ellenére a hazai faiskolák is képesek jó minőségű szaporítóanyagot előállítani, egyöntetű minőségben és jó áron. Hazánkban jelenleg évente 4-4,5 millió db oltványt állítanak elő 100-150 faiskolában; de volt időszak, amikor ennek a dupláját termelték meg.

A faiskolák színvonala valóban jelentős heterogenitást mutat, a termőhelytől vagy a szakmai felkészültségtől függően. Jelentős terhet okoz a túlzott adminisztráció, ami a néhány fővel dolgozó családi vállalkozásokat és a profi faiskolákat egyaránt érinti. Szakmailag sajnálatos, hogy a szinte megszűnt hazai gyümölcsnemesítés miatt régi fajtasortimenttel dolgoznak. Az elmaradottságunkat jelzi a magoncalanyok túlnyomó használata is, miközben nyugaton már általánosan elterjedtek a merisztéma- és klónalanyok.

A csonthéjasokban súlyos fertőzéseket okozó sharka vírus, ill. ennek levéltetű vektorai elleni védekezésben sokat jelentene, ha nemcsak a síkvidéken, hanem magasabban, a hegyekben (is) lennének faiskolák, mint pl. Olaszországban. Ott ugyanis a nagyobb izoláltság miatt kisebb a vektorok jelenléte és vírusátvivő veszélyessége. További gondot okoz a megfelelően szakképzett munkaerő általános hiánya, és növeli a terheket, hogy itthon egy faiskola tulajdonosának vagy vezetőjének 'polihisz-



**Palesits Zsolt szerint a faiskolák fő feladata a fajta- és alanyinnováció lenne, ők lennének az újdonságok elsődleges közvetítői**

tornak' kell lennie, mert mindenhez (termesztés, marketing, forgalmazás, anyag- és gépbeszerzés, stb.) értenie kell.

A faiskolák fő feladata a fajta- és alanyinnováció lenne, folytatta az előadó, ők lennének az újdonságok elsődleges közvetítői. Az elmúlt húsz évben nagy szakmai visszaesés kö-

vetkezett be a törzsültetvény-hálózatban, így nincs korszerű szaporítóanyag-bázis. Az állami tulajdonban lévő központi törzsültetvény fenntartására és korszerűsítésére nincs elegendő anyagi forrás, a faiskolák többsége pedig nincs olyan helyzetben, hogy fajtákat, licenceket vásároljon külföldről. A faiskolák keresik az együttműködés lehetőségét és az összefogást a gyümölcsstermesztőkkel, hiszen végső soron az ő érdekükben tevékenykednek, de kevés sikerrel járnak. De ugyanígy sürgetik a párbeszédet a piac más szereplőivel is.

Néhány faiskola elkezdett külföldi szaporítóanyag-bázisokból dolgozni, licenc-díjas fajtákkal, alanyokkal: ez lehet az alapja az árügymölcsösöket ellátó faiskoláknak. Ez a tendencia külföldön is eredményes volt, itthon is támogatható. A faiskolák másik csoportja, akik nem tudják a drága külföldi fajtalicenseket megvásárolni, a meglévő, elavult fajta-összetételű törzsgyümölcsösökből dolgozik, az ott lévő régi, ismert fajtákat szaporítja, tudván és vállalván azt, hogy egyre inkább a házikerti piacra szorulnak ki.

A jövőkép kialakításáról szólva a szakember úgy látja, nyitott szemmel kell járni a világban, és megfigyelni, hogy hol, mit, hogyan csinálnak. A láttakat és hallottakat a hazai feltételek közepette finoman „át kell szűrni”, és a számunkra legjobbakat alkalmazni!

Semmiképpen nem mondhatunk le a korszerű fajta- és alanyhasználat bevezetéséről, és fejleszteni, modernizálni kell a faiskolai technológiánkat is. Külkapcsolatainkra jellemző, hogy olasz, holland, szlovák, osztrák és német faiskolákból hozunk be alma, körte, kajszli, szilva és cseresznye oltványokat és bogyós szaporítóanyagokat, miközben exportálunk is: elsősorban dió, alma és szilva oltványt román, szlovák, szlovén, német és ukrán partnereknek.

### Egy jól működő vállalkozás fejlesztései

Tízéves faiskolai tevékenységükről számolt be **Kávássy Péter**, a Holland Alma Kft. igazgatója.

Munkájuk során az vezérelte őket, hogy a fogyasztóknak megbízható

FOLYTATÁS A 70. OLDALON ►

## K KONGSKILDE

## H HANKI-KER

### Kongskilde Germinator Pro precíziós magágykészítő



- 5,4 – 7,9 m munkaszélesség
- Vibro Super G kapák
- Mellső FlexBoard simító
- Manuális mélységállítás
- Hidraulikus csukás
- Hátsó simítólap
- Kapák száma: 90 – 130
- 5 kapasor
- Kapaosztás: 6 cm
- Szállítási szélesség: 2.980 mm

### Kongskilde Paragrubber ECO 3000 talajlazító

- Munkaszélesség: 3 m
- LE igény: 110 LE
- Súly: 780 kg
- Csőhenger: 550 mm
- Vágótárcsával
- Támasztóláb
- 3 pont felfüggesztés



### Kongskilde ProfiLine vetőgép



- Kongskilde ProfiLine vetőgép
- Munkaszélesség: 3 – 4,5 m
- Magasság: 146 cm
- Sortávólag: 33 cm
- Dupla tárcsás csoroszllyák száma: 21 – 35
- Garat kapacitás: 555 – 900 kg
- Hidraulikus nyomjelző

### MEGBÍZHATÓ GÉPEK A HATÉKONYABB TERMELÉSÉRT!

Makó, Aradi u.135. Tel.: 62/211-718, 62/219-254 Fax: 62/510-640  
E-mail: info@hanki-ker.hu • Web: http://www.hanki-ker.hu

Független  
finanszírozás

**HumLease** Pénzügyi Szolgáltató Kft.

► FOLYTATÁS A 69. OLDALRÓL

eredetű, egészséges, környezetbarát terméket adjanak, elérhető áron, a termelőknek pedig gazdaságosan termesztethető, kiszámítható, értékes fajtákat a szükséges technológiai ajánlásokkal. Mindezt lehetőleg



**Kávássy Péter: az elérhető legjobb minőség érdekében vírusmentes, certifikált alapanyagokkal dolgozunk, kedvező ökológiai környezetben és igényesen**

környezet- és természetbarát módon megvalósítva.

A Szabolcs megyei Piricsén indult faiskolát időközben Borsodba, Csobádra telepítették át, olyan környezetbe, ahol korábban még nem folytattak faiskolai termesztést. A korszerű elképzelések szerint megújult faiskola öntözhető, és a szükséges termesztési forgó is megvalósítható benne. Évente 300-350 ezer oltványt bocsátanak ki, hagyományos és új fajták széles választékával. Elsősorban a hazai termesztoőknek kínálják a nyugat-európai minőségű ültetési anyagaikat, de termékeikből exportra is jut.

Nagyon fontosnak tartják az innovációt, különösen a fajtainnovációt, s ennek szellemében indították a Naturalma programot 2007-ben. Ehhez étkezési célú, varasodás-rezisztens fajtákat kutattak fel, amelyek kevesebb növényvédelmet igényelnek, korán és bőven teremnek, küllemre tetszetősek, jó ízűek, jól tárolhatók, és biotermesztésre is alkalmasak. Megjegyzni: ez utóbbi szempont hazánkban még tíz évvel ezelőtt is kevésbé számított, de ma már nem így van; egyre többen ismerik fel e termesztési mód jelentőségét.

Hatvan fajtából ötöt kiválasztva létrehozták a Naturalma® Brand-et,

ezek a Luna®, Sirius®, Orion®, Red Topaz® és Rozela® nevű fajták, amelyek állami elismerést is kaptak. Az innováció eredménye a Topend Plus® nevű szuperszilva is, amely korán termőre fordul, bőtermő, nagygyümölcsű és a sharka vírusra toleráns fajta.

További fejlesztéseik között említette az új, vegetatív alanytermő anyatelepek létesítését, Hollandiából származó vírusmentes bázisanyagok felhasználásával. Ezekben a telepeken állítják elő az almaoltványokhoz szükséges MM106 T9a, MM111, M9T337, B9, B118 és M25 jelű alanyokat. Megújultak a törzsfáik is, ugyanis új, szemzőhajtás-termő törzshajtást hoztak létre. Az elérhető legjobb minőség érdekében vírusmentes, certifikált alapanyagokkal dolgoznak, kedvező ökológiai környezetben és igényesen.

Az innováció további lépcsőfokain újabb rezisztens alma- és csonthéjas fajtákkal bővítik a választékot. Változtatni fognak az oltványok osztályozásán is, hogy több odafigyeléssel minél egységesebb árut kínáljanak.

Az új fajták kiválasztása, előállítására hosszadalmas munka: 10-15 év. A fajtajelölteket folyamatosan tesztelik, és csak 3-5 éves termesztési tapasztalat alapján jelentik be elismertetésre. A termesztoők szakismereteinek bővítése érdekében rendszeresen tartanak képzési és ún. nyílt faiskolai napokat, emellett operatív és hírleveles szaktanácsadással is rendelkezésükre állnak.

### Így látja a termesztoő

Alapvetően megváltozott a gondolkodásunk a gyümölcsstelepítést, de az egész gyümölcsstermesztést illetően az elmúlt pár évben, de különösen az idei év folyamán – kezdte a nem túl optimista helyzetértékelését **Fülep Imre** nyírbátori gyümölcsstermesztő.

Az elmúlt húsz év során nagyon sok szó hangzott el a gyümölcsstermesztés technológiai fejlesztési kérdéseiről, azonban az utóbbi tíz év anomáliái, nevezetesen az éghajlati és bizonyos gazdasági tényezők több mindenben okoznak változást a termesztésben.

Az előző körből a jégverés és a fagyok által okozott károkat, illetve az elhárításukkal összefüggő tenni-valókat nevezte meg. A jelenleg 60

hektáron, intenzíven gazdálkodó termelő veszélyben látja az ültetvények jövőjét, ha nem találnak megoldást a természeti károk elhárítására. A kormány ugyan támogatja az országos jégeső előrejelző vagy elhárító rendszer kiépítését, de a jégverés bekövetkeztére ettől még számíthatunk. Megoldást jelenthet a jégvédő háló telepítése, ami meglévő gyümölcsös esetében hektáronként 5 millió Ft (új telepítésnél eleve betervezik).



**Fülep Imre: a döntéshozóknak több figyelmet kellene fordítaniuk a kertészeti ágazat helyzetére és támogatására**

A fagyvédelemnek is ismertek a bevált módszerei, de sajnálatos, hogy az Európában sokfelé alkalmazott korona feletti esőztető öntözést, valamint a paraffingyertyás eljárást itthon kivonták a támogatások köréből.

A gazdaságossági tényezők közül a környező országokban (Lengyelország, Szerbia, Bosznia) egyre jobban felfutó gyümölcsstermesztést említette, miközben a hazai gyümölcságazat stagnál, egyes fajok (pl. bogycsok) termesztése teljesen visszaszorult. Szemléletváltásra volna szükség az állami irányításban, mert nem fordítanak elegendő figyelmet a kertészeti ágazat tényleges támogatására; döntéshozatali szinten a kertészet alulreprezentált.

Aggasztó a munkaerőhiány mind a szakmunkások, mind a középvezetők terén, de – az állami közmunkaprogram hatásaként – ma már idény-munkára sincs elegendő jelentkező. A magyarországi minimálbérért már Erdélyből sem jönnek szedőmunkások, mert többségük 3 és 5 eurós

óraberért Nyugat-Európában dolgozik. Ráadásul a hazai ültetvények nagy része a jelenlegi termelési színvonalon, gazdaságossági okok miatt ezt a munkabérbérszintet nem is képes megfizetni. A probléma fenyegetően súlyos – tette hozzá.

Az északkeleti térség gyümölcs-termesztésének általános helyzetét öt gyümölcsfaj példáján mutatta be. Közülük talán legkevésbé jelentős ott a cseresznye, de hazai és külföldi fajtákkal a 8-10 hetes szedési időszak folyamatosan fenntartható. Aki azonban 3-5 eurós friss gyümölcsként kívánja értékesíteni Nyugat-Európában, annak jégvédő hálót és esővédő fóliát kell építenie a gyümölcsöse fölé, hektáronként kb. 15 millió forintért! Ellenkező esetben tíz évből csak háromban lesz eladható termése a jégverések és a gyümölcsrepedések miatt, ami így már nem árutermelés, hanem hobbikertészet; vagy sikerül, vagy nem...

A meggy fajtaválaszték a hazai nemesítés eredménye nyomán igen gazdag. Ismeretes, hogy ezt a gyümölcsöt itt, Kelet-Közép-Európában egy szűk földrajzi sávban bosnyák,

szerb, magyar és lengyel ültetvényekben termelik; a korábbi német és osztrák termesztés gazdaságossági okok miatt mára nagyon visszaesett. Az értékesítés fontos piaca Németország, de minden évben súlyos viták zajlanak a kereskedők, feldolgozók és a termelők között (amint fogalmazott: fehéringes nepperek által szítva), aminek végeredménye már alig nevezhető kereskedésnek, inkább csak árutovábbításnak.

A meggy és a szilva hazai termesztését véleménye szerint két „lélegeztető gép” tudja még életben tartani, s ez a rázógép és a síkfalmetsző gép. Kézi munkaerővel – a kis volument képviselő frisspiaci meggy kivételével – e kultúrák szedése és metszése ma már nem oldható meg. A meggyel ellentétben a szilvában csak külföldi fajtákat találunk; 80%-ban a *Čačanska leptotica*, a *Stanley* és az *Elena* vezet. Felhívta a figyelmet arra, hogy a németek, bár maguk is természetnek szilvát, de fontos vevőink, és csak német fajtákat vásárolnak.

A körte fajtahelyzet sajátosan alakult Magyarországon: a piacon legkevesebbek a nagyméretű gyümölcsű-

ek, ezért a *Bosc kobakja*, a *Vilmos* és a *Packham's* a legelterjedtebb. Ugyanakkor Európában vezető fajta *Conference*, a *Vilmos* és a *Fétel* apát.

Az almafajták közül hazánkban uralkodóak a *Gála*, *Golden*, *Jonagold*, *Red Delicious* fajtakör és az *Idared*, ami a hazai szükségletet és a kevés exportigényt kielégíti. A *Gála* belföldön és külföldön jól értékesíthető. A *Golden*ből a hazai fogyasztók csak a zöld vagy a sárga színűeket keresik. Becslése szerint a *Golden*ből, a megnövekedett román igények miatt sokat telepítettünk, ami évek múltán esetleg visszaüthet. A *Jonagold* jobban termeszthető az északibb országokban, mint nálunk (itt ugyanis alternálva terem, ott nem), így az évenként nagyon ingadozó klimatikus körülményeink között nehezebb 'kézben tartani' a fajtát. Az *Idared* európai ösztermésének (bő 1 millió t) több mint 80%-át már most is Lengyelország adja, ami 2017-re még több lesz, tehát a verseny óriási. Arról nem is beszélve, hogy a rendezvény idején is 20 centért lehetett behozni Lengyelországból...

**ÚJ Műthing**  
GmbH & Co. KG

**MU-M VARIO**

**SZÁRZÚZÁS HELYETT. MULCSOZZ!**



**MEGMUTATJUK ÖNNEK! +36 (30) 849 8533**

- ✓ a megnövekedett szívóerővel hatékonyabb a mulcsképzés
- ✓ az állítható henger segítségével magas növényzetben is kiváló munkavégzés
- ✓ az állítható vágóélnék köszönhetően az extrém körülményekhez is könnyen hozzáigazítható
- ✓ a dupla spirálrotorral energiát takaríthat meg
- ✓ az energiaelnyelő szerszámrögztés miatt a törések száma rendkívül alacsony
- ✓ a gép nem húzza össze a zúzalékot, az egyedi aprítás és szártömeg elvezetés miatt
- ✓ a szabadalmaztatott állókéseknek köszönhetően jobb és hatékonyabb a szárzúzás

**Műthing**



**GÜTTLER**  
Führend in Bodenstruktur



AGROSALON 2016

## Számos VERSATILE-újdonság a moszkvai szakkiállításon

SZERZŐ: CSOMOR ZSOLT

A VEKTOR-HOLDING Kft. a szaksajtó több tagját meghívta az október elején, Moszkvában megrendezett nagyszabású AGROSALON mezőgazdasági gépkiallításra, ahol a résztvevők egyebek mellett megtekinthették a VERSATILE újdonságait.

Szerkesztőségünk is képviselte magát az oroszországi utazáson, amelynek keretében ellátogattunk Oroszország és a FÁK-országok legnagyobb nemzetközi mezőgazdasági gépkiallítására.

Utazásunk házigazdája **Pohárnok Pál**, a VEKTOR-HOLDING Kft. ügyvezetője, valamint **Pohárnok Eszter** VEKTOR-HOLDING Kft. gazdasági vezetője volt.

Két és fél órás repülőgép-utazást követően érkezünk meg Oroszország fővárosának repterére, ahonnan taxival jutottunk el a Moszkva belvárosában lévő impozáns Marriott Hotel Novy Arbat szállodába.

A következő nap reggelén indulunk a Crocus Expo területén megtartott AGROSALON szakkiállításra, ahol a Rostelmash standján **Maltsev Valery Viktorovich**, a Rostelmash

csoport elnöke, valamint **Malykhin Anton Aleksandrovich**, az európai piacokért felelős kereskedelmi igazgató köszöntötte a magyar csoportot.

A legnagyobb oroszországi gépgyártó, a Rostelmash csoport termékeit és újdonságait **Malykhin Anton Aleksandrovich** mutatta be számunkra a színvonalas és szemet gyönyörködtető standon.

A kereskedelmi igazgató kihangsúlyozta, hogy a szakkiállítást mintegy 60 000 m<sup>2</sup> területen rendezték meg, s a Rostelmash állított ki a legnagyobb, közel 3 000 m<sup>2</sup> nagyságú standon, ahol 100 ember dolgozott a kiállítás ideje alatt azért, hogy magas színvonalon mutathassák be termékeiket.

A Rostelmash standján igazán nagy sikert aratott az a kombajnuszimulátor, amit bárki kipróbálhatott, s



**Pohárnok Pál**, a VEKTOR-HOLDING Kft. ügyvezetője (balról), valamint **Maltsev Valery Viktorovich**, a Rostelmash csoport elnöke





A Rostelmash csoport termékeit és újdonságait Malykhin Anton Aleksandrovich, az európai piacokért felelős kereskedelmi igazgató (balról második) mutatta be, a tolmácsolásban pedig Pohárnok Eszter, a VEKTOR-HOLDING Kft. gazdasági vezetője segített

megtudhatta, milyen egy VERSATILE kombájnnal dolgozni.

### VERSATILE axiálrotoros technológia

A stand színvonalát mutatta az is, hogy több folyamatosan „dolgozó” szerkezeti elemet állított ki a gyártó, így az érdeklődők láthatták, hogyan működik például a hatékonyságáról és termelékenységéről világszerte jól ismert axiálrotoros kombájn rotorja.

Az újszerű és szabadalmaztatott rotorteknika lényege, hogy a rotorkosár is forog a rotorral ellentétes irányban, ezáltal 360 fokban 100 százalékban csépel és leválaszt. A szerkezetben 120 fokonként található összesen három cséplőszegmens,

ennek köszönhetően fordulatonként három cséplést végez, így viszonylag nagy hézagokkal képes dolgozni, ami kíméli a szemet. A VERSATILE axiálrotoros eszközökkel megfelelő beállítás után számos kultúra takarítható be. A rotor másik specialitása, hogy a kosárcsere nélkül alkalmas gabona és aprómagvas kultúra betakarítására is.

### TORUM 750 – kimagasló termelékenység

A hatalmas termelékenységű VERSATILE TORUM 750 kombájnbba is az előbb bemutatott rotort építette a gyártó, s az európai piacra a betakarítógépet 506 lóerős Cummins-motorral szereli.

A 12000 literes magtartály-kapacitású TORUM 750 betakarítógépet a VERSATILE standján az érdeklődők 9 méter széles, Draper Stream 900 gumihevederes rendszerű, talajkövető vágóasztallal láthatták, amivel minimális szemvesztés érhető el. A kerekeken futó vágóasztalnak köszönhetően a TORUM alacsonyán képes vágni, s a fekvőnövények – mint a szója – aratására is kiválóan alkalmas.

A TORUM kabinjába ülve azonnal feltűnt annak kényelme, illetve a kezelőelemek jó elhelyezése. Ezzel a kombájnnal minden bizonnyal az egész napos aratás is kevésbé fárasztó.

A TORUM európai változata rendkívül jó ár-érték aránnyal vásárolható meg a hazai gazdálkodók számára is.

### A NOVA betakarítógép 2017 őszétől megvásárolható

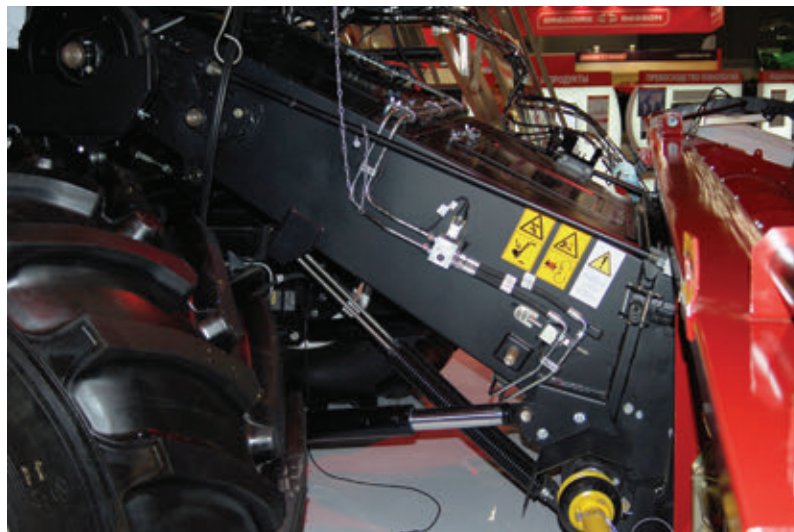
Malykhin Anton Aleksandrovich elmondta, hogy nagy várakozással állnak a vadonatúj NOVA kombájn piacra vezetése előtt, amely az AG-ROSALON szakkiállításon volt látható először.

A NOVA betakarítógépről az eddigi tesztek tekintetében elmondható, hogy minden bizonnyal kategóriája leghatékonyabb betakarítógépe lesz, és előreláthatólag 2017 nyaratól-októbertől nyílik lehetőség a megvásárlására.

A NOVA kivitelezése, hegesztése és festése egyaránt megfelel a kor elvárásainak. A kombájnt a rosztovi gyárban szerelik össze, de a fő egységeket – motor, hidrosztatika, stb. – vi-



Hatalmas termelékenységű a TORUM 750 betakarítógép



A NOVA hosszú, hagyományos láncos ferdefelhordója egyenletes terményáramot, emellett a gépkezelő számára jobb rálátást biztosít a munkaterületre

légviszonylatban is vezető gyártóktól vásárolják.

A NOVA 50 cm-es, nagy szabad hasmagasságának köszönhetően még nedvesebb talajviszonyok között is jól használható, amit az opcionális összerakékhajtás tovább fokoz.

A VERSATILE 4-hengeres, 4,5 literes, 180 lóerős Cummins-motorral szereli a NOVA betakarítógépet, aminek magtartálya 4500 liter kapacitású, töltési magassága pedig 4 méter.

A NOVA hosszú, hagyományos láncos ferdefelhordójának egyik előnye, hogy a terményáram a teljes 1200 mm széles csatornában egyenletesen oszlik el, ami a cséplést is hatékonyabbá teszi, mivel a cséplő folyamatosan egyenletes terhelést kap. A hosszú ferdefelhordó a gépkezelő számára is kedvező, hiszen jobb rálátást biztosít a munkaterületre.

A NOVA hagyományos cséplőrendszere a 600 mm-es cséplődobbal és a 4 darab szalmarázóval tovább fokozza a hatékonyságot, csökkenti a szemvesztést.

A NOVA 154 fokos átfogási szöge és kategóriájában a legnagyobb leválasztó felülete a leghatékonyabb betakarítógéppé teszi az új VERSATILE-modellt az osztályában.

A NOVA horganyzott szalmarázói nedves növény betakarításakor sem rozsdásodnak.

A gyártó úgy tervezte a kombájn szalmaszecs-kázó rendszerét, hogy a kezelő egy kar segítségével egyszerűen átválthatja szalmarázó vagy rendrakás üzemmódra a betakarítógépet.

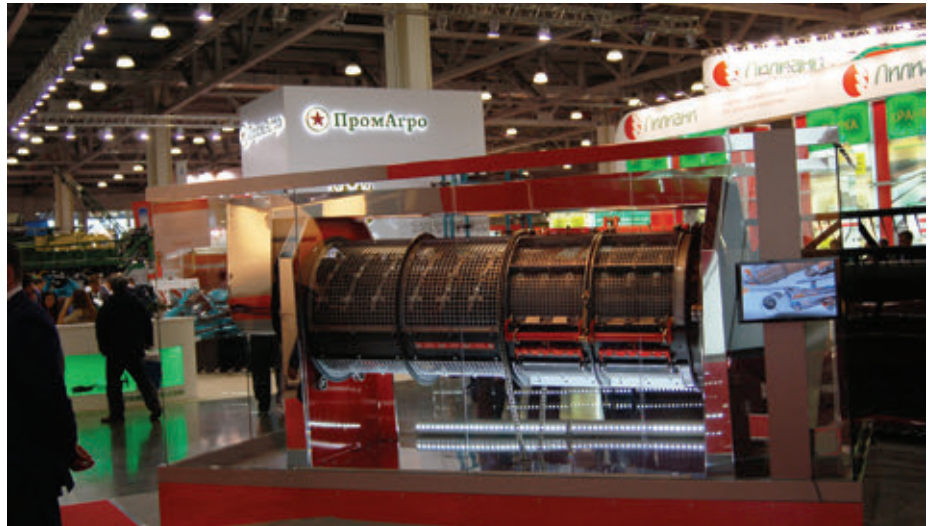
A NOVA hidraulika-rendszere jól átgondolt, bármelyik eleme jól hozzáférhető, nagy kompresszora pedig elegendő levegőt biztosít a kombájn szerkezeti elemeinek tisztításához is.

A levegőellátó rendszer az összes VERSATILE kombájn esetében az alapfelszereltség része.

A NOVA fülkéje kényelmes, a kombájn karbantartása és beállítása egyszerű: az oroszországi egyetemek mérnöki szakán úgy tanítják a géptervezést, hogy a produktum könnyen karbantartható, beállítható, valamint jól hozzáférhető legyen.

A vadonatúj modell 4-7 méter széles vágóasztalokkal szerelik, különlegesség, hogy flexibilis kaszaszerkezettel Float Stream vágóasztalal is elérhető lesz hazánkban.

A Versatile NOVA minimális szemvesztés mellett hatékony és gyors



Több szerkezeti elem, közöttük az axiálorotor működését is kiválóan szemléltette a Rostelmash az érdeklődők számára

betakarításra képes: hatékonysága mindössze 10%-kal kisebb a VEKTOR-425-höz képest, miközben 20%-kal alacsonyabb áron vásárolhatók meg a hazai gazdálkodók – várhatóan 2017 nyarától.

Pohárnok Pál ügyvezető véleménye szerint a NOVA betakarítógép nagy karriert futhat be hazánkban.

### RSM 161 – abszolút versenyképes betakarítógép

A 10500 literes magtartállyal épített RSM 161 típusú hatékony és univerzális betakarítógépet már hazánkban is jól ismerik a gazdálkodók.

Az RSM 161-t alacsony üzemanyag-felhasználású, 380 lóerős hat-hengeres Cummins QSL 9 motorral és 1050 literes üzemanyagtartállyal szerelte a gyártó.

Az RSM 161 egyedülálló hidraulikus gyorskapcsoló kuplunggal szerelt ferdefelhordója nagymértékben csökkenti a le- és felkapcsolási időt, hiszen a vágóasztal rögzítése mindössze egyetlen karral megoldható.

Az RSM 161 nagy átmérőjű behordócsigája nehéz körülmények között is biztosítja a lekaszált kultúra egyenletes adagolását, s a motolla fordulatszámát fokozatmentesen állítható.

A TETRA Processor cséplőműben lévő kettős dobkosár egy időben állítható, ami elősegíti a minél kisebb mértékű szemvesztést és károsodást.

Az RSM 161 osztályában a legnagyobb kapacitású betakarítógép. A mag, a pelyva és a szalma szétválasztását a háromszintes rostaszerkezetű OptiFlow tisztítóberendezés végzi,

ami a gyártó által szabadalmaztatott rostafelfüggesztést tartalmaz, mintegy 7,1 m<sup>2</sup> méretű leválasztó felülettel. A rosták utánállítása a fülkéből elektromosan végezhető. Dombos területen végzett munka során a rendszer az alsó és felső rostát is vízszintesen tartja.

A VERSATILE kombájn Luxury Cab vezetőfülkéje kategóriájában a legnagyobb és legmodernebb: rendkívül tágas, a benne található integrált irányítópultot az öt fokozatban állítható vezetőülés kartámlájában helyezte el a gyártó.

A VERSATILE RSM 161 számos vágóasztalal rendelhető. A Power Stream vágóasztalok garantálják az optimális terményáramot a kombájn ferdefelhordójához és cséplőművéhez. A Power Stream vágóasztalokkal zöld vagy nedves kultúra betakarításánál egyaránt hatékony vágás érhető el.

Az Active Stream hidraulikusan állítható vágóasztal teljesen új Magyarországon. Ez a vario vágóasztal előre és hátra irányban is képes 1-1 métert mozogni, amit a kabinból egy gombnyomással állíthat a gépkezelő.

Az Active Stream opcionálisan oldalkaszával is elérhető, amely eszköz kiválóan alkalmas repce és búza betakarításához.

### VERSATILE RSM 1401 és 1403 önjáró silózó

A Rostelmash standján az RSM 1401 silózógépet is megtekintettük: hazánkban a 1403 ill. a Panther 500 változat érhető el, amit a gyártó Mercedes-motorral, valamint magasabb

felszereltséggel kínál az európai piac számára. Az automatikus zsírozás, szemroppantó, kamerarendszer, levegőrendszer hazánkban alapfelszereltség, ami az orosz piacon opcionális.

A VERSATILE silózó a terményt a felszerelt adaptertől függően levágja vagy felszedi, majd az adagolószerkezetbe szállítja.

Az RSM adagolóegysége az áramló terményt összepréseli, felgyorsítja az aktív adagoló hengerekkel, emellett szinkronizálja az adagolás ütemét.

A VERSATILE silózó nagy fordulatszámú aprítódobja felaprítja a terményt, és felgyorsítja az áramlást a szemroppantó zónában, annak továbbszállítása érdekében.

A silózó aktív szemroppantója 20%-os forgási sebesség különbséggel összezúzza a magot – csak a kukorica viaszérettségi stádiumában ajánlott alkalmazása – majd a szűkítőcsatornában az aprított terményt elszállítja a gyorsítórótorba.

Az RSM lapátos gyorsítórótorja megnöveli az áramlás sebességét, majd elszállítja a terményt a kifúvócsőbe, ami a terményt a szállító járműbe irányítja.

Az RSM 161 silózót hazánkban eredeti KEMPER adapterrel kínálja a VEKTOR-HOLDING Kft., így például a 4,5 méter széles, sorfüggetlen adapterrel, ami silókukorica, cirok, szudánifű, vagy viaszérett gabona betakarítására is jól alkalmazható.

A KEMPER adapterben nagy fordulatszámon forgó vágórótorok találhatóak, ezek alsó részére kettő-kettő hajlított kést szerelt a gyártó, amik roncsolják a betakarítandó kultúra tövét; ez egyrészt óvja a silózó gumiköpenyeit, másrészt elősegíti a szármaradvány lebomlását.

### RSM 2650 – a legújabb VERSATILE önjáró silózó

Az RSM 2650 a legújabb VERSATILE silózó, amit a gyártó 650 lóerős, V8-as Mercedes-motorral szerel.

Az RSM 2650 egyik különlegessége, hogy kabinból állítható fokozatmentesen a vágás hossza.

A csúszósíneken elhelyezett szemroppantót fűfélék és zöldtakarmány betakarítása esetén a gépkezelő a kabinból kikapcsolhatja, így az nem dolgozik feleslegesen.

Habár az RSM 2650 már saját gyártmányú adapterrel is készül, a magyar piacra továbbra is eredeti KEMPER adapterrel érkeznek a VERSATILE silózók.

### A VERSATILE 2375 most már rosztovi gyárból gurul ki

Újdonság a Rostelmash háza táján az is, hogy a 2375 típusú derékcsuklós VERSATILE erőgépet (megj.: Európában és Észak-Amerikában már nem forgalmazott) immár Rosztovban szerelik kész terméké.

A 2375-ös legtöbb főegysége – mint a motor, sebességváltó, alváz és a kabin – továbbra is Kanadából érke-

## A Rostelmash Full PowerShift váltóval szereli a derékcsuklós VERSATILE DT erőgépeket; ezt a rendszert tartják a legjobbnak és legmegbízhatóbbnak

zik, de az erőgépet Oroszországban építik össze.

A különböző, Rosztovban előállított szerkezeti elemek gyártását a Kanadából átszállított fémmegmunkáló gépekkel végzik a jövőben.

### Delta Track – hevederes járószerkezettel

A Kanadában készült derékcsuklós Delta Track erőgépet a gyártó 15 literes Cummins QSX motorral szereli, így a gépet a forgalmazó 450-620 lóerő között kínálja.

A Rostelmash Full PowerShift váltóval szereli a derékcsuklós VERSATILE DT erőgépeket, ugyanis ezt a rendszert tartják a legjobbnak és legmegbízhatóbbnak.

A Rostelmash nagy tapasztalattal rendelkezik a hevederes hajtóművek területén. A kiegyenlített felfekvésű, talajkövető, kettős BOGIE hevederes futóműnek köszönhetően nem lép fel görgő- és hevederkerék-túlterhelés. Biztosított a két irányban történő lengés, ezáltal jobb a terheléelosztás, valamint nem lép fel csúcsterhelés. A Rostelmash az új, kétgörgős Bogie heveder futóművet egy észak-amerikai futóműveket gyártó céggel közösen fejlesztette ki.

A derékcsuklós Delta Track acélbetejes gumihevederének nyúlása minimális.

A mezőgazdasági gépkiallításon igen sok újdonságot láthattunk, de a hosszú nap után sem lehattunk annyira fáradtak, hogy ne sétáljunk el a Vörös térre, ami csodálatos látványt nyújtott az esti megvilágításban.

Másnap reggel indultunk haza. Úgy gondolom, hogy a meghívottak képviselői sok szakmai és személyes élménnyel lettek gazdagabbak.



A Delta Track kiegyenlített felfekvésű, talajkövető kettős BOGIE hevederes futóművének köszönhetően nem lép fel görgő- és hevederkerék túlterhelés



## Új márka a magyar piacon

SZERZŐ: TŰSKE A.

**A Sola Csoport Spanyolország legnagyobb mezőgazdasági gépgyártója, amely több mint 60 éves tapasztalattal rendelkezik a vetőgépgyártás területén.**

Az 1950-es években hagyta el a gyár kapuját a gabonafélék gyártására használt első mechanikus vetőgépük. Azóta több mint 60 év telt el, és a csoport termékkínálata jelentősen kibővült.

Szakterületük lett a vetőgépek valamennyi típusának gyártása: kínálatukban precíziós palántázó gépek, direktvető (no-till) gépek, valamint mechanikus és pneumatikus vetőgépek egyaránt megtalálhatók. Emellett – szilárd műtrágya kijuttatására szolgáló – műtrágyaszórókból is széles választékot kínálnak.

Saját tervezésű termékeik széles választéka a legegyszerűbb műtrágyaszóróktól a legösszetettebb szerkezeti felépítésű vetőgépekig terjed. Annak érdekében, hogy termékeik kiváló minőségben készülhessenek el, speciális hegesztési, fényezési (korszerű porszóró alagút) és összeszerelési eljárásokat alkalmaznak. A műanyag alkatrészek előállításához emellett saját fröccsöntő központtal is rendelkeznek.

Napjainkban a cég SAT (műszaki támogatási szolgálat) divíziója a márkakereskedők által közvetített összes igényt képes kielégíteni, hiszen:

- 18-féle pneumatikus palántázó 68-féle változatát,
- 24-féle pneumatikus vetőgép 118-féle változatát,
- 16-féle mechanikus vetőgép 141-féle változatát,
- és 15-féle műtrágyaszóró 37-féle változatát kínálják.

Jelenleg a Sola Csoport több mint 40 országban forgalmazza termékeit, importőrökön és forgalmazókon keresztül. Magyarországon 2016-tól a Sola Csoport termékeinek a Valkon Kft. a hivatalos forgalmazója.

**A SOLA legnépszerűbb és legmodernebb vetőgépe a PROSEM-K 300/6-75 teleszkópos vázas, függesztett, 6 soros szemenkénti vetőgép.**

Ennek az új sorozatnak az első gépei 2002-ben kerültek bemutatásra. A duplatárcsás vetőegység tárcsái 9°-os szöveget zárnak be egymással, ez a



megoldás pedig – független intézetek vizsgálati eredményei is ezt igazolták vissza – növeli mind a tőtáv, mind pedig a vetési mélység egyenletességét. A különböző vázkialakítások és felszereltségi kombinációk a piac legszélesebb szemenkénti vetőgép-kínálatát biztosítják a gazdák számára. A termékről bővebb információt a [www.valkon.hu](http://www.valkon.hu) oldalon olvashat.

SOLA GÉPEK MOSTANTÓL A VALKON KÍNÁLATÁBAN

**6 SOROS FÜGGESZTETT GÉP**

- Teleszkópos váz
- 75 cm-es sortáv
- 6 db PROSEM K vetőkocsi
- Magtartály: 6x55 liter, műanyag
- Hidraulikus nyomjelző
- Világításkészlet
- Kukorica vetőtárca (3045)
- Napraforgó vetőtárca (2025)
- Kórcél műtrágya tartály, 1080 liter, tárcsás csoroszlyás kijuttatás
- DICKEY-john® PM300E monitor
- Mikrogranulátum szóró (3x28 literes tartály)
- Deflektor
- Norton szekrényes sebességváltó



**Dobos Péter** munkagép-kereskedelmi vezető • Tel.: +36 30/69-74-224  
Cím: H-6000 Kecskemét, Mindszenti krt. 55.  
E-mail: info@valkon.hu • www.valkon.hu

**Valkon** Agrokultúra, szőlő

# AGRO-LTZ GmbH

## BÁRMILYEN GÉPBESZERZÉS KÜLFÖLDRŐL, MÁRKAFÜGGETLENÜL, ÁFA-MENTESEN, LEGÁLISAN!





# Everun – rakodók a német elvárások szerint!

SZERZŐ: NAGY MÁRK

A kínai Everun gyár egy kivételesen ambiciózus gyártó. Határozott szándékuk, hogy rakodógépeikkel meghódítsák Európát.

**E**z a tervük olyan komoly, hogy német-kínai vegyes vállalatot hoztak létre, amelyben a német fél a tesztelést és a fejlesztési javaslatokat adja, míg a gyártást és az igények szerinti fejlesztést a kínai gyárban végzik. Emellett a német partner európai alkatrészközpontot is fenntart, így a szükséges pótalkatrészek 1-2 munkanap alatt megérkezhetnek.

Természetesen ez csak a kezdet, ugyanis hamarosan más európai országokban is kialakítanak alkatrész-ellátó raktárakat, hogy a vásárlók minél elégedettebbek legyenek az Everun rakodókkal.

A német szokások szerint a magyar forgalmazó SZE-GÁNA Kft. szervizeseit képzésre a német központban, Meiningenben fogadták, ahol kiképezték szakemberünket. A képzés során a gépek finomhangolására és a komplett kínálat tesztelésére is sor kerülhetett. A telephelyen megtekinthető volt az első teleszkópos gémmel szerelt Everun rakodó, a prototípus, amelyet a német szakemberek alaposan teszteltek. A tapasztalatok és javaslatok szerinti módosított gépek azóta már sorozatgyártásban vannak.

Az Everun rakodók jellemzően kínai motorokkal szereltek, a 25-237 LE közötti teljesítménykategóriában készülnek, összerékhajtásuk hidrosztatikus, a kormányzás pedig derékcuklás. A csúszókormányos rakodókhoz képest használatuk olcsóbb, többek között jóval alacsonyabb az üzemanyag-felhasználásuk, és a gumikopás is sokkal mérsékeltebb.

A német elvárásoknak megfelelően rengetegféle extra felszerelés és adapter rendelhető a gépekhez. Adapterek közül választható raklapvilla, univerzális kanál, földkanál, 4 az 1-ben kanál, hókanál, trágyavilla, bálavilla, csomagoltbála fogó, rönkfogó, fix hótoló, hidraulikus hótoló, hómaró, útseprő, keverőkanál, oszlopfúró, homokszóró, stb. Ezek az adapterek sokféle felhasználásra alkalmassá teszik az Everun rakodógépet, amely a földmunkától kezdve, a trágyapakoláson át, a raklapos áru mozgatására, hótolásra, hómarásra, csúszásmentesítésre, telephely tisztántartásra használható.

A rakodók mindegyike rendelhető 3 hidraulikakörrel, amellyel a hidraulikus munkaeszközöket lehet kezelni.

A gépek rendelhetőek fülke nélkül, vagy fűthető fülkével, opcióként pedig légkondicionálással is. Jellemzően alapfelszereltség a tolatókamera, a rádió, az elektromos állófűtés, elektromos irányváltó a joystickon.

Melyik modellek itthon a legnépszerűbbek? A széles palettából néhány gépet kiemelnénk:

Az Everun ER08 rakodó 3-hengeres, 34 LE-motorral szerelt, 800 kg max. emelési képességgel rendelkezik, teljes szélessége 1,42 m, magassága pedig fülkével 2,5 m; saját tömege 2500 kg. Ez a változat 0,6 m<sup>3</sup>-es kanállal szerelt, így ideális univerzális rakodógép lovardákban, állattartó telepeken, kisebb tüzép-telepeken. Az alapgép már 2,7 millió Ft+ÁFA-tól elérhető.

Az Everun ER16 rakodó 50 LE-s, 4-hengeres motorral szerelt, 1600 kg max. emelési képességgel és 3,1 m emelési magassággal rendelkezik. A géphez 0,8 m<sup>3</sup>-es, 2 m széles kanál jár, alapfelszereltségként a gyors eszközcserét lehetővé tevő, elektromos irányváltó is rendelkezésre áll. Az alapgép földkanállal már 4,3 millió Ft+ÁFA-tól elérhető.

Az Everun ER20 rakodó 75 LE-s motorral szerelt, 2000 kg max. emelési képességgel és 3,45 m emelési magassággal rendelkezik. A géphez 1 m<sup>3</sup>-es, 2,1 m széles kanál tartozik alapfelszereltségként. Az alapgép földkanállal már 5,2 millió Ft+ÁFA-tól elérhető.

Az Everun ER1500 teleszkópos homlokrakodó 55 LE-s motorral szerelt, 1500 kg max. emelési képességgel és 4,25 m emelési magassággal rendelkezik. A gép alapszereltségként 0,65 m<sup>3</sup>-es 1,7 m széles kanállal rendelkezik. Az alapgép földkanállal már 4,9 millió Ft+ÁFA-tól elérhető.

Az Everun ER2000 teleszkópos homlokrakodó 81 LE-s motorral szerelt, 2500 kg max. emelési képességgel és 4,5 m emelési magassággal rendelkezik, a kanala 1 m<sup>3</sup>-es, 1,8 m széles. Az alapgép földkanállal már 5,4 millió Ft+ÁFA-tól megvásárolható.

2013 óta több mint 500 db Everun rakodó talált gazdára Németországban, ami a kedvező ár mellett a megfelelő minőségnek és jó alkatrész utánpótlásnak is köszönhető.

Az Everun rakodókról bővebb információt a kizárólagos hazai forgalmazó SZE-GÁNA Kft. honlapján a [www.szegana.hu](http://www.szegana.hu) oldalon találhat.

# McCormick X7.6 sorozat

# McCormick X6.430



- 6 hengeres, 6,7 literes FPT motor
- 24 + 24 sebességű német ZF váltó
- 4 PowerShift fokozat
- Elektromos irányváltó
- Rugózott fülke
- Légfék
- 2 év garancia

McCormick X7.650 E  
160 LE

**22 000 000 Ft + ÁFA**

McCormick X7.680  
Premium 188/212 LE

**26 800 000 Ft + ÁFA**



## MASCAR MAXI

- 6 soros kéttárcsás csoroszlyás
- 2x290 literes műtrágyaszóró
- 3x15 literes granulátum szóró
- Kettős teleszkópos váz (3 m szállítási szélesség)
- Tagonként egyszerű lánchajtás
- 18 sebességű hajtómű
- Vetésellenőrző (ha mérős)

**Raktári akciós ár:  
5 490 000 Ft + ÁFA**

- 121/133 LE max. teljesítmény
- 36 + 12 fokozatú váltó
- Elektromos irányváltó
- 3 powershift fokozat
- Rugózott fülke
- Légfék

**RAKTÁRI ÁR:**

**15 500 000 Ft + ÁFA**

**McCORMICK**

**BOGBALLE**

## BOGBALLE L1PLUS 975/18

- Hidraulikus nyitás
- Táblaszél szórás funkció
- Sindicator kalibráló egység
- Mangán acél ötvözetű lapátozat
- Rács, kardán

**AKCIÓ!**

**Akciós ár: 975 000 Ft + ÁFA**

## BOGBALLE L2PLUS 1150/24 + ICON + PONYVA

- 2000 literig bővíthető tartály
- Számítógépes szórás szabályzás
- Táblaszél szórás funkció
- Mangán acél ötvözetű lapátozat
- Rács, kardán

**Akciós ár:  
1 799 000 Ft + ÁFA**



**Teejet  
Matrix 430  
sorvezető**

**250 000 Ft + ÁFA**

**SZEGÁNA®**

6791 Szeged, Dorozsmai út 143.

Telefon/Fax: 62/554-640 • Mobil: 30/589-8624

E-mail: szegana1@t-online.hu • web: www.szegana.hu

**Kirendeltségek:**

**KAPOSVÁRI KÉPVISELET:** ..... 7400 Kaposvár, Jutai u. 50.  
Telefon/fax: 82/510-254 • Mobil: 30/383-7851

**KÖZÉP-MAGYARORSZÁGI KÉPVISELET:** ..... Mobil: 30/445-7599

**TATAI KÉPVISELET:** ..... 2890 Tata, Kocsi u. 2. • Mobil: 30/383-7852

**BÁCS-KISKUN ÉS BARANYA MEGYEI KÉPVISELET:** . Mobil: 30/928-2730

**ÉSZAKKELET-MAGYARORSZÁGI KÉPVISELET:** ..... Mobil: 30/625-2576

**NYUGAT-MAGYARORSZÁGI KÉPVISELET:** ..... Mobil: 30/625-2571

**CSONGRÁD ÉS BÉKÉS MEGYEI KÉPVISELET:** ..... Mobil: 70/778-3066

Az akció november 30-ig, illetve a készlet erejéig érvényes.

2017. évi gyártói újdonságok a Väderstadtól I. rész

# Komplett Tempo-portfólió, nagy lépés a precíziós technológia terén, számos apró fejlesztés

SZERZŐ: KALMÁR TIBOR



A Väderstad 5 évvel ezelőtt jelent meg a szemenkénti vetőgépek piacán *Tempo* elnevezésű modelljével, amely új mércét állított fel a nagysebességű precíziós vetés terén.

A vetőgép központi egysége az elektromos hajtású Gilstring magadagoló, amely a nyomott levegős ún. PowerShoot rendszernek köszönhetően másodpercenként 28 mag pontos kivetésére képes 18 km/h vetési sebesség esetén, ami egyedülálló a piacon.

A *Tempo* az első évben vontatott 6 és 8, majd ezt követően már függesztett 6 soros változatban is elérhető volt. Nagy előrelépésnek számított, hogy 2016 tavaszán megjelent a változtatható sortávolságú *Tempo V*, amellyel kukorica és napraforgó mellett, szűk sortávolságra (45-50 cm) lehet vetni szóját, cukorrépát és repcét.

Az elmúlt években elért vitathatatlan eredmények, valamint a gazdag modellválaszték eredményeként egyre több gazdaság számára vált vonzóvá és elérhetővé a *Tempo*. Mind a hazai, mind pedig a nemzetközi statisztikák azt mutatják, hogy a *Tempo* öt év leforgása alatt 15-20% közötti piaci részarányt vívott ki magának a magyar piacon, amit tovább növelhet az a tény, hogy megjelent a vontatott, nagy munkaszélességű típus is.

A *Tempo 12/16 L* ugyan már látható volt az elmúlt év novemberében a svéd gyártó hannoveri standján, mégis tagadhatatlanul az első számú újdonság és szenzáció lesz a következő évben, években. 2016 még a tesztelés időszaka volt, ennek megfelelően Magyarországra is került egy 16 soros változat, amely stabilan állta a próbát.

16,9 km/h átlagos vetési sebessége óránkénti 16 hektáros teljesítményt tett lehetővé, ami ámulatba ejtette a gépet üzemeltető gazdaságokat.

Annak ellenére, hogy a *Tempo L* „meglepetést nem okozott, csak hozta a formáját”, 2017 elején egy mindössze 10 darabos előszériás gyártás indul, amelyből a magyar piacra is jut vetőgép. Az első évben a *Tempo L* csak 700, 750, 762 mm sortávolsággal, és 12 vagy 16 soros kombi, azaz műtrágya kijuttatására alkalmas változatban érhető el, amelynek központi eleme az 5000 literes műtrágyatartály és az abba integrált, kijuttatást segítő ventilátor. A műtrágyakocsi szállítókereteinek teleszkópos tengelye nem csak a 3 m szállítási szélességet, de a különböző sortávolságokhoz való alkalmazkodást is lehetővé teszi.

A *Tempo L* 350 kg/ha műtrágyadózist képes kijuttatni 15 km/h vetési sebességnél. A kiadagolást végző, új fejlesztésű Fenix III egységek 2-2 sor ellátásért felelősek, ennek megfelelően a szakaszolás is kétsoronként hajtható végre. A többi modelltől eltérően a *Tempo L* nagyobb méretű, 100 literes mag-, valamint 30 literes mikrogranulátum tartályokkal készül, a vetőkocsi terheléséről pedig egy központi vezérlésű, hidraulikus rendszer gondoskodik, amely akár 150 kg extra súlyt is képes egy-egy sorra helyezni.

A vetőgép irányítása az ún. E-Control alkalmazáson keresztül va-



lósul meg, ennek alapja egy a traktorfülkében elhelyezett, WIFI (vezeték nélküli) kommunikációt megvalósító Apple iPad készülék, amely ebben az esetben monitorként szolgál. A *Tempo L* a legnépszerűbb virtuális terminálokkal kommunikál, ami a szakaszolhatóság és a változtatható magmennyiséggel történő vetés alapja.

A merevvázis *Tempo R 12* ezentúl változtatható sortávolsággal készül, így a 12 sorral rendelkező modell könnyen 18 sorosá alakítható. A szállítást opcionálisan rendelhető vonórúd és szállítókerék könnyíti meg és teszi olcsóbbá, a korábbi szállítókerék megoldás helyett. A vetőegységek le- és felszerelését, majd mozgását egy apró segédeszköz, az új fejlesztésű tárolókocsi segíti.

Minden *Tempo* modellt érintő fejlesztés eredménye a korábbi standard, valamint repceszenzort felváltó, új 16 mm-es magszenzor, amelynek gyári beszállítója a magyar Digitroll. A nagymagvú (>15 mm) növények, mint pl. a tök, vagy a nagy kaszalméretű napraforgó vetéséhez továbbra is elérhető lesz a 22 mm-es szenzor, és az ennek megfelelő nagyobb átmé-



rőjű magvezető cső és csoroszlya. Az új 16 mm-es szenzoron található led három különböző színnel világítva jelzi a megfelelő működést (pulzáló zöld), a kalibrálás folyamatát (sárga), valamint a tisztítás szükségét (pulzáló piros), vagy éppen a meghibásodást (piros).

Apró újdonságnak számít a *Tempo* vetőgéphez rendelhető zárókerék újabb típusa, amely széles és profilos kialakítású, alkalmazása különösen sekély vetésmélység (repce, cukorrépa) esetén előnyös, cserepesedésre kevésbé hajlamos felszín alakít ki. A mikrogranulátum, vagy a kis mennyiségű starter műtrágya még pontosabb kijuttatásért szolgálja egy az előző típusnál jobban tömített adagolórendszer, valamint a zárókerékeket 90 mm-rel hátrább pozicionáló, hosszabb tartóváz. Ez utóbbi opció választása elsősorban nagy vetési sebesség és/vagy könnyű talajszerkezet esetén előnyös, ugyanis a maglehelyezést és a granulátum kijuttatást követően a zárókerékek néhány századmásodperccel később kezdenek dolgozni, így a kijutatott anyag még a visszazárás előtt biztosan a mag környezetébe kerülhet.

Kissé módosította a gyártó a tavalyi fejlesztésű műtrágyacsoroszlya rugózását is. Az új kialakítású csoroszlya kevésbé bolygatja a talajt nagy menetsebesség esetén, az erősebb rugó alkalmazásának köszönhetően pedig jobb a talajba hatolása. A korábbi csoroszlya 75/85/110 kg, míg az új 150/175/210 kg súllyal terhelhető. Az új modellek saját radar nélkül is megrendelhetők, ilyenkor a sebességértékeket egy összekötő kábel segítségével közvetlenül a traktor radarjáról kapja a vetőgép.

A változtatható sortávolságú *Tempo V*, valamint a merevvázaz *Tempo R* modellek nem rendelhetők kombi változatban, így ezekhez front műtrágyatartályt fejlesztett a Väderstad, amelynek gyártását 2017-től a svédországi gyárban végzik. A 2200 liter űrtartalmú tartály formatervezése megkönnyíti a fülkéből történő kilátást, a műtrágya kiadagolását



A vetőegységek fel- és leszerelését megkönnyítő tárolókocsi

2 darab Fenix III egység végzi, amelyek garantálják a 250 kg/ha dózis kijuttatását még 15 km/h vetési sebesség esetén is. Az FH 2200 fronttárló ControlStation vezérlőegységgel ellátva alkalmas arra, hogy a *Tempo* vetőgép mellett más munkaeszközökkel, például kultivátorokkal kapcsoltan alkalmazva műtrágyát juttasson ki a talajműveléssel egy menetben.

A Väderstad ígérete szerint 2017 tavaszától az eddigi JD 2630 és Trimble FMX virtuális terminálok mellett továbbiakkal képes kommunikálni az E-Control alkalmazáson keresztül. Ezek a következők: Trimble TMX, Case AFS Pro 700/New Holland Intelliview 4, Ag Leader InCommand, Ag Leader Integra, TpCon X25/X30 és a Fendt Vario Terminal.

A *Tempo* vetőgépek szoftverjének fejlesztése során egyértelmű tapasztalatként adódott, hogy az automatikus szakaszolhatóság és vál-

toztatható mag-, műtrágya- és mikrogranulátum mennyiséggel történő vetés korlátait sok esetben a traktormárkák saját fejlesztésű termináljai jelentik, nem pedig a *Tempo*. Ahhoz például, hogy egy 8 soros *Tempo* vetőgép minden sorának mag-, műtrágya- és mikrogranulátum adagolója külön-külön, automatikusan ki- és bekapcsolódjon, valamint soronként változó mag-, műtrágya- és mikrogranulátum mennyiségekkel lehessen vetni, összesen 3 terméket és 48 szekciót kellene kezelnie a virtuális termináloknak, amire egyik sem képes. Ugyanakkor arra talán nincs is szükség, hogy a 8 sor mindegyike eltérő magszámmal dolgozzon, és eltérő mennyiségben juttasson ki műtrágyát és mikrogranulátumot, éppen ezért a 8 sort egy-egy szekcióként kezeli a *Tempo*, amikor változtatható mag-, műtrágya- és mikrogranulátum mennyiségekkel dolgozik. Az előbbiekből az is következik, hogy a legtöbb gyártó megoldása teljes körű funkcionalitást biztosít a precíziós vetés megvalósításához, valamint a helyre adaptált műtrágya és mikrogranulátum kijuttatáshoz.

A *Tempo* nem „félmegoldás”, azaz nem csak a magadagoló, de a műtrágya és a mikrogranulátum kijuttatás is soronként automatikusan lekapcsolható. Mit jelent ez? A táblák méretétől és alakjától függően akár 9, átlagosan 5-6% anyagmegtakarítás érhető el azzal, hogy elkerüljük a rávetéseket és az átfedésekből adódó kétszeres kijuttatást, ami egyébként a termés mennyiségét és minőségét egyaránt csökkenti, sőt környezetszennyező is.



Új típusú zárókerék repce és cukorrépa vetéséhez



Az új, 16 mm-es magszenzor



Újdonság a Diamant féligfüggesztett ekéknél

## OptiLine utánfutás-beállító rendszer

SZERZŐ: SZRNKA PÉTER

A hazánkban is oly népszerű Diamant ekék fejlesztése folyamatos a LEMKEN-nél. 2017-től a LEMKEN egy olyan beállító rendszert kínál a féligfüggesztett ekékhez, ami javítja az eke oldalirányú vezetését, és így csökkenti az üzemanyag-fogyasztást.

**E**zt egy kiegészítő hidraulika munkahenger biztosítja, ami az eke hárompont függesztőtornyára van felszerelve.

Míg az olyan beállító rendszerek, mint a LEMKEN Optiquick beállító központ általános elérhető a függesztett váltvaforgató ekéknél, a féligfüggesztett váltvaforgató ekéknél az oldalirányú húzás a rendszer velejárója, és ezért elkerülhetetlen. A traktor és a féligfüggesztett eke húzási pontjai rögzítettek. Egy nyomásszabályzott munkahenger szolgál további nyomaték átvitelére a traktorra, az oldalr húzás kompenzálása végett. Ez a traktor/eke vontatási vonalát tovább eltolja a hátsó tengely középvonala felé, és így csökkenti a traktor oldalra húzását.

Mérési eredmények bizonyítják, hogy az új OptiLine beállító rendszer segítségével akár 10% üzemanyag-megtakarítás is elérhető. A beállítható hidraulikus nyomás miatt a vezető optimalizálhatja az ekére ható nyomást és az erőgép oldalirányú kitérő erejét. Emellett az optimális nyomás azt is garantálja, hogy az első ekefejfogás állandó maradjon, a szántás felszíne pedig egyenletes lesz, így elősegítve a következő műveleteket.

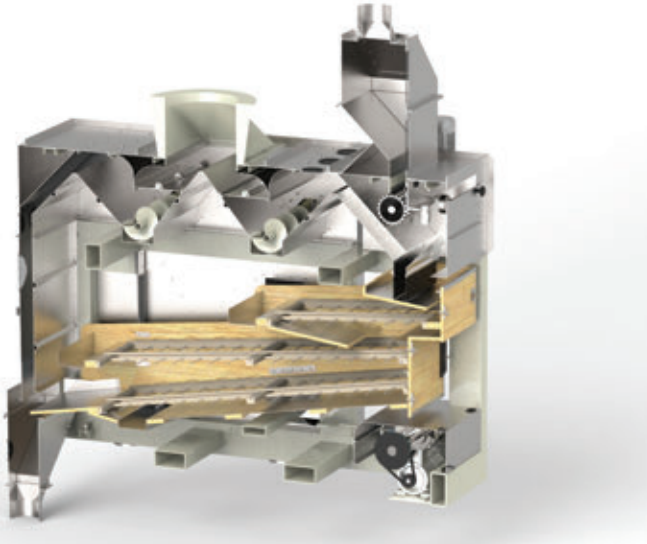


# HETECH

TERVEZÉS

GYÁRTÁS

TECHNOLÓGIAI KIVITELEZÉS



- GABONASILÓK, TERMÉNYSZÁRÍTÓK
- TERMÉNYTISZTÍTÓGÉPEK
- RÉDLEREK, FELVONÓK, SZALAGOK, CSIGÁK
- ATEX (MINŐSÍTETT GÉPCSALÁD).

[www.hetech.hu](http://www.hetech.hu)

## A KÉK SZABADSÁGOT JELENT RUBIN 12 – A RÖVIDTÁRCSA KIMAGASLÓ TALAJBA TÖRTÉNŐ BEHÚZÁSSAL



A 736 mm-es tárcsaátmérő a talaj intenzív bekeverését és kiváló újrakelést eredményez, még 20 cm munkamélységnél is.

A Rubin 12 rövidtárcsával végre van egy olyan rövidtárcsa a piacon, amely ugyanazt a 20 cm-es munkamélységet tudja, mint egy kultivátor. A Rubin 12 ezért ideális a sekély és mélyebb tarlóműveléshez, de akár alpművelésre, még kötött talajokon is. Tapasztalja meg Ön is számos előnyét:

[lemken.com](http://lemken.com)

**Póczik Balázs, Tel.: 0630/748-5380, [poczik@lemken.com](mailto:poczik@lemken.com)**  
**Szrnka Péter, Tel.: 0630/852-5787, [p.szrnka@lemken.com](mailto:p.szrnka@lemken.com)**

- Szimmetrikus tárcsaelrendezés az oldalra húzás kiküszöbölésére
- A teljes munkaszélesség átművelése már 7 cm munkamélységtől
- Borona az optimális keverés és egyengetés biztosítására
- Maximális térköz az eltömődés elkerülése érdekében

**LEMKEN**  
The Agrivision Company

# REXTON W



**Ssangyong Rexton W 2.2 e-XDI 178 LE/400 Nm dízel (7 személyes)  
Kapcsolható összkerék hajtás, 2,6 T vontatási kapacitás  
Mercedes-Benz E-Tronic 7 sebességes automata váltó\***



\*AT modellek esetén  
A képen látható autó illusztráció  
Kombinált üzemanyag-fogyasztás: 6,8-7,4 (AT) l/100 km,  
CO<sub>2</sub>-kibocsátás: 179 – 194 (AT) g/km

[www.ssangyong.hu](http://www.ssangyong.hu)

# Horsch Maestro, avagy szemenkénti vetés Horsch-módra

SZERZŐ: SZÁSZ

Kis gyerek voltam még, de jól emlékszem, hogy nagyapám kihúzta a sort, kapával fészket vágott, nagyanyám pedig a kötényből bedobta a magot, földet húzott rá, és egy kicsit megnyomta.

Ez is szemenkénti vetés volt! Igaz, azt nem tudom, hogy hektáronként mennyit termett, de biztos, hogy sokat, mert akkoriban nekem fejmagasságban voltak a csövek. Ősszel a kukorica elé mindig jól meghordtuk istállótrágyával a földet, tehát a termés csakis jó lehetett.

Azóta sok víz lefolyt a Dunán, és a Horsch kitalált egy igazán jó szemenkénti vetőgépet – és ezenfelül még termesztési technológiát is.

Nagyon sok, és több éves kísérletet végeztek például, hogy a csoroszlyanyomás milyen hatással van a termésre. Ezen kísérlet eredménye az *Autoforce!* Mit takar ez a szó? Automatikus csoroszlyanyomás-állítás!

Általában mindenki változó talajszerkezetű földekkel rendelkezik. Az egyik részük lazább, a másik kötöttebb. A nehéz talajra nagyobb csoroszlyanyomás kell, a lazábbra kevesebb. A csoroszlyanyomást rugókkal állítjuk, tehát nem lehet menet közben változtatni rajta. A Horsch Maestro-nál a csoroszlyanyomást hidraulikusan, fokozatmentesen tudjuk állítani. Ez máris megvalósíthatóvá teszi az automatikus csoroszlyanyomás-állítás lehetőségét! Ennek az az eredménye, hogy a vetőmag mindenütt tökéletes mélységbe kerül, és a mikrokozmosza nem lesz sehol túltömörítve. Ezzel a csoroszlyanyomás-állítási lehetőséggel több mázsás terméstöbbletet lehet elérni.

Egy másik érdekes fejlesztés a tömörítőkerekeknel jelentkezik. A kötött talajokon a vetőbarázda vetés után sokszor megnyílik. Ennek az egyik következménye az, hogy a gyökerek a hosszanti irányba kezdenek el fejlődni. A maximális terméspotenciál a vegetációs idő elején alakul ki, és minden egyes stresszhatás, ami a fiatal növényt éri, ezt csökkenti. A gyökér hosszanti irányba történt fejlődése egy stressz, így már a vetés pillanatában predestinálható a kevesebb termés.

Azért, hogy ez ne történjen meg, a Horsch kifejlesztett egy úgynevezett ujjas tömörítőkereket. A két tömörítőkerék közül az egyik oldalon ez az ujjas kerék megy, szétrombolja a mag feletti elkent vetőbarázdát, a vetőmagot még jobban beágyazza a talajba. Így nagyobb arányú lesz a magvak csírázása, a fiatal növény 3-4 leveles állapotban sokkal nagyobb gyökértömeggel rendelkezik, ezzel ismét növelte a maximális terméspotenciálját! A kísérletekben itt is több mázsás terméstöbbletet értek el.

Csak ezt a két újítást összegezve is azt tudjuk megállapítani, hogy a terméstöbblet több mint egy tonna is lehet hektáronként, ami nem kevés!

Keresse a Horsch Maestro-t, és arasson akár plusz egy-két tonnával többet!

„MINDEN EGYES GÉPÜNKBEN A  
SZÍVEM DOBOGÁSÁT HALLANI.”

MICHAEL HORSCH

## Maestro SW

TÖBB TERÜLET VAGY HAMARABB KÉSZEN VAN

- 2012-es év gépe – Agritechnica díj
- Seed on Demand – adagoló rendszer
- 12 km/h – vetési sebesség minden körülmény mellett
- 12, 16, 18, 24 és 36 Sor
- Sortávolságok: 45 –től 80 cm-ig
- Kicsi szabadalmazott adagoló
- Folyamatos elektronikus ellenőrzés


[www.horsch.com](http://www.horsch.com)

Az Ön HORSCH kapcsolattartója: Szász Zoltán  
zoltan.szasz@horsch.com | T: +36 30/743-03-02 | www.horsch.com

Az Ön HORSCH kapcsolattartója: Zsolt Barabas  
zsolt.barabas@horsch.com | T: +36 20/6187191 | www.horsch.com

Az Ön AXIAL kapcsolattartója: Szabó Gábor  
szabogabor@axial.hu | T: +36 30/978-17-43 | www.axial.hu



Importőr – Forgalmazó

# HORSCH

Mezőgazdaság szenvedélyel



Magyarázat



**MezőHír**®

powered by *UsedTecWorld*

- A összerék
- ABB munkaszélesség
- B szélesség
- BAW bálakidobó
- BC fedélzeti számítógép
- BPF ágyeke
- BR bálarámpa
- BSL bálacsúszda
- DHZ kettős szív
- DL sűrített levegő
- DLB légfék
- DSA direktvető
- EHR elektrohidraulikus irányváltó
- ESE elektronikus késélező
- ExS magtakarópálca
- FGS művelőnyom-szabályzás
- FH fronthidraulika
- FL homlokrakodó
- FM töltőmennyiség
- FWK futómű
- FZ frontkardán
- GAEZ fésűs borona
- GB zsineges kötözés
- GDR gumi nyomógörgők
- gVA rugózott első híd
- GVR fűkészülék
- Hitch kuplung
- HNST lejtőkiegyenlítés
- HV magasságállítás
- hydr. hidraulikus
- hydr-klb hidraulikusan  
összecsukható
- K fülke
- KL klímaberendezés
- KNT kötözőberendezés
- ME kés
- MGR kukoricacsőtörő-sorok
- NB hálós kötözés
- PU pickup
- PU-B rendfeszedő  
munkaszélesség
- RSW repcevágó
- SAR nyomjelző
- SCH ekevasak, csoroszlyák
- SHX szalmaszecskázó
- STS kőbiztosítás
- SW vágóasztal
- SWW vágóműves kocsi
- TDA tandem tengely
- VAR variábilis
- VDP váltvaforogató eke
- ZRP tömörítőkerék

[www.technikboerse.com](http://www.technikboerse.com)

The screenshot shows the MezőHír website homepage. At the top, there's a navigation bar with 'Keresés', 'Szerviz', and 'Az én Technikbörzém'. Below this is a 'Kapcsolattartó' section with contact information for Gábor Kovács. A 'TOP ajánlatok' section displays various agricultural machinery. A search section is visible at the bottom left, and a 'Gyorskezdés | Bejelentkezés' sidebar is on the right. A red arrow points from the sidebar area towards the Quickfinder box below.

**Quickfinder**

**Tekintse meg aktuális kínálatunkat!**

**technik**  
**BOERSE.com**



**Kovács Gábor**  
Tel: +36 209 22 11 00  
e-mail: [gk@technikboerse.com](mailto:gk@technikboerse.com)

# ODISYS



OPTIMUM DIESEL INJECTION SYSTEM

GÉP - ÉS ALKATRÉSZ - KERESKEDELEM • SZERVIZ • DÍZELTECHNIKA

**ODISYS BT.**  
**H-6000 Kecskemét,**  
**Könyves Kálmán krt. 109.**

**Hernek Zoltán +36 30/9839-448**  
**Hernek Gábor +36 70/5879-117**  
**Friedrich Jenő +36 30/7736-701**

**Értékesítés: +36 76/507-814**  
**+36 76/507-815 +36 76/507-816**  
**Fax: +36 76/482-099**

**E-mail:**  
**info@odisys.hu**  
**Web: www.odisys.hu**



**QF-4622177**

John Deere 8345 R traktor, 379 LE, 4300 ha, első gumik cserérették. 2. tulajdonostól 2011.



**QF-4622173**

Locust 750 csúszókerekes kompaktlader, 47 LE, 2000 ha, feljavított, felújított motor, cserélt hidr.csövek, kábelek 2000. 3,5 M Ft+áfa



**QF-4619471**

Spc 6 drillmaschine, 6 soros kukorica vetőgép 550 000 Ft+áfa



**QF-4647905**

Mitsubishi L200, 2010. 12. havi Gallytörő, doboz, duplakabin, bőr belső, automata, elektro-os ablakok, ülésfűtés, 173 000 km, 3 500 000 Ft+áfa



**QF-4619467**

Kühne 2+1 eke 1989. 130 000 Ft+áfa  
4619466 gabonavetőgép 2500 ha, 1988. 1,1 M Ft+áfa



**QF-4619466**

6200 gabonavetőgép 2500 ha, 1988. 1,1 M Ft+áfa



**QF-4619465**

Oros 5242 kukorica asztal, 10 000 ha, 375 cm, 2,5 M Ft+áfa



**QF-4545786**

JD 7215R traktor, hazai gép, 20/20 fokozatú AQ váltóval, légfék, pótkocsi vonófej, alsó húzó, 540/65R30; 650/65R38, 29 000 000 Ft+áfa



**QF-4577806**

John Deere 6120 M traktor 120 LE (2016.) Új, 2016, tls, AutoQuad plus eco, legújabb AdBlue-s motor 63 500 €+áfa



**QF-4577805**

Aratri Moro PNT 14A variator 4+1 fejes vario eke, 5,99 M Ft+áfa



**QF-4577803**

John Deere JD6175M traktor. Új, 175 LE, (2016) 6,8 literes, 6 hengeres, Autoquad plus eco váltó, AdBlue, TLS, kabinrugózás 20/20 váltó, horgos emelőmű, automata stabilizátorok, stabilizátorok. 88 500 €+Áfa



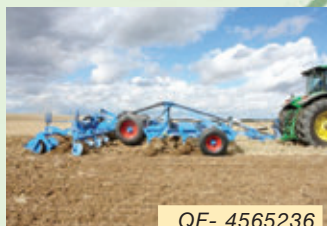
**QF-4577802**

Aratri Moro TRV 8a-3 fejes váltva forgató eke, 2.6M Ft+áfa



**QF-4576851**

Goldoni 45 SM törzscs. komm.traktor (2014) 37 LE Nagyon jó áll. 2 éves 37 Le-s gép, 1 év gar. eladó! Motor: 3 henger, vízhűtés, Lombardini Váltó: 6/3 fokozat Korm.: törzscs., kis helyen fordul. emelőkap.: 1000 kg, 3 M Ft+áfa



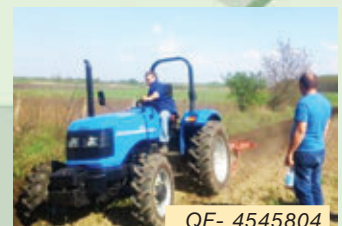
**QF- 4565236**

Lemken Karát 9/400 PDW 600/600 hengerrel. szárnyas kapákkal, rugós biztosítással, szélezőtárcsákkal



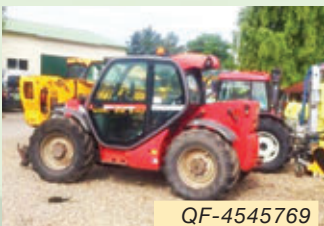
**QF- 4565225**

Lemken Diamant 11V 5+1 L100, 2015. 31,990 Euro+áfa



**QF- 4545804**

Solis 50 traktor, 50 LE, új, Motor: 2,9 literes Sonalika motor, Bosch adagolóval, Váltó: 8/2 fokozat Carraro, Differenciál zár, szervó kormány, 1600 kg emelőkapacitás, 2445 kg öntömeg 4.2M Ft+áfa



**QF-4545769**

Manitou MLT 731 teleszkópos rakodó, A géphez trágyavilla van. Kis állattartó gazdaságból származik. Egy homlokrakodós John Deere traktorral váltották ki, talán ez is mutatja, hogy nem volt ez sem nagyon nyüstölve. 4 kerék hajtás és kormányzás 9,2 M Ft+áfa



**QF-4545767**

Redrock TH 280 teleszkópos rakodógép Váltó: 40 km/h, powershift, Szivattyú: 110 liter / perc Öntömeg: 6500 kg, üzemanyag tank: 130 liter, 8,6 M Ft+áfa



**QF-4545758**

Solis 26 kistraktor – a kép illusztráció, új, 26 LE, Motor: 3 hengres, 1,3 literes Mitsubishi, 26 LE Váltó: 6/2 fokozat, Kapcsolható összerék-hajtás, 1055 kg öntömeg, 600 kg emelőkapacitás, szervókormány Opció: kabin, homlokrakodó, 2.5M Ft+áfa



**QF-4517079**

Aratri Moro Spider 7G 2016; 7 késes altalajzító, tüksés, hidraulikusan állítható rögtörővel, bakhtámtentesítő egységgel. 2 890 000+áfa



## Zötykölődő UAZ-tól a csúcstechnikás BMW-ig

SZERZŐ: NAGY ZOLTÁN

Törékeny alkatából nem következett az egyetem elvégzése után, hogy a termelésben akar bizonyítani. Különösen a múlt érában, olyan állami gazdasági és termelészövetkezeti környezetben, ahol a női munkaerő alkalmasságát a legtöbb helyen erősen megkérdőjelezték az akkori vezetők.

Az után a kitűnő államvizsga eredménnyel végzett **Kardosné Dombi Irén** bizonyított, mint beosztott, később meg, mint vezető. Munkabíráására jellemző, hogy emellett két kislánynak adott életet, aztán a termelésből a nemesítés és kutatás felé vette az irányt, ahol két évtizeden keresztül fajtakísérleti állomásvezetőként gyakorolta szeretett hivatását.

Azt hihetnénk, hogy várta a nyugdíjazását – ahogyan az átlagos hatvanasok –, de ekkor jött a fordulat, hiszen a családi vállalkozásukhoz csatlakozva egy új szakterületen, a faiparban, illetve a fafeldolgozásban mérethet meg magát.

Nagyon élvezi ezt a munkát is, amelyet a Kardex Kft. megosztott ügyvezetői székben végez férjé-

vel, *Kardos József* faipari mérnökkel együtt, és eszükbe sem jut, hogy „klasszikus, magyar módon” töltsék nyugdíjas éveiket. Az alkotás öröme, az üzleti élet lüktetése és az ötven család eltartására berendezkedett faipari vállalkozásuk annyi örömet és sikerélményt kínál, amit képtelenek lennének idejekorán feladni...

### Pusztai környezetben

A Komáromi ÁG egyik kerületében, a Kocs és Mocsa között található Tömörd-pusztán nőtt fel, egy gyereklány fejlődésére nézve az összes hátránnyal, és utólag visszaemlékezve számtalan szép emlékekkel – meséli gyerekkora meghatározó időszakát Dombi Irén. Ugyan 3 km-re járt isko-

lába minden nap gyalogosan, társak nélkül, a természet minden rezdülését alaposan kiélvezve. Gyakran kapaszkodott fel a kerületvezető – Szántai Feri bácsi – hintójára, és kíváncsian nézte a munkáját, miközben értékes tapasztalatokat szerzett.

Középiskolába Komáromba, a Jókai Mór gimnáziumba járt, orosz-angol szakos osztályba, ahonnan az Agrártudományi Egyetemre, Mosonmagyaróvárra jelentkezett.

1971-ben kezdte meg tanulmányait, és nagy meglepetéssel vette tudomásul, hogy amikor édesapja az ÁG-ban az elsők között volt, aki JD traktort vezethetett, addig az egyetemen még a kettős lófogatú vetőgép beállítását tanították/követelték iker-soros vetésre.



Nem volt könnyű az egyetem a gimnáziumi alapok és a temérdek korábbi gyakorlati tapasztalat ellenére sem. A tejgazdaságtan és mikrobiológia foglalkoztatá leginkább, és szakdolgozatát is ilyen témakörben készítette el. A sikeres – kitűnő – államvizsga után mégis úgy tűnt Irénke számára, hogy elfogyott a feladat – aztán hamarosan a szakmai munkába vetette magát...

### Irány a termelés!

1976-ban az akkor patinás szövetkezetként jegyzett Szili Győzelem Tsz pályázatát nyerte el, ahol üzemgazdászként állt munkába.

Segítették a munkájában, jó kollegiális környezetben dolgozhatott, és a vállalatgazdálkodási szakmérnököt is ebben az időszakban végezte el. Időközben férjhez ment, és lakhatási problémák jelentkeztek, illetve össze kellett egyeztetni a férjével a két addigi életpályát. Ezt úgy tudták megoldani, hogy Szombathelyen, az Állami Tangazdaságban vállalt munkát üzemgazdászként, férje pedig a rumi fatervezését látta el.

Fél év üzemgazdász munkája után Irénke többre vágyott, és ezt a gazdasági igazgatóval is közölte, akitől a termelésbe való áthelyezését kérte. A válasz: „Irén, maga azt nem fogja bírni”, de az állást megkapta.

Táplánszentkereszten a terület növénytermesztési ágazatvezetője lett, és zötykölődhetett kedvére az UAZ kormány mögött. Az ÁG-ban példaértékű, magas szervezetszintű munka folyt, és ez iránymutató volt a környező tsz-ek részére is. Jákön, a szomszédos Petőfi tsz-ben is láthatták ezt, mert amikor növényterm-

esztési főágazat-vezetőt kerestek, akkor – talán nem véletlenül – Dombi Irén pályázatát fogadták el, ami magasabb bérezéssel is járt, és nagyobb szakmai kihívást is jelentett.

3600 ha szántó és 600 ha erdő alkotta a gazdaságot, amelynek személyi állományában 102 férfi és 5 nő munkaező dolgozott. A feladat embert próbáló volt, de szép és tartalmas. Hosszúak voltak a munkanapok, az otthoni családanyai feladatok így késő estére és hétvégére maradtak, ami ideig-óráig volt csak elviselhető. A szakmai munka persze nem szenvedhetett kárt, és jöttek is az eredmények, de 1988-ban – a kamaszodó gyerekek iránti kötelezettségek miatt is – eljött ismét a munkahelyváltás ideje. Ráadásul Szombathelyen, az utca végében, a családi házuktól kőhajtásnyira hirdetett vezetői állást az Országos Mezőgazdasági és Minősítő Intézet, a fajtakísérleti állomásán. Pályázata sikeres volt, és hamarosan megkezdhetette itt azt a munkát, ami sokkal jobban lekötötte az érdeklődését, mint azt valaha gondolta volna...

### Alkalmazkodva az új kihíváshoz

A termelésben töltött ideje alatt is szívesen végzett saját célra fajtakísérleteket, hogy azok tapasztalatait felhasználja. Így nem volt teljesen idegen a fajtakísérletezési munka, azzal együtt, hogy komoly szervezést és nagy koncentrációt igényelt a kritikus munkafázisokban. Az üzemgazdasági gyakorlottság is jól jött, hiszen szoros – de önálló – költség-gazdálkodás mellett kellett eredményeket produkálni.

Szombathely akkoriban a 17 országos OMMI állomás közül volt az egyik,

FOLYTATÁS A 90. OLDALON ►



## A KERTÉSZETI PÁLYÁZATHOZ VÁLASSZA MINŐSÉGI GÉPEINKET VERSENYKÉPES ÁRAKON!



### SZAKÉRTELEM, PONTOSSÁG, KEDVEZŐ ÁR

KERESSE KOLLÉGÁINKAT!

**Balogh Gábor**  
+36 30 338 0809  
gabor.balogh@agroazis.hu

**Mészáros Tibor**  
+36 30 626 6354  
tibor.meszaros@agroazis.hu

**Rajtik Mihály**  
+36 30 407 2329  
mihaly.rajtik@agroazis.hu

**Bencze Csaba Ferenc**  
+36 30 556 4388  
csaba.bencze@agroazis.hu

**Merta Szilárd**  
+36 30 368 3539  
szilard.merta@agroazis.hu

**Misóczki András**  
+36 30 556 7654  
andras.misoczki@agroazis.hu

**Osgyán László**  
+36 30 406 3347  
laszlo.osgyan@agroazis.hu

2943 Bábolna, Dr. Köves J. út 2.

FORGALMAZOTT MÁRKÁK:



www.agroazis.hu

A hirdetés nem minősül ajánlattételnek. A tájékoztatás nem teljes körű. Az adatok helyességéért, tévedésért vagy nyomdahiáért felelősséget nem vállalunk.

▶ FOLYTATÁS A 89. OLDALRÓL

ahol nagyon kellemes volt dolgozni – mondja Irénke –, hiszen ennek a szakterületnek is talán a legszebb, építő jellegű időszaka volt. A szakma krémjével – kutatókkal, nemesítőkkal, gazdasági vezetőikkel, stb. – találkozhatott, és beszélhette meg a szakmai előrelépési lehetőségének esélyeit. Ugyanakkor volt alkalom nemzetközi konferenciákra járni, megismerni a más országokban folyó szakmai munkát.

Akkor még nagyobb volt a vetőmagtermesztés és nemesítés iránti alázat, valamint az új fajták létrehozása iránti megbecsülés, elismerés. Később átszerveződött a fajtakísérleti állomások rendszere, és létrejött a Mezőgazdasági Szakigazgatási Hivatal Nyugat-dunántúli – Zala, Vas és Győr-Moson-Sopron megyék alkotó régiója, amelynek ő lett a vezetője. A szakmai finomságok sem kerültek el Dombi Irén figyelmét, hiszen a begyakorlott – már-már gépiesen végzett – szántóföldi növényekkel folytatott fajtakísérleti munka mellett a gyógynövény-, a zöldség- és a gyümölcskísérletek is megjelentek, amelyek új szint vittek a hétköznapiakba.

Aztán eljött a 2010-es év, amikor egyre körülményesebb viszonyok alakultak ki, egyre több volt a vezetői kööttség és alkalmazkodási kényszer, ami már a személyes vezetői ambíciók kibontakozását is nehezítette. Nyugdíjba vonult, de a további tervek már készen álltak. Aztán az észérvek és a gazdasági megfontolások eredőjeként a családi vállalkozással avanszált fűrészüzem mellett döntött...

### Folytatás a faipari vállalkozásban

Miközben Dombi Irén a mezőgazdaság sűrűjében tevékenykedett, addig férjével közösen – igaz, fél év rábeszélés és hitelügyintézés után – 1993-ban privatizáltak a Zala megyei Türrén egy fatelepet, amely fűrészáru előállítására volt hivatott korábban is. Később kiegészült a tevékenységi kör bútorkatrész-gyártással és parkettagyártással.

Ma az üzem több mint 50 embernek ad munkát, ami felemelő érzés az ügyvezetőknek. Napjainkban a cég ügyvezetőjeként dolgozik, és ugyanolyan lelkesedéssel folytatja a mezőgazdasággal távoli rokonságban lévő szakma gyakorlását. Igaz, elsősorban nem a szoros értelemben vett famegmunkálás – tölgy, bükk és alkalmanként kőris alapanyagból – a profilja, sokkal inkább a gazdasági/pénzügyi vezetés és kereskedelem.

A mintegy 2 ha területen fekvő faipari üzemot komoly méretűvé fejlesztették, két hatalmas vákuum-száritó berendezést, gőzölt helyeztek üzembe. Ma az ország egyszemélyi magántulajdonban lévő fűrészüzemei közül a legnagyobbá nőtte ki magát. Talán tevékenységük elismeréseként is férjét időközben a FAGOSZ alelnökévé választották.

Az alapanyag a nyugat-magyarországi – zömmel zalai – erdőkből származik, s fűrészáru, bútorkatrész és parketta készül belőle. A vevőkör letisztult, a megrendelők száma pedig egyre bővül, még a határokon túl

ra – Németországba és Olaszországba – is szállítanak. Olyan bizalmi tőke alakult ki a partneri körben hosszú évek során, hogy nagyon jó fizetési morál jellemző.

Szintén a siker jeleként értékelik, hogy a nagy partnerek mellett a kicsik – az asztalosok – felé is sikerült nyitni, és ez is működik. A gőzölt, száritott anyagok – és nem mellékesen a garantált minőség – iránti kereslet állandó, vagy inkább növekszik. Mindennek a folyamatnak a formálója ma már Dombi Irén is. – Hát, így lesz mezőgazdaszból hosszú évek egészséges metamorfózisa során faiparos profilú üzletasszony. Persze ehhez végtelen kitartás, akaraterő, érdeklődés és munka iránti elkötelezettség kell, kellett...



Ma az üzem több mint 50 embernek ad munkát, ami felemelő érzés az ügyvezetőknek

### Munka mellett család

Dombi Irén és Kardos József 1977-ban házasodott össze, majd hamarosan két lányuk született, természetesen a munka mellett, „szinte észrevétlenül”. A nagyobbik, Georgina Alexandra kertészmérnöknek tanult, és szőlővel foglalkozik, nagyban, Angelika Csilla pedig jogász lett, és a szakmájában dolgozik.

Mindketten családosok már, és három unokával örvendeztették meg szüleiket. Mivel távolabb élnek, így a napi unokázás elmarad – mondja Irénke –, de egyetlen alkalmat sem szalasztanak el a kicsikkel való találkozásra. Lányaik aligha fogják a faipari vállalkozást továbbvinni – bár soha nem lehet tudni –, de talán a kisfiú unoka, Ferike affinitása meglesz, amit érdemes lesz kívárni. Persze, a mondat utolsó harmadából szűrődik át némi ironia, hisz az még közel húsz év!

Egyelőre marad tehát a munka és a cég lendületes vezetése, ami a munkasikerek miatt sokkal inkább üdítő, mint fárasztó. Igaz, a munkába járás Szombathelyről nem kevesebb mint 100 km-t jelent naponta. Ehhez kell a kényelmes BMW, amit legfeljebb csak az irigyelhet, aki nem látja, hogy milyen célra használja a gazdája, és mennyi munka áll mögötte.

Dombi Irén mindemellett 2000 óta országos hatáskörű igazságügyi szakértő is – mezőgazdasági és vállalatgazdálkodási szakterületeken –, továbbá 1992-től a Magyar Köztársasági Érdemrend kiskeresztje megtisztelő cím viselője, amit a fajtakísérletezésben elért munkájáért vehetett át.

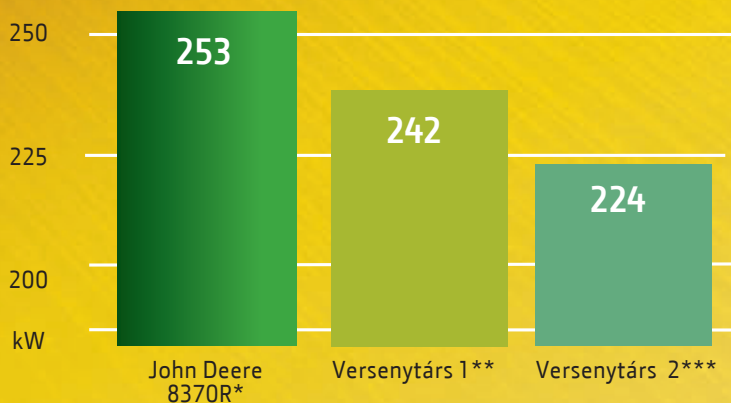
Amikor pedig nem élvezik a cég nyújtotta változatosságot és izgalmakat, akkor gondolnak a kikapcsolódásra, ami kicsit a hobbit is jelenti. Sok idő nincsen rá, legfeljebb 4-5 napra utaznak el valamilyen új élményt nyújtó idegen országba, de ha letelik ez az idő, akkor már nyugtalansággal gondolnak a cég üzletmenetére.

Dombi Irén elégedett a sorsával, hiszen számos szakterületen megmérethette magát, és sehol sem vallott szégyent. Pedig – ahogy mondja –, női vezetőként alaposan meg kellett küzdeni az eredményekért, az elismerésért, a munkasikerekért, a pozíciókért. A mindezekért járó jutalom a jelenlegi életforma és életszínvonal az élettől, a sorstól...

# VILÁGOS A VÁLASZTÁS



A JD 8370R VONTATÁSI TELJESÍTMÉNYE



\* OECD Teszt 2015.12., Teszt sz. 2131,  
<http://tractorstestlab.unl.edu/>  
\*\* Profi 8.2013 [www.profi.com](http://www.profi.com)  
\*\*\* Profi 8.2015 [www.profi.com](http://www.profi.com)

A 8370R (STAGE IV) traktor a kiemelkedő, vonórúdon mért 253 kW vontatási teljesítményével egy új, utólérhetetlen szintet teremtett a kategóriájában. Ez a versenytársnál közel 13%-kal nagyobb vontatási teljesítményt jelent \*\*\*. Ez azt jelenti, hogy egységnyi idő alatt a JD 8370R traktorral akár 13%-kal nagyobb terület művelhető meg.

A John Deere biztosítja Önnek, hogy a legtöbbet tudja kihozni a vezértraktorból: AutoTrac, ISOBUS, JDLink és hozzáférés a MyJohnDeere.com felülethez.

**A KITE Zrt. Magyarország egyetlen hivatalos John Deere forgalmazója.**



**JOHN DEERE**

**KITE**  
*Zrt.*

# TENZONA

ELEKTRONIKUS MÉRLEGEK ÉS RENDSZEREK

TENZONA KFT. 1237 Budapest, Szent László u. 173.  
 Mobil: +36 30/9499-308  
 Tel.: +36 1/2836-802 • Fax: +36 1/421-0492

**Mérlegeljen!**

- majd **MÉRLEGELJEN**  
**TENZONÁ-val!!!**

- ▶ Közúti és vasúti járműmérlegek
- ▶ Dinamikus vasúti mérlegek
- ▶ Nedvességtartalom-mérők
- ▶ SZERVIZSZOLGÁLAT



LÁTOGASSA MEG HONLAPUNKAT: [WWW.TENZONA.HU](http://WWW.TENZONA.HU)

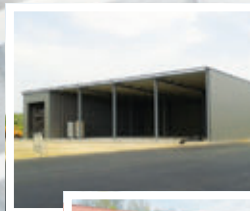


**Mezőgazdasági és  
 állattartó épületek  
 tervezése és  
 generálkivitelezése**

**MEGTERVEZZÜK,**

**LEGYÁRTJUK,**

**MEGÉPÍTJÜK!**



**Trapézlemez  
 burkolatú épületek:**

150 m<sup>2</sup>: 2 050 000 Ft+Áfa.

250 m<sup>2</sup>: 3 700 000 Ft+Áfa.

500 m<sup>2</sup>: 6 300 000 Ft+Áfa.

Sík terménytároló,  
 állattartó épületek,  
 széna- és géptároló színek,  
 trágyatároló,  
 silótér, szociális épületek



+36 30 508 57 92  
[info@12raszter.hu](mailto:info@12raszter.hu)



# Ferro-Flex

GÉP -, és SZERKEZETGYÁRTÓ Kft. 8693 Lengyeltóti, Rákóczi u. 30.  
 E-mail: [kereskedelem@ferroflex.hu](mailto:kereskedelem@ferroflex.hu)  
[www.ferroflex.hu](http://www.ferroflex.hu)

**Akción!!!**

**FF1800 homlokrakodó**

**1.390.000 Ft+Áfa**

**Homlokrakodók és önjáró - Homlokrakodók**

**rakodók munkaeszközeinek - Munkaeszközök**

**gyártása és forgalmazása - Talajművelő eszközök**

**- Toló/Vonólapok**

**- Zsákemelő**



Homlokrakodó



Distripilot vezérlés  
joystickkal



+1D hidraulika  
kör



Adaptáció

A SZETT TARTALMAZZA



# KI LESZ AZ ÉV AGRÁREMBERE?

FŐVÉDNÖK: Prof. Dr. Gyuricza Csaba, Elnök - Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal



BÁRKI JELÖLHET,  
VAGY JELÖLT LEHET!

2016. október 1-től  
november 20-ig!

[www.azevagrarembere.hu](http://www.azevagrarembere.hu)



[www.mastergood.hu](http://www.mastergood.hu)

A **MASTER-GOOD Kft.**, mint az agrárvilág egyik vezető szereplője elkötelezett híve a társadalmi szerepvállalásnak. Ezért is lett Az Év Agrárembere díj **Feldolgozó-, élelmiszeripar kategóriájának támogatója!**

Főtámogató:



Szakmai partner:



Médiapartner:



11 KATEGÓRIÁBAN KERESSÜK  
AZ ÉV AGRÁREMBERE JELÖLTEKET

FŐDÍJ: 1 MILLIÓ Ft

A jelölők közt 3 db hétvégi wellness utalványt sorsolunk ki!

Jelölje Ön is Barátját, Kollégáját, Ismerősét a [www.azevagrarembere.hu](http://www.azevagrarembere.hu) weboldalon!



# Kombinált módszerek a Campylobacter-szint csökkentésére

SZERZŐ: ANDREW ROBERTSON • BAROMFI SZAKTANÁCSADÓ, BIOMIN GMBH, EURÓPA

**A Campylobacter-szint minimalizálására a kombinált módszerek lehetnek a legcélravezetőbbek a brojlercsirke-tenyésztésben. A Campylobacter fajok képesek megbetegíteni a szárnyasokat, hasmenést okoznak, és ezzel a takarmányértékesítés hatékonyságát csökkentik.**

Csak az Európai Unióban közel 9 millió campylobakteriózis eset fordul elő évente, 2,72 milliárd dolláros költség következménnyel.

Még nincs végleges megoldás a baromfiállományokban lévő *Campylobacter* megfékezésére, bár előfordulásának csökkentésére több stratégia is rendelkezésre áll, ezzel növelve a farmok nyereségességét, de nem utolsósorban javítva az élelmiszer-biztonságot.

A brojlertenyésztők egy sor különböző módszert kell, hogy alkalmazzanak a *Campylobacter*-szennyeződés szintjének a csökkentésére. Egy kombinált módszer a biológiai biztonsággal kezdődik, majd a menedzsment gyakorlatának megváltoztatásával; bevált takarmány- és vízadalékok

alkalmazásával, majd végül a vágás közben is további beavatkozásokkal zajlik.

Az 1. táblázat áttekinti a *Campylobacter* csökkentése érdekében alkalmazható menedzsment stratégiákat,

1. táblázat.

### Menedzsment stratégiák a *Campylobacter*-szennyeződés csökkentésére a brojlercsirke tenyésztésben

Intézkedés	eredményesség és kivitelezés
védőoltás	nem létezik
extrém hőkezelés	állítások szerint 90%-ban csökkenti a hús szennyeződésének kialakulását. A humán kockázatot nem csökkenti.
klóros mosás	az EU-ban nem engedélyezett, karcinogén maradványok miatti aggodalmak alapján
szigorú biológiai biztonság	a hús szennyeződésének kialakulását 50-70%-ban csökkentheti, de bonyolult a megvalósítása gyakorlati körülmények között
a ritkítás (leszedés) megszüntetése	az állomány egyszerre történő kirakódása a szennyeződések 80%-os csökkenését eredményezi. Nyomást gyakorol a termelésre, és rövid távú kihívások elé állítja a termelőket
28 napos levágás	Drasztikus szennyeződés csökkenés. Nem gyakorlatias, a piac elvárásai miatt

2. táblázat.

**Takarmányozási módszerek a *Campylobacter*-szennyeződés csökkentésére a brojlertenyésztésben**

Intézkedés	eredményesség és kivitelezés
bakteriocinek	Néhány tudományos kísérlet azt mutatja, hogy csökkent a szennyeződés mértéke a vakbélben. További kutatásokra van szükség
bakteriofágok	<i>In vivo</i> alkalmazásuk terápiás hatással bír. Megfontolandó a vágóhidakon a hús kezelése, de problémák adódhatnak a regisztrációnál
szerves savak	Savak keverékére van szükség. Az ivóvíz pH-ját 4,0 és 4,5 közé kell csökkenteni az optimális eredmények érdekében. Változó eredményeket értek el
növényi takarmányadalékok	Az <i>in vitro</i> vizsgálatokat a mai napig nem ismételték meg <i>in vivo</i> . További vizsgálatokra van szükség
probiotikumok	Számos vizsgálat a <i>Campylobacter</i> -szennyeződés jelentős csökkenését mutatta. Talán a legígéretesebb megoldás telepi célokra

bár ezek a menedzsment módszerek nem alkalmazhatók általánosan, az EU korlátozásai, a rendelkezésre álló jogszabályok, vagy a hús méretére vonatkozó fogyasztói elvárások miatt.

A menedzsment stratégiák mellett a takarmány- vagy vízadalékok használata is egy jó lehetőség, amely tovább csökkentheti a *Campylobacter*-szennyeződés szintjét, ahogy a 2. táblázatban látható. Mindezek alapján levonható az a következtetés, hogy a probiotikumoknak a takarmányozás során való alkalmazása a legígéretesebb módszer a *Campylobacter* megfékezésére, főként ha prebiotikus anyagokkal adjuk együtt.

**Több módszer, több haszon**

Mindegyik fent említett beavatkozás hozzájárul a teljes szennyeződés csökkentéséhez. Kombinálva ezek feltehetően képesek elérni az elvárt *Campylobacter*-szennyezettség csökkentést a kész brojler hústermékben.

A campylobakteriózis hatása az emberekre jól ismert. Általában komoly hasi fájdalokkal és hasmenéssel jár, amelynek során kórházi ápolásra is

szükség lehet. Érdemes arra is odafigyelni, hogy halálozáshoz is vezethet, valamint egyes esetekben olyan komoly szövődmenyeket okozhat, mint a Guillain-Barre szindróma, reaktív izületgyulladás, vérmérgezés, bélgyulladás vagy irritábilis bél szindróma.

**Egy valódi, költséges feladat**

Fontos tudni, hogy a *Campylobacter* fajok nem feltétlenül csak az emberi fogyasztás során okoznak problémákat, hanem a baromfiállományokat is megbetegítik: hasmenést és ezzel a takarmányozás hatékonyságának a csökkenését okozva. Például az Egyesült Királyságban a becslések szerint az ágazat ez irányú költségei elérik a 29,16 dollárt ezer brojlerre vonatkoztatva.

A *Campylobacter*-helyzet nyomon követése és az elene való védekezés ezért a farmon is jövedelmező a baromfitenyésztők számára; így nem kizárólag a feldolgozóüzemet elhagyó szárnyasok szennyezettség szintjének megfelelő szinten tartására kell figyelmet fordítani.

**Biomin®****PoultryStar®****Egészséges bélrendszer – erős csirke**

Baromfi-specifikus, jól meghatározott, több törzset tartalmazó probiotikum, amelyet prebiotikummal kombináltunk, hogy a bél hasznos mikroflóráját támogassa.



A csirkék jövedelmezőségéért



poultrystar.biomin.net



## Közel kétszáz résztvevő az UBM Sertés Napon

SZERZŐ: WT

A vénasszonyok nyara szeptember 29-én ragyogó idővel köszöntötte Gárdonyban azt a közel kétszáz, a sertéspiacon dolgozó szakembert, akik ellátogattak az UBM Csoport Sertés Szakmai Napjára.

**A**nemzetközi szakmai konferencián neves hazai és külföldi előadók mutatták be a sertésipar aktuális genetikai, takarmányozási, illetve állat-egészségügyi újdonságait. Szó esett a sertésletelepek gazdasági lehetőségeiről, a menedzsment fontosságáról, a hatékony és eredményes hizlalásról is.

**Csikász Szabolcs**, az UBM Genetics Kft. ügyvezető igazgatója és **Nicolas Alvarez**, a Hypor B.V. képviselője a Benchmark rendszer gyakorlati használatát és az új Hypor Libra STAR-t, a jövő F1-es kocáját mutatták be.

**Peter Jan Maas** sertésspecialista előadásában a genetikák termelési eredményeiről beszélt, bemutatva néhány genetikai vonalat. Fontosnak tartotta kiemelni, hogy a választásnál meghatározó, mire akarjuk használni az adott vonalat.

**Michiele Vandale** sertésspecialista két előadást tartott a rendezvényen. Első előadásában a bak-



**Moldován András**, a Mangal Ilona Kft. tulajdonosa

tériumfertőzések megelőzésének lehetőségét fejtette ki a biológiai biztonság, a vízkezelés, illetve a takarmányozási megoldások kidolgozásán keresztül. Második előadásában egy olyan, kanadai fejlesztésű, több gazdasági paramétert figyelembe vevő NutriOpt Sertés modellt mutatott be, amellyel optimalizálni lehet többek között a szállítási paramétereket és a

takarmányozási programot a termelési cél, teljesítmény és gazdaságosság függvényében.

**Moldován András**, a Mangal Ilona Kft. tulajdonosa első előadásában a SteriClean Aqua állati ivóvíz fertőtlenítő szert mutatta be, amely egyszerre oldja a biofilmet, öli a baktériumokat, gombákat, és késlelteti az algaképződést. Második előadásában az infotechnológia fontosságára hívta fel a figyelmet a hizlalásban.

Az egész napos szimpóziumot **Hadnagy Sándor**, a Pigfarm Production Kft. ügyvezető igazgatója zárta, saját tapasztalatain keresztül bemutatva a hatékony és eredményes sertéstartást.

A 100%-ban magyar tulajdonú **UBM Csoport** célja, hogy innovatív, előremutató szakmai információkkal lássa el jelenlegi, illetve jövőbeli partnereit. Ennek egyik meghatározó fóruma volt a szeptember végi Sertés Szakmai Nap.



A **Magyar ATV** csatornáján  
minden **vasárnap reggel 6.25 órakor**,  
ismétlés **szombat 6.25 órakor!**

A magazin interneten is megtekinthető:  
[www.ujmezogazdasagimagazin.hu](http://www.ujmezogazdasagimagazin.hu)

# ÚJ MEZŐGAZDASÁGI MAGAZIN

A magazin információkat, újdonságokat,  
érdekességeket mutat be, de nem csak a  
mezőgazdaságból élők számára.



Várja Önöket  
a képernyő elé a műsor  
szerkesztő producere,  
*Aszódi János.*

ÚJ MEZŐGAZDASÁGI  
MAGAZIN

## MEZŐGAZDASÁGI ÜZEMEK, FARMERGAZDASÁGOK FIGYELMÉBE!

Az alábbi saját gyártmányú mezőgazdasági gépeket  
ajánljuk az üzemeltetőknek!



- Sorközművelő kultivátorok és műtrágyaszóró adapterek
- Függesztett kombinátorok
- Vontatott kombinátorok
- Kompaktorok
- Függesztett és vontatott tárcsák és elmunkáló hengerek
- Középmélylazítók
- Gyűrűshengerek
- Rugós simítók

VÁRJUK MEGTISZTELŐ ÉRDEKLŐDÉSÜKET!

metalwlf

METALWOLF Kft.

Telephelyünk: 6334 GÉDERLAK, Tavasz u. 12.

Telefon: 78/517-070 | Fax: 78/517-071

Mobil: +36 20/9603-009

## VILLANYPÁSZTOR



[www.cont-eco.hu](http://www.cont-eco.hu)

## KERÍTÉSÉPÍTÉS



## TORNADO VADHÁLÓ

+36 94 325 672 • +36 70 9 49 59 69

# Emeljük a szintet!

A Pioneer új portfóliójának rekord termőképességű **Optimum® AQUAmax®** hibridje a P9903, melyet a FAO300-as éréscsoport végén vezetünk be. Nagy termőképessége, gyors vízleadása és kiváló csőegészsége miatt is jól döntenek azok a gazdálkodók, akik erre a vastag, gömbölyűre termékenyült csövekkel rendelkező hibridre alapozzák a kukorica termesztésüket.

A P9903 elnyerte az **Optimum® AQUAmax®** minősítést is, ami azt jelenti, hogy kimagasló a termőképessége aszályos és kedvező években egyaránt. A termés biztonság egyik nagyon fontos kritériuma a hibridválasztásnak, éppen ezért lett oly népszerű a fent említett **PR37N01** is, hiszen jöhetett bármilyen évjárat az **PR37N01**-re mindig számíthattak a gazdálkodók. Hosszú évek óta ez a hibrid Magyarország legnagyobb területen termesztett kukoricája (Kleffmann piackutatás 2011-2016, kukorica). A nemesítői munka természetesen halad és évről-évre jönnek az újabb és újabb hibridek.

A **PR37N01** igen magasra tette a lécet, főleg a termés stabilitást és a megbízhatóságot ille-



tően. Ezért sem volt egyszerű válaszolni a termelők által gyakran feltett kérdésre, hogy mely hibridet tekintjük a **PR37N01** utódjának. Ez a kérdés ma már megválaszolható: a **P9903 AQ\*** méltó utód lehet,

mivel ugyanezt a termésbiztonságot tudja, de már magasabb hozamszinten.

(1. számú ábra.)

**P9903 AQ\* és a PR37N01** termése a 2015 évi Pioneer nagyüzemi kísérletekben:

9,45 t/ha

9,03 t/ha

**P9903 AQ\* PR37N01**

77 helyszín átlaga

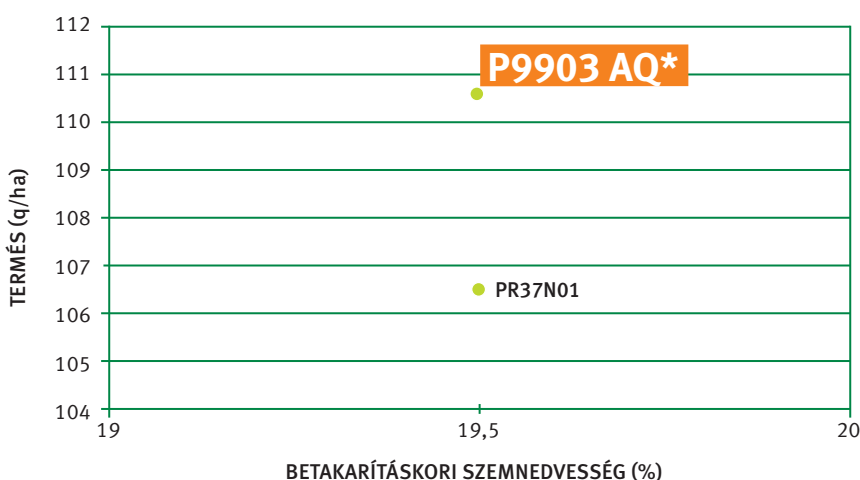
**71%**

nyerési arány

**415**

kg/ha  
terméselőny

Pioneer termékfejlesztési kísérletek, Kontinentális régió  
2013-2014-2015 évek átlaga, FAO350-399



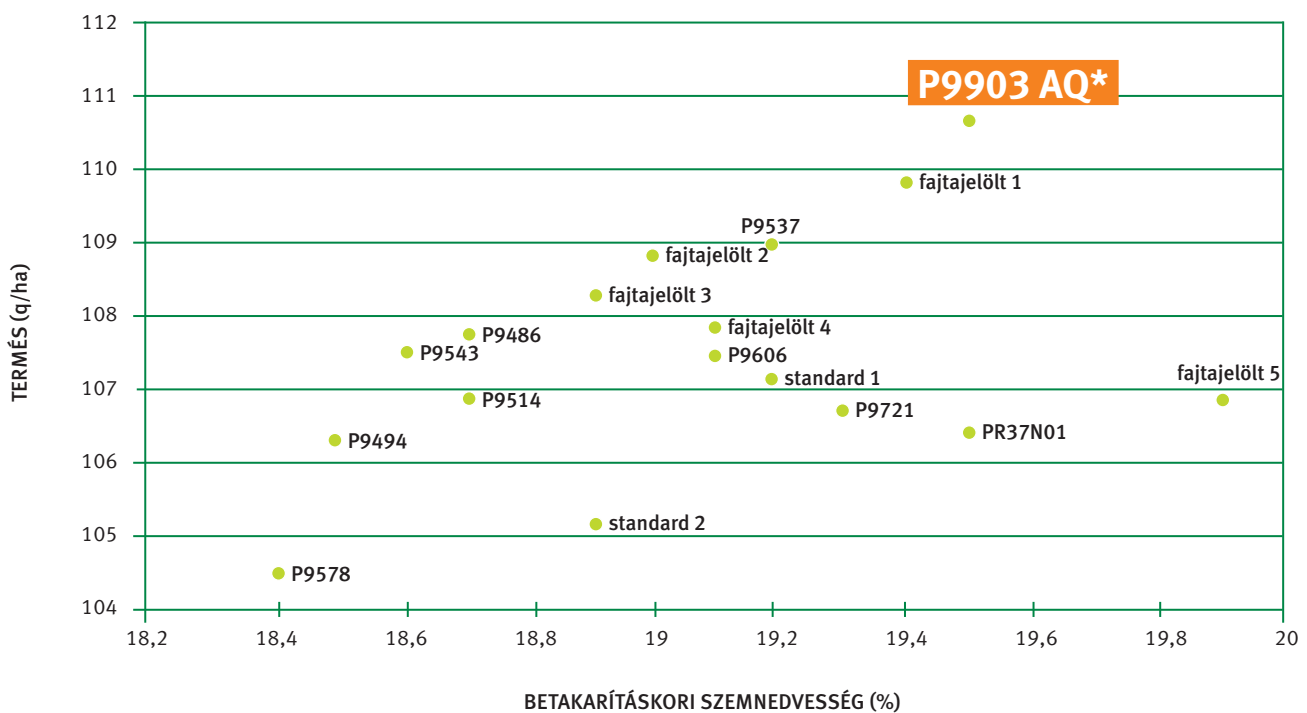
1. számú ábra. Magasabb hozam azonos vízzel!

A kísérleteinkben a P9903AQ\*, a FAO300-as csoport rekordereként bizonyította termőképességét. Egyre több gazdálkodó dönt e hibrid mellett. Visszajelzéseik alapján, az üzemi eredmények is alátámasztják a jó döntésük valóságát.

A **P9903 AQ\*** kedvező agronómiai tulajdonságai mellett kiemegaslóan jó csőegészségét kell megemlíteni. Ezt a ténytet, a hivatalos NÉBIH (2014.kukorica fajtajelöltek kórtani vizsgálata) és saját vizsgálataink is megerősítik. A 2014-es NÉBIH

vizsgálatok szerint, az összes fajtajelölt és sztenderd hibrid között, a **P9903 AQ\*** mutatta a legalacsonyabb csőfertőzöttséget.

Pioneer termékfejlesztési kísérletek, Kontinentális régió  
2013-2014-2015 évek átlaga, FAO350-399



2. számú ábra: A P9903 az első helyezett több év átlagában is!

A 2-es ábrán, az elmúlt 3 év termékfejlesztési kísérleteinek összesített átlaga látható, a kontinentális kukorica régióban (Kárpát-medence és a hasonló klímával rendelkező, környező országok).

A **P9903 AQ\*** abszolút első helyezett e nagy számú, több évet átfogó összesítésben!

Ajánljuk tehát azoknak a gazdálkodóknak, akik nem bíznak semmit a véletlenre és a legmagasabb elérhető haszonra törek-szenek – ehhez, a **P9903 AQ\*** egy kiváló választás!

**Fábián László**  
termékmenedzser  
Pioneer Hi-Bred Magyarország Kft.

\*AQ= Pioneer Optimum® AQUAmax®  
kukorica hibrid



**További információért keresse régió menedzsereinket:**

Győr-Moson-Sopron, Vas megye  
Somogy, Zala megye  
Veszprém, Fejér megye  
Tolna, Baranya megye  
Komárom-Esztergom, Nógrád, Pest megye  
Bács-Kiskun, Jász-Nagykun-Szolnok megye  
Csongrád, Békés megye  
Borsod-Abaúj-Zemplén, Heves megye  
Szabolcs-Szatmár-Bereg, Hajdú-Bihar megye

Balczár Zoltán	(30)	948-89-53
Vanyúr György	(30)	210-24-66
Böhm Róbert	(30)	338-19-09
Kőműves Balázs	(30)	337-40-64
Begaláné Kiszelya Katalin	(30)	922-30-67
Fekete János	(30)	202-10-58
Koscsó Árpád	(30)	202-10-59
Csontos Tamás	(30)	278-39-44
Krusóczki Tamás	(30)	961-29-71

# ADAMA