

# RÁDIÓ ÉS VILLAMOSSÁG

Szerkesztőség és kiadóhivatal:  
Budapest, VI., Andrássy-ut 48.

Szerkeszti: BIRÓ KÁROLY.

Szerkesztőségi órák szombat kivételével  
18—20 óra. — Telefon 158—32.

## Fogjunk össze



„Útött az utolsó óra, tovább nem várhatunk» ez volt a mottója m. é. júliusában közzétett felhívásnak, mely a rádió és villamossági kereskedőket és kisiparosokat alakulandó egyesületünkbe való tömörülésre felhívta.

Azóta csaknem egy év mult el, és ennek folyamán a csekély tagot számláló kis egyesületből, egy több mint 400 tagu országos egyesülés lett, mert mindenki felfigyelt az óráutásra.

Sajnos azonban ez a hirtelen felduzzadt taglétszám, úgy mint az időközben napról-napra leromló kereseti lehetőségek, megakadályozták az Egyesület eddigi vezetőségét abban, hogy a zászlójára írt programpontokat teljes egészében beválthassa. Hozzájárult ehhez nagy mértékben az is, hogy az Egyesület tagjai a legheterogénebb érdekeket képviselik, és így az állandó érdekeellentétek összeütközése elkerülhetetlen lévén, az ily módon előállott visszás helyzetek tisztázása nagy mértékben lekötötte a vezetőség idejét.

Mi, kiket a közgyűlés a tagok bizalmának megnyilvánulásaként az Egyesület új vezetőségébe delegált, mindent láttuk, és átéltük.

Konzekvenciaként leszűrődött bennünk az a meggyőződés, hogy amennyiben az Egyesület, mely a tagok jólétének, érvényesülési lehetőségének előmozdítása céljából alakult, ezen kitűzött céljának megfellelni óhajt, úgy az csak az eszben lehetséges, ha mindenki, mint egy ember összefog.

Összefog a köz érdekében, mely köznek érdeke az egyénnek az érvényesülési lehetőségét is egyidejűleg biztosítja.

Az utolsó óráútés elhangzott; mi már a lélekharang kötelét rángatjuk, és e vészharang hangjával mindenkivel megértetni szeretnénk, hogy nem lehet, nem szabad szét-huzni!

Nem lehet, nem szabad rövidlátó szemmel a pillanatnyi érvényesülés lehetőségének a kedvéért, a konkurencia pillanatnyi letörésével saját magunk alatt elvágni a fát, megrendíteni az alapot.

Körös-körül ég az egész világ. A nagy világégésben, a nagy gazdasági válságban, mely győző és legyőzött országban egyformán dúl, a mi kis hazánkat sem kerülte el az a gazdasági pestis, mely minden szakmában az érvé-

nyesülés és a létfenntartási alap lehetőségének megszűnésével; óriás léptekkel közelgő végromlással fenyeget!

A mai beláthatatlan perspektívák józan mérlegelése mellett nem irunk a felemelt zászlóra semmi más pozitív ígéretet, mint azt, hogy mindent el fogunk követni a szakma, az összesség érdekében, amit emberileg elkövethetünk.

De bármely csekély eredményt csak akkor tudunk felmutatni, ha magunk mögött érezzük az összességet is.

Fogjunk össze tehát, és vállaltat munkával támogatva egymást, dolgozzunk a közös érvényesülés, a közös fennmaradás érdekében, a rendkívüli viszonyok keresztülhidalhatása végett.

A vezetőség.

## ANÓDTELEP

vásárlásánál a



## GOLD PALABA

vagy a savmentes

## EXCELSIOR PALABA

közül válasszon, mindkettő új, szabadalmazott

paraffin beágyazással

készül, regenerálódik és a leghosszabb élettartammal bír.



BUDAPEST, V., VÁCI-UT 66. TELEFON: 93-0-76.

## Egyesületi irodánk

VI., Andrássy-ut 48. I. em. 8.

TELEFON: 158—32

Hivatalos órák szombat kivételével  
18—20 órák között.

## Közgyűlésünk

Április 17-ikén 9 órakor tartottuk meg az 1932. évi rendes közgyűlést, melyen vidéki tagtársaink nem várt nagy számban jelentek meg.

A közgyűlésen Barna Károly elnököt.

A tárgysorozat első pontja Mechner Zsigmond titkári jelentése volt, melyben az Egyesület kifejlődésének áttekintése után ismertette a megjelent tagokkal az elért eredményeket. Nevezetesen a jól sikerült kiállításra, majd a Telefonunk, Standard és az Orion árvédelmére tért ki. Jelezte, hogy rövid időn belül hasonló árvédelem várható a Philips és a Telefongyári készülékeknél is. Az új tisztikar feladatait tűzte ki a titkári jelentés az árvédelem további kiépítését. Majd a választmány működését és legfontosabb határozatait ismertette.

Majd áttért az elnökválságra. Bejelentette Barna Károly lemondását és hogy január óta a választmány felkérésére Kaffka Károly alelnök vette át az ügyek vezetését. Ismertette a februárban elfogadott új ügyrendet, mely a választmány tárgyalásait meggyorsítja. Közvetlenül a közgyűlés előtt vettük az Orion és a Telefonunk értesítését, mely szerint újabb összeköttetések létesítése előtt kikéri Egyesületünk véleményét.

Majd felhatalmazást kért az Elnökség részére, hogy az adminisztráció lebonyolítására tisztviselőt alkalmazhasson. Ugyancsak felhatalmazást kért a lapkérdés véglegesítésére, mivel eddig, szerződés nélkül, a Rádió és Villamosság mint félhivatalos lap működött.

Felhatalmazást kért továbbá kiállítás rendezésére és e kiállítással kapcsolatban 100 pengőn túlmenő összeg erejéig is szerződések kötésére és nagyobb összegek kiutalására.

Majd rátért a körzetek működésének ismertetésére és itt kiemelte azo-

kat az eredményeket, amelyeket egyes körzetek a helyi elektromos centrálé konkurencijának megszüntetése ügyében értek. Így a debreceni centrálé az akciókészülékeket a helybeli kereskedők útján hozza forgalomba. A pécsi centrálénál sikerült megakadályozni, hogy rádióval egyáltalában foglalkozzék. Legnagyobb eredményt érte el a mohácsi helyecsoport, ugyanis Mohács város tanácsa a 6000 pengő tiszta haszonnal zárult közüzemi árusítást és szerelő munkákat teljesen beszüntette. Ezekért az eredményekért a vezetőség nevében a titkári jelentés teljes elismerését fejezte ki a csoportok vezetőinek.

Majd előterjesztette az 1932—33 évi költségvetési előirányzatot:

<i>Bevétel:</i>	
Készpénzvagyon	P 1028.45
Tagdíjhátralékokból várható	P 1791.30
F. évi tagdíjakból	P 3600.—
Ujjonnan belépő tagoktól	P 1200.—
1932. évi kiállítás jövedelme	P 1000.—
Előre nem látható bevétel	P 80.25
	<hr/> P 8700.—
<i>Kiadás:</i>	
Személyzeti	P 1056.—
Ügyész tiszteletdíja	P 300.—
Hivatalos lap	P 400.—
Vidéki kiszállások	P 600.—
Pórtó	P 250.—
Nyomatványok	P 300.—
Irodafelszerelés	P 500.—
Adó	P 330.—
Előre nem látható és kisebb adm. kiadások	P 2500.—
Egyenleg	P 2464.—
	<hr/> P 8700.—

A közgyűlés a titkári jelentést vita nélkül tudomásul vette és a költség-előirányzat értelmében felhatalmazást adott a megválasztandó vezetőségnek annak végrehajtására.

Ullman Béla pénztári jelentése következett, melyet tudomásul vettek.

Majd Révész Zoltán terjesztette elő a számvizsgáló bizottság jelentését.

A bevételek és a kiadások kialakulásának ismertetése után bemutatta az Egyesület első mérlegét:

<i>Vagyon:</i>	
Pénzkészlet	P 20.10
Bankbetétek:	P 1008.35
Magyar-Olasz	81.—
Ker. Bank	927.35
Leltár	P 150.—
Tagdíjhátralékok	P 2559.—
Követelések	P 135.—
	<hr/> P 3872.45

*Telér:*

Hitelezők	P 316.64
Kétes követelések	P 767.70
Tiszta vagyon	P 2788.11
	<hr/> P 3872.45

A számvizsgáló bizottság jelentése után az ügyész előterjesztésében elfogadta az alapszabálymódosításokat, melynek értelmében ügyvezető elnöki tisztséget kreálnak és a választmányt 20 tagból és 10 póttagból állítják össze.

Majd a tisztikar felmentése után Fazekas Dezső, Miskolc, mint közelnök ül az elnöki székbe és a Mechner, Kammer és Sugárból álló szavazatszedő bizottság kiküldése után elrendeli a tisztikar megválasztását.

A szavazás eredményeként elnök lett ismét Barna Károly, társelnökök: *Sugár* Árpád Győr, *Molnár* Artur Pécs, *Fazekas* Dezső Miskolc, *Liskány* László Nyiregyháza (debreceni körzet) és *Deutsch* Albert Szeged. Ügyvezető elnök és alelnökök: *Kammer* Sándor, *Kaffka* Károly és *Bányai* István, titkár: *Marosi* Pál, pénztáros: *Ullman* Béla, háznagy: *Gárdos* Béla, ellenőr: *Kadelburger* Ernő, ügyész: *Pataki* László dr., számvizsgálók: *Mayer* Emil, *Révész* Zoltán, *Szilágyi* Manó.

Választmányi tagok: *Aschner* György, *Buzás* Gyula, *Cimura* László, *Ellenbogen* Lajos dr., *Gerő* Miksa, *Győri* Jenő, *Halmos* Aladár, *Holstein* Zsigmond, *Kaufmann* Oszkár, *Klein* Árpád, *Márton* Pál, *Mechner* Zsigmond, *Molnár* Ernő, *Nemes* Gyula, *Pór* Ernő, *Rotter* Lóránd, *Sebestyén* Andor, *Székelly* Pál, *Wachtel* Emil.

Választmányi póttagok: *Belgrader* Jenő, *Brill* László, *Fazekas* József, *Frieber* Titusz, *Gurai* Sándor, *Hais* Ödön, *Hirschfeld* Tivadar, *Kun* Armin dr., *Láng* Tibor, *Pittner* József.

*Fazekas* közelnök az eredmény kihirdetése után átadta az elnöki széklet az ujjonnan megválasztott *Barna* Károlynak, ki megköszönve megválasztását, bejelentette, hogy *Kaffka*, *Marosi*, *Kadelburger*, *Kaufmann* és *Kun* dr. nem vállalják tisztségeiket. Majd enunciaatta megválasztott titkárnak a Marosi után legtöbb szavazatot nyert *Bontha* Jenő dr.-t és háznagynak *Kadelburger* helyett *Hoffman* Jenőt. Hosszabb vita után, melyben *Soltész* (Debrecen), *Pál* (Pilisvörösvár), *Aschner*, *Bányai*, *Kaffka*, *Kammer* (Budapest) vettek részt, a lemondottak visszavonták lemondásukat.

A közgyűlés délutáni 14 óra 30-kor ért véget.

### TÖMEGGYÁRTÁST

megbízásból vállalja

RÁDIO ÉS ERŐSÁRAMBAN

minta szerint, pontos

kvitálban, vagy saját

tervezésben

STILUS

Budapest, VII. Király-u. 67.

Telefon: 45-0-31.

## Komoly akciók.

Legutolsó választmányi ülésünk olyan fontos, életbevágó kérdésekkel foglalkozott, hogy azokról tájékoztatni óhajtván kariársainkat a jegyzőkönyvet a maga egészében közöljük:

### Jegyzőkönyv

a RVE 1932. évi május 3-án 20 óra-  
kor a Kovács kávéház külöstermében  
tartott választmányi üléséről.

Kammer Sándor üdvözi a meg-  
jelenteket, az ülést megnyitja, a jkv.  
vezetésére *Biró Károlyt*, hitelesítésére  
*Gárdos és Kaufmann* tagokat kéri fel.  
Majd áttér a vezetőség elhatározásá-  
nak ismertetésére. *Kaffka Károly* ve-  
zette az utolsó hónapokban az Egye-  
sület ügyeit. E működésében olyan  
eredményeket ért el, amilyent más  
nem hozott volna létre. Rendbe hozta  
az Egyesület adminisztrációját, az  
egyesületi élet kifejtésére megter-  
tette az előkészületeket úgy, hogy ennek  
a munkának a lefolytatása csak úgy ve-  
vethet eredményre, ha azt *Kaffka*  
folytatja. Kéri a választmány támoga-  
tását, ha mindenki segítségére lesz  
*Kaffkának*, úgy meg fogjuk szilár-  
dítani reputációnkat minden irányban.  
Kéri *Kaffkát* vezesse tovább a tár-  
gyalásokat.

*Kaffka Károly*: Kammer előadta a  
vezetőség megegyezését, miután a vá-  
lasztmány ezt tudomásul vette kije-  
lenté, hogy elvállalja ily feltétellel mel-  
lett az ügyvezetést. De minden  
személyes kérdést ki akar és ki fog  
kapcsolni az egyesületi életből. Kéri,  
ha bárki ellen van valakinek kifogá-  
sa, hozza azt az ő tudomására, ő  
kivánatra a panaszló nevének említése  
nélkül igyekszik orvosolni a panaszok-  
kat. Mindenkinél dolgozni kell az ösz-  
szesség érdekében. Nem lehetünk te-  
kintettel arra, kinek milyen tisztsége  
van, kinek dolgozni van kedve, kéri  
jelentkeznie nála, munka van bőven.  
Az ügyrendet sokszorosítottuk, min-  
den választmányi tagnak rendelkezé-  
sére áll, ezekből 10-10 példányt a  
körzeteknek is elküldünk. Ez az ügy-  
rend biztosítja a tárgyalások sima,  
gyors lebonyolítását. Félre kell tenni  
a látszólagos személyes érdeket, a pill-  
anatnyi látszólagos érvényesülési le-  
hetőséget a jövő kedvéért. Gondol-  
ja meg mindenki mielőtt a konkuren-  
sáns egyet üt, ez az ütés a leg-  
többször visszafelé sül el. Példákat  
hoz fel arra, hogy az egészségtelen  
verseny következménye a teljes rom-  
lás. Ismételtel felhívja a választmány

figyelmét arra, hogy munkáját csak  
ügy képes eredményesen végezni, ha  
teljes az összetartás a kartársak között.

Áttér a tárgysorozatra, melynek  
egyik pontja a tervezett rádióadó, má-  
sik az Ujság című napilap rádiókar-  
bantartási akciója, melyet a Pénzinté-  
zeti Biztosítóval karöltve indított meg.  
Az előbbi ügyről a kiküldött bizottság  
elnöke, Kun dr. fog referálni, a má-  
sik ügyben ő maga is eljárt.

A biztosító akciója nemcsak a  
szervisszel okoz károkat a legi-  
tim kereskedőnek, hanem ki akarja  
szolgálni ügyfeleit alkatrészekben is.  
Állítólag vásároltak már 50.000 cső-  
vet 2.40-es áron beszklauluzálva, de  
a gyárak ezt tagadják. Ha minden  
a tervük szerint megy, jövőre  
saját márkájú csövekkel fognak ki-  
jönni. Nem törődnek vele, ha ráfi-  
zetnek, ezt tudják előre, nekik nem  
ez az igazi üzlet, azt akarják, hogy  
műszereszeiket minél gyakrabban ve-  
gyék igénybe, mert azok egytől biz-  
tosítási akvizitőrök is. Így meg van a

Értesítjük tagtársainkat,  
hogy a Belgrader Jenő cég  
ellen folyamatban levő pert  
visszavonjuk, tekintettel arra,  
hogy Belgrader Jenő tagtár-  
sunk példaadásképpen felkéré-  
sünkre a sérelmezett vörös  
könyvben levő igazolványok  
hatályát megszünteti. E célból  
alábbi hirdetést, azokban a  
lapokban, amelyekben hirdetni  
szokott, közlésezi.

„A Rádió - Villamossági  
Kereskedők és Kisiparosok Or-  
szágos Egyesületével való meg-  
állapodásom értelmében a piros  
könyveimben levő vásárlási  
igazolványok érvényét a mai  
nappal szüntetem.”

Fentti megállapodást a  
RVE 1932. évi május hó 3-án  
tartott választmányi ülésének  
befejezése után kötöttük.

*Kaffka Károly* s. k.

*Belgrader Jenő* s. k.

jogcímük az ügyfélhez bármikor be-  
menni. Erre az üzletágra nagy ösz-  
szegű ráfizetést irányoztak elő, melyet  
akvizíciós kiadásnak tekintenek.

Sokkal súlyosabbnak tekinti az Uj-  
ság eljárását, mivel nemcsak körleve-  
lekkel dolgozik, hanem állandóan hir-  
deti is, így nagyobb károkat okoz. Kar-  
társainknál akarja beszerezni a szük-  
séges alkatrészeket és mégis azt írja:  
engros áron adja ügyfeleinek azo-  
kat, holott a kereskedő nem tudja azokat

## Kevés pénzzel

új nagy lehetőségeket nyújt a  
**bakelit díszműru** cikkekkel  
való kereskedés.

Tegyen egy próbarendelést kira-  
kata részére és bakelit cikkeim  
önmagukat adják el.

**Kétségtelenül ez a jövő cikke,  
kapcsolódjon idejekorán bele  
aki a nagy új lehetőségekből  
ki akarja venni a részét!!!**

Számtalan szebbnél szebb színű  
és formájú cikkeimből néhány  
példa:

Férfi cigaretta tárca 2-féle	
kivitel ... ..	P 1.04
Dohányszelence ... ..	” 1.10
Női cigaretta tárca sötétebb	
színből ... ..	” 1.04
u. az világos divatszínűkben ...	” 1.36
Hamutálca, divatos ... ..	” 1.12
Cigarettartó színekben ... ..	” —.54
Tojástartó ... ..	” 1.20
Orvosi tál ... ..	” —.92
Turistapohár lapos ... ..	” —.82
Toilette ... ..	” —.34
Gyermek ivópohár ... ..	” —.48
Pohártalp ... ..	” —.48
Szalvéta gyűrű ... ..	” —.48

**És még sok ujdonság!**

**Kérjen ajánlatot!**

Árak P 25.— rendelésen felül  
franco csomagolás, utánvétel  
mellett.

**ROTTER LORÁND**

bel- és külföldi képviseletti  
cikkek raktára

**Budapest, Rákóczi-ut 73.**

Telefon J. 35-8-22.

engros árakon neki átadni. A rádiókereskedőket oly módon akarja bevonni egy érdekeik ellen való akcióba hogy hirdetések 25%-át levásárolják náluk. Felolvassa Szugár Árpádnak, győri körzet elnökének levelét, melyben a rádió- és gramofonadó ellen akció megindítására kéri fel a központ. Bejelenti, hogy az OMKE és az ipartestület is foglalkozik ezekkel a kérdésekkel és e testületek velünk együtt hajlandók ez ügyekben eljárni. Bele kell vonni az akcióba a gyárakat is és minden szakmát, mely egy lap részéről hasonló támadásoknak lehet kitéve.

*Kammer Sándor:* Plakátot kell nyomtatni a készülégyárakkal, melyben figyelmeztetik az általuk gyártott készülékek tulajdonosait, hogy ők teljes garanciát nyújtanak készülékeikre, de csakis addig, amíg a pecsétet fel nem bontották. A biztosító hirdetése azért is káros, mert azt mondja, ha a rádiókészülék folytán négy ember meghal, akkor négyezer pengő biztosítási összeget fizet ki. Eddig a rádióval kapcsolatban senki sem gondolt halálesetre.

*Chmura* ajánlatára átírnak az *Omlé*-nak, hogy lapjában hívja fel a kereskedőtársadalom figyelmét az Újság kereskedőellenes magatartására.

Többek ajánlatára elhatározzák, hogy az Újság felhívására, melyben hirdetőknek 25% levásárlást ígér egységesen megírt levélben adják meg az elutasító választ és hirdetéseiket beszüntetik.

*Kun Ármán dr.:* A rádióadó ügyében a bizottság megbízásából eljár a Studiónál, a gyáraknál és a gramofonagykereskedőknél. Mindenütt a legnagyobb megértésre talált. — A közhangulat élesen a tervezett adó ellen foglalt állást, így nem valószínű, hogy létrejön. Mégis, ismerve Karaffiáth minisztert, minden előkészület meg kell tenni, hogy szükség esetén fel lehessen kellő erővel lépni.

Ez ügyben személyesen tárgyalt a Telefongyárral és a Standarddal, a legteljesebb támogatást ígérték. A gyárak kijelentették, hogy a legsúlyosabb szeszont várják és a legszorosabb együttműködés szükségességét látják.

A Studió vezetősége is beígérte támogatását. Hasonló irányban dolgoznak a mozisok is.

*Wachtel Emil:* Értesülése szerint a szociáldemokrata párt tagjai szerveztségükönél fogva elhatározták, hogy amennyiben létrejön a rádióadó, lemondanak a rádióelőfizetéséről.

*Bányai, Aschner és Kun dr. felszólalása után Kaffka* elnök indítványozza, hogy a kiküldött bizottságot, melynek tagjai Kun dr., Holstein és Klein, valamint ő, egészsétek ki *Bányai, Chmura, Belgrader* és *Barna* tagokkal. Plein pouvoirt kér a bizottság részére. Utólag fognak referálni.

*Bányai István* jelentést tesz *Glazer* Jenő postaigazgatóval folytatott beszélgetéséről. *Glazer* igazgató szerint Budapesten 20.000 oroshallgató van, így nem valószínű, hogy a postaigazgatóság el fogja engedni a bemutatások bejelentését, mely szerint minden bemutatásra kiadott készüléket büntetés terhe alatt be kell a postának jelenteni; így kiadaskor, miut esetleg visszahozatal alkalmával. Ez igen súlyos teher és gyakorlatban alig kereszthívhető, viszont már több kereskedőt, így őt, Aschnert, Chmurát, valamint Belgradert megbüntették ez ügyben kihágás címén. Tudomására került So ellen van feljelentés és fog eljárás indulni. Memorandumban kell a postát e rendelet abszurd voltáról felvilágosítani. A memorandum megszerkesztésével dr. Patakit és Bányait bizza meg a választmány.

Rövid vita után, melyben *Kammer, Chmura, Bányai, Pataki* ügyész vesznek részt

*Belgrader* ajánlatára elhatározzák, hogy a postához és a kereskedelemügyi miniszterhez eljuttatandó memorandum átadására *Halász Bélát*, a *Standard* vezérigazgatóját kéri fel.

*Kaffka* elnök kéri a megbízottakat, hogy minden idővesztés nélkül lásanak munkához és az ülést bezárja.

## NEDELKOVITS ÉS TSA

Budapest, X. B. Jászberényi-ut 16.

Csillárok, falikarok, fejhallgató, fejhallgató-zsinórok, banándugók és hüvelyek. öndobozok, zsebizzók és kerékpársugárgók gyári lerakata.

## Schuk Istvánnal

Kartársaink már megkapták Schuk igazgató levelét, melyben értesítést küld megnövekedett munkaköréről és ismerteti szándékait.

Szerkesztők felkereste Schuk igazgatót és kérte, hogy a Rádió és Villamosság részére adjon néhány kérdésre választ. Schuk igazgató a kérdések készségesen eleget tett.

— Mi igazgató ur legközelebbi programja?

— *Mint azt a kereskedőkhöz intézett levelemben is megírtam, Philipsot aktívá akarom tenni, az aktivitást nem anyagi tekintetben értem, erre nincs szükség, hanem vissza akarom hódítani azt a pozíciót, amelyet Philips a gazdasági helyzet rá nézve kedvezőtlen alakulása folytán Magyarországon elvesztett. Meg vagyok róla győződve, hogy ismerve a Philips cikkek kiváló minőségét és árban is versenyképességét, kitűzött célokat nem lesz túl nehéz elérnem. A rádiókereskedőket csaknem kivétel nélkül ismerem, hozzájuk mint jóbarátimhoz fordulok és támogatásukra biztossan számítok.*

— Tudja Igazgató Ur, hogy számos kereskedőnek évekre visszamenő differenciája van Philips-szal, miként szándékozik ezeket eliminálni?

— *Egyszerűen. Ezután is felkérem azokat a rádiókereskedőket, akiknek ily differenciák vannak, keressenek engem fel irodámban, lehetőleg előzetes telefonbejelentés után, mindenkor készségesen rendelkezésre állok. A differenciákat személyesen szeretném kiküszöbölni. Már működésem első napjaiban sikerült több rádiókereskedővel a fennálló differenciákat legbarátságosabban elintéznem.*

— Patai Imre dr. szerepe nem változik meg?

— *Nem, Patai dr. igazgatótársam eddig is műszaki tanácsadója volt Philipsnek és ezután is megmarad annak. Ez részéről nagy megnyugvás, mert már nagy ez a tény is biztosítja gyártmányaink minőségének legmagasabb színvonalát.*

— A Vateánál nem várhatók változások?

— *Munkakörünket kissé kibővítjük. Még intenzívebben fogunk foglalkozni az adó- és a nagy erősítő csövek regenerálásával. Ezenkívül Patai dr. elméleti kutatásai és kísérletei alapján hozzáfogunk rövidesen fotocellák és ködfénylámák gyártásához.*

Ismerve Schuk igazgató agilitását, meg vagyunk győződve arról, hogy kitűzött programját valóra fogja váltani. B. K.



Szigetelő idomdarabok bakelit és trolitból, rádió és villamossági stb. ipar részére.

**ISOLAMŰVEK**  
BUDAPEST, VI., ÜTEG-UTCA 28.

## Fritsch György.

Az elkövetkezendő 1932/33. rádió-szezonra gyáraink nemcsak technikai-  
lag, hanem kereskedelmi is erősen  
készülnek. A reléadók üzembehelye-  
zése mindenestre oly üzleti lehetősé-  
geket rejtenek magukban, amelyek  
sikeres kihasználására csak a legkép-  
zetlebb és legagilisabb vezetők ké-  
pesek.

Ez az elgondolás vezethette a Si-  
emens konszern urait arra az elhatáro-  
zásra, hogy magyarországi vállalatai-  
nak a Siemens és Halske r.-t. és a  
Magyar Siemens Reiniger Veifa r.-t-  
nek vezetését Fritsch Györgyre bizza.

Mint megtudtuk, a legközelebbi na-  
pokban Fritsch Györgyöt, akit kar-  
társaink mint legjobb barátjukat és  
jóakarójukat már eléggé ismernek  
ahhoz, hogy nem kell őt bemutat-  
nunk, a Magyar Siemens Reiniger  
Veifa ügyvezető igazgatójává és a  
Siemens és Halske r.-t. budapesti ve-  
zetőjévé nevezik ki. Ezt az értesülé-  
sünket az utolsó pillanatban vettük,  
ellenőrizni már nem volt módunkban,  
mégis örömmel sietünk kartársaink  
tudomására hozni, mivel forrásunk  
teljesen és feltétlenül megbízható.

Fritsch György volt az, aki a Tele-  
funken magyarországi gyárát meg-  
szervezte; Fritsch György volt az, aki  
a Telefunkenkereskedők mai megszerve-  
zését kidolgoalta és elgondolását a  
kereskedő szempontjából hasznóhaj-  
tóan végrehajtotta; Fritsch György  
volt az, mint már jeleztük, akinek  
már a tél folyamán is arra volt  
gondja, hogyan tudja ellátni keres-  
kedőit olyan árukkal, amelyek átse-  
gítik őket a nehéz nyári hónapokon.

Fritsch Györgynek ma módjában  
van elgondolásait tettere váltani és  
megkezdett szervezeteit kiszélesíteni.  
Rendelkezésre állanak a Siemens Rei-  
niger Veifa orvosi műszerei, röntgen-  
aparátusai stb., amelyek nem szezon-  
cikkek. Ismerjük annyira Fritsch  
Györgyöt, hogy biztathatjuk kartár-  
sainkat, ezeket a cikkeket nem fogja

csupán a fogyasztónak átadni, hanem  
rajtunk keresztül. Nem tudjuk meg-  
állapítani, Fritsch ur erre gondolt-e  
januári beszédgetésünk alkalmával  
vagy sem, tény az, hogy a Telefunken  
gyártmányok terjesztésével foglalkozó  
kereskedők mindig hálásan fognak  
gondolni legjobb barátjukra, Fritsch  
Györgyre, ha, mint biztosak vagyunk

benne, ígéretét rövidesen — úgy mint  
eddig minden ígéretét — tettere fogja  
váltani.

A magunk részéről mint jóakarón-  
kat üdvözljük az új igazgatót, hisz-  
szük, hogy szélesebb munkakörében  
éppoly fogja támogatni Egyesületün-  
ket, mint ezt nála eddig is tapasztal-  
tuk.

## Halász Béla jubileuma.

A Standard Villamossági r.-t., mint  
önálló vállalat, mindössze négy éves  
multra tekint vissza és mégis vezér-  
igazgatója, Halász Béla, április 27-én  
ünnepelte 30 éves szolgálati jubi-  
leumát.

Ennek a paradoxonnak magyará-  
zata a Standard Villamossági r.-t.  
megalakulásának módjában rejlik. A  
Standard Halász Béla vezérigazgató-  
val együtt fejlődött ki az Egyesült  
Izzóból. Halász Béla, mint 24 éves  
fiatal mérnök lépett az Egyesült Izzó  
szolgálatába, ahol annak telefon-táv-  
írdá osztályán működött. Első mun-  
kája, mint arra Détsy igazgató üd-  
vözlő beszédére válaszolva, maga szá-  
vesen emlékezett vissza, egy akkumu-  
latorszekrény megtervezése volt. Be-  
lépése idején még a régi induktos  
telefonok voltak üzemben, épen akkor  
folytak az előmunkálatok a C. B.  
rendszerű manuális központok fel-  
szerelésére. Halász Béla tehát végig-  
lét a telefon fejlődését, melynek  
éttapjait az induktos, C. B. rend-  
szerű manuális, automata és a rádió-  
telefon voltak.

Az Egyesült Izzó akkori vezetője,  
Pintér, azonnal felismerte az alkotót  
a fiatal Halászban, így már a vállalat-  
nál eltöltött első évében mint sze-  
relésvezető működött. Tíz év  
mulva főmérnökké neveztek ki és in-  
nen kezdve meredeken ívelt felfelé  
pályája. 1919-ben már műszaki igaz-  
gató és 1928-ban, mikor az Egyesült  
Izzólámpa és Villamossági r.-t. az  
International Standard Electric Cor-  
poration-nal együtt az előbbi telefon-

és távirda-osztályából a Standard Vil-  
lamossági r.-t.-ot megalapították, annak  
első vezérigazgatójává Halász Bélát  
neveztek ki.

Ha Halász Bélát, az embert akarjuk  
megismerni, nézzük meg, mit alkotott  
30 év alatt. — Mindent, ami újítás a  
telefontechnika terén, az utolsó 30 év  
alatt létesült: ő vitt keresztül Magyar-  
országon. Ő vezette be a Standard  
rotary rendszerű automata telefonköz-  
pontok gyártását, az ő vezetése alatt  
építették meg az új budapesti inter-  
urbán központot, ő építette meg a  
távkábelek és ezek erősítő állomásait.  
Ő építette meg a vidéki C. B. rend-  
szerű központokat és az ő vezetése  
alatt épülnek ma az új 150 kw-os  
adóállomás és a négy relé, melyek a  
nyár folyamán üzembe kerülnek.

\*

A jubilánst Détsy Károly Frigyes igaz-  
gató üdvözlölte, legnagyobb érdemének  
tudva be, hogy ebben a bizalmatlan vil-  
ágban maga iránt mindenkor bizalmat  
tudott kelteni. Ami Halász Béla kezébe  
kerül, annak tökéletes kidolgozásában  
megbízik az alája rendelt igazgatótól az  
egyszerű munkáig mindenki.

Halász vezérigazgató válaszában ki-  
emelte elődeinek: Pintér és Aschner ve-  
zérigazgatóknak munkásságát, akik meg-  
alkották az amerikai összeköttetések,  
neki nem volt más dolga, mint azokat  
továbbfejlesztetni.

A rádiókereskedők társadalma együtt  
ünnepli az ünnepőkkel a legnagyobb  
magyar rádiógyár vezérét, — még hosszú  
időn át vár tőle oly kiváló alkotásokat,  
mint amilyeneket eddig is produkált.

**A Nemzetközi Vásár** tartama alatt igen tisztelt vevőimnek 100 pengőn felüli vásárlás esetében 5% külön vásári enged-  
ményt nyújtok költségmegtérítés címén. Kivonat újabb árjegyzékemből:

Bakelitházba épített 2+1 váltóáramu hálózati gép 110-150-220  
voltra AR 4100, PP 415, V 430 Tungram csövekkel P 54.—  
Ugyanez hangszóróval egybeépítve P 78.—  
Diófaszekrénybe épített csinos kivitelű 2+1 hálózati  
gép 110-150-220 voltra ugyanazon Tungram csövek-  
kel Norris-Luma átvilágítható mikrodiall P 52.—

Ugyanez hangszóróval egybeépítve P 66.—  
Szép négyszögletes faszekrénybe épített elsőrangú  
hangszóró P 12.—  
Ugyanez nagyobb kivitelben P 15.—  
Szisztem skála hangszóróhoz csillaggal és papir-  
konusszal P 6.50

**Kérje legújabb most megjelent árlapomat!**

**APOLLÓ RÁDIÓKERESKEDELMI VÁLLALAT cégtul. Léderer Béla.**

**Új cím: Budapest, VI. Vilmos császár-ut 33. — Telefon: 170—35.**

## A részletüzlet veszteségforrásai

Irtó: **Fodor Miklós**, az Engel Károly részletosztályának vezetője.

(Folytatás.)

### A bemutatások alkalmával fellépő veszélyek

A bemutatások alkalmával fellépő veszélyek egyik legfontosabb meggátálási módja a pontos nyilvántartás, mert legtöbb esetben a hiányos feljegyzések okozzák a veszteségeket. Alkalmam volt már oly kereskedők könyveibe betekinteni, akik egyáltalában nem tudták megállapítani, hogy kinél van készülék, de voltak olyanok is, akiknek feljegyzései csak abból a szempontból voltak hiányosak, hogy nem tudták mióta van a készülék a félnél és aláírt e már az illető megrendelőlevelet, avagy sem.

Mielőtt fentemlített adminisztrációs hibákból származható veszélyek leküzdési módjáról beszélnék, szükségesnek tartom megjegyezni, hogy a bemutató készülékek kiszállítását és átadását alkalmával különösen városokban a lehető legnagyobb körültekintéssel kell eljárni.

Nem ismeretlen ma már az a csálótípus, aki egy főbérleti lakást bérel, csupán azzal a céllal, hogy főbérleti lakásába bemutatásra rendelkezjen zongora, hutor, gramofon és rádiókészülékeken keresztül mindent, ami részletre csak kapható, és azután miután már mindent felhalmozott, egyszerre csak eltűnik és a kereskedő csupán az üres lakást találja. A lakásban volt összes berendezési és luxus tárgyak már régen vagy zálogházban vannak, vagy a Teleký-téren eladták.

Az, hogy így esetekben a szóbanforgó részletvevő

az ügynökkel összejátszott-e, avagy sem, másodrendű kérdés. Nem ismeretlen ma már az a részletre vásárolni szándékozó egyén sem, aki a készüléket bemutatásra átvéveszi és a beérkezett rossz információ után túltengő önbizalommal bonitásra iránt, a készüléket nem hajlandó kiszállítani és az azért jelentkező a legfelháborodottabb hangon azzal utasítja vissza, hogy ő a részleteket a legnagyobbban fogja fizetni.

Fenti két veszteség-lehető-ég elkerülésére mindenekelőtt a legfőbb teendő az, hogy a bemutató készülék kiszállítása előtt gyors, de megbízható információt szerezzünk be a vásárolni szándékozóról, mely információt legtöbb esetben már a házasterétől is be tudjuk szerezni. Ha a vevő rövid idő óta lakik az időszerinti lakásban célszerűnek tartom előző lakásának házasterétől is információt beszerezni.

A második veszély kikerülése céljából nem szabad sohasem elmulasztanunk az átadás alkalmával aláírt átvételi elismervényre az átadás előtt rávezetni azt, hogy a készüléket néhány napi bemutatásra, kölcsönképpen tulajdonjogunk fenntartása mellett adjuk át, mert ilyen átvételi elismervény birtokában módunkban van, szükség esetén, a rendőrség segítségét is igénybe venni, a készülék megszerzése céljából.

Ha ily átvételi elismervénnyel nem rendelkezünk, akkor a visszaszolgáltatást megtagadó féllel szemben ingókiadás címén polgári per indítható, azonban ezen per költségei minden valószínűség szerint a kereskedőt fogják terhelni, mert hiszen azért kérjük vissza a készüléket, mert a részletre vásárolni szándékozó nem megfelelő bonitása. Mivel az ilyen polgári per a bíróságok munkával való túlhalmozása folytán hosszabb időt vesz igénybe, nemcsak a perköltségek számíthatók mint veszteség, hanem veszteségként tekinthető a készülék hosszabb használata folytán előálló természetes elértéktelenedés és veszteségnek tekinthető a legtöbb esetben az is, hogy ezt a készüléket már nincs idő eladni, időközben a készülék avulttá is válhatik.

Minden egyes alkalommal tehát a lehető legnagyobb gondtal kell eljárni, így már a bemutató készülékek kiszállítását alkalmával igen fontos az u. n. valódiság ellenőrzése. A részletüzletből származó követelés ugyanis csak akkor valódi, ha tényleg annak a birtokában van a készülék, aki a megrendelőlevelet aláírta.

Elképzelhető és a gyakorlatban már többször előfordult, hogy az ügynök egy prima bonitású nevet közölt azzal, hogy az illető bemutatásra kér készüléket. A kereskedő a nevet hallva minden gondolkodás nélkül kiadja a készüléket és az ügynök egész máshová viszi azt és a leszállítás helyén aláírta a közölt jó bonitású nevet. Ezen veszély elkerülésére a legegyszerűbb az a módszer, ha ügynökkel készüléket sohasem engedünk leszállítani és a szállítást egy megbízható, az ügynökkel soha semmi körülmények között sem érintkező alkalmazottunkra bizzuk. Így az esetleges összejátszást megakadályozhatjuk.

Ezen, a bemutatások alkalmával fellépő különböző veszteségekből származó veszélyeken kívül, mint már említettem, a nyilvántartás hiányossága is veszteségekre vezethet.

Már a bizományi raktár kezelésénél megemlítettem, hogy a bemutatáson levő készülékekről oly nyilvántartás vezetendő, amely nyilvántartásból egyrészt azonnal megállapítjuk, hogy melyik készülék hol van és amely nyilvántartás bizonyos időközönként automatikusan figyelmeztet.

**Minőség!**  
**Megbízhatóság!**  
**Olcsó ár!**  
**Victoria**

**anódtelep**  
**zseblámpa elem.**



**Teljesítményért**  
**garanciát**  
**vállalunk.**  
**Kérjen**  
**árajánlatot.**

**GRÁBER ÉS TÁRSA**  
**Budapest, VII., Damjanich-utca 49.**  
**Telefon 3-91-97.**

tet bennünket arra, hogy a bemutatáson levő készülék visszaszállítandó, vagy a féllel megrendelővel aláíratandó, vagy végül, ha ez utóbbi már megtörtént a megbízónál az elintézés megsürgendő.

Az ilyen pontos nyilvántartás az üzleti forgalom emelése céljából is fontos, mert ha egy bizonyos időn túl hagyjuk a vásárolni szándékozónál a készüléket, könnyen előfordulhat, hogy az pillanatnyilag a rádiózást megújja.

Ismernünk kell a rádiózás című »betegség« normális lefolyását. A rádió belép a családba, a család valamelyik tagja az első időben reggeltől estig rádiózik, értsd alatta, hogy minden pillanatban más állomásra hangol, közben természetesen jó nagyokat visszacsatol, éjszakákat tölt a rádió mellett, a család többi tagjait nem hagyja aludni és kész a családi botrány. A család egyik-másik tagja már a rádió ellenségévé vált és az eladónak már sokkal nehezebb az üzlet megkötése.

Ha pl. karácsony és szilveszter között bemutatásra szállítottunk egy készüléket valamely vásárolni szándékozónak és az többszöri kérésünk dacára sem írja alá a megrendelőlevelet, nem kell más tenni, mint Szilveszter délutánján a készülékért megjelenni. Legtöbb esetben a család ilyenkor már kész a programmal, ilt a potya rádió, este nem megyünk sehová, meghívjuk a szomszédokat és nagyszerű Szilveszterünk lesz. Ebben a pillanatban már nem adja vissza a rádióját, már hajlandó aláírni a megrendelőlevelet is. De hasonló a helyzet szombatonként is, amikor a család már előre berendezkedett arra, hogy a szombat estjét és vasárnapi napját a rádiózásnak szenteli.

Mint fentiekből látható, a bemutató készülékek pontos nyilvántartása nemcsak attól kímél meg, hogy készülékeink feleslegesen túl hosszú ideig heverjenek céltalanul, hanem igen fontos segítő eszköz a megrendelőlevelek gyűjtésénél is.

### Az ügynöki díjak korai kifizetése.

Az ügynöki díjak helytelen időpontban való kifizetése a harmadik, mindkét üzleti formánál felléphető, veszteségforrás. Az ügynöknek jutalék-igénye csak akkor lehet, ha a megrendelő az összes szükséges okmányokat, tehát az átvételi elismervényt is aláírta, a készüléket rendszerben átvette és a megbízótól az üzlet perfektálásául a jóváhagyás megérkezett.

Sok esetben tapasztaltam, hogy az ügynök a megrendelőlevelet rendszerbe hozta, a megbízó a megrendelést el is fogadta, ennek alapján a jutalék kifizetett és midőn szállításra került a sor, az eredetileg vásárolni szándékozó különböző kifogásokkal az átvételt megtagadta és ily módon az ügyeletet nem lehetett lebonyolítani tekinteni. Természetesen állandóan dolgozó, ismert ügynökök esetében ez a túl korán kifizetett jutalék a következőkben esedékes jutalékokból levonható, de u. n. futó ügynökök esetében az ilyen jutalékot legtöbbször veszteségnek kell tekinteni.

### Delcredere mentes üzletek veszteségforrásai

Különös gondolat kell tehát ügyelnünk arra, hogy a jutalék csak azon időpont után fizetessék ki, amidőn már az ügylet minden tekintetben elintézett, vagyis a megrendelő a készüléket át is vette.

Fentiekben ismertettem azon három legfontosabb veszteségforrást, mely mindkét üzleti formánál felléphet, az alábbiakban azon egyetlen veszteségforrásra kívánok rá-

mutatni, amely olyan üzletkötéseknél léphet fel, melynél a delcredere-t a megbízó vállalja.

Tulajdonképpen röviden érintettem már ezt a kérdést a bemutatásoknál keletkező veszteségeknél, ugyanis az ügylet valódiságáról és fennállásáról van szó.

Azért, hogy az ügylet valódi, tehát, hogy tényleg annak a birtokában van a készülék, aki a megrendelőlevelet aláírta és akiről a megbízó információt szerzett be, a kereskedő felelős. Ugyancsak felelős azért is, hogy a készüléket tényleg leszállította és azt a vevő tényleg átvette.

Mint már említettem a kereskedő ezen két kötelezettségéből a valódiságért és a fennállásért való felelősségben rejlő veszélyt úgy kerülheti el, ha a készülékek szállítását nem az üzlethöz ügynökre, hanem egy feltétlenül megbízható, világosesszű emberre bizza.

Ennek a szállítással megbízott embernek a kötelessége a szállítás alkalmával meggyőződni, hogy a megrendelővel aláírja, és a készülék átvétele azonos-e. Ha erről meggyőződött, akkor ily címen veszteség a kereskedőt egyáltalában nem érheti.

Sokkal nagyobb veszélyt rejteget magában a részlet-üzlet, mikor a kihitelezett áruk értékéért is a kereskedőnek kell felelnie.

Ezen kérdés vizsgálatánál *Röck Gyula* ur cikkében foglaltakból sok tanulságot merithetünk, mégis ehelyt szükségesnek tartom ezt a kérdést ismét megvitatni, mert egyrészt a cikkirő, meggyőződésem szerint, a kérdéssel nem foglalkozott kellő részletességgel, másrészt pedig az időközben megjelent különböző adósvédő kormányrendeletek egészen új szempontok figyelembe vételét tették szükségessé.

*Röck Gyula* ur cikkében, mint legjobb bonításnak egyikét »az állami tisztviselő«, »akinek fizetése nincs letiltva, vagy terhelve«, nevezi meg, de megelégedik arról, hogy az állami tisztviselők fizetését tiltani, vagy megterhelni nálunk egyáltalában nem lehet.

Hogy ma kinek szabad és kinek nem szabad hitelezni, erre a kérdésre ugyszólván egyáltalában nem lehet válaszolni. Mert, ha már valakinek van is olyan jövedelme, amely pillanatnyilag a létminimumnál több, vagyis van a jövedelmének letiltható része (kivéven az állami tisztviselőket), akkor is könnyen előállhat bármely pillanatban az a helyzet, hogy vagy a jövedelmét redukálják, vagy az teljes mértékben megszünik.

Ebben a nagy bizonytalanságban, melyben hitelezési szempontból ma élünk, bizonyos elvi megállapításokon kívül az érzésünkre vagyunk utalva. Ismert dolog az ugyanis, hogy ingatlant elárvereztetni egyáltalában nem lehet, ismert dolog az is, hogy ingóságok árverésére ma már vevő nem jelentkezik és az ingóságokat bizonyos becseréteken alul el sem szabad árverezni.

(Folytatjuk.)

**Klisékhez,**  
vagy más célra műszaki  
**felvételeket**  
készít, gyakorlott fényképész  
Cím: a kiadóban.

# Milyen legyen a jó eladó?

Írta: **Forbát Árpád**

A régi világban jó eladónak azt tekintették, aki bevőjét rábeszélőképességével, esetleg é. ószakos fellépésével, gyakran a tények valótlan beállítása alapján képes volt arra bírni, hogy az általa ajánlott árucikket — még ha a vevő használni sem tudja — megvásárolja. Sok kereskedő nálunk még ma is ezt a nézetet vallja, nyugaton azonban a felfogás e téren már gyökeresen megváltozott. Nem a rábeszélő, csupán saját érdekeit néző kereskedőben látják az eladó mintaképét, hanem a realis, képzett, megfelelő műszaki és áruismerettel rendelkező kereskedőben, aki nemcsak a saját, hanem bevője érdekeit is szem előtt tartva, annak igényeit megfelelő módon igyekszik kielégíteni. Minden okos kereskedő átérzi, hogy állandó bevőkört csak ilyen módon lehet megszerezni és fenntartani, sőt az u. n. »futó« bevőt is állandó, hű bevővé változtatni.

A kereskedőnek tehát rendkívül fontos érdeke, hogy eladószemélyzetét, azaz munkatársait helyes alapon, gondosan és körültekintően válassza ki. Itt különböző szempontok jöhetnek számításba, amelyeket a következőkben részletezünk:

## Az eladó kora és előismerete

E tekintetben igen eltérőek a vélemények. Azok a kereskedők, akik eladószemélyzetüket egy bizonyos — saját tapasztalatuk alapján bevált — módszer szerint maguk szokták kiképezni, quasi nevelni, a fiatalabb korosztályt létesítési előnyben, mert hajlíthatóbbnak, jobb felfogásúnak és azonkívül mozgékonyabbnak és ügyesebbnek tartják, mint az idősebbeket. Mások viszont inkább az idősebb, tapasztalt, jártas, már kellő szakmai ismeretekkel rendelkező eladók felé hajlanak. Mindkét felfogást össze lehet egyeztetni oly módon, hogy személyzetünket fiatalabb és középkorú egyénekből állítjuk össze, mégpedig olyanokból, akik elég előképzettséggel és intelligenciával bírnak és bizonyos szakutadást által képesek arra, hogy iskolázatlanság nélkül is a bevőket azonnal kiszolgálhassák. A továbbképzés és a bevőkkel való egyénileg kívánt érintkezés mőljai időről-időre történő elméleti és gyakorlati oktatás, megbeszélések és eszmecsereik útján később is eszközölhetők. Hogy ez miként vihető végbe, azt később részletesen fogjuk tárgyalni.

## Az eladó külső megjelenése

Mindenki előtt kétségtelen, hogy aki ruházatára — bármily szerény legyen is az — gondot nem fordít, ápolatlan a külseje, vagy ami a legrosszabb eset, tisztátalan, munkáját csak hanyagul, rendszertelenül és felületesen végzi el. Ezt még súlyosabbá teszi, hogy az ily elhanyagolt külsejű eladó által kiszolgált vevő a cégre vonatkozólag kellemetlen következtetéseket vonhat le, sok esetben a vételtől is elriad. Ha e hiba csak kisebb mérvű, úgy neveléssel még segíthetünk, súlyosabb esetekben azonban inkább tekintünk el az eladó alkalmazásától.

A beteges, feltűnően sápadt, vagy bőrbetegségben stb. szenvedő eladó a bevőre szintén rossz benyomást gyakorol. Az ilyen alkalmazottat a kór tartama alatt inkább a raktárban foglalkoztassuk. A tulkövér vagy tulkiésiny eladót gyakran nem veszik komolyan, ügyességüket, illetve mozgékonyaságukat nem nagyra értékelik. Sokszor előfordul azonban, hogy kövér egyének nyugodt, jóvialis fellépésükkel a bevőkben bizalmat keltenek és jobb eladónak bizonyulnak, mint karcsu kollégáik. Néha mozgékonyaságban is felülmúlják azokat. Itt tehát nem szabad elhamarkodott véleményt alkotni,

hanem az eset mindig egyéneleg bíráló el.

## Az eladó rátermettsége

Vannak u. n. »született« kereskedők, akiket különleges tehetségük fokozottan képesít arra, hogy mint eladók sikeresen működjenek. Ezek valóságos eladás művészei. Vannak viszont olyanok, akik szorgalmuk, beható szakmai tanulmányok, üzleti fogások gyors elsajátítása, emberismeretük és kellemes egyéni tulajdonságaik révén a jó eladó fogalmát szintén teljes mértékben megütik. Mindkét fajta egyformán a legértékesebb eladók közé tartozik.

Gyakran hallhattuk már, főleg azoktól, akik egresszúttal foglalkoznak, hogy a detail-eladáshoz tulajdonképpen kivételes képességek nem is szükségesek. Szerintük a vevő az üzletbe ugysis vételi szándékkal tér be, arról lehet tehát csak szó, vajjon a bevőt szükségletének megfelelően tudjuk-e kielégíteni, vagy sem. Hogy ez a felfogás mennyire nem helytálló, mi sem bizonyítja jobban, minthogy a vevők nagyrésze, mielőtt a vételre végleg elhatározná magát, több üzletet felkeres, hogy a különböző áruk, azok minősége és ára között összehasonlításokat tehessen. Világos tehát, hogy az eladó, ha ügyessége, tárgyilagos és logikus előadása által árúja értékét, minőségét és használhatóságát akként tudja feltüntetni, hogy bevőjének azonos felfogása legyen arról, szoval az áru formálisan megkívánhatók, a bevő végleges elhatározására döntő befolyást fog gyakorolni.

A bevők minentésége szerint itt a legkülönbözőbb szempontokat kell figyelembe venni. Másképpen kell egy fiatal és másképpen egy idősebb bevőt kezelni. Szakértő bevővel nem lehet azonos módon, mint egy hozzá nem értővel bánni. A bőbeszédű, morgó, ideges, akadékoskodó, vagy külsőségekre adó bevővel mindig természetük szerint kell eljárni. A női bevők

## RADIOPHON

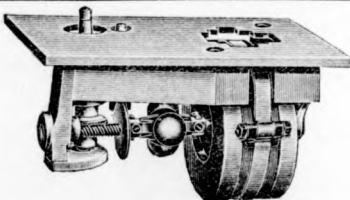
detektort utánozzák!

Az eredeti precíz detektoron mindig rajt van a Radiophon nev és legprimább külföldi kristályal van felszerelve.

Silány utazatok forgalombahozatalával állandó reklámciókat kap. Radiophon új leszállított ára P 1.15



**BRILL** vezérképviseletek, Budapest, V., Bányó-u. 5. — Telefon 293-06.



## EMKABE villamos gramofonmotor tányérral.

100 volttól 250 voltig váltóáramra P 60.—

Gramofontányérok 18 cm	4.80
" 22 "	5.70
" 25 "	6.50
" 30 "	7.70

Állandó raktár a vezérképviseletnél:

**Kaufmann Oszkár Budapest,**

**103. császárt 33.**

70-35.

## Árleszállítás!

R027 Marjax súly. csalj db-ként	—16
R07 fejhallgató-zsinór kiképzett 1.5 m.	—46
S60 Booklight olvasólámpa izzó nélkül	2.80
S61 Nightlight hangulatlámpa izzó nélkül	3.50
R061 fadóbox hangszórás 2+1-hez	6.—
R062 nagyobb és jobb kivetít	7.—
R502 antennapótló 1 pólusu	—35

Az új árakat kérem vezesse át Önnél feltékvő árjegyzékembe.

**MAROSI PÁL V.** Zoltán-u. 12.



megint egész külön fejezet alá tartoznak. Ezen szempontok részletezése azonban túlhaladná e cikk keretét, miért is ezekkel bővebben nem foglalkozhatunk.

Az eladó minden körülmények között udvarias legyen. Egy mozdulatall vagy szemrebbenéssel is megsértheti vevője érzékenységét. Se fölényesen, azonban túl alázatosan se viselkedjék. Az eladó más cég árúját ne ócsárolja, mert könnyen lehetséges, hogy a vevő éppen az ellenkezőről van meggyő-

zödvé és bizalmát elveszti. Az apróbb cikkeket vásárlókat is gondosan szolgáljuk ki. Az ilyesmi a vevőnek különösen hízeleg és ha legközelebb nagyobb vásárlást akar eszközölni, ugy szívesebben fordul olyan céghez, ahol pár fillérért is megbecsülik. Gyakran előfordul azonkívül, hogy valaki alkalomlag csak egy csekélységért tér be az üzletbe, de az előzékeny kiszolgálással elégedetlen egyuttal értéke- sebb dolgot, amire talán csak később lenne szüksége, is beszerez.

valta van a nemzeti vagyont, a nemzeti jövedelmet emelni és így az állami bevételeket szaporítani. A tervezett adó meggátolná a rádióipart gyors iramu fejlődésében, végtelen károkat okozna a rádiókereskedelemnek. Más utakat kell tehát keresni.

Van mód arra, hogy ezt a kérdést közmegelegedésre oldják meg és pedig a következő: A mai, már ugy is elég magas rádióelőfizetési díjak tisztá jövedelméből támogassák az Operát és a Nemzeti Színházat, ezzel szemben kötelezzék átmenetileg az Opera és Nemzeti tagjait, hogy megkötött szerződésük keretén belül lépjenek a mikrofon elé. Így a Studio műsorának nivóját fogják emelni, minek következtében a rádióelőfizetők száma és így a bevételek is szaporodni fognak.

Ez a kérdés igazi megoldása.

## Meg akarják adóztatni a rádióelőfizetőket

Az állami költségvetés egyensulyba hozása az ősszminisztérium legsúlyosabb feladata. Ezt a feladatot papírforma szerint meg is oldotta. Egyrészt redukálta a kiadásokat, másrészt gondoskodott újabb bevételekről. Az újabb bevételek azonban nem mindig válnak be. Sokszor az újabb bevételekről való gondoskodás következménye nem a bevételek emelkedése, hanem csökkenése. Így pl. az elmúlt esztendőben emelték a postatarifát és ennek a tarifaelemelésnek következtében forgalom és így bevétel csökkenés állott be.

A legújabb terv vagy talán nem is a legújabb, mert a kulcsák mögött már rég beszélnek erről a tervről — a rádióelőfizetők megadóztatása. A posta urai tudják legjobban megmondani, hogy ma is hányan adják vissza a rádióengedélyüket, mert nem képesek megfizetni a havi 2.40-eket sem. Előrelátható tehát, ha ez a terv törvényvé válik, tényleg segíteni fognak az állami színházakon, mert a megmaradó rádióelőfizetőkötől be fogják hajtani a legújabb adómetet, de az előfizetők száma annyira vissza fog esni, hogy az állam és a Studio bevétele csökkenik és így megterhelnek több mint kétszáz ezer rádióelőfizetőt és mégis tulajdonképpen az államszűzszábról szánálják az Operát és a Nemzeti Színházat.

Ma a rádióelőfizetők száma meghaladja 330.000-et, így a rádióelőfizetési díjakból havonta kerekén 800 ezer pengő folyik be. Ez összeg fele részben a Studiót, felerészben a postát illeti. Ha a tiszta jövedelmet 400.000 pengőre beszülik, akkor túl bőven számoltuk a kiadásokat. Európa egy-két államát kivéve, mindenütt alacsonyabb a rádióelőfizetési díj, mint nálunk. Több államban ennek az összegnek alig több, mint a felét kérik, mint például Svédországban, ahol pedig sokkal fejlettebb rádióadóhálózat

van, mint amilyent nálunk most építenek ki.

Havi négyszáz ezer pengővel nagyon sok mindent lehet csinálni, oly módon is, hogy abból senkinek kára ne legyen és mégis segíthetnének a bajba jutott állami színházakon.

Az állami Opera és a Nemzeti Színház fenntartása elsőrendű nemzeti érdek. Ennek az érdeknek alá kell rendelni sok más kevésbé fontos érdek. Elismerjük, hogy a mai súlyos gazdasági helyzetben a rádió tényleg árt a színházaknak. Mert amár a rádióon keresztül meghallgattott operát sokan szívesebben hallgatnák meg közvetlenül a színházban. Mégis számosan nem tudván kulturigényüket száz százaléki kielégíteni, megelégszenek, ha ha kénytelenek vele, igényeik kielégítésével — a rádióon keresztül.

Ennek következtében jogosnak ismerjük el, hogy a rádió segítsen az állami színházakon. De a segítsének az a módja, ahogy azt tervezzük igazságtalan. Igazságtalan azért, mert azoknak a nagy tömegeknek kell hozzájárulniok kevesek kulturális szükségleteinek kielégítéséhez, akiknek nincs módjuk arra, hogy azt a maguk számára megszerezzék. Tehát a szegényebb néposztály hozzájárul a tehetősebbek kiadásaihoz.

A cél minden kétségen felülállón nemes, a nemzeti kultúra szempontjából feltétlenül megoldandó. De nem azon a módon, ahogy azt a kormány elgondolta. Ez a mód károkat okoz, károkat okoz az államnak, a Studiónak, a rádióelőfizetőknek, a rádió visszafejlődésén keresztül a kulturának és nem utolsó sorban a rádióiparnak és kereskedelemnek.

A magyar rádióipar mindössze hétényolc éves, ezalatt a rövid idő alatt európai színvonalra emelkedett. Okos közgazdasági politika egy ily rövid idő alatt kifejlődött iparágat támogat, támogat azért, mert ez az iparág hi-

## Uj magyar gyár.

»Always« elektrotechnikai gyár. Studlhofer és Liles. Budapest, Váci-u. 66. cég alatt uj magyar nagyhelmikus ellenállásgyár létesült. A gyár Fodor Miklós cégvezető, az Engel Károly részletesztályának főnöke vezetése alatt áll. Az épület átalakítása folyamatban van, a gyártást előreláthatólag május végén veszik fel. Egyedárusító: Engel Károly.

## Címváltozások

»Vatea« kereskedelmi irodáját a Váci-uti gyárból V. Lipót-körút 18. I. em. alá helyezte át. Megrendelések és reklamációk fenti címre küldendők.

Felhívjuk igen tisztelt tagtársaink figyelmét, hogy az »Apollo« rádiókereskedelmi vállalat, cégtulajdonos: Lederer Béla, üzletét május hó 1-től VI. Vilmos császár-ut 33. szám alá (udvarban balra) helyezte át. A cég kéri az igen tisztelt tagtársainkat, hogy leveleiket a jövőben a közzölt címre küldjék.

Hirschl és Társa, az ország legregőbb elemgyára, elköltöztött a Székely Bertalan-u. 11. sz. alá, hol saját komplexumában a legújabb és legmodernebb berendezéssel egy újfajta elem gyártását kezdi meg.

## Két propaganda hét

### GB-konzum blockkondenzátor

0.1	0.25	0.5	1	2	4	MF
-23	-31	-35	-54	1.-	1.84	

Csak f. hó 25-ig érvényes.

Marosi Pál, V. Zoltán-u. 12.

## Amerikavétel hangszóróval

Melyik rádiókészülék tulajdonos nem óhajtana egyébként jól szuperáló külföldvevő masinájával Amerikát hallgatni?! Persze ez egyelőre jámbor óhaj, de megvalósítása nem lehetetlen.

Ha körül nézünk a német rádiópiacra azonnal szemünkbe ötlik azon gépek hosszú sora, amelyek nemcsak 200—600 m-ig és 1000—2000 m-ig terjedő hullámok vételére alkalmasak, hanem az u. n. rövidhullámú sávok vételére is.

E gépek konstrukciója, helyesebben kezelése egyáltalán nem komplikáltabb, mint a jelenleg is forgalomban lévő vevőgépeké, ára pedig alig valamivel több, mint a rövid hullámok vételére nem alkalmas vevőberendezéseké, s emellett képesek tengerentúli állomások (Amerika, Ausztrália) rendszeres vételére is.

Tapasztalatból tudom, hogy az ilyen gépek eladása, még ha valamivel többbe is kerülnek, sokkal könnyebb, mint más típusú, mert egyrészt az árkülönbség mint már fentebb is említettem nagy nem lehet, másrészt az olyan csemege, mint Amerika vétele csábítólag hat a közönségre.

De aktuálisabb teszi e kérdést a rövidesen felépülő magyar rövidhullámú leadóállomás is és most tisztán a magyar rádiókészülék gyárak érelmességétől függ, hogy az adotti alkalmat ki tudják-e használni.

Biztosra veszem, hogy a vezető magyar gyárak az idei őszi szezonra ki-

hozandó típusaik konstrukciója alkalmával számolni fognak ezzel a lehetőséggel is, mellyel egyrészt a vásárlóközönség vételkedvét, másrészt forgalmukat jelentősen növelhetik.

*Balla László*  
engedélyezett rövidhullámú  
adóamatőr

## A rádiószabadságok kihasználási jogának új szabályozása.

Tudvalevő, hogy a rádiószabadságok kihasználási jogát a Telefunken adta meg eddig, megfelelő díj lefizetése ellenében. A szabadságok legnagyobb része a Telefunken birtokában van, néhány év óta Huth megbízásából is ő szedi a díjakat a Telefunken díjakkal együttesen. Most, a Standard birtokában lévő hálózati készülékekre vonatkozó szabadságokat is Pletrich Elemér mérnök, a Telefunken tisztviselője fogja kezelni. Pletrich mérnök ígéretét bárjuk, mely szerint lapunk hasábjain az új szerződéstervezet irányelveit ismerteti.

## KRAFT-DUBLO

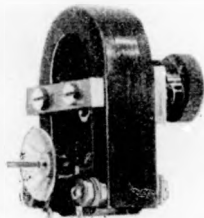
részére

körzetképviselőket keres

Pick József

BUDAPEST, IV.,  
Királyi Pál-ucca 20. szám.

# Ujdonságok

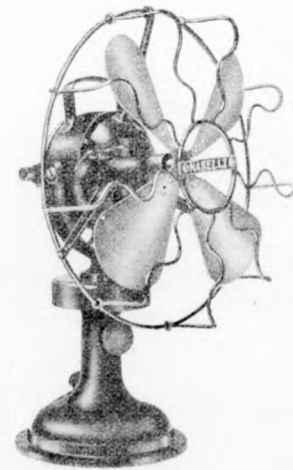


„ELBE“ hangszóró szerkezet, modern 4 pólusú hangszóró szerkezet. Speciális formája, elrendezése és anyaga folytán, egyforma erősen és élethűen adja vissza úgy az alacsony, mint a magas hangfrekvenciákat. Érzékenysége nagy, a legkisebb energiára reagál.

Brill Vezérképviseltek Budapest, V., Báthory u. 5. Telefon: 293-06.

2000. sz. bakelit dugaszoló aljzat  
Igen szép modern típusú, erősáramú.  
Kapható barna és fehér kabellitból  
préselve.

Brill Vezérképviseltek Budapest,  
V., Báthory u. 5. Telefon: 293-06.



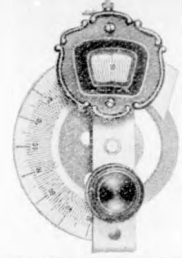
Marelli asztali és fali szellőző, 200 milliméteres lapáttal, universalis motorral. Új típus. Masszív és még is olcsó ár.

Engel Károly,  
Budapest, VII., Vörösmarty u. 16.



**„Iris“ takaréklámpa** váltóáramra normál foglalattal. 10 óra alatt alig 1 fillért fogyaszt. Szállítás: beépített reaktorral, izzóval és reflektorral. Rendelésnél hálózati feszültség megadandó!  
**Marosi Pál, V. Zoltán-u. 12. T. 147-72.**

**Norton II**, sülyesztett átvilágítható mikrodial. A rádiótechnika mai kívánalmainak megfelelő, az eddig forgalomban lévő hasonló skáláknál jóval masszívabb műszer, kivitelezésénél különös gondot fordítottak arra, hogy 3-4 darab forgókapcsolót is könnyen elhajtson. Ablaka az eddigi ciradásoktól eltérően egyszerű, nemes vonalakból áll.  
**Marosi Pál, Budapest, V., Zoltán u. 12.**



**ROT-POT**

Az ideális megbízható potenciométer. Műszakilag és elektrotechnikailag is tökéletes. Érzékeny és tökéletes műszer. Kapható minden értékben 100.000 ohmig.  
**Marosi Pál, Budapest, V., Zoltán u. 12.**



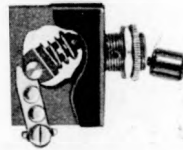
**„S“ csőfoglat** 5 pólusu sülyesztett rézhüvelyekkel.

**Brill** Vezérképviselvek Budapest, V., Báthory u. 5. Telefon: 293-06.



**„H“ rádió tumbler-kapcsoló** központi felerősítéssel. Megbízható jó áru, szépen nikkelezve. Felerősítése könnyű.

**Brill** Vezérképviselvek Budapest, V., Báthory u. 5. Telefon: 293-06.



**Körtekapszoló** faházban (világos vagy sötét), bakelit házban (különbéle színek). Igen tetszetős áru.

**Brill** Vezérképviselvek Budapest, V., Báthory u. 5. Telefon: 293-06.



**Turnlight Liliput** a világ legkisebb zseblámpája, mellényzsebben hordozható.

Gyártja: **Pála és Társz elemgyár rt.**  
V., Váci ut 66.

**„Elbe“ centiméterblokk.** Raktáron 250, 500, 1000, 2000, 3000, 5000 és 10.000 cm. kapacitásban, rendelésre más kapacitásban is szállíthatók.

**Brill** Vezérképviselvek Budapest, V., Báthory u. 5. Telefon: 293-06.



**Forrasztó páka** 40, 60 és 100 vattos kivitelben 110, 220 Volt feszültségre. Megbízható gyártmány, az egyes alkatrészek cserélhetők. Külön kalapácsfejek kaphatók ugyancsak 40, 60 és 100 Wattban.

**Brill** Vezérképviselvek Budapest, V., Báthory u. 5. Telefon: 293-06.

# TUNGSRAM



ÁRNY. RÁCSU  
NAGY-  
FREKVENCIA



DETEKTOR ÉS  
ELLENÁLLÁSOS  
ERŐSÍTŐ



KIS-  
FREKVENCIA  
ERŐSÍTŐ



KETTŐS  
VEZÉRLÉSŰ  
SOKSZOROS  
VÉGERŐSÍTŐ

UJ VÁLTÓÁRAMU HÁLÓZATI  
ERŐCSÖVEK

RÉGI KÉSZÜLÉKÉNEK

UJ ERŐT ADNAK



A SZÓRAKOZÁS  
NINCS ÉVSZAK-  
HOZ KÖTVE....

RÁDIÓRA NYÁRON IS SZÜKSÉG VAN.

Ajánlja vevőinek a 3+1 lámpás négypólusu  
hangszóróval egybeépített 7033-as Orion  
Európavevő készüléket.

GYÁRTJA :

MAGYAR WOLFRAMLÁMPA - GYAR  
KREMENEZKY JÁNOS R. T. BUDAPEST.

