

Soft Press Kft.

MÁR DOLGOZIK AZ ELSŐ MAGYARORSZÁGI OCÉ COLORADO 1640-ES

Faludi Viktória

A csepeli Soft Press ügyvezető igazgatójával, Horváth Tiborral beszélgettünk, legfrissebb beruházásuk, az új Océ Colorado 1640-es piezoelektromos, tintasugaras UV-gél technológiájával dolgozó berendezés beszerzése kapcsán. A több száz ezer négyzetméternyi nyomtatással rendelkező társaság tapasztalatot és rutint szerzett a nagy körültekintéssel választotta legújabb, Colorado berendezését.



A CÉGET MEGHATÁROZÓ SZEMÉLYISÉG

Horváth Tibor gépészmérnöknek tanult a BME-en, és még hallgatóként az egyik LFP nyomdánál helyezkedett el, kamatoztatva műszaki ismereteit, jól elboldogult az akkor legújabb technikát képviselő nagyformátumú nyomtatókkal. Műszakvezetőként, majd termelésirányítóként állt alkalmazásban. Mivel a termelés folyamatos volt, a gyors átfutás miatt a határidők szorosak, a gépek szervizelését lehetőség szerint saját erőből oldották meg. Ezzel nagy jártasságot és tapasztalatot szerzett a tintasugaras technológia berendezéseivel és a dekorációs piac igényeivel kapcsolatban. Idővel Horváth Tibor és az őt alkalmazó cég fejlődést illető elképzelései eltérő irányt vettek, így továbblépve saját vállalkozást indított. Hálaival gondol vissza a Nyomdaker Kft. támogatására, ami az induláskor meghatározó segítséget nyújtott az első nyomtató vásárlásával és az alapanyag-beszerzésre biztosított hitellel.

MIA A JÓ ÜZLETI KAPCSOLAT TITKA?

Szerintünk a legfontosabb a munkakapcsolatban a kontaktus, a személyes kapcsolat és a bizalom. Ha ez nincs meg, nem lesz hosszú távú az együttműködés. A mai világban a minőség már nem lehet kérdés, azt egyszerűen nyújtani kell, kötelező. Minőségi munka nélkül nem sok jövője van a piaci szereplőnek. A kapacitás? A rugalmasság? Versenyképes ár? Igen, ezek is fontosak,

és rendelkezünk velük. Gépeink között van – az új Océ Colorado nyomtató mellett – 320 cm széles oldószeres nyomtató, van táblanyomó, több 160 cm széles nagy felbontású nyomtató- és feldolgozógépek. Ehhez képest viszonylag kis létszámmal, közvetlen kontaktussal, rugalmasan oldunk meg minden feladatot. A nálunk dolgozó embereknek nem az a feladatuk, hogy a szakmai, technológiai fejlődést folyamatosan nyomon kövessék. Ez a vezetőség dolga. Munkatársaink a meglévő vagy bevezetésre kerülő technológiákat sajátítják el, használják minél magasabb szinten, profin, folyamatosan tanulva, fejlődve benne. Mert mindig van újdonság, mindig lehet tanulni valamit. Büszkék vagyunk arra, hogy a nálunk dolgozó munkatársak 90%-a itt kezdte a szakmát, itt szerzett gyakorlatot, szakmai tudást, és lojális is maradt hozzánk. Gárdánk nem változik folyamatosan, a szakmai tudást, hűséget megbecsüljük. Ügyfeleinkkel „együtt élve”, közösen oldjuk meg a feladatokat. Elértük a vállalkozásunk optimális méretét, ennél nagyobbra már nem szeretnénk nőni. Amikor egy gépet vásárolunk, nem a termelőegységek számát növeljük, hanem a meglévőt egy korszerűbbre cseréljük.

MIKOR JÓ A NYOMAT?

Amikor a kollégák nem biztosak a dolgukban, és a döntés felelősségét rám hárítanák abban a kérdésben, hogy egy munka minősége megfelel-e,



általában ezt a feleletet kapják tőlem: „Ha te megvennéd, fizetnél érte, akkor nyomtatható az anyag. Abban az esetben, ha a megrendelő minőségi kifogással visszahozza a terméket, és igaz van, akkor neked kell kifizetni.” Sok esetben többször is legyártunk egy terméket, mert a megrendelőhöz hibás anyag nem kerülhet, a jó hírnévünk többet ér. Ezzel egy önálló, felelősségteljes gondolkodás és döntésképeség alakult ki a csapatunk tagjaiban és a minőségigényes munkák megrendelői ragaszkodnak hozzánk.

AZ ÜZLET NEM VÉRSZERZŐDÉS

A vevőink többsége azokat a munkákat hozza hozzánk, ahol rendkívül fontos, hogy időre, pontosan és minőségi kompromisszumok nélkül ké-

szüljön el a megrendelés. Egy munkakapcsolat addig működik, amíg mindkét fél elégedett az együttműködéssel. Ha ez a kapcsolat sérül valamelyik fél részéről, például a vevőnek nem éri meg a minőséget megfizetni vagy nekünk nincs arányban a befektetett munka és a fizetség, nem szabad folytatni az együttműködést. Minőséget szolgáltatva, korrekt munkáért korrekt fizetséget várunk.

NYERŐ AZ UV

Az oldószeres nyomtatási technológia kezdetben teljesen kielégítette a megrendelők igényeit, majd kivágó berendezés és az UV-technológia bevezetésével bővült a kínálatunk. Sok esetben az oldószeres nyomtatóval előállítható termé-





kek is gyorsabban és kényelmesebben kivitelezhetők, így a nyomtatási feladatok jelentős része átcsoportosult az UV-gépekre. Az alapanyagok minősége egyre nagyobb jelentőséget kapott. Az első benyomás, a cég imázsának megjelenítése, nem hagyhat kívánnivalót maga után. Amennyiben a megrendelő olyan megoldást szeretne, ami az igényeit nem megfelelően szolgálja ki, felajánljuk a szakszerű megoldást, ha elfogadja, mi kivitelezük, ha nem, akkor nem vállaljuk el. Csak olyan megvalósítást vállalunk be, amire garanciát is adhatunk.

SZOKATLAN MEGRENDELÉSEK

Az alapötlettől a teljes megvalósulásig megoldást kínálunk megbízóinknak. Sok különleges feladatunk van, tavaly például olyan árukiadó

automata installációt készítettünk, amin változó színű LED-világítású szívószálakkal díszített üvegek tették izgalmasabbá a látványt. Volt olyan munkánk is, amikor egy élelmiszerláncolat számára készítettünk tablettel felszerelt piknikkosarakat papírból, amivel az áruházban végezhetek véleménykutatást és felmérést, aminek adatait felhő alapú rendszerben tároltuk és elemeztük. A feladat az ötlettől a nyomdai kivitelezésen át a marketingadatok elemzéséig tartott és nagyon élveztük a kivitelezés sokszínűségét és a komplett rendszer megvalósítását. Padlószőnyegeket, bútorokat is készítettünk a tervezéstől a kihelyezésig.

Fejlesztettünk olyan programot egy selfboxszal, ahol a facebookon is megoszthattak a partnerünk ügyfelei a beállított háttér előtt készült képet.



A DIVATOS MEGOLDÁSOKTÓL A SAJÁT FEJLESZTÉSEKIG

Az ügyfeleink egy része ismeri a trendeket, és vannak, akik végfelhasználók, és tőlünk várják az ötleteket és az újdonságokat. A megrendelőktől sok olyan igény is felmerül, hogy egyedi, más által még nem alkalmazott újdonságot eszeljünk ki. Az összes fejlesztésünk olyan, amiben minden összeillik a teljes rendszerben, mert az egész promóciós folyamatot átlátjuk, ezért gyorsak, pontosak és hatékonyak tudunk lenni.

BERUHÁZÁSI KONCEPCIÓ

Nálunk minden gép beszerzésénél a stabilitás és a megbízhatóság a fő szempont. A Colorado vásárlásánál fontos szempont volt az is, hogy az Arizona gépünkre egyre több munka került át az oldószeres vinyl nyomtatókról a gyors átfutás és kiváló nyomatminőség okán. Az UV-technológia lehetővé teszi, hogy azonnal feldolgozható legyen a nyomat, amivel értékes órákat, esetleg napokat is nyerünk. Az új Colorado a géltechnológia segítségével gyorsan és megbízhatóan dolgozik, az egyedi szárítási technológiának köszönhetően garantáltan csíkmentes nyomatokat produkálunk. Az eddig megszokott egyensúly az előkészítés és nyomtatás kivitelezési ideje kö-

zött a nyomtató számára kedvezőbb irányba változott: kevesebb időt vesz igénybe a nyomtatás, mint a prepress műveletek.

MIÉRT ÉPP A COLORADO?

Az új gép beruházásánál fontos szempont volt, hogy gazdaságosan tervezhető legyen a gyártás, a szerviz és minél egyszerűbb legyen a kezelhetőség. Ráadásul az sem baj, ha valami új, úttörő technológia a piacon, ne mi fussunk a versenytársak után, hanem ők kezdjenek a mi beruházásainkon elgondolkodni. A gép teljesen beváltotta és kielégített ezeket a követelményeket. A magas nyomatminőség és karcállóság, ami megspórolja a laminálást mint felületvédelmet, és az hogy ha mégis laminálni szeretnénk, akkor a monomer laminálófólia is tapad az UV-gél festékre, gazdaságosabbá tette a gyártást. Kiemelnénk, hogy a clickdíjas szervizszolgáltatás, amit a Canon kínált mellé, egy olyan szolgáltatás, amit már évek óta keresünk a gébeszállító partnereknél, de valahogy mindig csak az egyeztetés terén maradt a dolog. A Canon által vezetett szolgáltatás viszont annyira újszerű ezen a területen, hogy elnyerte és teljesen eltalálta ezt az igényünket, egy négyzetméterárba beépíthető fix költségként jelentkezik mint szervizdíj, egyéb szervizköltséget nem generál.

