

A RIGO Kft. Birminghamben

Faludi Viktória

A RIGO Kft. alaptevékenységében a szerzőszámgyártást határozta meg, de kezdetekben ez a profil teljesen heterogén képet mutatott. 1993-ban egy üzleti ajánlat alapján megkezdődött a kft.-nél a könyvkötőgépek gyártása. E gyártás volumene fokozatosan növekedett. 1995-ben, a könyvkötőgép gyártásban egy újabb piaci lehetőség nyílt meg a cég számára, ami franciaországi export lehetőséget hozott. Könyvkötőgépeiket az észak-magyarországi régió által meghirdetett innovatív technológiai és termékfejlesztési pályázat felhívására benevezték, és a Debreceni Akadémia Bizottság innovációs nagydíját a cég által kifejlesztett LAMIBIND könyvkötőgép család nyerte el. Továbbá 2007-ben a cég megkapta a Perfect Binder 420 sajátfejlesztésű könyvkötőgépért a Magyar Minőség Háza díját, illetve Kiváló Termék Nagydíjban részesült ugyanebben az évben. Információink szerint a RIGO Kft. az egyetlen magyar tulajdonban lévő kiállítója az Ipex-vásárnak.

Mit várnak a kiállítástól?

Mint neves nemzetközi szakirányú kiállítás, az Ipex nyomdaipari vásár is felfogható alapvetően a „nemzetközi viszonylatú megméretetés színterének”, ahol a többi kiállító céghez hasonlóan a RIGO Kft. is készül bemutatni legújabb fejlesztéseit, újdonságait meglévő és leendő partnereinek. A vevői igények folyamatos és rohamszerű fejlődése készteti a termelővállalatokat termékkínálatuk bővítésére, kiszélesítésére. Célirányosan a kiállítás alkalmából kívánjuk legújabb fejlesztésű termékeinket, gépeinket a vásáron kiállítani, többek között a mára oly keresett és közkedvelté vált PUR ragasztási, könyvkötési technológiát, mely berobbant a könyvkötészeti iparágba. Ezen túl további újdonságok is láthatóak lesznek, ha ellátogatnak standunkra (19-es csarnok, E791-es stand).



FOTO: RIGO KFT.

Perfect Binder 420 zárt PUR technológiával

Milyen külföldi kiállítói tapasztalataik vannak?

Büszkén mondhatjuk el magunkról, hogy cégünknek ez idáig minden évben sikerült közvetlenül, saját kiállítói standdal vagy közvetve viszonteladó partnereinken keresztül eljutni a világ valamennyi részén megrendezett nemzetközi és/vagy helyi nyomdaipari kiállításokra. Beleértve Európa országait, Kínát, az Amerikai Egyesült Államokat, Dél-Amerikát. Az egyes piacok sajátosságait figyelembe véve a tapasztalatok sokszor igen vegyes képet mutatnak. Természetesen a kiállítások eredményességét nagyban befolyásolja a világgazdaság alakulása is. Az utóbbi időben, a pénzügyi válság kibombanását követő időszakban nem számolhatunk be hasonló pozitív tendenciáról, mint az ezt megelőző években. A gazdasági hanyatlás elérte ezen iparágat is, mely nem csak a kiállításokon megjelenő cégek számában mutatkozik meg, hanem a kiállításra kilátogatókéban is. Ez évről évre egyre kevesebb. Ennélfogva a kiállítások után realizálható, realizált üzletek száma is lecsökkent. Ezen kedvezőtlen hatásra az egyik lehetséges válasz a folyamatos és dinamikus fejlesztés, melyet a RIGO Kft. is felismert, és ennek megfelelően újdonságokkal is fogunk szolgálni az Ipex-vásáron.



FOTÓ: RIGÓ KFT.

Lamibind 340

Gépeladásaik milyen arányban irányulnak külföldre?

Miután cégünk a nyomdaipari gépek gyártásánál sajátos múlttal rendelkezik, miszerint kezdetben egy francia LAMIREL, majd a francia cég felvásárlását követően egy amerikai FELLOWES multinacionális vállalatnak gyártotta a könyvkötőgépeket, így eladásaink 100%-ban külföldre irányultak. Majd az amerikai cégnek a könyvkötőgép-értékesítés piacáról történő kivonulását követően a RIGÓ Kft. kezébe került vissza az eladás joga. Ezzel együtt sikerült szinte teljes egészében a két cég értékesítési hálózatát „megörökölni”. A fentiek miatt is a mai napig gépeladásaink mintegy 95%-ban a külföldi piacok felé irányulnak, ami egyrészt sokkal nehezebb feladat, mind az eladások lebonyolítását, az azt követő menedzselését tekintve, mind a piacok sokszínűségét, a vevői igények sokrétűségét figyelembe véve, hiszen nemzetközi viszonylatban a versenyhelyzet sokkal kiélezettebb. A magyar nyomdaipari sajátosságok miatt sem jelentős a hazai értékesítés volumene, természetesen nagy sajnálatunkra.

A vásárra milyen újdonságot visznek?

Ahogy már a fentiekben is szó esett róla, a RIGÓ Kft. is be szeretné mutatni legújabb fejlesztését, a Perfect Binder 420 teljesen automata könyvkötőgép zárt PUR ragasztási technológiával ellátott változatát, illetve terveink szerint kiállításra kerül ugyanezen gép – Perfect Binder 420 –

nem automata, „manuális” funkciókkal ellátott normál hot-melt technológiájú változata is. Ezek mellett természetesen kiállításra kerül a komplett gépcsalád hagyományos tagjaiból is néhány, azzal a kiegészítéssel, hogy azokban a gépekben is lesznek új, eddig még nem igazán ismert újdonságok, újszerűségek. De ha lehet illet mondani, nem szeretnénk mindent elárulni, mindenkit szeretettel várunk a standunkon, ahol lehetőség nyílik a teljes paletta megtekintésére, megismerésére.

Berendezéseik tervezésénél milyen szempontokat tartanak elsődlegesnek?

Túlzás lenne azt állítani, hogy egy a cégünkhöz hasonló méretű és adottságokkal rendelkező vállalat képes egy iparágban minden egyes piaci szereplőt teljes mértékben kínálatával kielégíteni. Mégis cégünk a nyomdaiparban mintegy húszéves tapasztalatával mindig azon fáradozott, hogy kínálatával lefedje a piaci szereplők egy bizonyos részét – gondolunk itt a kisebb és közepesebb nyomdákra, digitális stúdiókra. Sokszor ez a feladat sokkal komplexebb, hiszen ha vesszük a tömeggyártásban tevékenykedő több tíz- vagy százezres példányszámmal dolgozó nagy nyomdákat, azok igénye kevésbé speciális. Ezért számunkra nagyon fontos szempont az egyediség, ár-minőség arány, eladhatóság, tartósság, megbízhatóság, modern technológia alkalmazása.

Adtak-e el már gépet szakvásáron vagy a kiállításon teremtett üzleti kapcsolat révén?

Természetesen igen, több esetben is, mikor például egy vásár után a vevőnk megrendelt 10 darab gépet egyszerre. Szerencsére soha nem kellett a kiállított gépeket a kiállítást követően huzamosabb ideig raktározni, pár napon belül megtörtént elszállításuk.

Vásároltak-e már a szigetországból gépet Önöktől?

Igen, mivel a szigetországból is rendelkeznénk értékesítő partnerrel.

A nemzetközi vagy kifejezetten az angol piacot célozzák a birminghami részvétellel?

Mindkettőt, mivel tovább szeretnénk növelni értékesítési volumenünket Nagy-Britanniában, illetve nemzetközi kiállításról lévén szó, várjuk a világ bármely pontjáról érkező meglévő és leendő értékesítő-felhasználó partnereinket.