

# Komplett vállalatirányítási rendszerek nyomdák számára

Halász Gábor

**A hazai nyomdaipar, mint ismeretes, nem tartozik az informatikailag legjobban ellátott iparágak közé. Jellemzőek az egyedi fejlesztések, illetve kisebb ún. „szigetrendszerek”, amelyek az üzleti folyamatoknak csak bizonyos részeit fedik le informatikai szempontból. A Datorg Team Kft. a Microsoft Dynamics NAV rendszerrel integrált PrintVis terméket honosította, komplett megoldást nyújtva ezzel a közepes, illetve nagyobb nyomdák számára.**

Az integrált vállalatirányítási rendszerek a nyolcvanas évek elején kezdtek elterjedni az informatikai piacon. Korábban a nagy- és középvállalatok elsősorban egyedi fejlesztéseket rendeltek meg a számítástechnikai tanácsadó vagy szervező cégektől. A szoftverházak az ilyen „pilot projektek” kivitelezése során egyre több iparági tudást gyűjtöttek, és az informatikai technológia fejlődésével kialakultak a standardizálás feltételei. Ez azt a felismerést jelenti, hogy a beszerzési, raktározási, könyvelési vagy termelési folyamatok jelentős hasonlóságot mutatnak különböző profilú cégeknél is.

Így a tőkeerős – elsősorban nyugat-európai és amerikai – szoftverházak megjelentek az első vállalatirányítási (ERP) rendszerekkel, amelyeknek fejlesztése során azt a célt tűzték ki, hogy mind több vállalati folyamatot képezzenek le az informatika nyelvére, és ezeket integrálják is. Ez pl. azt jelenti, hogy egy kimenő vagy bejövő számla adatai automatikusan felkerülnek a könyvelésbe vagy egy lezárt gyártási projekt adataiból egy gombnyomásra készíthető utó kalkuláció.

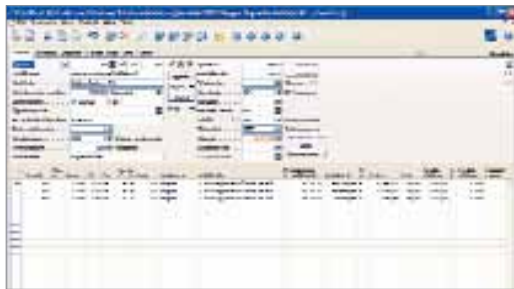
A következő lépés az iparág-specifikus megoldások megjelenése volt. Amikor ugyanis egy ERP-rendszert ugyanazon iparág több vállalatánál vezették be, akkor megint tapasztalható volt olyan folyamatbéli hasonlóságok, amelyeket érdemes összeszedni egy csomagba. Ezek a megoldások egyrészt lerövidítették a bevezetés időtartamát, másrészt pedig jelentősen csökkentették a szoftvertermék árát. Ez érthető, ha figyelembe vesszük, hogy egy vállalatirányítási rendszer beke-

rülési költségeinek közel 60%-a tanácsadás és testre szabás.

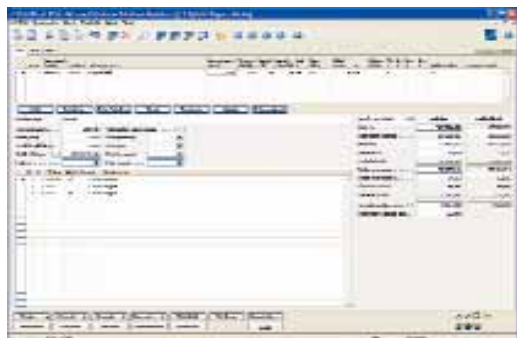
A legkülönbözőbb iparágakban fejlődtek ilyen megoldások, az autóiipari beszállítóktól kezdve az áramszolgáltatókig és az erdőgazdaságokig. A nyomdaipar azonban mintha kimaradt volna ebből – emelte ki KunLászló, a Datorg Team Kft. nyomdai termékmenedzsere, utalva cégének felmérésére, miszerint hazánkban nincs olyan nyomda, amelyben standard vállalatirányítási rendszer kompletten és integráltan támogatná a pénzügyi, logisztikai és termelési folyamatokat.

Ebben talán az is közrejátszhatott, hogy sokréteűek és bonyolultak az ajánlatadáshoz készítendő kalkulációk, illetve a különböző nyomdagépek kapacitásait számos paraméter alapján kell tervezni. Az elmúlt három-négy évben ugyanakkor Nyugat-Európában azt lehetett tapasztalni, hogy a nyomdaspecifikus programcsomagok (MIS-rendszerek) ugrásszerűen elterjedtek. Elsősorban német, holland és skandináv szoftverházak jóvoltából már olyan megoldások is vannak a piacon, amelyeknek több mint száz nyomdai referenciájuk van.

A Datorg Team Kft. mint a Microsoft kis- és középvállalatok számára fejlesztett piacvezető vállalatirányítási rendszerének, a NAVISION-nak (Microsoft Dynamics NAV) hazai hivatalos viszonteladója, az ehhez a termékhez fejlesztett PrintVis nyomdai megoldás terjesztése mellett döntött, amely a dán NOVAVISION szoftverház programcsomagja.



PrintVis: Árajánlat-készítés általános adatai



*PrintVis: Áránlat-készítés részletes adatai*

A PrintVis a nyomdai előkészítési, a nyomási, valamint a nyomdai utómunkálatok terén kínál minden terméktípushoz használható, komplett ERP/MIS vállalatirányítási megoldást. A PrintVis a skandináv országokban piacvezető a közepes és nagy nyomdák szegmensében, az 50-től 200 főig terjedő kategóriában.

A PrintVis az egyik legszélesebb funkcionalitással rendelkező nyomdai szoftver Európában. Előnyei között említhető, hogy standard JDF interfész van az összes vezető nyomdagéphez, támogatja a kalkulációs, a nyomdai előkészítő, a beszerzési, értékesítési, raktározási és ütemezési folyamatokat és a teljes termelést. Egy ilyen projekt bekerülési értéke 20–50 millió forint közé tehető, ez a szükséges hardver-, adatbázis-kezelő és HR-rendszert is tartalmazza, magyar nyelven.

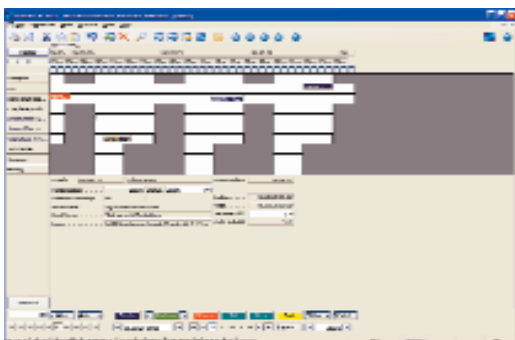
A termék kifejlesztése több mint hét évig tartott Microsoft platformon, és a jövőben is a Microsoft-fejlesztésekkel együtt fog tovább bővülni. A PrintVis vezető szerepet tölt be technológiai szempontból is, melybe beletartoznak a JDF-fejlesztések, a CIP4 konzorcium irányelveinek megfelelően. Ez is biztosítja, hogy a rendszer a jövőben is piacvezető lehessen, kihasználva a Microsoft-család tagságának előnyeit.

A PrintVis saját webes eszközkészlettel rendelkezik, amely többek között lehetővé teszi, hogy a vevő az interneten keresztül elérhesse a megrendelt munkákat. A nyomda saját értékesítői is hozzáférhetnek az ajánlatokhoz, miközben úton vannak, illetve a beszállítói lánc számára is lehetőség van az idő- és költségtakarékos internetes elérésre. Komplett ügyfélkapcsolat-kezelés (CRM), az Outlook-naptárral való integráció, gyártási költségszámítás (elő- és utókalkuláció), az egyes munkák részletes, valósidejű pénzügyi elemzése is a rendszer integráns részét képezik. A PrintVis

több mint húsz standard statisztikát készít, és a menedzsment saját kereszthivatkozásai alapján egyedi statisztikákat hozhat létre, amelyeknek eredményeit folyamatosan látja a képernyőn.

Talán legnagyobb előnye az összes piacon található nyomdai megoldáshoz képest, hogy szervesen integrálva van a NAVISION ERP rendszerrel. Ez azt jelenti, hogy a fejlesztés során a NOVA-VISION cég tudatosan integrálta a NAVISION standard funkcióihoz a nyomdaspecifikus modulokat. Így sikerült kiiktatni az esetleges átfedéseket, és a nyomdák vállalati folyamatainak optimális informatikai leképezése valósítható meg.

A megoldás standard bevezetési módszertana lehetővé teszi, hogy egy átlagos projekt 30-40 tanácsadási nap igénybevételével sikeresen befejeződjön. Ez a kiválasztásnál nagy előnyt jelent, hiszen – habár a menedzserek, tulajdonosok közül egyre többen ismerték fel az integrált szoftvermegoldások előnyeit (naprakész adatok, tervezhetőség, átláthatóság) – egy termelő cég ma még háromszor is meggondolja, hogy egy szoftvert vásároljon vagy egy gépbe ruházzon be.



*PrintVis: Gyártástervezés Gantt diagrammal*

Ami a kisebb méretű nyomdák piacát illeti, a Syogra nevű német nyomdai szoftver is magyarításra került, amely az árkategóriájához képest (kompletten 8–20 millió forint) sok funkciót tartalmaz, és szintén a Microsoft-termékektől megszokott felülete van. Ebben a szegmensben említendő a Heidelberg cég MIS-rendszere, a Prinect, amely szintén alternatívát nyújt a több nyomdánál még ma is használt egyedi fejlesztésekhez.

A nyomdai szoftvermegoldások a GVOP-pályázatok által támogatott projektek közé tartoznak, így várhatóan a jövőben ez az iparág is felzárkózik az informatikai ellátottság szempontjából vezető szegmensek közé.