
Fontosabb gazdasági események

Deficitgondok

Az Európai Bizottság legújabb közleményében azt javasolta, hogy az Európai Unió indítson deficiteljárást Lengyelország, Románia, Litvánia és Málta ellen is. Ebből láthatjuk, Románia körül is kezd szorulni a hurok. Ennek értelmében nem elég az ígélet, hanem az Európai Unió gyakorlati intézkedéseket vár Romániától a román költségvetési deficitrel kapcsolatban.

A deficiteljárásokat az EU felülvizsgálhatja: Magyarország és számos más állam hiányrendezésének határidejét két évvel kitolták 2011-re. Lengyelország 2012-ig, Málta az idei év végéig kapott haladékat. Ám az említett országok mellett, Brüsszel megítélése szerint, Írország, Görögország, Franciaország, Spanyolország és Nagy-Britannia is magas deficittel küzd. Ha a dolgokat Románia rendbe akarja tenni, akkor az IMF hitelkeretére van utalva. A múlt hónapban kapott egy több részletben érkező, összesen 20 milliárd eurós támogatást a szervezettől és az EU-tól. Ennek következtében, ahogy azt Magyarország vagy például Lettország esetében is láthattuk, a román politikai vezetők is kénytelenek lesznek teljesíteni az uniós elvárásokat. Nem véletlenül hangzott el a hazai elektronikus médiában az, hogy az EU-nak megvannak az eszközei arra, hogy Romániát cselekvésre ösztönözze.

Válságban is szaporodnak a milliomosok

A Merrill Lynch befektetési bankcsoport és a Capgemini pénzügyi tanácsadó cég évente elvégzett globális vagyonfelmérésének idei, 12. kiadása szerint jelenleg 10,1 millió azoknak a száma a világon, akiknek 1 millió dollárnál nagyobb, nem ingatlan jellegű, befektethető pénzvagyonuk van.

A globális hitelválsággal dacolva - elsősorban a felzárkózó gazdaságok rendületlen teljesítményétől hajtva - 6 százalékkal 10 millió fölé emelkedett a dollármilliomosok száma a világon. Az e kategóriába tartozók összvétele még a milliomosok számánál is gyorsabban, 9,4 százalékkal emelkedett, és elérte a 40 700 milliárd dollárt; ez az Egyesült Államok éves hazai össztermék-értékének több mint háromszorosa. Számszerűleg még mindig az Egyesült Államokban él a legtöbb dollármilliomos, ám az itteni gyarapodási ütem messze elmarad a nagy felzárkózó gazdaságokban mérttől. A kimutatás szerint tavaly 3,03 millió volt az amerikai dollármilliomosok száma, 3,7 százalékkal több az egy évvel korábbi 2,92 milliónál.

Indiában ugyanakkor 100 ezerről 123 ezerre, vagyis 23 százalékkal, Kínában 345

ezerről 415 ezerre, több mint 20 százalékkal, Oroszországban 119 ezerről 136 ezerre, tehát 14,4 százalékkal emelkedett a dollármilliomosok tábora.

A szuper gazdagok egyéni összvagyonának több mint a fele mindazonáltal még Amerikára és Európára jut: az előbbiben 11 700, az utóbbiban 10 600 milliárd dollár volt a milliomosok mozgósítható tőkéjének értéke.

A Merrill Lynch befektetési bankcsoport és a Capgemini közös felmérésének prognózisa szerint a világ milliomosainak pénzvagyona 2012-re 59 ezermilliárd dollár fölé emelkedik, és ennek akkor már valamivel kevesebb mint a fele jut Amerikára és Európára, a fennmaradó rész zömén Latin-Amerika és Ázsia osztozik majd. A luxusfogyasztásban azonban a felzárkózó gazdaságokban élő milliomosok már most lekörözik a gazdag országokban élőket.

A jelentés szerint a Ferrari luxusautó-gyártó eladásai az ázsiai-csendes-óceáni térségben tavaly példátlan mértékben, 47,2 százalékkal nőttek, közel-keleti értékesítése pedig 32,3 százalékkal, miközben az amerikai forgalmazás százalékos növekedése az egymásjegyű tartományban maradt. A luxusjacht-ipar fő piaca ma már Oroszország: a jelentésben idézett iparági szakértők szerint a 60 méternél hosszabb magánhajók legalább 20 százalékát oroszok vásárolják. Ezzel az orosz jachtvásárlók aránya nagyobb bármely más országbeliéknél, beleértve az Egyesült Államokat.

Roman Abramovics, a londoni Chelsea futballklub milliárdos orosz tulajdonosa, tavalyi brit sajtóbeszámolóik szerint Hamburgban építteti állítólag 200 millió fontért az Eclipse nevű, 170 méter hosszú hajót, amely a világ legnagyobb magánjachtja lesz.

Cégbírósági igazolás benyújtása

A felfüggesztett tevékenységű cégek július 17-ig kell benyújtsák a Megyei Közpénzügyi Igazgatósághoz a cégbírósági igazolás másolatát arról, hogy nem működnek. Ezzel mentesülnek a könyvviteli jelentések leadásának kötelezettsége alól. Az Országos Adóhatóság (ANAF) július 17-től más feltételekhez köti ezt a mentességet, és ezért adott egy hónapos határidőt az érintetteknek a szükséges iratok beszerzéséhez. A május elseje előtt ideiglenesen beszüntetett cégek megőrizhetik státusukat, ha megfelelnek a kritériumoknak, a július 17. előtt benyújtott kérvényeket az érvényben lévő rendelkezések szerint bírálják el.

Intézményesíteni a fűszerpaprika termesztését és értékesítését

Régóta dédelgetett vágya az Arad Megyei Magyar Gazdák egyesületének, hogy intézményesített módon megszervezze a fűszerpaprika termesztésének és értékesítésének komplex folyamatát. Úgy néz ki, a régi ötlet megvalósítása kimozdulhat a holtpontról, mivel a Fazekasvarsándon gazdálkodó Csipkár Imre fel-

vállalta a fűszerpaprika program Arad megyei irányítását. A kitűnő gazdálkodó a feleségével és Kocsik József AMMGE-elnökkel Szegeden jártak, ahol Kovács Máriaival, a Csongrád Megyei Mezőgazdasági és Iparkamara főmenedzserével megállapodtak abban, hogy támogatják a fűszerpaprika programnak pályázati támogatással történő megvalósítását Arad megyében. A Kamara és az Egyesület által közösen megszervezendő programnak nagy esélye van EU-s pályázat elnyerésére. Amíg a pályázat készül, Csipkár Imre kapcsolatfelvétel céljából végigjárja a fűszerpaprika-termesztő hagyományokkal rendelkező településeket, ahol egyeztetik a fóliasátorban termesztendő, hajtattott fűszerpaprikafajta termesztési technológiájának a honosítási, a jövő évben beindítandó termesztés szakmai, gazdasági kérdéseit. Az érdeklődőknek bármilyen kérdésben, beleértve a nyersen történő felvásárlási árat is, kézzelfogható adatokkal szolgálnak. A fűszerpaprika-termesztésben történő együttműködési szerződést az Egyesület és a Kalocsai Fűszerpaprika Kutató Központ képviselői július 11-én írják alá. Akitet komolyan érdekel a szerződéses alapon történő fűszerpaprika-termesztés, bővebb tájékoztatáshoz juthatnak Aradon, az AMMGE Episcopiei utca 32. szám alatti székházában vagy a 0257/254-605-ös telefonszámon.

Csökken a búzatermés

Romániában idén az aszály miatt alacsony lesz a búzatermés, legalábbis erre számít a Romániai Mezőgazdasági Termelők Országos Szövetsége. Az érdekvédelmi szervezet becslése szerint ebben az évben a búzatermés a tavalyi 7 millió tonnáról 4 millió tonnára eshet vissza a nagy szárazság miatt. Viorel Matei, a szövetség elnöke azonban a Mediafax hírügynökségnek azt mondta, hogy nincs ok pánikra. A sütőiparnak ugyanis országosan mintegy 2,2 millió tonnára van szüksége, vetőmagnak pedig 800 ezer tonnát kell felhasználni, tehát így is marad körülbelül egymillió tonna felesleg. Hasonló mértékű csökkenést jósol Adrian Rădulescu, egy másik érdekvédelmi szervezet, a Romániai Mezőgazdasági Termelők Ligájának elnöke is, szerinte 4,5 millió tonnára esik vissza a termés.

Világbanki vélemények

A fejlődő-felzárkózó országokban idén várhatóan 363 milliárd dollár lesz a nettó magántőke-beáramlás, a tavalyi 707 milliárd dollár és a 2007-es 1,2 billió dolláros rekord után, olvasható a Világbank legújabb előrejelzésében. Az európai és a közép-ázsiai fejlődő-felzárkózó országoknak átlagosan 4,7 százalékos GDP-csökkenést jósolt a Világbank erre az évre, a jövő évre pedig körülbelül 1,6 százalékos növekedést valószínűsített. A Világbank is rontja átfogó világgazdasági előrejelzését: a visszaesés meg fogja közelíteni a 3 százalékot, legalább 2,9 százalékos mínusz várható az április-

ban várt 1,7 százalékos romlás helyett, és a világgazdaság növekedésére az átlag szintjén csak jövő év folyamán lehet számítani. Korábban a Nemzetközi Valutaalap (IMF) illetékesei is szóltak az ideai előrejelzések lefelé módosításának szükségességéről. Az IMF áprilisban a világgazdaság 1,3 százalékos visszaesését valószínűsítette erre az évre. Ám jövőre már javulhat a helyzet: az IMF első vezérigazgató-helyettese, John Lipsky azt mondta, hogy az IMF a következő várhatóan július 7-én megjelenő globális előrejelzésében valószínűleg felfelé módosítja a világgazdaság jövő évi növekedésére szóló előrejelzését az áprilisban jóslott 1,9 százalékos pluszról. Az új világ-előrejelzése a Világbank által megjelenített térségi előrejelzéseiben olvasható. Eszerint a fejlődő-felzárkózó térségek átlagosan 1,2 százalékos GDP-növekedésre számíthatnak idén, miután tavalyelőtt átlagosan 8,1 százalékkal, tavaly 5,9 százalékkal gyarapodtak. Kína és India nélkül számolva azonban a Világbank szerint átlagosan 1,6 százalékos visszaesés várható a fejlődő-felzárkózó országokban.

Képzés vállalkozóknak

A Kárpátia Magyar - Román Kereskedelmi Kamara Methods - Tran-Syl tudástranszfer című workshopot szervezett vállalkozók számára. Az Iparfejlesztési Közalapítvány részéről Szódi Sándor minőségszakértő rendkívül értékes előadást tartott Minőségügyi ismeretek címmel. Beszült a vállalat önértékeléséről, a minőségi díjakról, a jövőbeni szándékokról.

Egy cég, ha versenyképes akar maradni, érdekelt saját tevékenységének értékelésében, jövőképeinek megalkotásában, a versenytársak megismerésében. A siker alapvető feltétele a kiváló minőség biztosítása. A cégnek nemcsak a termékét vagy szolgáltatását kell minőségi szempontból értékelnie, hanem a céget mint szervezetet is. Bizonyos kritériumok alapján meg kell határozni (nemzeti vagy nemzetközi) erős és gyenge pontjait, a fejlesztési területeit. A szervezetnek lehetősége van az európai minőségi díj követelményeinek megfelelő értékelésére. Hogyan valósítható meg a szervezet értékelése, milyen minőségi díjak léteznek az európai országokban - ezzel kapcsolatban nyújt értékes információt Szódi Sándor.

A minőséget megközelíthetjük az előállítás felől: jelenti a követelményekkel való egyezést (Crosby 1978), de a fogyasztó szempontjából is lehet értelmezni. Deming szerint a fogyasztó határozza meg az általa megállapított jellemzők és fokozatok alapján. Garvin szerint a minőség örömszerzést jelent a vevő számára, tehát a vevőközpontúság érvényesül. Általános vélemény, hogy akkor lehet egy cégen belül minőségi stratégiát alkalmazni, ha ismerjük a vevő elvárásait.

Az önértékelés a szervezet tevékenységének, módszereinek és eredményeinek rendszeres összehasonlító felülvizsgálata, meghatározott szempontok alapján. Fontos, mert segít meghatározni azokat a pontokat, melyre építeni lehet, mellyel

meg lehet ismerni a fejlesztendő területeket. A szervezet önértékelési modellje az EFQM modell (Európai Kiválóság Modell), mely 9 kritérium alapján 2 nagy területre tagolódik: az adottságok és az eredmények kritériumcsoportra. Pontszámában azonos súlyúak, 500-500 pontot érnek. Az adottságok a következő elemeket tartalmazzák: emberi erőforrások, politika, stratégia és partnerkapcsolatok. Választ keres arra a kérdésre, hogy a szervezet hogyan éri el az eredményeket, továbbá azt vizsgálják, hogy mit tesz a szervezet. Az eredmények csoportjába tartoznak a munkatársi eredmények, a vevő és társadalmi hatás eredményei is. Arra keresnek választ, hogy hatékony-e a szervezet működése, és vizsgálják, mit ért el a szervezet. Fontos szerepet tulajdonítanak a vevő véleményének, elégedettségének (a szervezetről, a termékről vagy szolgáltatásról, az értékesítési lehetőségekről). Mutatók alapján elemzik a vevői elégedettség eredményeit: a szervezetről kialakított általános képet, a reklamációk számát, a reklamációk kezelési módját. Hasonló fontosságot tulajdonítanak az alkalmazottaknak, azok véleményének: mennyiben vonják be őket a teammunkába, milyen gyorsan válaszolnak a dolgozók kérdéseire. A társadalmi hatással kapcsolatos eredményeknél figyelembe veszik a közösséggel való kapcsolattartást, azt, hogy mennyiben vesznek részt a közösség életében, illetve a sajtóvisszhangot. A vállalat számára az önértékelés tükörbenévezést jelent, mert tisztázza maga számára is, hova akar eljutni. A cég jövőképeinek megfogalmazása mozgósító jellegű, növeli a versenyképességét.

A minőség fejlesztésére először Japánban gondoltak. Az 1950-ben kialakított Deming-díjjal jutalmazták a kiváló teljesítményt elért vállalatokat, csoportokat. A múlt század 90-es éveiben hozta létre az Európai Minőségirányítási Alapítvány az Európai Minőség díj alapját megteremtő EFQM Üzleti Kiválóság modellt. Nem lehet egyenlőségjelet tenni az EFQM modell és az ISO szabvány követelményei közé. Az ISO nem kéri a vevői és a dolgozói elégedettség bemutatását, mint ahogy az erőforrások menedzselését sem követeli meg. Az EFQM modell elősegíti a szervezetet, hogy különböző szempontok alapján számba vegye a szervezetet, a kiválóság irányában történő haladásra ösztönzi. A világ több mint 50 országában alapítottak Nemzeti Minőség díjat. Magyarországon 1996-ban alapította a miniszterelnök a magyar Nemzeti Minőségi díjat, melyre termelő-, szolgáltató vállalatok, később egészségügyi, oktatási intézmények is pályázhatnak. A Nemzeti Minőségi Díj az európai minőségi díj követelményeinek megfelelő önértékelésre vonatkozik. Az értékelés legfontosabb pontjai a minőségirányítás alapelveire épülnek: 1. a vevőközpontság, 2. a folyamatos fejlesztés és 3. a dolgozók bevonása a fejlesztésbe. A pályázatokat független minőség értékelők elemzik. Visszajelzéseik objektív képet adnak a szervezet egészéről. Szódi Sándor minőségszakértő szerint Romániában is meg lehetne hirdetni a kiválóság minőségi díját. Létezik egy szándék az Erdélyi kiválóság díj létrehozására, melyet román és magyar vállalkozók pályázhatnak meg.

Vállalkozások nemzetköziesedése

2008. február 6-án Brüsszelben az Európai Bizottság Vállalkozási és Ipari Főigazgatósága hivatalosan is útnak indította az Enterprise Europe Network elnevezésű vállalkozásfejlesztési hálózatot. Az új hálózat a korábbi, szintén a Bizottság által támogatott Euro Info Központ és Innovation Relay Centre hálózatok tapasztalatára építve, szolgáltatásai összevonásával jött létre, egységesen magas színvonalú szolgáltatást nyújtva a kis- és közepes vállalkozásoknak. A hálózat 500 vállalkozásfejlesztési szervezetet tömörít, minden hálózati központ egy-egy kereskedelmi kamara, kormányügynökség, üzleti tanácsadó szervezet (nonprofit) részeként működik. A vállalkozások számára a legfontosabb előny az úgynevezett „no wrong door” koncepció érvényesítése a hálózat működésében: bárhol fordul a KKV a hálózat tanácsadóihoz, mindenütt egységesen magas színvonalú tanácsadásban részesül. A hálózat által nyújtott szolgáltatások:

A. A vállalkozások nemzetköziesedését, az uniós piacon való aktív részvételüket támogató szolgáltatások: információs rendezvények, cégre szabott tanácsadás, belföldi és külföldi üzletember-találkozók.

B. A technológiatranszferet, az innovációt és a KKV-k versenyképességének növelését célzó szolgáltatások: innovációs „brokerage eventek”, konferenciák, technológiatranszfer rendezvények.

C. Az európai uniós kutatás-fejlesztési keretprogramjában, az FP7-es pályázatokban való részvételt támogató szolgáltatások: nemzetközi partnerkeresés, pályázattíró rendezvények.

A gyakorlott vállalkozók könnyűszerrel felfedezhették, hogy ez az ajánlat előnyös lehet számunkra, ha mindazon előírásokat betartják, melyeket a program kitalálói, létrehozói megfogalmaztak.

* * *

Üzlet határok nélkül

A „Kárpátia” Magyar-Román Kereskedelmi és Iparkamara (MRKIK) 2006. március 10-én alakult Kolozsváron a Magyar kereskedelmi és Iparkamara kezdeményezésére. A vegyes kamara általános célja a Magyarország és Románia közötti gazdasági, kereskedelmi kapcsolatok ápolása, tagjai gazdasági érdekeinek előmozdítása. Célja továbbá, hogy a Romániában működő magyar tulajdonú cégek, illetve a magyar cégekkel kapcsolatban lévő romániai cégek számára szervezett formában biztosítson érdekvédelmet, komoly lobbierőt generáljon, illetve szolgáltatásaival szakmai támogatást nyújtson. A vegyes kamara a magyar és román nemzeti kamarai rendszerre is támaszkodik. A kamara ugyanakkor mindkét ország kis- és középvállalkozói számára értékes információkkal szolgál az adott ország gazdaságá-

val, üzleti szokásaival kapcsolatban, aktívan hozzájárul a partnerkapcsolatok fejlesztéséhez. A kamara szolgáltatásokat biztosít tagjai számára a megjelölt célok elérése érdekében. Ezt a kijelentést vette komolyan A „Kárpátia” Magyar-Román Kereskedelmi és Iparkamara jelenlegi elnöke, Radetzky Jenő, amikor Kolozsváron tartott sajtótájékoztatójára meghívta mind az Északnyugati Fejlesztési ügynökség területén levő romániai vállalkozókat, mind a jelen levő újságírókat, vegyenek részt az „Üzlet határok nélkül” rendezvényen.

Az eseményre 2009. június 10-11-én került sor a Székesfehérvári Gazdaság Házában, amelynek bevezető beszédében Radetzky Jenő, a Fehér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara (FMKIK) elnöke elmondta: A hazai piac szűkül, Románia piaca azonban jó lehetőségeket kínál. A feltűnően rövid várakozási folyamat után Románia az EU tagja lett, melyet figyelemre méltó gazdasági fejlődés követett: évi 8-10 százalékos gazdasági fejlődés. A kamara üzletfejlesztési programsorozatával üzletember-találkozókra, cégbemutakozásokra, gazdasági, kereskedelmi, üzleti információk megszerzésére kínál lehetőséget. Most, a világválság következtében, mindkét ország speciális problémával küzd. Most új gazdaságpolitika szükségeltetik, mely mindkét fél számára előnyös legyen. Nem az a cél, hogy csökkenteni kell a vállalkozók életterét. Nem célunk, hogy csökkentsük a környező országokkal való együttműködést. A világgazdaságnak nagy problémája, amiről sokat is beszéltek, hogyan csökkentsék a világválság következtében fellépő gazdasági jellegű nehézségeket. Ennek érdekében mit kellene tenni? Érdemes megfigyelni, a világgazdasági válságra hogyan reagáltak azok a nemzetgazdaságok, melyek bizonyos gazdasági potenciállal rendelkeztek. Elindítottak egy speciális nemzetgazdasági politikát, amely figyelembe veszi az ország gazdasági adottságait. Így reagált Amerika, Franciaország, Németország.

Akkor, amikor a világkereskedelem az árukereskedelem mutatói szerint 10, a kamara üzletfejlesztési programsorozata szerint 11 százalékkal csökkent, 15 százalékkal csökkent ezeknek az export tétele. Ezek a gazdasági mutatók azt jelzik, hogy a regionális patrióta gazdaságpolitikával a belső keresletre, a belső termékek forgalmának növekedésével a belső együttműködésre helyezik a hangsúlyt. El kell gondolkodni, mi lehet a kiút: egy további liberalizálódás a gazdaság világában, tehát a globalizálást engedni a maga sajátosságaival növekedni, vagy megtalálni azokat a gazdasági eljárásokat, melyek meghozzák a fordulatot? Radetzky Jenő szerint mindkét országban, Magyarországon és Romániában is van egy speciális sajátos út. Nevezetesen egy szűkebb környezetnek megfelelő regionális együttműködés, amely egy speciális gazdasági politikát hoz létre. Akkor megtalálható a válasz a globális világválságra.

A Kárpát-medence több nemzeté, több nemzetgazdaság van, több problémával rendelkeznek, de állíthatjuk, ha ezek összefognak és speciális nemzetgazdaságot hoznak létre, akkor igenis választ lehet adni a globális világ válságára. Nem kizorítá-

ni akarjuk a globális világ jelenlétét, hanem meg kell erősíteni az itt élő nemzeti vállalatok erejét. Meg kell erősíteni az együttműködést, és bővíteni kell a működési területet. Létre kell hozni a Kárpát-medencei gazdasági fórum alapjait, ezen belül egy erős együttműködést.

Gérnyi Gábor, a Nemzeti Fejlesztési és Gazdasági Minisztérium főosztályvezető-helyettese a „Vállalati együttműködési lehetőségek a Kárpát-medencében” című előadásban többek között elmondta: a Kárpát-medencében különböző üzleti kultúrák vannak, a vállalkozórétegek hasonló nehézségekkel küszködnek. Az Új Kézfogás Alapítvány megpróbálta a határon túli magyarok sorában könnyebbé tenni a felzárkózást, ennek következtében jelentős összegek kerülnek, kerültek a határon túlra. Vállalkozásokat hoztak létre, melyeknek érdeke az egymással való együttműködés. Ebben a tevékenységben jelentős szerepet játszott a Fehér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara és a „Kárpátia” Magyar-Román Kereskedelmi és Iparkamara. Ezt követően megalakult a Magyar-Horvát Kereskedelmi és Iparkamara, Kecskeméten a Magyar-Szerb Kereskedelmi Kamara, Nyíregyházán a Magyar-Ukrán Kereskedelmi Kamara, mellyel a magyar kamarai rendszer majdnem teljes Kárpát-medencei lefedettséget kapott. Gérnyi szerint egy állami szerepvállalás is előnyt jelentene, és rendkívül fontos az információ áramoltatása. A versenyképes vállalkozó tudás nélkül nem sokra megy. Példának hozta fel azt a tevékenységet, amit a kamarák 2003-2007-ben fejtettek ki, amikor a kamarák az Európai Unió információ-áramoltatásában csúcspontot futottak ki. Ebben a periódusban példás volt az Erdélybe és Romániába (Konstancán, Krajován és Tulceán) való információ-áramoltatás. A visszajelzések alapján ezt érdemes lenne folytatni, voltak olyan helységek, ahol több előadást tartottak. Fontosnak tartja a határon túli szakoktatást, ezért ezt a Székesfehérváron megtartott rendezvénysorozatot megismétlik még Erdélyben, Marosvásárhelyt és Csíkszeredában.

Az EU-ban 23 millió mikro-, kis- és középvállalkozás működött, az összes vállalkozások 99,8 százaléka, amelyben 103 millió embert foglalkoztatnak. (Szerkesztői megjegyzés: 2007 első napján az EU lakossága 495 millió volt, a számítások szerint 2035-ben ez a szám 521 millióra emelkedik majd, 2060-ra azonban 506 millióra csökken.)

„Az Erdélyi régió gazdasági helyzete, jogi környezete, munkaerő-piaci helyzete” című előadásában Kerekes Sándor többek közt elmondta: A régiók kialakításánál Romániában nem vették figyelembe a történelmi múltban kialakult gazdasági eredményeket. Erdély három régióra van osztva. Az Északnyugati Fejlesztési régióban Kolozs megye és a Partium is szerepel. A felosztás tulajdonképpen a megysítésen alapul.

Kolozsvár fejlődésében kiemelt szerepet kap a nemzetközi repülőtér megépítése, amely forgalmával figyelemkeltő Romániában, és előreláthatóan a légi

áruszállításban is nagy szerepet fog kapni, melyhez csatlakozhat a nagyon nehezen épülő erdélyi autópálya is. Ez egyelőre a médiában megjelent adatok szerint a világ legrágább és leglassabban épülő autópályája nevet nyerte el.

A kis- és középvállalkozásokat a kamarák fogják össze, a turizmust ellenben eléggé elhanyagolják, nem beszélve a kultúrturizmusról. A gazdasági tevékenység a mezőgazdaságra, kereskedelemre és az iparra korlátozódik. A válság kirobbanása előtt kétszámjegyű volt az évi növekedés. A pénz világa Bukarest városára és közvetlen környékére koncentrál, a vidéki városok csak a maradékból kapnak. Kolozsvár fejlődését tulajdonképpen a 2004-es választások eredménye után lehet felmérni. A székesfehérvári példa alapján felépülő ipari parkok már komoly erőt jelentenek Kolozsvár és Erdély életében. A külföldi befektetők becsülni tudják a jól és magasan képzett munkaerőt, amely nemcsak az országban, de külföldön is megállja a helyét. A NOKIA jelenléte nem lebecsülendő. A vállalkozóknak a külföldi kapcsolatai is figyelemre méltóak. A szállodaipar fejlesztése lehetne gyorsabb is. Több mint 100 ezer főiskolai és egyetemi hallgatója van a városnak.

Szakács Szilárd, a „Kárpátia Magyar-Román Kereskedelmi és Iparkamara” kereskedelemfejlesztési menedzsere, a munkaügyi piaci helyzetről, az adórendszerről, és arról beszélt, milyen típusú vállalkozások léteznek Romániában, továbbá a mindenkori kormányzás sürgősségi rendeletek okozta helyzetekről, az adózásról. A kormányrendeleteknek a szakértők nem jósolnak nagy sikert. A jövedelemadónál a 16 százalékos adókulcs dominál. A munkaadó elég magas, 16-19 százalékos. Romániában a legtöbb a részvénytársaság, mert jogi szempontból ezeket könnyebb volt megalakítani. A gazdasági helyzetnek köszönhetően nagyon megnőtt a munkanélküliség az országban, a munkanélküliek száma 500 ezer körül van.

Szatmári János az ITD Hungary Zrt. részéről a „Román-magyar gazdasági kapcsolatok, magyar befektetési lehetőségek Romániában” című előadásában elmondta: a két ország közötti gazdasági élet fejlődését nagyban segítették a hasonló rendezvények. A magyar gazdasági életben a külföldi befektetések fontossága, jelentősége növekedőben vannak, amit az is bizonyít, hogy az utóbbi időben Romániától Görögorszáig hogyan nőtt a magyar export. 2008-ban Romániába 3,08 milliárd euró értékben exportáltak magyar árut, mely nagyrészt agrártermékekből tevődött össze.

„Folytonosság és fenntarthatóság egy határmenti kistérség projektjeiben” című előadásában Nagy-Máté András ügyvezető azokról a sajátos lehetőségekről, megvalósításokról tartott előadást, melyeket a határmenti települések felkínálnak. Harminchat településről összeállított magyar és román nyelvű kiadványt osztott szét, amelyből az érdeklődő sok hasznos információt tudhatott meg minden helységről. „Az MKB Bank és MKB Romexterra Bank tevékenységei, szolgáltatásai” előadásban Labancz Margit igazgató elmondta: Magyarország harmadik legnagyobb bankja, a Bayerische Landesbank (Németország) 89,62%-os tulajdonában álló MKB Bank stra-

tégiai lépésnek tekinti a romániai megjelenést. Ez szervesen illeszkedik abba a stratégiába, hogy a bankcsoport közép- és délkelet–Európában magas szintű pénzügyi szolgáltatások nyújtásával a régió vezető pénzintézetévé váljon.

„Külföldi befektetők gyakorlati tapasztalatai Romániában” címmel tartott előadásában Kerecsi Miklós tulajdonos-ügyvezető az EAST Consulting Kft. tapasztalatai szerint a magyarországi befektetők nem ismerik kellőképpen a romániai lehetőségeket, és ennek következtében nemcsak téves információkkal rendelkeznek, hanem partnereik kapacitásával, teljesítményeivel és ipari hátterének ismert hiányával is.

A krónikás számára az elhangzottakból kirajzolódott, hogy a magyarországi vállalkozók figyelme a tanácsadásra, élelmiszeriparra, mezőgazdaságra, építkezésre és a tervezésre koncentrál.

Megválaszolásra vár Radetzky Jenő kérdése: A romániai román vállalkozók közül miért nem jönnek többen az ilyen jellegű üzleti megbeszélésekre?

Az „Üzemlátogatás a Macher Kft.-nél” című előadásból az ügyvezető igazgatótól, Macher Endrénétől megtudhattuk, milyen utat járt be az 1991-ben megalakult új létesítmény. A vállalkozás fő tevékenységei: kábelkonfekcionálás, elektromechanikai szerelés, elektronikai fejlesztés. A termékek főbb felhasználási területei: orvostechika, autóipar, érzékelőipar, szabadidős berendezések, biztonságtechnika, nyomdaipar, ipari elektronika. A Sóstói Ipari Park vendégfogadásból és biztonsági óvatosságból egyaránt jelesre vizsgázott.

Összeállította: Csomafáy Ferenc
